

MAYIS • HAZİRAN • TEMMUZ • AĞUSTOS **2021**
May • June • July • August

CANİK NEWS

SUPERIOR FIREARMS

1.
SAYI

SFx RIVAL RAKİBİNİ ARIYOR

SFx RIVAL
LOOKING
FOR A RIVAL!

CANİK M2 QCB
GÖREVE HAZIR
CANİK M2 QCB
READY FOR MISSIONS

CANİK'in müsabaka atıcıları için
geliştirilen yeni modeli Sfx RIVAL,
Temmuz ayında silah severlerle buluşacak.

The Sfx RIVAL, CANİK's new model that has
been developed for the competition shooters,
will meet handgun enthusiasts in July.



CANİK STORE
İLK MAĞAZASI
İSTANBUL'DA AÇILDI

FIRST CANİK STORE TO OPEN IN ISTANBUL



H. ZAFER ARAL
SYS'NİN YATIRIM
PLANLARINI ANLATTI

H. ZAFER ARAL UNVEILS SYS' INVESTMENT PLANS



www.mecanik.com



www.canikarms.com/tr/online-satis



Değerli CANiK Dostları,

Dear CANiK Friends,

2021'e pandeminin gölgesi altında girsek de umudumuzu, çalışma azmimizi ve heyecanımızı koruyoruz. Pandemiyle birlikte devlet kontratlarının kabul süreçleri yavaşlamasına rağmen sivil pazarlarda yaşanan hareketlilik nedeniyle 2020 yılında satışlarımız ciddi oranda arttı. Satışlarımızdaki olumlu ivmenin 2021'de de devam edeceğine inanıyoruz.

Hafif silahta dünyadaki konumumuzu daha ileriye taşımaya çalışırken, yerli ve milli uçaksavarımız CANiK M2 QCB Ağır Makineli Tüfek'i geliştirmenin gururunu yaşıyoruz. Dünyadaki rakiplerinden daha üstün olan bu silahımızın seri üretimine geçmek için hazırlıklarımızı sürdürüyoruz.

Aslında günden güne büyüyen Samsun Yurt Savunma (SYS) ailesinde daha birçok güzel gelişme var. Bu güzel gelişmelerden biri ise size sayfalarından seslendiğim CANiK News Dergisi... İlk sayısıyla karşınızda olan dergimiz aracılığıyla SYS dünyasında neler olduğunu sizlerle paylaşacağız. Türkçe-İngilizce olarak üç ayda bir yayınlanacak CANiK News'te, yalnızca kendi şirketimizle ilgili haberlere değil günden güne büyüyen savunma sanayi ekosisteminden haberlere de yer vereceğiz. İlk sayımızdaki Ekosistem sayfalarımızda,

Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın açıkladığı Türkiye Milli Uzay Programı'nın detaylarını bulabilirsiniz.

Yönetim Katı sayfalarımıza ise SYS Yönetim Kurulu Başkanı H. Zafer Aral konuk oluyor. Aral, ailemizin büyük bir heyecanla yarım asırdır sürdürdüğü sanayicilik aşkını, SYS'nin kuruluş hikayesini ve CANiK'in başarılarını anlattı. İştiirakimiz UNIDEF'in Yönetim Kurulu Üyesi Cem Kurter de silah entegrasyonundaki yeni projelerini okurlarımızla paylaştı.

Kapak konumuzda ise dünyanın en büyük görev tabancası ailesi olan CANiK TP9'un özelliklerini okuyabilirsiniz. Yeni gözbebeğimiz CANiK Store'un büyüme stratejisinden, temsilciliklerimizdeki gelişmelere kadar daha birçok konuyla ilgili haberleri de yine CANiK News sayfalarında bulabilirsiniz.

Keyif ve sağlıklı okumanız dileğiyle...

C. Utku ARAL
Samsun Yurt Savunma Genel Müdürü

Even though we enter 2021 under the shadow of the pandemic, we maintain our hope, eagerness to work and enthusiasm. Although the acceptance processes of government contracts have slowed under the pandemic, our sales have increased significantly in 2020 due to developments in the civilian markets. We believe that the positive momentum of our sales will continue in 2021.

While we are endeavoring to advance our position in the global small arms market, we also are proud to have developed our indigenous and national aircraft fighter CANiK M2 QCB Heavy Machine Gun. Our preparations for mass production of this gun, which is superior to its competitors in the world, are underway.

In fact, there have been many other notable developments in the Samsun Yurt Savunma (SYS) family, which is growing day by day. One of these developments is CANiK News Magazine through which I address you today. We will share with you what is going on in the world of SYS through our magazine, the first issue of which you are currently reading. In CANiK News, which will be published quarterly in Turkish and English, we will

publish not only news about our company, but also news from the defence sector ecosystem as it expands day by day.

H. Zafer Aral, the Chairman of the Board of SYS, will be the guest on our Executive Floor pages. Aral speaks about his love for the industrialism that our family has been pursuing with enthusiasm for half a century, as well as the establishment of SYS and the achievements of CANiK. Cem Kurter, a Member of the Board of our subsidiary UNIDEF, shares his new projects related to gun integration with our readers.

As the cover story, you can read about our new model, the SFx RIVAL. You can also find news on many issues, including the growth strategy of CANiK Store, and developments related to our representative offices, on the CANiK News pages.

I hope you read this with pleasure.

C. Utku ARAL
General Manager of Samsun Yurt Savunma

CANIK NEWS

KÜNYE / MASTHEAD

SAHİBİ / OWNER

Samsun Yurt Savunma (SYS)
Genel Müdürü
CEO of Samsun Yurt Savunma
C. Utku ARAL

Genel Yayın Yönetmeni

Executive Editor
Gençay GENÇER
(Sorumlu/ Responsible)

Yayın Danışmanı

Editorial Consultant
Derya ASLAN (CitiPR)

Yayın Kurulu / Editorial Board

Zafer ARAL, İsmet ARAL, Didem
ARAL, Didem AVCI BUDAK

Yazı İşleri Müdürü / Managing Editor

Merve ÇELİK

Editör / Editor

Rahime BAŞ UÇAR

Grafik Tasarım ve Uygulama

Graphic Design
Fatih Kubilay TURAL

Katkıda Bulunanlar / Contributors

Cem KURTER
Banu YANAZ
Bleda Rıza KURTDARCAN
Sinem UYANIK

Fotoğraflar / Photographs

Mustafa GÜLENC

Çeviri / Translation

Nova Translation Ltd.

İdare Yeri / Location

Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Şabanoglu OSB Mahallesi Ulubatlı Caddesi
No:2B/B

55330 Tekkeköy - Samsun / Türkiye

Tel: (0362) 266 66 71

Faks: (0362) 266 66 72

Web: canikarms.com

Email: info@canikarms.com

Basım Yeri / Printing

Merkez Balaban Basım ve
Ambalaj San. Tic. A. Ş.
Necip Fazıl Bulvarı Keyap Çarşısı Sitesi
E-2 Blok No: 44/80-B
Y.Dudullu - Ümraniye - İstanbul 34775
Tel: (0216) 344 13 19
Faks: (0216) 412 26 18
Web: balabanmatbaa.com.tr
Email: info@balabanmatbaa.com



OKUTUN



SCAN ME



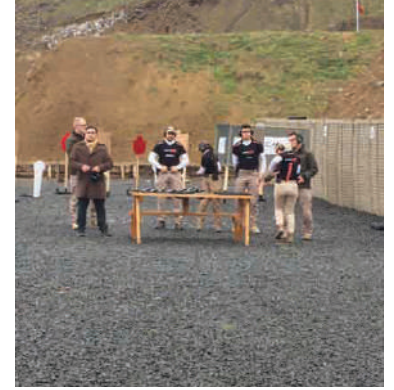
04 Türkiye Milli Uzay Programı açıklandı Turkey announces National Space Program



08 "Hafif silah üretimi basite alınmamalı" "Small arms production should not be underestimated"



10 CANiK, Güney Amerika ve Güneydoğu Asya'da büyüyor CANiK grows in South America and Southeast Asia



12 Üniversite öğrencilerine açık davet Open invitation to university students from SYS!



14 Türkler bu işi yapamaz dediler, biz yaptık! They said that Turks could not do this, but we, did it!



22 Dünyanın en büyük görev tabanca ailesi: CANiK TP9

World's largest family of duty handguns: CANiK TP9



24 Savunma sanayinde kadın gücü

Power of women in the defence sector!



28 SFX RIVAL, rakibini arıyor!

Sfx RIVAL looking for its rival!



34 Silah entegrasyonunda öncü bir firma: UNIDEF

A pioneering company in weapon integration: UNIDEF



40 CANiK Store mağazalarının ilki İstanbul'da açıldı

First CANiK Store opened in Istanbul



42 Dünyada CANiK'i başarıyla temsil ediyorlar

They successfully represent CANiK in the world



44 Tabanca severler CANiK Day'da buluştu

Pistol devotees meet at CANiK day



46 Üstün bir ağır makineli tüfek: CANiK M2 QCB

A superior heavy machine gun: CANiK M2 QCB

Türkiye Milli Uzay Programı açıklandı

Turkey announces National Space Program

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Milli Uzay Programı'nın Türkiye'yi küresel uzay yarışında üst lige taşıyacağını söyledi. Erdoğan, Cumhuriyet'in 100'üncü yılında Ay'a ilk Türk vatandaşının gönderileceğini de vurguladı.

Turkish President Recep Tayyip Erdoğan said that the National Space Program will bring Turkey into the premier league in the global space race. Erdoğan stressed that the first Turkish citizen will land on the moon on the 100th anniversary of the founding of the Republic of Turkey.



Türkiye'nin Milli Uzay Programı, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından açıklandı. Cumhurbaşkanlığı Millet Kongre ve Kültür Merkezi'nde 9 Şubat 2021, Salı günü gerçekleştirilen törende, Milli Uzay Programı'nın 10 temel hedefini de kamuoyu ile paylaşan Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Programın öncelikli ve en önemli amacı; Cumhuriyetimizin 100'üncü yılında Ay'a ilk teması gerçekleştirmek ve bir Türk vatandaşını uzaya göndermektir" dedi. Milli Uzay Programı'nın küresel uzay yarışında Türkiye'yi bir üst lige taşıyacağını vurgulayan Erdoğan, uydu üretim faaliyetlerine de dikkat çekti. Erdoğan, "Bu, Türkiye'nin savunma, tarım, şehirleşme ve otonom araçlarda kendi hassas navigasyon uygulamalarının geliştirilmesinin önünü açacak" diye konuştu.

Cumhurbaşkanı Erdoğan, TÜBİTAK UZAY tarafından geliştirilmekte olan, ilk yerli ve millî yüksek çözünürlüklü yer gözlem uydusu İMECE'nin entegrasyon işlemlerinin tamamlandığını vurgulayarak, uydunun 2022 yılında uzaya fırlatılacağını belirtti. Erdoğan sözlerini şöyle sürdürdü: "Gözlem uydularında kazandığımız tecrübeyle, haberleşme uydularını da kendi imkanlarımızla üreterek, bu kabiliyete sahip 10 ülkeden biri olmakta kararlıyız. Yerli ve millî imkânlarla üretilen ilk haberleşme uydusu TÜRKSAT 6A da 2022'de uzaydaki yörüngesine yerleştirilecek."

President Recep Tayyip Erdoğan announces the Turkish National Space Program.

President Erdoğan shared with the public the 10 main goals of the National Space Program at a ceremony held on Tuesday, 9 February, 2021, at the Presidential National Congress and Cultural Centre, and said, "The primary and most important goal of the program is to make first contact with the moon on the 100th anniversary of the Republic, and to send a Turkish citizen to space."

Erdoğan emphasized that the National Space Program will take Turkey into the premier league in the global space race, and drew attention to the satellite production activities. "This will pave the way for the development of Turkey's own precise navigation capabilities in defence, agriculture, urbanization and autonomous vehicles," Erdoğan said.

"KÜRESEL UZAY YARIŞINDA 10 HEDEFİMİZ VAR"

Türkiye Uzay Ajansı (TUA)
tarafından yürütülecek Milli Uzay
Programı'nın işte 10 hedefi:



- Cumhuriyet'in 100'üncü yılında uluslararası işbirliği ile yakın dünya yörüngesinde ateşlenecek milli ve özgün hibrit roketle Ay'a sert iniş gerçekleştirilecek.
- Yeni nesil uydu geliştirme alanında dünya ile rekabet edebilecek ticari bir marka oluşturulacak.
- Türkiye'ye ait bölgesel konumlama ve zamanlama sistemi geliştirilecek.
- Uzaya erişimi sağlamak amacıyla bir uzay limanı işletmesi kurulacak.
- Türkiye, uzay havası veya meteorolojisi olarak tabir edilen alana yatırım yaparak uzaydaki yetkinliğini artıracak.
- Türkiye, astronomik gözlemler ve uzay nesnelerinin yerden takibi konularında daha yetkin bir konuma getirilecek.
- Uzay alanında sanayi kümelenmesi ile entegre çalışmalar yürütülecek.
- Ortadoğu Teknik Üniversitesi (ODTÜ) ile birlikte yerli ve yabancı yatırımcılarla ev sahipliği yapacak bir uzay teknoloji geliştirme bölgesi kurulacak.
- Uzay alanında etkin ve yetkin insan kaynağını geliştirmek amacıyla uzay farkındalığı oluşturulacak. Bu alanda yüksek lisans ve doktora bursları verilirken, ulusal ve uluslararası yaz okulları, kurslar ve çalıştaylar düzenlenecek.
- Türk vatandaşı olan bir astronot, bilim misyonuya uzaya gönderilecek.

"WE HAVE 10 GOALS IN THE GLOBAL SPACE RACE"

Here are the 10 goals of the
National Space Program that will be
implemented by the Turkish Space
Agency (TSA):

- Touching down on the Moon for the first time with a hard landing on the 100th anniversary of the Republic of Turkey with a national and indigenous hybrid rocket, to be launched into a near-Earth orbit with international cooperation.
- Creating a trademark that can compete in the global arena in the field of next-generation satellite development.
- Developing a regional positioning and timing system that will belong to Turkey.
- Providing access to space and establishing a spaceport business.
- Investing in the fields defined as "space weather and meteorology" to increase Turkey's competence in space.
- Rendering Turkey more competent in astronomical observations and in the ground-based tracking of space objects.
- Conducting integrated activities with industry in the field of space.
- Establishing a space technology development zone with the Middle East Technical University (METU) for the hosting of domestic and foreign investors.
- Building awareness in space to develop effective and competent human resources for engagement in space activities. Postgraduate and doctorate scholarships will be awarded in this field, while national and international summer schools, courses and workshops will be held.
- Sending a Turkish citizen astronaut into space on a scientific mission.

TGC Pirireis denize indirildi TGC Pirireis launched

Yeni Tip Denizaltı Projesi'nin (YTDP) ilk denizaltısı TGC Pirireis (S-330), denize indirildi.

Gölcük Tersanesi'nde inşa edilen Pirireis, test ve donatım faaliyetlerinin tamamlanmasının ardından 2022'de envantere alınacak. Uzun süre sualtında kalmayı sağlayan Havadan Bağımsız Tahrik Sistemi'ne (AIP) sahip olan denizaltılar, gizlilik içinde uzun süre hareket icra edebilme yeteneğine sahip.

Su altı, su üstü ve kara hedeflerine karşı silahlarla donatılmış olan denizaltılar birçok tipte torpido, füze atabilme ve mayın dökebilme özelliği barındırıyor.

Alman ThyssenKrupp Marine Systems (TKMS) şirketi tarafından tasarlanan denizaltının inşasında yerli savunma sanayii firmalarının büyük emeği bulunuyor. Denizaltılarda ASELSAN, HAVELSAN, MİLSOFT, STM Savunma Teknolojileri, Koç Bilgi ve Savunma, TÜBİTAK, AYESAŞ'ın geliştirdiği milli sistemler kullanılıyor.



TCG Pirireis (S-330), the first submarine in the New Type Submarine Project (YTDP), launched. TCG Pirireis, built at the Gölcük Shipyard, will enter the inventory in 2022 after the completion of testing and kitting out activities. Submarines with Air Independent Propulsion (AIP) are suited to long-term underwater operations, and can operate covertly for long periods of time. The submarines are equipped with firearms to counter underwater, surface and land targets, including many types of

torpedoes and missiles, and have the ability to lay mines. Domestic defence companies have contributed greatly to the construction of the submarine, which was designed by the German company ThyssenKrupp Marine Systems (TKMS). ASELSAN, HAVELSAN, MİLSOFT, STM Defence Technologies, Koç Information and Defence Technologies Inc., TÜBİTAK and AYESAŞ have all developed national systems for integration with the submarines.

Savunma ve havacılık sanayi cirosu 12 milyar dolara ulaştı

Defence and aerospace sector turnover reaches \$12 billion



İstanbul Sanayi Odası (İSO) ve Türkiye'nin en büyük sanayi kümelenmesi SAHA İstanbul, savunma sanayinin "milli ve yerli" yapısına katkı için "Savunma Sanayii Buluşmaları"nın üçüncüsünü video konferans yoluyla gerçekleştirdi. İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan'ın ev sahipliğinde 21 Ocak 2021, Perşembe günü düzenlenen online toplantıya, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı Prof. Dr. İsmail Demir ile birlikte İSO Meclis ve meslek komiteleri üyeleri ile savunma sanayi firmalarının temsilcileri katıldı. Toplantıda konuşan Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, "Ülkemizde savunma ve havacılık sanayi cirosu 12 milyar dolar seviyesine yükseldi. 2005 yılında 340 milyon dolar olan ihracatımız bugün 3 milyar doları buldu. Yerlilik oranlarımız günden güne artıyor. 2023'de yeni yerlilik hedefimiz yüzde 75. Son beş yıldaki yatırımlarımız ülkemizi savunma sanayinde devler liginde çıkaracak" dedi. Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı Prof. Dr. İsmail Demir ise "Savunma sanayimizde 2023 yılında 27 milyar dolara yakın ciro, 10 milyar dolara yakın ihracat ve 80 bini aşkın istihdam yaratmayı hedefliyoruz. Bu kapsamda sektörümüzün rekabet gücünün ve teknolojik gelişiminin artmasına yönelik çalışmalara tüm hızıyla devam ediyoruz" diye konuştu.



The third "Defence Sector Meeting", held online, was organized by the İstanbul Chamber of Industry (İSO) and SAHA İstanbul, the largest defence cluster in Turkey, with a view to contributing to the "national and indigenous" structure of the defence sector. The online meeting, hosted by Erdal Bahçıvan, Chairman of ISO, on Thursday 21 January, 2021, was attended by Mustafa Varank, the Minister of Industry and Technology, and Prof. Dr. İsmail Demir, the President of Defence Industries, as well as members of the ISO Council and Professional Committees, and representatives of defence sector companies. Speaking at the meeting, Varank said: "The turnover of the Turkish defence and aerospace sector has increased to \$12 billion, and our exports have reached \$3 billion, compared to the \$340 million recorded in 2005. Our local participation rates are increasing day by day, and we are targeting 75% local participation in 2023. Our investments over the last five years will make Turkey a giant in the field of defence." Prof. Dr. Demir, the President of Defence Industries, said: "We aim to achieve nearly \$27 billion in revenues and nearly \$10 billion in exports, and to create more than 80,000 jobs in the defence sector by 2023. To this end, we are working at full speed to increase the competitiveness and technological development of the sector."





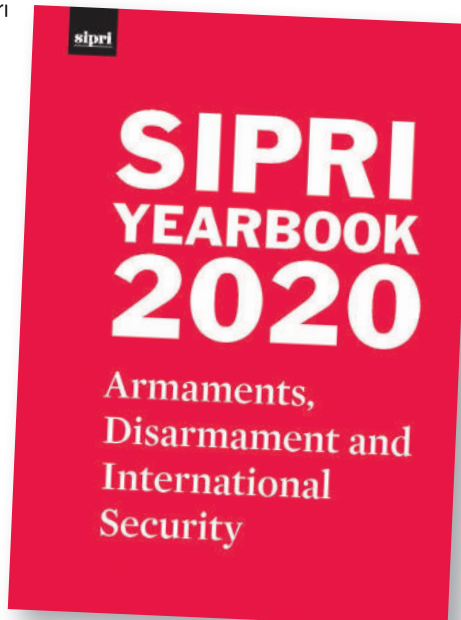
Yerli SİHA'dan tarihi rekor! Historic record from an indigenous Armed UAV!

Türkiye'nin ilk yerli ve milli SİHA'sı Bayraktar TB2, 300 bin uçuş saatini başarıyla tamamlayarak Türk havacılık tarihinde yeni bir rekora imza attı. Türkiye'nin milli SİHA sistemlerini üreten Baykar tarafından geliştirilen, teknik özellikleri ve katıldığı operasyonlar değerlendirildiğinde kendi sınıfında dünyanın en iyisi olan milli SİHA Bayraktar TB2, 2014 yılında Türk Silahlı Kuvvetleri'nin (TSK) envanterine girmişti. 2015'te silahlandırılan insansız hava aracı, TSK, Jandarma Genel Komutanlığı, Emniyet Genel Müdürlüğü ve Milli İstihbarat Teşkilatı tarafından operasyonel olarak kullanılıyor. Bayraktar TB2 SİHA, güvenlik güçleri tarafından 2014'ten beri yurt içi ve yurt dışında terörle mücadelede etkin olarak görev yapıyor. Zeytin Dalı Harekatı'na damgasını vuran ve dünyanın hayran olduğu TB2 SİHA, halen Türkiye, Ukrayna, Katar ve Azerbaycan envanterinde bulunan 160 Bayraktar TB2 SİHA, halen başarılı şekilde görev yapmaya devam ediyor.

Turkey's first national and indigenous Armed UAV – the Bayraktar TB2 – has successfully completed 300,000 flying hours, setting a new record in Turkish aviation history. The indigenous Bayraktar TB2 Armed UAV has been developed by Baykar, Turkey's producer of indigenous Armed UAV systems, and considering its technical features and the operations it has undertaken, it is considered the best in its class in the world. The TB2 was added to the inventory of the Turkish Armed Forces (TAF) in 2014. Armed in 2015, the unmanned aerial vehicle is in active use in the operations of TAF, the General Command of Gendarmerie, the Turkish National Police (TNP), and the National Intelligence Organization. The Bayraktar TB2 has been deployed by the security forces in anti-terrorism operations, both domestically and abroad, since 2014. Some 160 Bayraktar TB2 Armed UAVs, which played a key role in Operation Olive Branch and have gained global acclaim, are serving in the inventories of Turkey, Ukraine, Qatar and Azerbaijan.

Cari açığa savunma bariyeri... Defence sector to prevent a current account deficit...

Stockholm Uluslararası Barış Araştırmaları Enstitüsü'nün (SIPRI) 2016-2020 dönemine ait uluslararası silah satışlarına ait bilgilerin yer aldığı raporu yayımlandı. Rapora göre, Türkiye, 2016-2020 yıllarını kapsayan 5 yıllık dönemde, 2011-2015'e göre silah ihracatını yüzde 30 artırırken, ithalatını yüzde 59 azalttı. Türkiye bu alanda, 2015-2019 döneminde en çok ihracat yapan 14'üncü ülkeyken, 2016-2020 döneminde 13'üncülüğe yükseldi. İthalatta ise aynı periyotlarda 15'inci sıradan 20'inci sıraya indi. ABD'den yapılan ithalattaki değişim dikkat çekti. Türkiye'nin bu alanda ABD'den yaptığı ithalat 2016-2020 döneminde, 2011-2015'e göre yüzde 81 azaldı. Türkiye bu dönemde ABD'den ithalat yapan 3'üncü ülke konumundan 19'uncu ülke konumuna geldi.



The Stockholm International Peace Research Institute (SIPRI) published a report containing information on international arms sales for the 2016–2020 period. According to the report, Turkey increased its defence exports by 30% and reduced its imports by 59% in the five-year period covering 2016–2020 when compared to 2011–2015. Turkey ranked 14th on the list of countries making the most exports in the 2015–2019 period, but rose to 13th place based on 2016–2020 data, and fell from 15th to 20th position in imports in the same period. The change in imports from the United States was remarkable. Turkey's imports from the United States declined by 81% in 2016–2020 when compared to 2011–2015, carrying Turkey down the list of the countries making the most imports from the United States from 19th to third.



“Hafif silah üretimi basite alınmamalı”

“Small arms production should not be underestimated”

Dünya standartlarında CANiK markasıyla yılda 400 bin adet hafif silah üretimi yapan Samsun Yurt Savunma (SYS), kalite kontrol ve güvenlik süreçlerinden taviz vermiyor. Robotik sistemleri de üretim sürecine entegre ettiklerini belirten SYS'nin Genel Müdürü C. Utku Aral, “Sektörümüzde farklı disiplinlerin üretim aşamasında bir araya geldiği dikkate alındığında, ‘böl-parçala-yönet’ sistemi zorunlu” dedi.

Samsun Yurt Savunma (SYS) produces 400,000 world-class small arms every year under their Canik brand, and never compromises on quality control or safety. Stating that they have integrated robotic systems into their production process, C. Utku Aral, General Manager of SYS, said, “Considering that different disciplines come together at the production stage in our sector, the ‘divide-and-manage’ system is a must.”

Dünyanın en büyük 7'inci hafif silah üreticisi Samsun Yurt Savunma (SYS), CANiK markasıyla yılda 400 bin tabanca üretiyor. Dakikada 1 silah üreten SYS, Samsun Organize Sanayi Bölgesi'ndeki üç tesisinde 750 çalışanıyla kalite ve güvenlik konusunda sıfır hatayı hedefleyerek üretimini sürdürüyor. SYS Genel Müdürü C. Utku Aral, “Savunma sanayinde hafif silah üretimini basite almamak gerekiyor. Hafif silah ebatından dolayı toleransı en az olan sistemlerden biridir. Yüksek adetlerde üretim yapılır; o yüzden riski de çok fazladır. Üretimde yapılan hataların hem firmaya hem de kullanıcıya verdiği zararların geri dönüşü yoktur” dedi.

Son 5 yılda 3 kez ‘yılın tabancası’ seçildi

SYS'nin CANiK markasıyla ürettiği tabancaların son beş yılda üç kez silah dünyasının Oscarları olarak bilinen ICA ödülleri ‘yılın tabancası’ seçildiğini vurgulayan Aral, şu değerlendirmede bulundu: “Hafif silah üretiminin ciddiyetle yapılması lazım. SYS'nin son beş

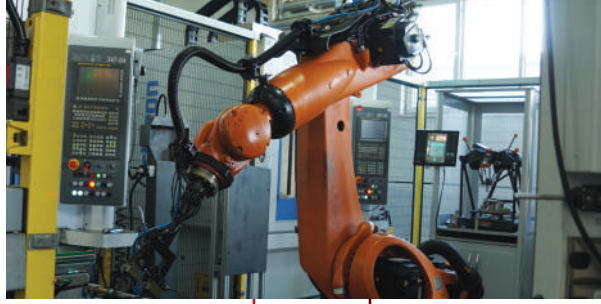
Samsun Yurt Savunma (SYS), the 7th largest small arms producer in the world, produces 400,000 handguns annually under the Canik brand. It produces one pistol per minute, continuing its operations with 750 employees in its three facilities, where the goal is zero errors in quality and safety, in the Samsun Organized Industrial Zone. C. Utku Aral, General Manager of SYS, said, “Small arms production in the defence sector should not be underestimated. Small arms is one of the systems with the least tolerance due to its size. Production is carried out in large quantities, and so the risk is very high, and errors in production can do irreversible damage to both the company and the user.”

Recipient of the ‘Handgun of the Year’ award three times in the last five years

Emphasizing that the pistols produced by SYS under the

“MASTAR KONTROLU ŞART!”

Savunma sanayinde kalite kontrol süreçleri de çok önemli... Çok büyük adetlerde gerçekleştirilen hafif silah üretiminde, “mekanik olarak yapılmış bir ürünün teknik resmine göre yapılıp yapılmadığının tespitini” sağlayan masta kontrolü ile imalat hataları tespit edilebiliyor. “Robotik sistem kullanmamıza rağmen masta kontrolünü bypass edemiyoruz. Fabrikamızda hem üretimde hem de kalite kontrolde robot kullanımı yüzde 60'lara ulaştı. Bir sene içinde robot kullanımını üretim bandında yüzde 90'lar seviyesine getirmeyi hedefliyoruz” diyen Utku Aral, üretimlerinde robotik kullanımı yaygınlaştıracaklarını da vurguladı. Aral, “Robotun ölçemediği kısımlarda da masta kontrolü devam ediyor. Bizim için önemli olan yüzde 100 ölçümün ve süreç kontrolünün sağlanması. Bunları yapmadığınızda bu adetlerde üretim olmuyor ve ürün güvenliğini sağlayamıyorsunuz” dedi.



“GAUGE CONTROL IS A MUST!”

Quality control processes are also important in the defence sector. When producing small arms in large quantities, manufacturing defects can be detected through gauge control, which helps “determine whether a mechanical product is produced according to its technical drawing. Although we use a robotic system, we cannot bypass the gauge controls. The use of robots in both production and quality control in our factory has reached 60%, but we aim to increase the use of robots on the production line to 90% within a year,” said Aral, stressing that they would expand the use of robotics in the production processes.” Aral added, “Gauge control continues in situations where the robots cannot make measurements. It is important for us to ensure 100% measurement and process control. If you do not do these, you cannot produce these quantities and ensure product safety.”

yılda üç kez yılın tabancası seçilmesinin altında çok ciddi üretim süreçleri, kalite-performans çalışmaları var. Bunlar, tesadüfen kazanılmış başarılar değil. SYS olarak, süreçlerin en mükemmele ulaştırılması için ciddi efor sarfediyoruz; nitelikli insan gücü barındırıyoruz. Büyük yatırımlar yapıyoruz. Teknolojimizi ve kalite kontrol altyapımızın gücünü her geçen gün artırmaya çalışıyoruz.



C. UTKU ARAL

Firmamızın içinde ‘robotik sistem yönetimi’ diye bir bölümümüz var. Kendi robotlarımızı kendimiz programlıyoruz. Bunların sebebi, hafif silah üretimini ciddiye almamız. Herkesin de endüstrimize bu gözle bakması gerekiyor.”

“Farklı disiplinleri tek ekip yönetemez”

SYS Genel Müdürü C. Utku Aral’ın verdiği bilgiye göre, savunma sanayinde mekanik üretim, tek başına kalite ve güvenlik sorunlarını çözmeye yetmiyor. Bir tabancanın, tasarım, patentleme gibi fikri sınai mülkiyet haklarının oluşturulmasından malzemelerin seçimi, ısıtma işlemi, yüzey prosesi, kaplamaları gibi mekanik imalata kadar birçok aşamadan geçmesi gerekiyor. Mekanik üretim; kimya ve malzemenin bir araya gelmesiyle oluşuyor ancak günümüzde SYS gibi şirketlerde elektronik de üretime dahil oluyor. Savunma sanayinde birçok disiplinin bir arada kullanıldığını vurgulayan Utku Aral, “Her bir branşta bağımsızlık gerekiyor. Bunlar aynı ekipler tarafından yönetilecek alanlar değil. Bu yüzden savunma sanayinde ‘böl-parçala-yönet’ sistemi zorunlu. Mekanikten elektroniğe malzemeden kimyaya tüm alanlar aynı çatı altında aynı ekip tarafından yönetilirse hata kaçınılmaz olur” diye konuştu.

CANiK brand had been selected as the ‘handgun of the year’ three times in the last five years at the ICA awards, known as the Oscars of the arms world, Aral made the following assessment:

“The production of small arms should be taken seriously. There are very serious production processes and quality-performance studies behind SYS’ pistols being selected as the handgun of the year three times in the last five years. These are not accidental achievements. As SYS, we put great effort into bringing perfection to our processes through our qualified human resources. We make big investments. We strive to advance our technology and enhance the power of our quality control infrastructure day by day. We have a department called “Robotic System Management” in our company, and program our own robots, as we take the production of small arms very seriously. Everyone should regard our industry in this way.”

“One team cannot manage different disciplines.”

According to C. Utku Aral, General Manager of SYS, mechanical production alone is not enough to resolve quality and safety issues in the defence sector. A handgun passes through many stages, from the establishment of intellectual property rights, involving design and patenting to mechanical manufacturing, including the selection of materials, heat treatments, surface processes and coatings. Mechanical production involves a combination of chemistry and materials, but nowadays, electronics also feature in the production processes of companies such as SYS. Underlining that many disciplines come together in the defence sector, Aral said: “Independence is required in every branch. These are not areas to be managed by the same teams, and this is why the ‘divide-and-manage’ system is a must in the defence sector. If all areas, from mechanics to electronics, and from materials to chemistry, are managed by the same team, errors will be inevitable.”



CANiK, Güney Amerika ve Güneydoğu Asya'da büyüyor

CANiK grows in South America and Southeast Asia



Dünyanın 68 ülkesine CANiK markasıyla yılda 120 milyon dolarlık hafif silah ihraç eden Samsun Yurt Savunma (SYS), Güney Amerika'da Brezilya, Güneydoğu Asya'da ise Endonezya ve Malezya pazarını mercek altına aldı. Brezilya'da 2019 yılında sivillere yönelik silah taşıma yasağının kaldırılması üzerine harekete geçen SYS, burada hem sivillere hem de güvenlik güçlerine silah satışına odaklandı.

Having exported small arms valued at \$120 million per year under the CANiK brand to 68 countries around the world, Samsun Yurt Savunma (SYS) is now focusing on the Brazilian market in South America and the Indonesian and Malaysian markets in Southeast Asia.

Following the lifting of the ban on the civilian possession of firearms in Brazil in 2019, SYS is now focused on the sale of firearms to civilians, the military and law enforcement agencies in the country.



Dünyanın en büyük hafif silah üreticilerinden olan SYS, CANiK markasıyla dünyanın 68 ülkesine yıllık 120 milyon dolarlık silah ihraç ediyor. Amerika'ya silah ihraç eden şirketler arasında dördüncü sıraya yerleşen SYS, Güney Amerika'da Brezilya, Güneydoğu Asya'da ise Endonezya ve Malezya pazarına göz dikti. 2021 yılında bu pazarlara odaklanmayı planlayan SYS, Brezilya pazarında sivillere silah satışı için harekete geçti. Brezilya temsilciliklerini 2017 yılında kurduklarını belirten Samsun Yurt Savunma Dış Ticaret Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral, "Brezilya'da polis teşkilatına ve askeriye yıllardır sunumlar yapıyor ve canlı demo faaliyetleri icra ediyoruz. Bu nedenle bizi yakından tanıyorlar ve hiç başurmadan Brezilya'daki tüm polis ve askeri ihalelerine davet ediyorlar. 2019 yılında Brezilya'da polislerin kullanımı için açılan 9x19 mm'lik tabanca ihalesine girdik. İhalede son ikiye kaldık ancak ihale iptal edildi. Şimdi Brezilya'da sivil pazara da odaklandık. Temsilciliğimize ilk silah gönderimlerini gerçekleştirdik" dedi.



SYS, one of the largest small arms manufacturers in the world, exports \$120 million worth of firearms under the brand name CANiK annually to 68 countries around the world. Ranking 4th among the companies exporting arms to the United States, SYS is now eyeing the Brazilian market in South America and the Indonesian and Malaysian markets in Southeast Asia for 2021. Accordingly, SYS

has launched activities to enter the civilian market in Brazil through the Representative Offices it established in 2017, referring to which, Didem Aral, Foreign Trade Manager and Board Member of Samsun Yurt Savunma, said: "We have been giving presentations and performing live demonstrations for the Brazilian police and military for years. Hence, they know us well and invite us to partake in all law enforcement and military tenders in Brazil before we can make an application. In 2019, we submitted a bid for the provision of 9x19 mm pistols to the Brazilian police, and were one of the two companies shortlisted in the tender, which was subsequently cancelled. Now we focus also on the civilian market in Brazil, and have shipped the first batch of firearms to our representative office."

Brezilya'da sivillere yönelik yasa kalktı

Güney Amerika ülkesi Brezilya, 211.5 milyon nüfusa sahip. Aral'ın verdiği bilgiye göre, Brezilya'da 2003 yılında 39 bin, 2004 yılında ise 36 bin kişi silahlı saldırı sonucu hayatını kaybetti. Bu nedenle insanlar kendini korumak için silah sahibi olmak istiyorlar. Brezilya'da

Ban on possession of arms by civilians lifted in Brazil
Brazil, a South American country, has a population of 211.5

ENDONEZYA TEMSİLCİLİĞİNİ 2019'DA KURDU

SYS, Güneydoğu Asya'da Endonezya ve Malezya pazarını da incelemeye aldı. Endonezya'daki temsilciliğini 2019 yılında kuran şirket, ilk numunelerini gönderip, demo çalışmalarını gerçekleştirdi. Bu çabaların sonunda Endonezya Özel Kuvvetler ve Sahil Güvenlik ekibine 500'den fazla özel konfigürasyonlu silah gönderimi yaptı. Endonezya ve Malezya pazarını yakın markaja aldıklarını söyleyen Didem Aral, şu bilgileri verdi:

"Malezya'da devlet ve polise sunumlar, demolar yaparak CANİK'i tanıttık. İhalelere davet edilip katılım gösteriyoruz. Malezya'da 200 bine yakın polis memuru bulunuyor. Ordu personeli ise 110 bin civarında. Polis memurlarının asıl silahının tabanca olduğunu düşünürsek bizim için cazip ve zorunlu bir pazar olduğunu söyleyebilirim. Malezya'da siviller için silah sahibi olmak çok zor. Bu nedenle oradaki odağımız devlet ihaleleri..."



DİDEM ARAL

REPRESENTATIVE OFFICE ESTABLISHED IN INDONESIA IN 2019

SYS is also focusing on the Indonesian and Malaysian markets in Southeast Asia. The company established its representative office in Indonesia in 2019, and after dispatching the first samples, it started providing demonstrations. As a result of these efforts, more than 500 specially configured arms have been provided for the Indonesian Special Forces and Coast Guard. Aral says that they keep a close eye on the Indonesian and Malaysian markets, adding: "We introduced Canik through presentations and demonstrations for the

government and police in Malaysia. We submit bids in response to invitations for tenders. There are nearly 200,000 police officers in Malaysia, and the military has around 110,000 personnel. Considering that the main weapons used by the police are handguns, I can say that it is an attractive and important market for us. It is very difficult for civilians to access arms in Malaysia, therefore, our primary focus is government tenders."

2005 yılında halk oylamasına gidildi ve sivillerin silah taşıması yasaklandı. Ancak bu yasağı takip eden 8 yıl boyunca silahlı saldırıdan dolayı hayatını kaybedenlerin sayısı iki katına çıktı. 2017 senesine gelindiğinde silahlı saldırı sonucu hayatını kaybedenlerin sayısı 64 bine ulaştı. Bunun üzerine sivillerin silah taşıması yasağı 2019 yılında kaldırıldı.

Brezilya, CANİK ile tanışıyor

"Brezilya'da sivillere yönelik silah taşıma ve bulundurma hakkı verildiği 2019 yılında silahlı saldırı sonucu ölümler yüzde 19 oranında azaldı" diyen Didem Aral, Brezilya pazarını neden mercek altına aldıklarını şöyle anlattı:

"Brezilya'da 17 milyon civarı silah var. Bunlardan 9 milyonu neredeyse yarısından fazlası ruhsatsız, 8 milyonu ise ruhsatlı. Bizim de ürün segmentimizi içine alan muazzam bir pazar var. Brezilya, en önemli silah üreticilerinden biri olan Taurus'un da anavatanı. Brezilya'da, ABD'de olduğu gibi son derece bilinçli, hevesli ve dünyayı takip eden son kullanıcı profili mevcut. 2020 yılında Brezilya'da sivil pazara 9x19 mm tabanca satma yönünde girişimlerimizi tamamladık ve temsilciliğimize silahlarımızı gönderdik. Şu an Brezilya sivil pazarı CANİK ile tanışıyor. Çok yakında bunun yankılarını tıpkı ABD pazarında olduğu gibi göreceğimize inanıyorum."



million. According to Aral, 39,000 people died from armed attacks in Brazil in 2003, and 36,000 in 2004. Accordingly, people are now looking to buy arms for self-protection. A referendum in the country in 2005 resulted in civilians being banned from carrying weapons, but in the subsequent 8-year period, the number of deaths from armed attacks doubled, reaching 64,000 in 2017. As a consequence, the ban on the civilian possession of arms was lifted in 2019.

"We will see the repercussions of our entrepreneurs' initiatives very soon"

"In 2019, when civilians were given the right to carry and possess arms in Brazil, the number of deaths from armed attacks decreased by 19%," said Didem Aral, explaining why they had chosen to focus on the Brazilian market:

"There are around 17 million firearms in Brazil, of which 9 million – more than half – are unlicensed, while the remaining 8 million are licensed. It is an enormous market for our product. Brazil is the home of Taurus, one of the world's leading arms manufacturers. In Brazil, there is an end-user profile that is well-informed and enthusiastic, and that follows developments around the world, as is the case in the United States. In 2020, we completed our initial works to sell 9x19 mm pistols to the civilian market in Brazil, and shipped the arms to our representative office, and the civilian market in Brazil is now meeting Canik. I believe we will see the repercussions of our efforts very soon, just like we did in the US market."

SYS'den üniversite öğrencilerine açık davet!

Open invitation to university students from SYS!

Savunma sanayi ile üniversite öğrencilerini buluşturan en önemli platform olan Savunma Teknoloji Günleri'nin (STG'21) ikinci gününde, dünyanın en büyük hafif silah üreticilerinden olan Samsun Yurt Savunma, yaklaşık 2 saatlik canlı yayımla öğrencilere tanıtıldı.

On the second day of Defence Technology Days (STG'21), the major platform that brings the defence sector and university students together, Samsun Yurt Savunma, one of the largest small arms manufacturers in the world, was introduced to the students with a live broadcast of around 2 hours.



CAHİT UTKU ARAL
Samsun Yurt Savunma
Genel Müdürü

Türkiye'de savunma sanayi ile üniversite öğrencileri arasında en önemli köprü olan Savunma Teknolojileri Günleri (STG'21), 24-26 Mart 2021 tarihlerinde online (çevrimiçi) olarak gerçekleştirildi. CANİK markasıyla Türkiye'nin önde gelen savunma sanayi şirketlerinden olan Samsun Yurt Savunma (SYS), 'platin sponsor' olarak bu özel etkinliği destekleyerek, üniversite öğrencilerinin savunma sanayi konusundaki farkındalıklarının artırılmasına katkı sağladı. İstanbul Teknik Üniversitesi öğrencileri tarafından kurulan Savunma Teknolojileri Kulübü'nün (SAVTEK) düzenlediği STG'21'in ikinci gününde Samsun Yurt Savunma Genel Müdürü Cahit Utku Aral da öğrencilerle bir araya geldi.

"Üniversitelerle işbirliğine önem veriyoruz"

Öğrencilerin sorularını canlı yayında yanıtlayan Aral, üniversite-sanayi işbirliğine çok önem verdiklerini belirtti. Savunma sanayinde firmaların kendi Ar-Ge'lerini yapmalarının yeterli olmadığını bu yüzden üniversitelerle işbirliğine ihtiyaç olduğunu vurgulayan Aral, "Öğrencilerimizin daha üniversitedeyken savunma sanayisine yönlendirilmesini istiyoruz. Öğrencilerimizin şirketimizde gelip staj yapmalarını, bizim ihtiyaçlarımızı görüp, kendilerini üniversite zamanında bu alana yönlendirmelerini bekliyoruz. Öğrencilerimizin savunma

Defence Technology Days (STG'21), which serves as a bridge between the defence sector and university students in Turkey, was held online on 24-26 March, 2021. Samsun Yurt Savunma (SYS), one of Turkey's leading defence industry companies with the CANİK brand, supported this special event as the 'Platinum Sponsor' and contributed to raising the awareness of the defence sector among university students. Samsun Yurt Savunma General Manager Cahit Utku Aral met with students on the second day of STG'21, held by the Defence Technologies Club (SAVTEK), which was established by Istanbul Technical University students.

S Y S
SAMSUN YURT SAVUNMA
S A N A Y İ V E T İ C A R E T A . Ş .

"We value cooperation with universities"

Answering the students' questions during a live broadcast, Aral stated that SYS values university-industry cooperation greatly. Emphasizing that it is not enough for companies in the defence sector to do their own R&D, and that cooperation with universities is needed, Aral said: "We want our students to be directed to pursue a career in the defence sector while they are continuing their studies. We invite students to come and serve as interns at our company, to see our needs and to direct themselves to this field while studying at the university. We want our students to keep the defence sector within their focus. The doors of our companies in Samsun and Istanbul are open to all university students."



SYS CANLI YAYINI, 2 SAAT SÜRDÜ

SYS Genel Müdürü Utku Aral'ın ardından STG'21'e canlı olarak bağlanan SYS İnsan Kaynakları Müdürü Didem Avcı Budak'ta şirketlerindeki staj olanakları hakkında öğrencilere bilgiler verdi. Aral ve Budak'ın konuşmalarının ardından ise SYS'nin Samsun Yerleşkesi'nden canlı yayın yapılarak şirket ve ürettiği silah sistemleri öğrencilere daha yakından tanıtıldı. Yerleşkedeki poligonda ise İş Geliştirme ve Kurumsal İletişim Müdürü Gençay Gençer öğrencilerin sorularını yanıtlarken CANiK Teams atış gösterisi icra etti. Yaklaşık 2 saat süren canlı yayınında İTÜ'lü öğrenciler dünyanın en büyük hafif silah üreticilerinden olan SYS'yi tanıma olanağı buldular. SYS'nin 'platin sponsor', SYS'nin iştiraki UNIDEF'in ise 'altın sponsor' olarak destek verdiği Savunma Teknoloji Günleri'nin ikinci gününde öğleden sonra ise UNIDEF Birleşik Savunma'nın canlı etkinliği, İstanbul'daki Unirobotics Ofisi'nde gerçekleştirildi.

sanayini odaklarında tutmalarını istiyoruz. Samsun ve İstanbul'daki şirketlerimizin kapıları tüm üniversite öğrencilerimize açık" dedi.

"Ar-Ge, geleceğin garantisidir"

Aral ailesinde İTÜ'lü olmanın bir gelenek olduğunu, dedesi Cahit Aral'ın ve babası Zafer Aral'ın İTÜ Makine Bölümü'nden mezun olduklarını söyleyen Utku Aral, SYS için Ar-Ge'nin önemini de anlattı. SYS'nin Samsun'daki Ar-Ge merkezinin Doğu Karadeniz'deki dört Ar-Ge merkezinden biri olduğunu belirten Aral, şöyle konuştu: "Firmamızın temeli Ar-Ge üzerine kurulu. 1998 yılından beri kendi geliştirip tasarladığımız ürünleri endüstriyelletirip, seri imalatını yapıyor ve satıyoruz. Ar-Ge, ana işimiz. Halen Ar-Ge merkezimizde 14 projemiz mevcut. Bu projelerin bazısını Savunma Sanayi Başkanlığı ile bazısını ise kendimiz gerçekleştiriyoruz. 2017 yılında savunma sektöründe en çok Ar-Ge harcaması yapan şirket seçildik. Bizim için Ar-Ge bir gider kalemi değil geleceğin finansmanı, garantisidir... Bu yüzden üniversite-sanayi işbirliğine önem veriyoruz."



SYS LIVE BROADCAST LASTED 2 HOURS

After Utku Aral, General Manager of SYS, Didem Avcı Budak, Human Resources Manager of SYS, went live on STG'21, providing information to students about the internship opportunities in the company. Following the speeches of Aral and Budak, a live feed was broadcast from the SYS facility in Samsun, introducing the company and its arms systems to the students. Business Development and Corporate Communications Manager Gençay Gençer answered the students' questions, while the CANiK Team performed a shooting show at the open range on the site. In the live broadcast that lasted around 2 hours, İTÜ students had the opportunity to get to know SYS, one of the world's largest manufacturers of small arms. On the second day of Defence Technology Days, supported by SYS as the 'Platinum Sponsor' and SYS's subsidiary UNIDEF as the 'Gold Sponsor', a live event of UNIDEF United Defence was held in the Unirobotics Office in Istanbul in the afternoon.

"R&D is a guarantee for the future."

Utku Aral said that İTÜ was a tradition in the Aral family, as both his grandfather Cahit Aral and his father Zafer Aral had graduated from the İTÜ Department of Mechanical Engineering. He went on to explain the importance of R&D for SYS. Stating that SYS's R&D centre in Samsun is one of the four R&D centers in the Eastern Black Sea Region, Aral said: "Our company's foundation is based on R&D. Since 1998, we have been commercializing, mass-producing and selling the products we develop and design. R&D is our main business. We currently have 14 projects underway in our R&D centre. We are carrying out some of these projects with the Presidency of Defence Industries (SSB) and some of them ourselves. In 2017, we were the company with the highest spending on R&D in the defence sector. For us, R&D is not an expense, but the source of financing and the guarantee of our future. That's why we value university-industry cooperation greatly."

SYS Yönetim Kurulu Başkanı H. Zafer ARAL:
H. Zafer ARAL, Chairman of Board of SYS:

Türkler bu işi yapamaz dediler ama biz yaptık!

*They said the Turks cannot do this job,
but we did it!*

Aral ailesinin 50 yıllık sanayicilik geçmişi üzerine inşa ettiği Samsun Yurt Savunma (SYS), yılda 400 bin adet tabanca üreten bir endüstri devi haline geldi. SYS Yönetim Kurulu Başkanı H. Zafer Aral, "İlk başta belirlediğimiz dünya markası olma hedefini yakaladık" dedi.

Built on the Aral family's 50-years of industrial history, Samsun Yurt Savunma (SYS) has become an industrial giant that produces 400,000 pistols every year. H. Zafer Aral, Chairman of the Board of SYS, said, "We have achieved the initial goal of becoming a global brand".

Yıllık tabanca üretim kapasitesi 400 bin adede ulaşan ve Türkiye'nin tabanca ihracatının yüzde 75'ini tek başına gerçekleştiren Samsun Yurt Savunma (SYS), 1950'li yıllardan itibaren sanayicilik ile uğraşan Aral ailesinin yatırımı ile 1998 yılında kuruldu. Bugün firmanın Yönetim Kurulu Başkanlığını üstlenen H. Zafer Aral ise 1967'de adım attığı sanayicilik yaşantısında, SYS'ye gelene kadar Aral Şirketler Grubu'nun çeşitli fabrikalarında yöneticilik yaptı. Aral, hem sanayicilik geçmişi hem de SYS'nin kuruluş fikrinin ortaya çıkışından, sektördeki bugünkü konumuna yükselene kadar geçen sürecin bilfiil içerisinde olması nedeniyle sektörün başarı hikâyelerinden birinin de en yakın tanığı konumunda. SYS'nin dününü, bugünü ve başarısının ardında yatanları, H. Zafer Aral'dan dinledik.

Today, Samsun Yurt Savunma (SYS) has an annual production capacity reaching 400,000 handguns which are 75 percent of Turkey's total handgun exports. The company was established in 1998 as an investment by Aral family which is known for their industrial efforts since the 1950s. H. Zafer Aral, the current Chairman of the Board, began his industrial career in 1967 and boasts a successful track record in the management of various factories owned by the Aral Group of Companies. His industrial expertise, as well as his contributions to the establishment and development of SYS into what it is today, ensure Aral's recognition as an eyewitness of a true success story. Aral took the time to provide us with his insights into the past, present, and successes of SYS.

H. ZAFER ARAL
SYS Yönetim Kurulu Başkanı

“KEŞKE BABAM BAŞARIMIZI GÖREBİLSEYDİ!”

CANİK NEWS: Rahmetli babanız Cahit Aral'ın çalışmalarınıza ne gibi katkıları oldu?

H. Zafer ARAL: Babam, Türkiye'nin iyi sanayicilerinden biriydi. Çok sayıda fabrika kurmuştu. Dünya markası olmanın ne demek olduğunu bilen bir insandı. SYS'nin kuruluş ve başlangıç aşamasında bize en büyük desteği, motivasyon anlamında oldu. Daima arkamızda durdu; fakat SYS'nin bu boyutlara ulaştığını göremeden vefat etti maalesef. Bugün vardığımız noktayı görmesini çok isterdim. Eminim ki çok mutlu olurdu.



“I WISH MY FATHER COULD SEE OUR SUCCESS!”

CANİK NEWS: What can you tell about the contributions of your late father, Cahit Aral, to your success?

H. Zafer ARAL: Put simply, he was one of Turkey's greatest industrialists. He founded a large number of factories and had a profound understanding of global competition and success. The greatest support he provided to the conception and launch of SYS was his motivation. His support was unshakable, but unfortunately, he passed away before SYS could achieve so many successes and reach its current position. I only wish he could have seen this success. I know for a fact that he would be brimming with pride.

CANİK NEWS: Zafer Bey, sanayici bir aileden geliyorsunuz. Sanayicilik geçmişinizi kısaca anlatır mısınız?

H. Zafer ARAL: Türkiye'nin ilk mühendislerinden biri olan rahmetli babam Hüseyin Cahit Aral, Makina Mühendisleri Odası'na (MMO) kaydını yaptıran yaklaşık 1.200'üncü mühendis aynı zamanda. 1952 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi Makina Fakültesi'nden mezun oluyor. Bu okuldan 1950-1952 yılları arasında mezun olan isimlerden bazıları; İdris Yamantürk, Necmettin Erbakan, Süleyman Demirel, Üzeyir Garih ve Turgut Özal. Hepsini de bir şekilde Türkiye'ye yön vermiş önemli isimler.

Babam, 1953'te Karayolları Genel Müdürlüğü'nde (KGM) çalışmaya başlıyor. 1955'te ise KGM'den ayrılarak Kayseri'de, Aral Motor firmasını kuruyor ve sanayiciliğe adım atıyor. Burada, Türkiye'nin ilk patentli dizel motorunu üretiyor. 1960'lı yıllarda meyve suyu üretimi yapan meySu'yu; 1972'de de meyBuz'u kuruyor. Bu sayede, pek çok fabrikanın yönetimini üstleniyor ve sanayiciliğin adeta teorisini yazıyor. Bunları daha sonra, Türkiye'nin çeşitli yerlerinde kurduğu çeltik fabrikaları, yem fabrikaları ve kuru gıda fabrikaları izliyor. Hatta bir dönem de Sanayi ve Ticaret Bakanlığı görevini üstleniyor.

CANİK NEWS: SYS'nin kuruluş fikri nasıl ortaya çıktı? Bu süreci anlatabilir misiniz?

H. Zafer ARAL: Ailemizin savunma sanayisine girmeye yönelik ilk düşünceleri, PKK'nın 1984 yılındaki Eruh baskınının ardından ortaya çıktı. Bu üzücü olayın ardından, o dönem aralarında babamın da bulunduğu ve bakanlardan oluşan bir heyet, Güneydoğu'ya gidiyor. Orada bu heyete, önce bir brifing veriliyor; ardından da bakanlara, bizim askerimizin kullandığı ve PKK'nın kullandığı silahların bir arada sergilendiği bir sunum yapılıyor. Babam, askerlerimizin kullandığı silahların daha da geliştirilebileceğini düşünüyor ve ailemizde, savunma sanayisine yatırım yapmaya yönelik fikirler de bu olaydan sonra şekillenmeye başlıyor. Ancak o dönemde, Türkiye'de savunma sanayisinin geliştirilmesi ve güçlendirilmesi ile ilgili henüz yerleşmiş bir devlet politikası yok. Bu politikalar da zaten, 1985 yılında, Savunma Sanayii Başkanlığı'nın (SSB) temellerini oluşturacak.

Savunma Sanayii Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı'nın kurulması ile birlikte oluşmaya başlıyor. 1993 yılına gelindiğinde; Necmettin Erbakan ve Tansu Çiller ortak hükümeti sırasında, Doğu Karadeniz Silah Projesi başlatıldı. Bu proje ile Karadeniz



CANİK NEWS: As we all know; industrial entrepreneurship runs deep in your family. Could you tell us about your industrial career?

H. Zafer ARAL: My late father, Cahit Aral, was one of the very first engineers in the modern Turkish Republic, holding the registration number 1200 in the Chamber of Mechanical Engineers (CME). He graduated from the Istanbul University Faculty of Mechanics in 1952, along with some famous names in Turkey who graduated from the same university in the 1950–1952 period, including İdris Yamantürk, Necmettin Erbakan, Süleyman Demirel, Üzeyir Garih and Turgut Özal, all of whom have played leading roles in the Turkish nation at some time or another. My father started working for the General Directorate of Highways (GDH) in 1953 but left in 1955 to establish Aral Motors in Kayseri province, taking his first step along the road to becoming an industrialist. Aral Motors developed the very first patented Turkish diesel engine. In the 1960s he founded meySu, which is a fruit juice producer, and meyBuz in 1972. His career led him to manage many factories, and in a way, he can be said to have founded the theory of industrialism in Turkey. Thereafter, he founded rice processing factories, feed mills, and various food factories all over Turkey, and served as the Minister of Industry and Commerce for a period.

CANİK NEWS: So how did the idea of SYS emerge? Can you explain the process?

H. Zafer ARAL: Actually, the roots of the defence sector can be traced back to the first terrorist attack in 1984 by the PKK, in the district of Eruh. After this despicable act, a delegation of ministers, including my father, visited the region where they first attend a briefing and were then shown the weapons used by the soldiers and those used by PKK terrorists. Seeing all of these convinced my father that our soldiers deserved better weapons, and the idea of investing in the defence sector took root in the family. There were no established policies aimed at the development and strengthening of the Turkish defence sector at that

time, and it would remain that way until the establishment of the Defence Industry Development and Support Administration Office in 1985, which later became the Presidency of Defence Industries (SSB). As the 2000s neared, we realised that Turkey needed to embrace change and direct its efforts towards tech-intensive industries if progress was to be achieved. This necessitated a move into the high-tech sectors rather than those dealing with textiles, furniture, and food, as while low-tech sectors can create employment

“DEVLET VARSA BİZ VARIZ”

CANİK NEWS: SYS'yi sizden sonraki kuşağa nasıl hazırladınız?

H. Zafer ARAL: Öncelikle onların çok iyi eğitim almalarını sağladık. İkinci olarak, ailemizin en önemli mirasını onlara devrettik. Bunlar; dürüstlük, açıklık ve şeffaflıktı. Bu söyleyeceğim aslında rahmetli Vehbi Koç'un bir sözüdür; ama babam da çok kullanırdı; “Devlet varsa biz varız.” derdi. SYS'yi, bu fikri iliklerine kadar hissedilen bir nesle devrediyoruz. Ben babamdan aldıklarımı, daha ileride bir noktaya taşıyabildiğime inanıyorum. Aynı şekilde Utku Aral ve Didem Aral gibi SYS'nin bir sonraki neslini temsil eden yöneticilerimizde de bu ışığı görüyorum ve onların, SYS'yi daha da ileride bir seviyeye ulaştıracağına inancım tam.

“IF THE STATE EXISTS, WE EXIST”

CANİK NEWS: How are you preparing the future generation of SYS?

H. Zafer ARAL: First of all, we are making sure they receive the best education there is. Secondly, we have already handed the most important legacy of the family over to them, being the essential principles of honesty, candidness, and transparency. It was originally Vehbi Koç who said this, but my father would often say the same: “We Can Survive Only if Our State Exist!” We are going to hand SYS down to a generation with a profound understanding of what this means. I believe I have been able to carry further what my father handed down to me, and I can see the same light in the eyes of the next generation of SYS managers, like Utku Aral and Didem Aral, and firmly believe that they will carry the success of SYS to next level.

Bölgesi'nde, Makina ve Kimya Endüstrisi Kurumu'nun (MKEK) gözetim ve sorumluluğunda şirketler kurulması ve bu sayede de yerli silah üretiminin özel sektöre açılması hedeflendi. Proje ile aynı zamanda, Karadeniz'deki yasadışı tabanca üretiminin de önüne geçilmesi amaçlanıyordu. Silah sanayisi, o tarihlerde Türkiye'de öne çıkmış bir sektör değildi. İhracat yok, marka yok, firma yok. Kısacası, boş bir saha... Bu proje pek çok kişiyi heveslendirdi ve insanlar, şirketlere ortak oldular, anonim şirketler kuruldu ve yatırımlar yapıldı. Bu, bence o dönemde alınmış en doğru kararlardan biriydi; ancak burada izlenen yöntem biraz yanıltıcı. Çünkü savunma sanayisi, diğer sektörlerden farklı olarak, çok ciddi bir bilgi birikimi (knowhow) gerektirir. O tarihlerde de kimse bilgi birikimini satmıyor. Kurulan bu yeni şirketlerin birçoğu da Ar-Ge yapamadıkları ve ortaya ürün koyamadıkları için yola devam edemedi. Bu şirketlerden biri de Samsun'da kurulan ve 500 metrekarelik küçük bir atölyede faaliyet gösteren Samsun Silah Sanayi idi. Ama o da diğerleri gibi bir ürün ortaya koyamıyordu. Bu firmanın sahipleri, Çarmıklı Holding'in kurucusu Ali Rıza Çarmıklı'ya gelerek ondan destek istediler. Ali Rıza Bey de yardım etmeye çalıştı; ama İstanbul'dan, yani uzaktan olmadı. Sonra konuyu bize getirdiler ve şirketi devretmek istediler.

CANİK NEWS: Siz devraldığınızda bu şirketin durumu nasıldı?

H. Zafer ARAL: Şirketin bir ürünü yoktu ama birkaç tane tezgâh, üretim izinleri ve lisanslar gibi birtakım kıymetleri vardı. Tezgâhlar da torna, freze, matkap ve taşlama tezgâhları gibi klasik talaşlı üretim tezgâhlarıydı. Sayıları da toptan 10 adedi geçmezdi. Şirketi devralmak yerine, yeni bir şirket kurmaya karar verdik ve 1998'de SYS'yi kurarak içindeki tezgâhlarla birlikte atölyenin yanı sıra izin ve lisansları onlardan satın aldık. Böylece savunma ve havacılık sanayisine de adım atmış olduk.

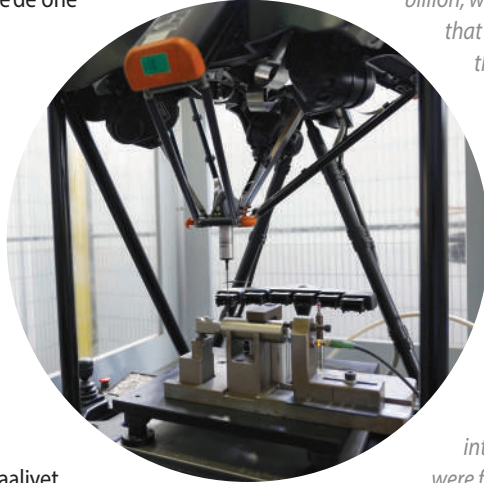
CANİK NEWS: SYS'nin kuruluşunun ardından süreç nasıl ilerledi?

H. Zafer ARAL: SYS'yi kurduğumuz 1998 yılında, ortada satılabilir hiçbir ürünün olmaması bizim için çok büyük bir zorluk oldu. Bu işe başladığımızda, elimizde sadece çeşitli lisanslar ve çok küçük bir atölye vardı. O ana kadar çeşitli çalışmalar yürütülse de ortaya herhangi bir ürün konulamamıştı. Bizden önce hiçbir şey yapılmadığını varsayarak Ar-Ge ile işe başladık. Tamamen bilimsel

and added value, they cannot increase the wealth or bring about the industrial transformation of a country. In the 1980s, per capita income reached \$40,000 in some countries but was only around \$2,000–2,500 in Turkey. Similarly, Turkey's total export volume was around \$3.5 billion, while imports stood at \$5 billion. We were well aware that something had to be done on this front, and while the defence and aerospace sector was not so popular, it offered significant potential. In 1993, the East Black Sea Weapon Project was launched during the coalition government led by Necmettin Erbakan and Tansu Çiller in which companies were to be established under the supervision and responsibility of the Mechanical and Chemical Industry Company (MKEK) with a view to privatising domestic weapon production. The project also aimed at bringing an end to the illegal handgun production activities in the Black Sea region, which had grown into a significant problem. Weapons manufacturers were few and far between in Turkey at the time, with no exports, no trademarks, and not even a company - it was a field completely devoid of activity. The idea got many people motivated, and partnerships and joint-stock companies were established, leading to investments in the sector. I believe it was a very good call, although the methodology was a little problematic, as the defence sector, unlike other sectors, requires deep know-how, and at that time, nobody was willing to sell their knowledge. As such, most of the newly established companies failed due to a lack of R&D or their inability to come up with a product. One of the companies that emerged at the time was Samsun Silah Sanayi (Samsun Armament Industries), which was operating out of a rather small workshop of around 500 sq. meters in Samsun but was unable to come up with a product, just like others. The company owners visited Ali Rıza Çarmıklı, the founder of Çarmıklı Holding, and asked for his support, although he tried, all efforts failed, as Çarmıklı was in Istanbul and the company was in Samsun. Later, the owners approached us and offered to sell us their company.

CANİK NEWS: What was the situation in this company when you took over?

H. Zafer ARAL: While it had no product, it did have some assets, such as workbenches, production permits, and licenses. The benches were regular machining equipment, including turning, milling, drilling, and grinding machines, but they were no more than 10 in number. We



ABD'YE TABANCA İHRAÇ EDEN 4'ÜNCÜ FİRMA

CANİK NEWS: SYS'nin savunma ve havacılık sanayisinde bugün ulaştığı nokta ile ilgili değerlendirmelerinizi paylaşır mısınız?

H. Zafer ARAL: Bugün SYS, dünyada öyle bir seviyeye ulaştı ki; dünyanın en büyük silah üreticileri, bizimle görüşmek için kendi özel jetleri ile Samsun'a geliyorlar. Çünkü bugün, Türkiye'nin tabanca ihracatının yüzde 75'ini tek başımıza gerçekleştiriyoruz. Üretimimizin de yüzde 80'ini ihraç ediyoruz. Bu rakam, 2020 yılında yüzde 90'ın üzerine çıktı. ABD'ye şu anda silah ihraç eden kimler var? Almanya'dan Heckler & Koch ve Walther; Avusturya'dan Glock; Belçika'dan FN Herstal; Brezilya'dan Taurus; Çek Cumhuriyeti'nden CZ; Hırvatistan'dan HS ve İtalya'dan Beretta var. ABD İstatistik Kurumu, her ay ABD'ye silah ihraç eden ülkeleri, silah türü bazında yayınlıyor. Biz şu anda, ABD'ye silah ihraç eden dünyadaki tüm firmalar arasında, 4'üncü sıradayız. Bir sene önce 5'inci sıradaydık. Önümüzde; Glock, HS ve Taurus var. Yani Beretta, Heckler&Koch, FN Herstal ve CZ'yi geride bırakmayı başardık.

"4TH LARGEST EXPLORER OF HANDGUNS TO THE UNITED STATES"

CANİK NEWS: Could you share your thoughts about SYS's contributions to the Turkish defence and aerospace sector?

H. Zafer ARAL: Today, SYS has reached a point at which the largest handgun manufacturers in the world are taking the time to get in their private jets and come to Samsun to meet us. Our exports today correspond to over 75 percent of Turkey's total handgun exports, and 80 percent of our entire production that was exported rose to 90 percent in 2020. So, who are the other handgun manufacturers seeing success in exports to the United States? Heckler & Koch and Walther from Germany, Glock from Austria, FN Herstal from Belgium, Taurus from Brazil, CZ from the Czech Republic, HS from Croatia, and Beretta from Italy. German Heckler & Koch and Walther, Austrian Glock, Belgian FN Herstal, Brazilian Taurus, Czech CZ, Croatian HS, and the Italian Beretta. A US agency monthly announces the statistics about which countries export what type of weapons to the United States. Today, we rank 4th among the global handgun producers exporting to the United States, having been ranked 5th in the previous year. Now only Glock, HS, and Taurus are ahead of us, as we have surpassed Beretta, Heckler & Koch, FN Herstal and CZ.

odaklı bir ekip kurduk. Yeni tezgâh yatırımları yaptık ve uzun soluklu bir yola çıktık. Bu noktada, Doğu Karadeniz Silah Projesi kapsamında kurulan diğer pek çok firmanın aksine, savunma sanayisinin bir maraton olduğunu ve kısa sürede sonuca ulaşamayacağımızı ve pes etmememiz gerektiğini biliyorduk. Çünkü Ar-Ge çok zorlu bir süreç ve gerçek anlamda ilk ürün ortaya çıkana kadar uzun yıllar beklemeniz gerekebiliyor. Ancak bizim avantajımız, diğer sektörlerde çalışan fabrikalarımızın varlığıydı. SYS, kuruluşunun ardından geçen yaklaşık 10 yıl boyunca, sadece Ar-Ge yaptı ve bu süreçte, diğer fabrikalarımızın gelirleri ile SYS'yi finanse ettik. 2005'e geldiğimizde, ilk özgün ürünlerimiz ortaya çıkmaya başlamıştı ve aylık 50-100 adet gibi üretim rakamlarına ulaşmıştık. Bugün günde 1.500 tabanca ürettiğimizi düşününce, gerçekten küçük rakamlardı. Tabancalarımız da yurt içinde bir şekilde satılmaya başlanmıştı. Ancak o dönemde, Türk kullanıcısının, satın aldığı herhangi bir tabancadan performans ile ilgili bir beklentisi yoktu. O yüzden iç pazardaki başarımız yanıltıcı olabiliirdi. Biz de bu bakış açısı ile dünyanın en zorlu pazarı olan ABD'ye yöneldik.

CANİK NEWS: Neden özellikle ABD pazarına yöneldiniz?

H. Zafer Aral: Polimer gövdeli TP9 tabanca ailemizin ilk üyesi, 2009'da ortaya çıktı ve çıkar çıkmaz şansımızı ABD pazarında denedik. Orada tabancamız çok beğenildi. ABD'de, sokaktaki vatandaş da dâhil olmak üzere herkes kullanıcı

decided to found a new company rather than taking over this existing one, and in 1998 we founded SYS, and purchased the equipment, licenses, and permits of that company. This was our very first venture into the defence and aerospace sector.

CANİK NEWS: What was the path following SYS' establishment?

H. Zafer ARAL: One of the greatest challenges we faced in 1998 when we established SYS was the fact that we had not a single

marketable product. When we first started, all we had were a couple of licenses and a tiny workshop. While efforts of sorts had been made up until that time, there was simply no product to show for it. We immediately launched R&D works from scratch, on the assumption that no previous work had been done, creating a whole science-based team, and then invested in new machines, thus starting out on our long journey. At that point, unlike many companies created within the scope of the Eastern Black Sea Weapons Project, we were fully aware that success in defence industry is a marathon and not a sprint, and that we had to endure and not quit. It must be understood that R&D in this field is a long and challenging process, and one may have to wait many years before being able to put a real product on the market. We had an advantage, however, in that we had many other factories working in different sectors. After its foundation, SYS worked solely on R&D for around



“SERİ ÜRETİME BAŞLAMAK ÜZERİYİZ”

CANİK NEWS: SYS, tabancanın yanında ağır makineli tüfek de geliştiriyor. Bu tercihinizin arkasında yatan nedenleri öğrenebilir miyiz?

H. Zafer ARAL: Çoğu hafif silah üreticisi, tabancanın yanında diğer silah türlerini de üretir. Bizim de yeni bir alana geçiş yapma zamanımız gelmişti. Devletimiz sağ olsun, piyade tüfeği üretimi konusunu, diğer üreticilere olduğu gibi bize de zamanında teklif etmişti. Ancak yurt içinde, bu tip silahları üreten hâlihazırda çok fazla üretici vardı. Aynı uzmanlık alanında çok fazla oyuncu olursa birbirinin ayağına dolanırlar. Bir de kaynaklarımızı daha etkin kullanalım dedik ve piyade tüfeği işine girmektense daha kritik bir ihtiyaç olan ağır makineli tüfeklere yöneldik. Bu konuda yürüttüğümüz çalışmalar da sonuç verdi ve neticede devletimizden ağır makineli tüfek için üretim izinlerini aldık. Seri üretime başlamak üzereyiz ve yurt dışından siparişler almaya da başladık.

“WE ARE ABOUT TO LAUNCH SERIAL PRODUCTION”

CANİK NEWS: In addition to handguns, SYS also develops heavy machine guns. Can you give us reasons for your choice in this market segment?

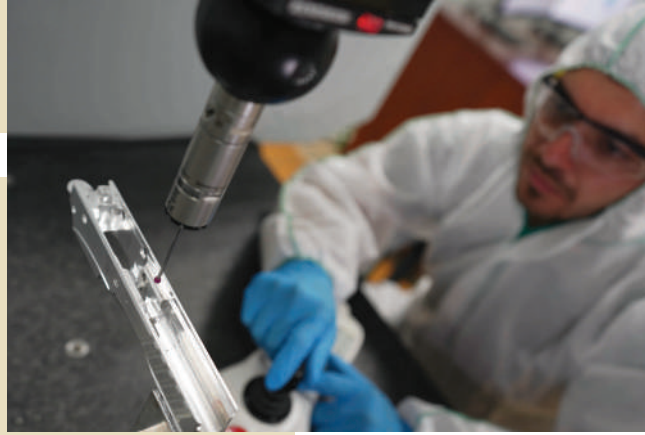
H. Zafer ARAL: Most light arms manufactures are also involved in other types of firearms, and we felt it was time for us to follow suit. Our government offered assault rifle serial production to us, as they did with other manufacturers at the time, but there were too many manufacturers in this market segment in Turkey, which leads inevitably to some conflicts of interest. We wanted to use our resources more effectively, which led us to gravitate towards heavy machine guns rather than assault rifles, as a market segment in which we believed there to be a more critical need. Our efforts bore fruit, and we have subsequently been granted production permits for heavy machine guns by the government. We are poised to start serial production and have already received purchase orders from abroad.

konumunda ve ürünlerin başarısı da ayıbı da çok hızlı bir şekilde duyuluyor. Bu yüzden başarısız ürünlerin bu pazarda ayakta kalma şansı yok. Biz de bu kadar büyük ve zorlu bir pazarda böyle bir başarı elde edince, 2010'da yatırım yapma kararı aldık ve ABD'de CANİK USA ortak girişim firmamızı kurduk. Bir yandan da üretim rakamlarından ziyade önce kaliteye odaklandık ve üretim kalitemizi arttıracak yeni tezgâhlar almaya başladık. 2012'den itibaren de yeni tezgâhlarımız gelmeye başladı. Yine 2012 yılında, Emniyet Genel Müdürlüğü'nün açtığı bir ihaleyi kazanmamızla birlikte, CANİK TP9 modeli, Türkiye'deki bir son kullanıcı için, yurt içinde geliştirilen ilk polimer gövdeli tabanca oldu. Bu proje aynı zamanda, bizim ilk büyük çaplı seri üretim projemizdi. Sonrasında da birçok ihaleyi alarak, devletimizin bu yöndeki ihtiyaçlarını tedarik ettik. SSB'nin başlattığı Özgün Yerli Tabanca Geliştirme (ÖYTG) Projesi de dahil olmak üzere

10 years, during which time we financed SYS exclusively from the revenues generated by our other factories. Coming to 2005, we were able to launch our very first indigenous products onto the market, and reached a monthly production capacity of around 50-100 handguns. Considering that now we produce 1,500 handguns a day, these numbers are very, very modest. Domestic sales of the handguns began to pick up, although Turkish consumers had little to no expectations, whatsoever, about the gun they were buying as regards to performance, and so the success in domestic sales could very provide a false sense of security. With this in mind, we opted to expand our business into the most challenging market in the world - the United States.

CANİK NEWS: Why did you focus specifically on the US market?

H. Zafer ARAL: The first member of Polymer Frame TP9 handgun family was launched in 2009, and we immediately tried our chances in the US market, yielding great success. In the United States, everyone, including the general public, is a user, and the positive or negative aspects of a product are spread by word of mouth very quickly. In this



environment, substandard products do not survive. In an attempt to build upon our success in such a large and challenging market, we decided to invest further in 2010, and established the CANİK USA joint venture in the United States. With a focus on quality rather than quantity, we started to invest in new machines to further enhance our production quality, and they started to arrive in 2012. Also in 2012, we were awarded a contract by the Turkish National Police (TNP) following a tender, and the CANİK TP9 duly became the very

first Polymer Frame handgun to be developed domestically in Turkey for an end-user. This project was also our first venture into large-scale serial production, and we were subsequently awarded many more contracts, satisfying the needs of the state in this area. We didn't stop there, as we went on to win many domestic tenders, including the Indigenous Local Handgun Development (ÖYTG) Project launched by the SSB. Now we are in the enviable position of being responsible for 75 percent of all handgun exports from Turkey. To date, we have produced approximately 2.5 million handguns, 2 million of which have been exported to the United States.

CANİK NEWS: During this process, did you face any other challenges besides R&D?

H. Zafer ARAL: My father used to say: "If you do business, be in the top 3." The defence sector is even more challenging. If you cannot offer a product that can compete to world standards, you will not even penetrate the defence sector, let alone survive. Recognising this, right from the start we aimed to be the best and set the bar very high. Our greatest struggle was overcoming that, and in time we've demonstrated our capabilities, surpassing some of the largest brands in the world. Another challenge was the preference for foreign products among domestic end-users, and to overcome this, we started out by addressing a much greater challenge by succeeding in making a name for ourselves in the export market. CANİK, as the flagship model of SYS, ranks fourth on the list of the most imported handguns in the United States. As we gained recognition in the United States, more and more people started to acknowledge us in Turkey. I often say: The English pronunciation of our brand CANİK is something like "kh-eeey-nick", and so I tell people we became CANİK in Turkey only after we became "Kheynick" in the United States.

yurt içinde pek çok projenin ihalesini kazandık. Türkiye'nin tabanca ihracatının yüzde 75'ini tek başımıza yapabilecek hale geldik. Bugüne kadar da toplamda 2.5 milyona yakın tabanca ürettik ve bunların 2 milyona yakını ABD'ye ihraç ettik.

CANİK NEWS: Bu süreçte, Ar-Ge'nin zorluklarının yanında başka zorluklarla da karşılaştınız mı?

H. Zafer ARAL: Babamın şöyle bir tavsiyesi vardı: "Eğer bir işe girecekseniz, ilk 3'te olmanız lazım" derdi. Savunma sanayisi ise daha da zor. Dünyanın kabul edeceği standartlarda ürün çıkartmadan, savunma sanayisinde bırakın ayakta kalmayı, bu sektöre giremezsiniz bile. O yüzden daha en başta, en iyisini hedefleyerek yola çıktık ve çitayı en yükseğe koyduk. En büyük mücadelemizi de bunu başarmak için verdik ve zaman içerisinde, dünyanın en büyük markalarından bazılarını geride bırakarak bunu yapabileceğimizi gösterdik.

Bir diğer zorluk, yerli son kullanıcılarıdaki yabancı ürün tutkusuydu. Bu algıyı kırabilmek için daha büyük bir zorluğun üstesinden gelerek işe başladık. İlk önce ihracat pazarında adımızı duyurduk. SYS'nin amiral gemisi konumundaki CANİK markası, bugün ABD'nin en çok tabanca ithal ettiği 4'üncü marka seviyesine yükseldi. ABD'deki marka bilinirliğimiz arttıkça, insanlar bizi Türkiye'de de kabullendi. Benim çok sık kullandığım bir ifade var: "CANİK, İngilizce'de 'Keynik' diye okunur. Biz ne zamanki ABD'de 'Keynik' olduk, ondan sonra Türkiye'de CANİK olduk."

CANİK NEWS: SYS'nin üretim kabiliyetleri zaman içerisinde nasıl değişti?

H. Zafer ARAL: Bu süreçte üretim kabiliyetlerimiz inanılmaz ölçüde arttı. 50 yıllık sanayicilik geçmişinin üzerine inşa ettiğimiz SYS, yılda 400 bin adet tabancaya ilave olarak 3 bin adet 12.7 mm ağır makineli tüfek üretebilen bir endüstri devi haline geldi. Türkiye'de toplam 3 fabrikada, yüksek teknoloji ile donatılmış 45 bin metrekare kapalı alana sahip bir kuruluşa dönüştük. ABD'de ise 5 bin metrekarelik üretim tesisimiz var. Sadece SYS çatısı altında, toplam 750 kişi istihdam ediyoruz; iştiraklerimiz ve alt yüklenicilerimizden oluşan ekosistem ile birlikte, yaklaşık 1.500 kişilik bir kadroyuz. Tüm bu rakamlar göz önünde bulundurulduğunda SYS ve bilinen en büyük markası CANİK, yeryüzünün en büyük 7'nci hafif silah üreticisi konumuna geldi. Olgunlaşmış üretim altyapımız sayesinde, geliştirme süreci tamamlanan ürünlerin seri üretimine, hızlı bir şekilde geçebiliyoruz. Son ürünün kalitesini belirleyen kritik proseslerde, insan hatasını ortadan kaldırmak için robot teknolojilerinden yararlanıyoruz. Ateşli silahların üretiminde, roket ve füze alt sistemlerinin üretiminde de kullandığımız yüksek teknoloji altyapıyı kullanıyoruz. 1/10.000 hassasiyetinde 3 boyutlu ölçüm (CMM) tezgâhına sahibiz. Bizim haricimizde, Türkiye'de bu kabiliyette bir tezgâha sahip firmaların sayısı bir elin parmaklarını geçmez. Aynı hassasiyette üretim yapabilen imalat tezgâhlarımız ve kesici takımlarımız da var. Yurt dışından getirdiğimiz bu tezgâhları da zamanında üstü kapalı ambargolar nedeniyle kimse bize satmak istemedi. Ama bir şekilde almayı başardık. Büyüklük anlamında değil; ama tüm sektörlerdeki hassas üretim kabiliyetleri açısından değerlendirildiğinde, Türkiye'deki ilk 5 üreticiden biriyizdir. Samsun'daki yatırımlarımızın toplamı, 120 milyon dolara ulaştı. Yakın gelecekte de mevcut 3 fabrikamızdaki tüm kabiliyetlerimizi, tek ve daha büyük bir tesise taşımayı planlıyoruz. Bu kapsamda Samsun'da, 245 dönümlük bir arazi üzerine kurulacak yeni fabrikamızla ilgili yatırım süreçlerine başladık.

CANİK NEWS: SYS'nin kuruluştaki en büyük hedefi neydi? Bugün bu hedefin ne kadar yakınındasınız?

H. Zafer ARAL: Başlangıçta ISO 9001 Belgesi'ni Türk Standardları Enstitüsü (TSE) veriyordu. Biz de bu belgeyi alabilmek için hazırlıklarımızı yaptık, denetlemelerden geçtik, sadece son bir



CANİK NEWS: How did SYS' production capabilities evolve?

H. Zafer ARAL: Our production capabilities have increased tremendously over the years. SYS is built on 50 years of industrial experience and is today a defence giant, manufacturing 3,000 12.7 mm heavy machine guns in addition to 400,000 handguns per year. We currently have three production facilities in Turkey with a total indoor production area of 45,000 sq. meters, every centimetre of which is equipped with high-end technology. We also own a 5,000 sq. meter production facility in the United States. SYS itself employs 750 people, however, its ecosystem, including our affiliates and subcontractors, represents a dynamic squad of 1,500 people. To put all these figures into perspective, SYS, on the strength of its well-known brand CANİK, is currently the seventh-largest small firearms manufacturer in the world. Thanks to our well-established processes and matured serial production capabilities, which are optimised with the best available techniques, we can rapidly enter a concept into serial production in the most effective way. In all critical processes that have an impact on the quality of the final product, we utilise robotic technologies to eliminate human error. For the production of firearms, we use the same high-tech infrastructure that we utilise in our production of rocket and missile subsystems. Our facilities boast a CMM (Coordinated Measuring Machine) that can measure in 3D up to an accuracy of 1/10,000, and we are one of only a handful of companies in Turkey with such a machine. We also have machines and cutting tools that can operate at the same level of precision and accuracy. These machines have all been imported, although there were times when companies did not want to sell to us due to covert embargoes. Overcoming these hurdles, we somehow managed to purchase them. We are one of the top five manufacturers in Turkey in terms of our precision production capabilities in all sectors.

toplantı kaldı. Bu belge alınırken de herkesin bildiği üzere kuruluşun vizyonu ve misyonu yazılır. Bunları da hazırladık. TSE heyeti ile son toplantımızı yapıyoruz. Heyet başkanı, bizim vizyon belgemiz ile ilgili olarak, "Siz buraya hedef olarak dünya markası olmak yazmışsınız; ama bu hedefleri daha gerçekçi koymak lazım" demişti. Bugün o hedefe ulaştık ve bir dünya markası olmayı başardık.

CANİK NEWS: Dünya markası oluşunuzu, örnekler de vererek biraz daha somutlaştırabilir misiniz?

H. Zafer ARAL: Dünya markası olduğumuzu sadece biz söylemiyoruz; dünya devi olan rakiplerimiz de söylüyor. Geçtiğimiz yıllarda başımızdan şöyle bir olay geçti. ABD'de düzenlenen SHOT Show fuarlarından birinde, dünyanın en önde gelen silah firmalarının yöneticileri ile birlikte akşam yemeği yiyorduk. Glock'un patronu, bana şöyle dedi: "Sizi ilk duyduğumuzda, 'Türkler bu işi yapamaz, uzun ömürlü olamazlar' demiş ve sizi ciddiye almamıştık. Diğer Türk firmaları gibi geçici olacağınızı düşünmüştük; ama yanılmışız. Artık bugün bir dünya markası oldunuz." Yine bir başka örnek vereyim. Samsun Ondokuz Mayıs Üniversitesi'nden bir heyet, ABD'ye konferansa gidiyor. Orada bu heyete; "Nereden geldiniz?" diye soruyorlar. Bizimkiler de "Türkiye" diye cevap verince "Biz Türkiye'den CANİK'i biliyoruz" diyorlar. Yine benzer şekilde, ABD'de yapılan bir ankette ABD vatandaşlarına, bildikleri Türk markaları soruluyor. Verilen cevaplar, CANİK'in ABD'de, Türk Hava Yolları ile birlikte, en çok bilinen ilk 3 marka arasında yer aldığını gösteriyor.

CANİK NEWS: ABD'de ve genel olarak ihracat pazarlarında ne gibi zorluklarla karşılaştınız?

H. Zafer ARAL: Biz en başta, kendimize rakip olarak Türkiye'dekileri değil, dünya çapındaki dev firmaları seçmiştik. CANİK marka tabancalarımızı ABD'de satmak için uğraşmaya başladığımızda, dev rakiplerimizden bazıları bize, "Bu kadar tabanca markasının içinde bir Türk markası ile kimse ilgilenmez. Sizin markanız bilinmiyor. Bizim markamızı ise 350 milyonluk Amerikan halkı tanıyor. Bizim adımıza fason üretin" dediler. Bu teklifi kabul etmedik ve kendi markamızla devam etmeye karar verdik. Bununla birlikte, bir dağıtım ağına ihtiyacımız vardı. Bu nedenle ABD'li Century Arms ile sadece dağıtım açısından yararlanmak üzere anlaştık. Rakiplerimiz arasında yer alan firmalarda bazıları da Glock, Heckler&Koch, Sig, Taurus, FN Herstal ve Smith & Wesson'du. Bakıyorsunuz, Colt ve Smith & Wesson, 1700'lü yıllardan beri üretim yapıyor. Sig ve Sauer'in birleşmeleri 1850'ler. Heckler & Koch, 1800'lerde Osmanlı'ya Mauser tüfeklerini satıyor. Beretta'nın fabrikasının girişinde, 500 sene önce Vatikan'a kestiği fatura var. Dolayısıyla dünyadaki rakiplerimiz, ortalama 250-300 yaşındaydı. Çok büyük bir bilgi birikimleri ve önemli bir pazar payları vardı. İhracat pazarlarındaki en büyük mücadelemizi, bu pazardan pay kapmak için verdik.

Our investments in Samsun have reached \$120 million to date. Soon, we are planning to bring all of the production capabilities of three factories together into one larger facility. To this end, we have started making investments into a new factory to be established in Samsun on a total surface area of 245,000 sq. meters.

CANİK NEWS: What was the main objective you wanted to achieve when creating SYS? How close are you to meeting that objective?

H. Zafer ARAL: Initially, the Turkish Standards Institute (TSE) had the authority to issue ISO 9001 certificates, so we made all the necessary preparations required to be granted this document and underwent all the necessary audits, and just one last meeting was all that was needed. As you may know, if you apply for an ISO 9001 certificate, you need to have a vision and mission statement in place, and we had already prepared all of these. In our final meeting with the TSE committee, the committee head said: "It says here that your target is to become a global brand. I think you need to have more realistic targets!" Well today, that target is now a reality, as we have become a global brand.

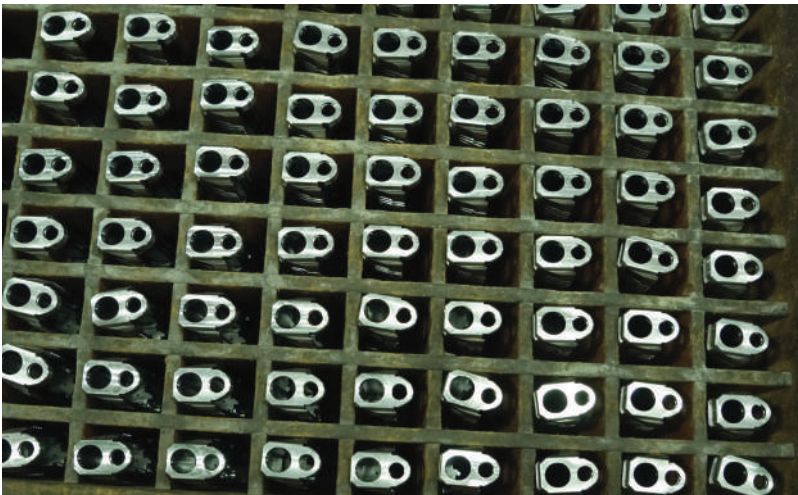
CANİK NEWS: Can you give us some concrete examples of what allows you to define yourself a world brand?

H. Zafer ARAL: It's not our claim, but rather an assessment of our competitors who themselves are global brands. Let me tell you a true story. We were having dinner with the executives of the world's leading firearms companies at one of the SHOT Shows in the United States. The boss of Glock said to me: "When I first heard about you, I said 'Turks cannot handle this line of business, they are not here for the long run.' We all thought that your success was temporary like other Turkish companies, but we were wrong. Today, you are a global brand." As yet another example, a committee of academicians from Samsun Ondokuz Mayıs University went to a conference in the United States. When responding "Turkey" to the question, "so, where are you from?"; the people replied, "Ah! We know CANİK in Turkey". In a survey conducted in the United States, when the respondents were asked about any Turkish brands they knew, CANİK was one of the top three most-recognised Turkish brands in the country, along with Turkish Airlines.

CANİK NEWS: What are the greatest challenges you have experienced in the United States, and in the international market in general?

H. Zafer ARAL: Right from the start, we sought to compete with the global titans, not with local companies. When we first sought to sell CANİK handguns in the United States, some of those titans told us: "No one will be interested in a Turkish brand, not when there are so many brands available. Your brand is unknown. Our brand is well recognised and appreciated by 350 million Americans, so why not subcontract our brand?" We refused their offers and decided to push ahead with our

brand, but we still needed a distribution network. This led us to enter into an agreement with American Century Arms, but only to benefit from their distribution networks. You should remember that our competitors are titans like Glock, Heckler & Koch, Sig, Taurus, FN Herstal, and Smith & Wesson, and when you consider Colt and Smith & Wesson have been producing firearms since the 1700s, that Sig and Sauer merged in the 1850s, that Heckler & Koch sold Mauser Rifles to the Ottoman Empire in the 1800s, and that you can see an invoice sent by Beretta to the Vatican 500 years ago at the entrance of their factory, it becomes apparent that we are competing with 250-300-year-old companies in average all over the world. Naturally, they have tremendous experience, know-how, and market share in the global markets, and so our greatest challenge in international markets was to find a place among them.



www.canikarms.com

CANiK
SUPERIOR FIREARMS

[f](#) [t](#) [i](#) [c](#) /canikarms

CANiK M2 QCB



Dünyanın en büyük görev tabancası ailesi: CANİK TP9

World's largest family of duty handguns:
CANİK TP9



Samsun Yurt Savunma (SYS), CANİK markasıyla dünyanın en kapsamlı görev tabancası ailesini üretiyor. Vatan savunmasından kişisel savunmaya, eğitimden spora her görevin altından başarıyla kalkan CANİK TP9, Samsun Yurt Savunma'nın ihracatta da sürükleyici gücü oldu.

Samsun Yurt Savunma (SYS) produces the world's most comprehensive family of duty pistols under the brand name CANİK. Having served in all missions, from homeland defence to self-defence, and from training to sports, the CANİK TP9 has been the driving force of Samsun Yurt Savunma's export operations.



Hafif silahtaki üretim gücünü dünyaya ispat eden Samsun Yurt Savunma'nın (SYS), ihracatta amiral gemisi CANİK'in TP9 ürün ailesi oldu. Dünyanın en kapsamlı görev tabancası ailesi olan TP9, güvenlik güçlerinden sivillere, müsabaka atıcılarından kişisel güvenliğini sağlamak isteyenlere kadar tüm kullanıcıların ihtiyaçlarını karşılayabilecek çözümler sunuyor.

SYS, TP9 ürün ailesini; modülerliği, üzerine pek çok aksesuar takılabilirliği ve aile üyelerinin tamamının aynı kontrol ve arayüzlere sahip olması yönüyle bir tabancanın ötesinde, "platform" olarak nitelendiriyor. TP ailesi; 9x19 mm ve 40 S&W gibi popüler kalibrelerdeki fişekleri kullanan, iğne ateşlemeli, yarı otomatik polimer gövdeli bir tabanca platformu.

4 ana sınıf, 20'den fazla model...

Parçaları birbirleri ile yüzde 80 uyumlu olan dünyanın en büyük görev tabancası ailesi olan TP ve METE serisi platformlarda 20'den fazla model bulunuyor. Savunma Sanayi Müsteşarlığı (SSB) tarafından 2016'dan bu yana yürütülmekte olan 'Özgün Yerli Tabanca Projesi'nin

The TP9 product family of CANİK is the flagship of Samsun Yurt Savunma (SYS), which has proven the strength of its small arms production globally. TP9, the world's most comprehensive duty pistol family, offers solutions that can meet the needs of all users, including law enforcements, civilians, competitive shooters and those seeking personal safety. SYS describes the TP9 product family not merely as a handgun, but rather as a "platform", given its modular structure, its compatibility with a broad range of accessories, and the fact that all members of the family have the same controls and interfaces. The TP family is a handgun platform that is offered in the most popular calibers, including 9x19 mm and .40 S&W, and with a firing pin mechanism and a semi-automatic polymer body.

4 master classes, more than 20 models

There are more than 20 models in the METE and TP-series families, which are the largest families of duty pistols in the

HEDEFİ 12'DEN VURUYOR

CANİK TP9'un müsabaka ve spor atıcılığı yönelik tabancaları da büyük ilgi görüyor. Kutusundan çıktığı gibi hiçbir özel eklenti yapmadan müsabakaya girebilecek şekilde tasarlanan bu tabancalar, sporcunun ihtiyaçları doğrultusunda



modifiye edilebiliyor. Parçaları birbirine rahatlıkla takılabilen TP9 spor tabancaları, kullanıcılarına efektif maliyet yönetimi sağladığı için de çok tercih ediliyor. TP9'un diğer modellerine göre daha uzun namlu ve geliştirilmiş tetik sistemi bulunan bu ürün ailesinde SFL, SFX ve SFX Mod.2 modelleri yer alıyor. CANİK'in müsabaka takımının kaptanı Nils Jonasson'ın, çeşitli yarışmalarda TP9 SFX ile elde ettiği başarılar ve 2019 ve 2020 yılında dünyanın en iyi üçüncü atıcısı olarak seçilmesi, CANİK'in müsabaka modellerinin performansının en iyi göstergesi...



HITS THE BULL'S EYE

CANİK TP9's handguns for competition and sports shooting also attract great attention. Designed for competition without any special additions required, right out of the box, these handguns can be modified according to the needs of the individual athlete. TP9 sports handguns, whose parts can be easily attached, are also preferred due to the effective cost management they provide to their users. This product family, which has a longer barrel and an improved trigger system than other models of the TP9, includes the SFL, SFX and SFX Mod.2 models. The success of Nils Jonasson, the CANİK team captain, with the TP9 SFX in various competitions, as well as his performance as the third best shooter in the world in 2019 and 2020, are indicators of the superior performance of CANİK's competition models.

iki üreticisinden biri seçilen SYS'nin proje kapsamında geliştirdiği METE serisi tabancalar, Türkiye'deki Polis Özel Harekat, Jandarma Özel Harekat, Deniz Kuvvetleri Amfibi Komutanlığı gibi Türkiye'nin en kritik birimleri tarafından kullanılıyor. METE serisinin gördüğü yoğun ilginin ihracatta da karşılık bulması ile başta Amerika olmak üzere, dünyanın farklı ülkelerine de ihraç etmeye başladı. CANİK METE serisi, modellerin farklı boylardaki 5 versiyonundan oluşuyor. Namlu uzunlukları 91.5 ila 146 mm arasında değişen bu tabancaların toplam boyları ise 170 ila 225 mm aralığında. METE tabancalar, 12 ila 20 fişek aralığında değişen şarjör kapasitelerine sahipler.

Aktörler bu tabancayı kullanıyor

CANİK'in eğitim tabancaları, METE serisi tabancalar ile boyut, ağırlık ve hareketli parçalar açısından birebir benzeşmesine rağmen gerçek fişek ateşlemeleri mümkün değil. Bu nedenle göğüs göğüse muharebe, yakın dövüş eğitimleri, askeri okul ve polis okullarındaki öğrencilerin günlük hayatta silah taşıma disiplinine sahip olmalarında ve güvenli kuru tetik çalışmalarına imkan sağlıyor. Sadece manevra fişegi (9X19 blank fişek) ateşlemek üzere tasarlanan TP9 manevra tabancası ise güvenlik güçlerinin yanı sıra aksiyon filmleri çeken yapımcılar tarafından da tercih ediliyor.

world, and whose parts are 80% compatible with each other. The METE-series pistol family was developed by SYS as one of the two producers selected in the "Indigenous Handgun Development (ÖYTG) Project" of the Presidency of Defence Industries (SSB) since 2016, and is used by the most critical law enforcement agencies in Turkey, including Police Special Operations, Gendarmerie Special Operations and Naval Forces Amphibious Command. The METE series has attracted considerable attention, leading SYS to start exporting its products to different countries, most notably, the United States. The CANİK METE series comprises five versions of the models in different sizes. The barrel length of these handguns varies between 91.5 mm and 146 mm, and their total length varies between 170 mm and 225 mm. METE handguns have magazine capacities ranging from 12 to 20 rounds.

Actors use this handgun

Although CANİK's training handguns resemble METE series handguns in terms of size, weight and moving parts, they cannot fire real rounds, being used in hand-to-hand combat exercises, and close combat training and exercises by students in military and law enforcement schools, aiming to instill in them the discipline to carry firearms in daily life and to work safely with blanks. Designed to fire only blank cartridges (9x19 mm), the TP9 blank handgun is also preferred by filmmakers shooting action movies, in addition to law enforcement agencies.

CANİK TP9 AİLESİ CANİK TP9 FAMILY

Ana sınıfı	Master class	Model adları	Model names
Aşeri ve kolluk kuvvetleri (taktik) tabancaları	Military and law enforcement (tactical) handguns	SFX METE, SFT METE, SF METE, SF METE-S, SUB METE	
Eğitim tabancaları	Training handguns	Simünyon kitleri, talim tabancası, manevra tabancası ve hesit görünümlü tabanca	Simunition kits, practice handgun, blank and cutaway
Müsabaka ve hedef atıcılığı tabancaları	Competition and target shooting handguns	SFL, SFX ve SFX Mod.2	
Kişisel savunma tabancaları	Self-defence handguns	SFT, ELITE COMBAT, ELITE-S COMBAT, SF ELITE, SF ELITE-S, DA, SA Mod.2, SF, SF Mod.2, SUB ELITE, SUB ELITE CAS, ELITE SC	

Savunma sanayinde kadın gücü!

Power of women in the defence sector!

Son yıllarda yerli ve milli üretim projeleriyle büyük bir atılım içinde olan savunma sanayine kadınlar da imzasını atmaya başladı. Kadınlar, savunma sektöründe yalnızca teknik ve idari kadrolarda değil Ar-Ge'den tasarıma üretimden ihracata sektörün birçok alanında sorumluluk üstleniyorlar.

In recent years, women have started to take on more roles in the defence sector as it makes great leaps forward in both domestic and national production projects. In the defence sector, women are assuming responsibilities not only in technical and administrative roles, but also in areas of the sector ranging from R&D and design, to manufacturing and exports.

Vatan savunmasının kadını erkeği olur mu?... Elbette olmaz... Ancak savunma sanayinde kadın istihdamı uzun yıllardır oldukça yetersizdi. Son yıllarda yerli ve milli üretim hedefiyle önemli bir atılım gösteren savunma sanayinde kadın istihdamı da artmaya başladı. Son 5 yıl içinde savunma sanayinin istihdamı 4 kat artarken, işe girenlerin yüzde 26'sı kadınlar oldu.

Savunma sektöründe kadın istihdamına özel önem veren şirketlerin başında, Samsun Yurt Savunma (SYS) geliyor. CANİK ateşli silah markasıyla bilinen SYS, yıllık 400 bin adet tabanca üretimi ve yıllık 2 bin adet 12.7 mm ağır makineli tüfek üretim kapasitesi ile dünyanın en büyük silah üreticileri arasında yer alıyor. SYS, yalnızca ofis-idari kadrolarda değil, teknik, araştırma-geliştirme ve laboratuvar mühendislik kadrolarında kadınları istihdam etmeyi önceliklendiriyor. CANİK markası altında 1 dakikada 1 tabanca üreten SYS; ürettiği ürünlerin tasarımından, test ve kalifikasyonuna kadar her aşamada kadın mühendislerin bilgi ve birikimlerinden yararlanıyor.

"Daha fazla mühendis ve teknikere ihtiyaç var"

Samsun Yurt Savunma (SYS) Dış Ticaret Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral, "1998 yılından beri sektörde faaliyetlerini sürdüren firmamız, iş başvurularında ve işe alımlarda özellikle



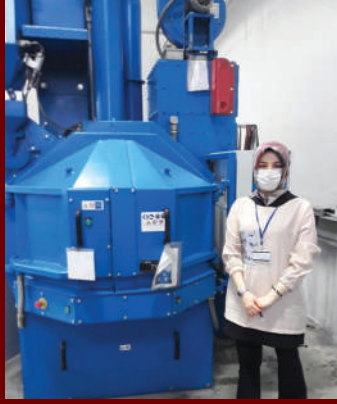
DİDEM ARAL
Samsun Yurt Savunma (SYS)
Dış Ticaret Müdürü ve
Yönetim Kurulu Üyesi

Does gender matter when it comes to homeland defence? Of course not ... however, the employment of women in the defence sector has historically been low. In recent years, the employment of women in the defence sector, which has made great strides toward its goals in domestic and national production, has started to increase. Employment in the defence sector has quadrupled over the last five years, and 26% of those employed are women. Samsun Yurt Savunma (SYS) is a company that attaches

“KADINLAR SAVUNMA SANAYİNDE PES ETMEDEN YOLLARINA DEVAM ETMELİ”

MERVE KARADURMUŞ / SYS ÖZEL PROSESLER VE SİSTEM YÖNETİCİSİ

Savunma sanayi, erkek egemen bir sektör... Aslında sevdiğin işi yapıyorsan, mutluyusan, başarılıysan bu meslek kadın erkek seçmiyor. Birçok kadın mühendis arkadaşım var. Ben sektörde zorluk yaşamadım. Hedefim hep, gelişmek, başarılı olmaktı. Türkiye’de kadınlar hayallerinin ve hedeflerinin peşinden gitmeli. Erkek egemen bir sektörde bulunmak da asla buna engel değil. Sonuçta bu meslek, bir beyin işi... Eğer kadınlar savunma sektöründe kariyer yapmak istiyorlarsa, hedefleri varsa, mutlu olacaklarsa kesinlikle pes etmeden yollarına devam etmelidir. Araştırma ruhuna sahip ve gelişmeye açık olmalı. İşlerini titizlikle yapmalı. Bir de işlerini severek yapıyorlarsa bu başarıyı getirecektir.”



“KADINLAR SAVUNMA SANAYİNDE RAHATLIKLA ÇALIŞABİLİR”

SALIHA HİRAL KANBOLAT / SYS AR-GE LABORATUVAR SORUMLUSU

“Savunma sanayinde erkek çalışan sayısı oldukça fazla. Bu sektörde çalışmaya başladığınızda, erkeklerde kadının bu alanda başarılı olamayacağı algısını hissediyorsunuz. Fakat, kadın ve erkeğin farklı bakış açılarının bir araya gelmesiyle ortaya çıkan işleri gördükçe erkekler de kadınların aynı işleri yapabileceğini kabulleniyorlar. Ben işlerin erkek ve kadın işi olarak sınıflandırılmasına karşıyım. Savunma sanayinde çalışmak isteyen hemcinslerimin bu sektörü sadece erkeklerin çalışabileceği bir alan olarak görmemelerini, kadınların da bu sektörde rahatlıkla çalışabileceğini bilmelerini isterim. Türkiye’de çalışan bir kadın olarak, üretime ve ülkenin kalkınmasına katkıda bulunduğunu bilmek gurur verici. Dilerim tüm alanlarda kadın istihdamı artar. Umarım, “Yapamazsın, sana göre değil” denilen nice işlerde kadınların nasıl da başarılı olduğunu görürüz.”



“WOMEN SHOULD NOT GIVE UP ON THE DEFENCE SECTOR”

MERVE KARADURMUŞ
SPECIAL PROCESSES AND SYSTEM MANAGER OF SYS

“The defence sector is male-dominated, but if you are doing what you love for a living and if you are happy and successful, this profession does not distinguish between men and women. I have many female friends who are engineers, and I have never encountered any difficulties in the sector. My goal has always been to improve myself and be successful. Women in Turkey should pursue their dreams and goals, and working in a predominantly male sector is never an impediment to this. After all, this profession is an intellectual job. If women want to pursue a career in the defence sector, and if they have goals and want to be happy, they should continue on their way, without giving up. They should have a research spirit and be open to improvement, and should be meticulous in their work. If they look on their job with fondness, they will definitely be successful.”

“WOMEN CAN EASILY WORK IN THE DEFENCE SECTOR.”

SALIHA HİRAL KANBOLAT
R&D LABORATORY SUPERVISOR AT SYS

“The proportion of male employees in the defence sector is quite high. When you start working in this sector, you feel the perception among men that women cannot be successful in this field. However, when they see the results when the different perspectives of men and women are combined, they accept that women can do the same jobs as them. I am against the classification of jobs as being best suited to males or females. I implore all women who want to work in the defence sector not to see it as a field in which only men can serve, and to know that women can easily work in this sector. As a woman employee in Turkey, I am proud to be contributing to production and to the development of our country. I hope women’s employment will increase in all spheres, and long to see how successful women can be in the many jobs that are considered unsuitable for them.”

laboratuvar yeteneğine sahip ve uzmanlık alanı uygun olan kadınları, teknik kadrolarda çalışmak için cesaretlendiriyor. İşe alındıktan sonra da onları eğiterek desteklemeye devam ediyoruz” diyor. Günden güne gelişen savunma sanayinin daha fazla kadın mühendise ve teknikerlere ihtiyaç duyduğunu söyleyen Aral şu değerlendirmeyi yapıyor: “Savunma sektöründe daha çok idari kadrolarda kadın istihdamına yer verilmekte. Ben dahil sektörde istihdam edilen kadınların çoğu; dış ticaret, uluslararası ilişkiler, finans eğitimi aldığı için idari kadrolarda görev almış durumdadır. Oysa ileri teknoloji ile üretim yapan sektörümüz, daha çok mühendisler ve teknikerlere ihtiyaç duyuyor. Bu noktada, istihdam piyasasındaki arz, talebi

particular importance to the employment of women in the defence sector. Known for its CANiK firearms brand, SYS is among the world’s largest arms manufacturers, with an annual production capacity of 400,000 handguns and an annual production capacity of 2,000 12.7 mm heavy machine guns. SYS prioritizes the employment of women not only in office and administrative roles, but also in technical, R&D and laboratory engineering. SYS, which produces one handgun per minute under the CANiK brand, benefits from the knowledge and experience of its female engineers at every stage of production, from design, to the testing and qualification of the products.

**“SAVUNMA SEKTÖRÜNDE
ÇALIŞMAKTAN ASLA KORKMAYIN!”****GÖKÇEN ŞİMŞEK / SYS AR-GE MÜHENDİSİ:**

“Savunma sanayinde kadın-erkek ayrımıyla karşılaşmadım. İşyerleri çalışanları, cinsiyetlerine göre değil işin ve kişinin özelliklerine göre seçmeli. Bu sektörde en son korkulması gereken konunun kadın-erkek ayrımı olduğunu düşünüyorum. Çalışma arkadaşlarının çoğunun erkek olmasından ve bu sektörün içinde olmaktan

gayet memnunum. TÜİK araştırmalarına göre, kadın işgücü pandemi döneminde erkek işgücünden daha fazla etkilenmiş. Son bir yılda toplam işgücü yüzde 6.9 azalırken, kadın işgücü sayısı yüzde 11.1 azalmış. Bu, çok üzücü bir durum. Karamsarlığa ve umutsuzluğa kapılmadan bu zorlu süreci atlatabilmeyi umuyorum. Kadınlar isterlerse her şeyi başarabilirler ve her sektörde çalışabilirler. Savunma sanayi gibi dinamik bir sektörde çalışmak çok büyük bir avantaj. Çok keyif alarak çalıştığımı söylemeliyim. Savunma sektöründe çalışmaktan asla korkmayın. Her sektörde olduğu gibi bu sektörde de kadınlara çok ihtiyaç var.”

karşılamıyor. Bu durumu biraz da uzmanlık alanlarını seçtiğimiz; lise ve üniversite zamanlarına bağlamak gerekiyor. Kadınlar çoğu zaman sosyal yapının veya ailelerinin onlara biçtiği rolü oynamak zorunda kalabiliyorlar. Aslında aileler, kızlarını küçüklükten itibaren mühendislik ve teknik donanımına sahip olacak branşlar için yöreklendirmeli.”

“Üretim hatlarında kadınlara ağırlık verilmeli”

Savunma sanayinde kadınların üretim hatlarında da daha fazla yer alması gerektiğini düşünen Aral, “Gözlemlerim ve tecrübelerim nedeniyle ifade edebilirim ki; Türkiye’de ve dünyanın birçok ülkesinde kadınlar üretim hatlarında, özellikle de savunma sektöründe önemli bir yere sahip. Kadınların altıncı hislerinin kuvvetli olması, detaycı yapıları ve daha dikkatli olmaları özellikle sektörümüzde üretim hatlarında kadın istihdamına ağırlık verilmesinin en önemli nedenleridir. Umarım yakın gelecekte kadınlarımızı üretim hatlarında daha fazla görebiliriz.”

“Zorlu iş süreçlerini kadınlara emanet ediyoruz”

Samsun Yurt Savunma İnsan Kaynakları Yöneticisi Didem Avcı Budak, kadın adayların işe alım süreçlerini ‘anne olunca kariyerine ara verir mi, işini özensiz yapar mı’ gibi bilinç dışı, ayrırtıcı önyargılara kapılmadan tamamlamaya çalıştıklarını söyleyerek sözlerine başlıyor. “İdari ve teknik kadrolarımızda kadın iş gücünü önceliklendiriyoruz. Zorlu iş süreçlerimizi kadın çalışanlarımıza emanet ediyoruz. Gelişimlerini destekleyerek başarılarını birlikte alkışlıyoruz” diyen Budak, savunma sanayinde kariyer hedefleyen kadınlara şu önerilerde bulunuyor: “Savunma ve havacılık sektörünün büyümesi gelecek yıllarda da devam edecektir. Milli teknoloji ve

**“NEVER BE AFRAID OF WORKING
IN THE DEFENCE SECTOR!”****GÖKÇEN ŞİMŞEK / R&D ENGINEER OF SYS:**

“I have never encountered any gender discrimination in the defence sector. Businesses should choose employees according to the requirements of the job and the qualifications of the candidates, not their gender. I think gender discrimination is the last thing to be afraid of in this sector, and I for one am happy to be working in this sector, in which most of my colleagues are men. According to a TURKSTAT study, the female workforce has been affected more by the pandemic than the male workforce. While the total workforce has decreased by 6.9% over the last year, the female workforce has decreased by 11.1%. This is very sad. I hope we can overcome this challenging time without succumbing to despair and pessimism. Women can achieve anything they want, and can work in any industry. It is a great advantage to work in a dynamic field such as the defence sector. I have to say that I enjoy my job. Never be afraid of working in the defence sector, as there is a great need for women employees, as is the case in every field.”

“More engineers and technicians are needed”

Didem Aral, Foreign Trade Manager and Board Member of Samsun Yurt Savunma (SYS), said: “Our company has been operating in the sector since 1998, and encourages women who have laboratory skills and the appropriate expertise to become a part of our technical staff by responding to job announcements and recruitment drives. We continue to support them by delivering them training after being hired.” Highlighting the need of the defence sector for more women engineers and technicians as it continues to evolve day-by-day, Aral said: “In the defence sector, women, myself included, are mostly employed as administrative staff, and primarily in the departments dealing with foreign trade, international relations and finance.

Our industry, however, demands advanced technologies and so there is a great need for engineers and technicians. At this point, the labour market is unable to meet the demand. We can attribute this in part to the career path selection mechanism in high schools and universities. Women are often forced into roles that their social circles or families believe are most suited to them. In fact, families should encourage their daughters to strive for engineering and technical positions from childhood.”

“More women should be employed on production lines”

Aral believes that more women should be involved in production in the defence sector: “I can say, based on my observations and experience, that in Turkey and many other countries around the world, women can play an important role on production lines, especially in the defence sector. The fact that they have a strong sixth sense, and are elaborative and more careful is a major reason for the emphasis on the employment of women in our sector, particularly on production lines. I hope to see more women employed on production lines in the near future.”

“KADIN ÇALIŞAN ARTIŞI VERİMLİLİK ARTIŞINA NEDEN OLUR”

BUSE ZARALIOĞLU / SYS AR-GE MÜHENDİSİ:



“Erkek egemen bir sektörde kadın olmak kadınların çekingen olmasına neden oluyor. Eğitim hayatında kadın ve erkek aynı sıralarda eğitim görebiliyorsa, iş hayatında da aynı şekilde devam edebilmeli. Tıp, yazılım, hukuk, kimya gibi birçok alanda başarılı kadınlar mevcut. Savunma sanayinde; üretim, tasarım ve kalite alanlarında da aynı başarıyı gösterebiliriz. Kadın çalışan sayısının artması verimlilik artışını da beraberinde getirecektir. Ben

5 senedir Samsun Yurt Savunma’da Ar-Ge tasarımcısı olarak çalışıyorum. Zaman zaman kalite, üretim ve montaj bölümleriyle de ortak çalışmalar yürütüyorum. Bu birimlerde kadın çalışan görmeye alışık olunmadığı için tabii ki önyargılar da oldu. Mesleğin kadını-erkeği olmaz düşüncesi yapılan işlerde yaratılan farklarla önyargıların yıkıldığını gördüm. SYS’de kadın istihdamına yönelik verilen önemin yakın bir şahidi oldum. Savunma sektöründe kariyer yapmayı düşünen kadınlara şunları söyleyebilirim. Mühendislik için gerekli olan yaratıcılık yeteneği, azim, matematik zekası cinsiyete bağlı değil. Bizler iş hayatımızdaki becerilerimizi geliştirerek, gelecek nesillerdeki genç kızlarımız için örnek olmalıyız.”



DİDEM AVCI BUDAK
Samsun Yurt Savunma
İnsan Kaynakları Yöneticisi

yerli imkanlarla savunma sanayinin dışa bağımlılığı asgari seviyeye indirilecek projeler hayata geçirilecektir. Buna bağlı olarak nitelikli iş gücüne ihtiyaç artmaktadır. Son 5 yıl içinde savunma sanayinin istihdamı 4 kat arttı. İşe girenlerin sadece yüzde 26’sı kadınlar... Mühendislik fakültelerinde kadın öğrenci sayısı düşük. Tercihler böyle olunca birçok mühendislik disiplini bir arada barındıran savunma sanayinde potansiyel kadın işgücü düşük kalıyor. Kadınların mesleki gelişimi sağlayacak eğitim olanaklarının artırılması, işe alımlarda cinsiyetçi-geleneksel bakış açısından vazgeçilmesi, iş yaşamında çalışma koşullarının kadına uygun hale getirilmesi ve esnek çalışma modellerinin yaygınlaştırılması, devlet teşviklerinin artırılmasıyla birlikte kadın istihdamının ülkemizde artacağı düşüncesindeyim.”

“INCREASING FEMALE EMPLOYMENT RESULTS IN ENHANCED PRODUCTIVITY”

BUSE ZARALIOĞLU / R&D ENGINEER OF SYS:

“Working in a male-dominated sector leads to shyness in women. If men and women can study together at schools, then they should be able to work together in the same way in business life. There are successful women in many fields such as medicine, software development, law and chemistry. In the defence sector, we can achieve the same success in the fields of production, design and quality control. Increasing the number of female employees will bring enhanced productivity. I have been working as an R&D designer at Samsun Yurt Savunma for five years, and from time to time I collaborate with the personnel in the quality, production and assembly departments. Of course, I have encountered prejudice, as people are not used to seeing female employees in these units. I have seen prejudices broken down by the unique results of jobs done when it is understood that there is no such thing as professions suited only to men or women. I have personally witnessed the importance attached to women’s employment at SYS. To women who are considering a career in the defence sector, I say the creativity, perseverance and mathematical intelligence required in engineering are not dependent on gender. We should improve our skills in our business life and set an example for the young girls of future generations.”

“We entrust women with challenging business processes”

Didem Avcı Budak, Human Resources Manager at Samsun Yurt Savunma, began our interview by stating that they endeavor to recruit female employees without getting caught up in discriminatory or prejudicial attitudes, such as “Will she take a break from her career or be inattentive during work when she becomes a mother?” “We prioritize the employment of women in administrative and technical roles. We entrust our challenging business processes to our female employees, and we applaud their success together by supporting their development,” said Budak, giving the following recommendations to women who may be interested in a career in the defence sector: “The growth of the defence and aerospace sector will continue in the coming years. Projects will be implemented that will minimize the foreign dependence of the defence sector through national technologies and indigenous means.

Consequently, the need for skilled labour is growing. Over the last 5 years, employment in the defence sector has increased four-fold, but only 26% of those employed are women. The number of female students in engineering schools of universities is low, and so potential female labour remains low in the defence sector, which encompasses many engineering disciplines. I think the employment of women in our country will increase if training opportunities that ensure the professional development of women are increased, the traditional sexist perspective is abandoned in personnel recruitment, the working conditions are rendered suitable for women and flexible work models are adopted, with more government incentives being offered for this purpose.”

SFx RIVAL, rakibini arıyor!

SFx RIVAL looking for a rival!



Samsun Yurt Savunma (SYS), CANiK'in geniş ürün ailesine, müsabaka atıcıları için geliştirdiği SFX RIVAL modelini de ekledi. Bu yeni tabanca, geliştirilmiş özel tasarımı gövdesi, kunduz kuyruğu ve tetik korkuluğu ile kullanıcıya sıra dışı ergonomik konfor sunuyor.

Hafif silah devi Samsun Yurt Savunma (SYS), CANiK ailesine yeni bir müsabaka tabancası eklemeye hazırlanıyor. CANiK'in müsabaka atıcıları için geliştirdiği SFX RIVAL modeli, Temmuz ayında silah severlerle buluşacak. Rekabet ruhuna uygun bir şekilde agresif bir tasarıma sahip olan SFX RIVAL'ın adı İngilizce 'rakip' anlamına geliyor.

Bu yeni tabancayla tüm dünyadaki müsabaka atıcılarına çok rekabetçi bir silah sunduklarını söyleyen SYS Genel Müdürü C. Utku Aral, tabancanın adının neden RIVAL yani "Rakip" olarak seçildiğini şu şekilde aktarıyor:

"Rakip, aynı faaliyet alanında ya da aynı amaca yönelik olarak bir başkası ile yarışan veya üstünlük kurmayı hedefleyen kişi anlamına geliyor. Bu nedenle bu kavramın İngilizce karşılığı olan 'RIVAL' da yeni müsabaka tabancamız için en uygun isimdi. Bu isim ayrıca, şimdiye kadar üretilmiş olan tabancalardan daha üstün özelliklere sahip bir rakibin sahaya çıktığının habercisi. SYS olarak, pazara sunduğumuz her yeni ürünle rakiplerimizi geride bırakmayı hedefliyoruz."

Müsabakada başarının anahtarı: Hız

SFX RIVAL, atıcıların hızını arttıracak pek çok özellik içeriyor. Örneğin, tabancanın her iki tarafında da yer alan ve namli kilidi mandalının hemen önüne yerleştirilen özel yuva, tabancanın, uygun tasarıma sahip kılıflara otomatik olarak kilitlenmesini ve kullanıcı istemedikçe yerinden oynamamasını sağlıyor. Bununla birlikte bu özel kılıflar, tabanca doğru bir şekilde kavrandığı zaman kilidi kendiliğinden açarak, tabancanın hızlı bir şekilde çekilmesine müsaade ediyor. Bu özellik, müsabakalarda, atıcının toplam puanında ciddi bir fark yaratabiliyor. Bu tabancalardaki bir diğer yenilik ise 90° derece açıda kırılan, elmas kesim düz alüminyum tetik. Bu tetik, TP9 Elite-S Combat modelinde yer alan, patentli düz alüminyum tetiğin geliştirilmiş bir versiyonu. Bu yeni tetikte, kaydırmazlığı arttıran elmas kesim yüzey, atıcıya yüksek bir tetik kontrolü sağlarken kısaltılmış ön seyir ve kurulma mesafesi ile atıcıya, daha süratli atış imkânı da sunuyor.

Utku Aral, "Kırılma açısının 90° dereceye getirilmiş olması, seri üretimde dünyada bir ilk olarak karşımıza çıkıyor. Bu özellik, genel olarak özel tasarım tetik mekanizmalarında görülür. Burada, CANiK markamızın tetik teknolojilerindeki üstünlüğünü daha da ileri götürerek yeni bir boyuta taşıyoruz" diyerek bu tetiğin farkını anlatıyor.

Kendinden şarjör hunili kabza

Günümüzde şarjör hunileri, müsabaka atıcılarının ihtiyaç duyduğu hızlara erişebilmeleri için olmazsa olmaz bir eklenti. Tabancaların şarjör girişini adeta bir "huni" gibi genişleten bu özel eklentiler, atıcının gözlerini hedeften ayırmadan, yeni şarjörü hızlıca takmasını sağlıyor. SFX RIVAL'ın tasarımı itibarı ile geniş bir şarjör girişine sahip kabzası ise doğal bir şarjör hunisi gibi davranıyor. Bununla birlikte daha büyük bir şarjör hunisi isteyen atıcılar için tabanca, kendi renkleri ile uyumlu bir şarjör hunisi eklentisi ile birlikte

Samsun Yurt Savunma (SYS) has developed the SFX RIVAL for competition shooters and added it to the wide CANiK product range. This new pistol offers exceptional ergonomic comfort to the user with a new specially designed body, beaver tail and trigger guard.

The light arms giant Samsun Yurt Savunma (SYS) is preparing to add a new competition pistol to the CANiK family. The SFX RIVAL, CANiK's new model that has been developed for the competition shooters, will meet handgun enthusiasts in July. With an aggressive design that is in keeping with the competitive spirit, the name SFX RIVAL has been selected to suit its competitive image.

C. Utku Aral, General Manager of SYS, said that with this new pistol, they are offering a highly competitive handgun to the world's competition shooters, and explained their selection of the name RIVAL: "A competitor is a person who competes with someone else in the same field or activity for the same purpose, or that aims to establish an upper hand. We decided on 'RIVAL' as the most appropriate name for our new competition pistol. The name also heralds the arrival of a new competitor to the field, with superior features to the pistols currently on the market. As SYS, we aim to leave our competitors behind with every new product we offer to the market."



C. UTKU ARAL
Samsun Yurt Savunma
Genel Müdürü

kutudan çıkıyor. Bu tasarım ayrıca, kendinden şarjör hunisi özelliği olan tabancalara müsaade eden ancak ilave şarjör hunisi kullanımına izin vermeyen yarışmalarda, atıcıya organik bir avantaj sağlıyor. Tüm bunlara ilave olarak SFx RIVAL'ın şıklığını tamamlayan özel gri rengi, dünyaca ünlü seramik kaplama firması Cerakote™'nin imzasını taşıyor. SFx RIVAL için özel tasarlanan bu renk, Cerakote™ "CANİK RIVAL GREY" olarak tescillendi. SFx RIVAL, sahip olduğu yeni gövdenin sadece dış tasarımı ile değil, aynı zamanda kullanıcı dostu yeni iç tasarımı ile de dikkat çekiyor. Bu yeni tasarım sayesinde kullanıcı, sadece tek bir metal zimba ile tabancayı, tetik grubu dâhil en ufak parçasına kadar kolaylıkla sökebiliyor.

Ergonomi ve performans

CANİK RIVAL, gelişmiş özel tasarımı gövdesi ve kunduz kuyruğu ile kullanıcıya kusursuz bir tutuş sağlıyor. Bu sayede nişan resmi hızlı bir şekilde oluşturulabiliyor. Alt yüzeyi yukarı doğru kavisli olacak şekilde tasarlanan tetik korkuluğu sayesinde de atıcı, destekleyen eli ile tabancayı daha kolay kavrayabiliyor. Kabzanın yanlarındaki ve önündeki yeni tırtıklar ise tutuşu sağlamlaştırıyor ve tabancanın adeta atıcının eline yapışmasını sağlıyor. Bunun yanında atıcı, tabancanın gezini, üzerindeki ayar vidaları sayesinde, herhangi bir silah ustasına ihtiyaç duymaksızın kendisi ayarlayabiliyor. Sürgü üzerinde, optik nişangâhların takılabileceği gerekli arayüzler de bulunuyor. Bunun için sürgü üzerindeki "optik kapaması"nın (Optic Cover Plate) sökülmesi yeterli oluyor. Tabancanın kendi ayarlı gez sistemi de bu "optik kapaması"nın içerisine gömülü olduğu için tabancanın profilini yükseltmiyor. Bu sayede tabancanın üst bölümü, kılıf ya da kıyafetlere gereksiz şekilde takılmıyor. Benzer şekilde tabanca, özel tasarımı sayesinde, müsabaka ortamında dahi çok

Key to success in competition: Speed

SFx RIVAL comes with many features that can increase the speed of shooters. For example, a special slot on both sides of the pistol, just in front of the barrel lock latch, ensures that the pistol locks automatically into suitably designed holsters, and does not move unless the user wishes it to do so. The special holster releases the lock automatically when the pistol is grasped correctly, allowing the pistol to be drawn quickly. This feature can make a significant difference in competition, contributing to the total score of the shooter. Another innovation in these pistols is the straight, diamond-cut aluminium trigger that breaks at a 90° angle. This trigger is an improved version of the patented flat aluminium trigger found on the TP9 Elite-S Combat model. The diamond-cut surface of the trigger prevents slippage, providing the shooter with a high level of trigger control, while the shortened pretravel and reset distance allows the shooter to shoot faster. Ural, describing the benefits of the trigger, said: "Increasing the angle of breakage to 90° is a first in mass-production around the world, being a feature that is generally seen in special design trigger mechanisms. Here, we take our CANİK brand's superiority in trigger technologies one step further, and into a new dimension."

Built-in-magazine well grip

Magazine wells are today a must-have feature in the achievement of the speeds needed by competition shooters. These special attachments, which expand the magazine entry of the pistols like a funnel, allow the shooter to quickly load a



SFx RIVAL'ın alt yüzeyi, METE SFx ve METE SFT'ye benzer şekilde, yukarı doğru kavisli olacak şekilde tasarlandı. Tabancanın tetik korkuluğu sayesinde atıcı, destekleyen eli ile tabancayı daha kolay kavrayabiliyor.

The bottom surface of the SFx RIVAL is designed convex, similar to the METE SFx and METE SFT. Thanks to the pistol's trigger guard, the shooter can easily grasp the pistol with their back hand.



SFX RIVAL stands out with its aggressive design, suited to the competitive nature of competitions.

SFX RIVAL, müsabakaların rekabetçi doğasına uygun olarak agresif tasarımı ile de dikkat çekiyor.

hızlı bir şekilde, en küçük parçasına kadar sökülerek tekrar monte edilebiliyor. Böylece sporcular, müsabaka sırasında yaşanabilecek beklenmedik bir durum karşısında tabancalarını kolaylıkla temizleyebiliyor.

Tabancanın sökme işlemi, yeni geliştirilen ve tabanca ile birlikte gelen "CANiK Zimba" kullanılarak yapılıyor. Tabancanın bu şekilde en ufak

parçasına kadar sökülebilmesi ise tabancanın sıfırdan tasarlanan yeni mekanizması ve 36 mm'lik yeni sürgü tutucusu sayesinde mümkün oldu.

Rekabete uygun agresif görünüm

SFX RIVAL'ın öne çıkan bir diğer özelliği de tasarımı. SYS Genel Müdürü C. Utku Aral, yeni tabancalarını rekabetin doğasına uygun olacak şekilde agresif bir görünüme sahip olacak şekilde tasarladıklarını vurguluyor. Aral, SFX RIVAL'ın tasarım detaylarını şöyle anlatıyor: "Tabancamızın tasarımıyla kullanıcın kendine duyacağı güveni ve motivasyonu arttırmayı hedefledik. Sürgüsü üzerindeki özel kesikler, tabancamıza güçlü bir görüntü katıyor. Dış yüzeyi oluklu (fluted) namlu ise bu görünümü güçlendiriyor."

Ayrıca SFX RIVAL, oldukça zengin bir kutu içeriği ile birlikte geliyor. Tabanca ile birlikte gelen bileşenlerden bazıları şu şekilde sıralanıyor:

- 2 adet 18 fişeklik şarjör
- 2 adet Alüminyum şarjör alt kapağı (+0 kapasiteli)
- Alüminyum şarjör hunisi
- Müsabaka kılıfı
- Hızlı şarjör doldurma aparatı
- 3 farklı ölçüde arka kabza kapağı
- CANiK alet kutusu
- CANiK Zimba
- Temizlik kiti
- Kullanım kılavuzu

Tüm bu özellikleri ve 127 mm namlusu ile SFX RIVAL; IDPA, IPSC ve USPSA gibi organizasyonlar tarafından düzenlenen yarışmalara, herhangi bir kısıtlama olmaksızın katılabilir.

new magazine without taking his/her eyes off the target. The grip of the SFX RIVAL, which is designed with a large magazine entry, acts like a natural magazine well. For shooters who want a larger magazine well, the pistol comes out of the box with a magazine well that matches their own colors. This design also gives the shooter an organic advantage in competitions that allow pistols with built-in magazine well, but do not allow the use of additional magazine wells. In addition to all the above, the special grey color of SFX RIVAL, which complements its elegance, bears the signature of the world-famous ceramic coating company Cerakote™. This color, designed especially for the SFX RIVAL, has been registered by Cerakote™ as "CANiK RIVAL GREY". SFX RIVAL draws attention not only with its exterior frame design, but also with its new user-friendly interior design. This new design allows the user to easily disassemble the pistol, down to the smallest components, including the trigger group, with just one metal punch.

Ergonomics and performance

CANiK RIVAL provides a perfect grip to the user with its advanced specially designed frame and beaver tail, supporting rapid target acquisition. Thanks to the trigger guard, the bottom surface of which is curved upward, the shooter can grasp the pistol more easily with the supporting hand. New serrations on the sides and front of the hilt strengthen the grip and allow the pistol to almost stick to the shooter's hand. The

shooter can also adjust the rear sight of the pistol through its adjustment screws, without the need of a gunsmith. The slide also includes the necessary interfaces for the fitting of optical sights, requiring only the removal of the "optic cover plate" on the slide. The pistol's own calibrated rear sight system is embedded in this "optic cover plate", and so



Kabzanın yanlarındaki ve önündeki yeni tırtıklar, tutuşu sağlamlaştırıyor ve tabancanın adeta atıcının eline yapışmasını sağlıyor.

New serrations on the sides and front of the grip increased the pistol handling and allow the pistol to almost stick to the shooter's hand.





SFx RIVAL'daki yeniliklerden biri de 90° derece açıda kırılan, hafifletilmiş elmas kesim düz alüminyum tetik.

One of the innovations in the SFx RIVAL is its lightweight diamond-cut flat aluminium trigger that breaks at an angle of 90°.

does not raise the profile of the pistol. This prevents the upper part of the pistol from snagging on sleeves or clothes. Similarly, thanks to its special design, the pistol can be disassembled and reassembled very quickly, even in a competitive environment, down to the smallest part, allowing athletes to easily clean their pistols should an unexpected situation occur during a match. The dismantling of the pistol is done using the newly developed

"CANiK Punch" that is supplied with the pistol as standard. In this way, it is possible to disassemble the pistol down to the smallest part, aided by the new pistol mechanism that has been designed from scratch, and the new 36 mm slide stop lever.

Aggressive appearance for competition

Another highlight of the SFx RIVAL is its design. C. Utku Aral, General Manager of SYS, said that their new pistols have been designed to look aggressive for the competitive environment. Aral describes the design details of the SFx RIVAL as follows:

"We aimed to increase the confidence and motivation of the user through the design of the pistol. Special cuts on the slide add a powerful look to our pistol, and the fluted barrel reinforces this appearance."

In addition, SFx RIVAL comes with a fairly rich box content, being supplied with:

- 2 magazines, holding 18 cartridges each
- 2 aluminium magazine base plates (+0 capacity)
- Aluminium magazine well
- Competition holster
- Rapid magazine-loading apparatus
- Rear grip cover in 3 different sizes
- CANiK toolbox
- CANiK Punch
- Cleaning kit
- User manual

All of these features of SFx RIVAL and its 127 mm barrel allow its unrestricted use in competitions hosted by organizations such as the IDPA, IPSC and USPSA.

CANiK SFx RIVAL'IN TEKNİK ÖZELLİKLERİ

Model	Özellikleri
Kalibre	9x19 mm
Şarjör kapasitesi	18 (Ayrıca CANiK Resmi Aksesuar Programı'nda 20 kapasiteli şarjörler de bulunuyor)
Namlı uzunluğu	127 mm
Toplam uzunluk	205,5 mm
Yükseklik	145 mm
Genişlik	36 mm
Ağırlık (Boş şarjör)	835 g
Gövde malzemesi	Elyaf katkılı, metal dolgulu polimer
Hareket tipi	Tek hareket
Mekanizma	Yarı otomatik
Ateşleme sistemi	İğne ateşlemeli
Emniyet sistemi	İğne emniyeti / Tetik emniyeti
Nişangâh	Çıt ayarlı müsabaka gezi ve fiber optik arpacık
Özellikler	- 90° derecede kırılan elmas kesimli düz alüminyum tetik - İğne kurulu göstergesi - Yönü değiştirilebilen ve 3 farklı ebatta gelen şarjör bırakma mandalı - Değiştirilebilir arka kabza kapağı (3 farklı ebatta) - Aksesuar rayı (Picatinny rail) - Her iki elle kullanıma uygun sürgü tutucu - Şarjör hunisi şeklinde kendinden geniş ağızlı kabza

TECHNICAL SPECIFICATIONS OF CANiK SFx RIVAL

Model	Features
Calibre	9x19 mm
Magazine capacity	18 (20-round magazines are available in the CANiK Official Accessory Program)
Barrel Length	127 mm
Total length	205,5 mm
Height	145 mm
Width	36 mm
Weight (with empty magazine)	835 g
Frame material	Metal-filled polymer reinforced with fibre
Movement type	Single action
Mechanism	Semi-automatic
Firing System	Needle Firing
Safety System	Needle safety/Trigger guard
Sight	Competition rear sight and fibre-optic fore sight with snap adjustment
Features	- Flat diamond-cut aluminium trigger that breaks at 90° - Needle set indicator - Magazine release latch with adjustable direction, available in three different sizes - Replaceable rear grip cover (3 different sizes) - Picatinny rail (MIL-STD-1913) - Slide stop suitable for use with both hands - Built-in wide-mouthed grip operating as a magazine well

TP9 SUB ELITE

C.S



Silah entegrasyonunda öncü bir firma: UNIDEF

A pioneering company in weapon integration: UNIDEF

UNIDEF Yönetim Kurulu Üyesi Cem Kurter, 'yerli ve milli uçaksavar' CANiK 12.7 mm M2 QCB Ağır Makineli Tüfek'i sabit ve döner kanatlı hava platformlarına entegre etmek için silah podu geliştirmeye başladıklarını söylüyor. Kurter ile UNIDEF'in yeni projelerini konuştuk.

Cem Kurter, Member of the Board of Directors of UNIDEF, says they have launched the development of a weapon pod for the integration of the "national and indigenous anti-aircraft" CANiK 12.7mm M2 QCB Heavy Machine Gun onto fixed- and rotary-wing air platforms. We talked with Kurter about the latest projects on UNIDEF's agenda.

UNIDEF Birleşik Savunma Sanayi, Türk havacılık ve savunma sanayisinde hava, kara ve deniz platformları için silah entegrasyon çözümleri geliştiriyor. UNIDEF, savunma sanayinde bir kuvvet çarpanı oluşturmak için Türkiye'nin hafif silah sektöründeki lider iki firması, Samsun Yurt Savunma ve Kayhan Av Tüfekleri ile savunma sektöründe iş geliştirme ve pazarlama konularında 18 yıllık tecrübeye sahip olan Cem Kurter tarafından 2013 yılında kuruldu. Şirket, geride bıraktığı 8 yılda; genel maksatlı AS-532 Cougar, S70 Karaşahin, S60 Seahawk ve CH47 Chinook helikopterleri için birçok entegrasyon yaptı. UNIDEF, 2020 yılında iştiraki Samsun Yurt Savunma'nın CANiK 12.7 mm QCB Ağır Makineli Tüfeği'nin kara ve deniz platformlarına entegrasyonu için çözümler geliştirmeye başladı. UNIDEF Yönetim Kurulu Üyesi Cem Kurter ile üzerinde çalıştıkları yeni entegrasyon projelerini konuştuk.

CANiK NEWS: UNIDEF'i kurarken, neden çok fazla bilinmeyen bir alana yönelindiniz?

Cem KURTER: Kurucu ortaklar olarak genç sayılabilecek bir yaşta hepimiz uzman olduğumuz konularda bilgi

UNIDEF Birleşik Savunma Sanayi contributes to the Turkish defence and aerospace sector, and develops weapon integration solutions for air, land and naval platforms. UNIDEF was founded in 2013 by Cem Kurter, who has 18 years of experience in business development and marketing in the defence sector with Samsun Yurt Savunma and Kayhan Hunting Rifles, two leading companies in Turkey's light weapons sector, ensuing their positions as reinforcing powers in the sector. The company has made many integrations over the past 8 years, including those for AS-532 Cougar, S70 Blackhawk, S60 Seahawk and CH47 Chinook helicopters. In 2020, UNIDEF began developing solutions for the integration of its subsidiary Samsun Yurt Savunma's CANiK 12.7 mm QCB Heavy Machine Rifle onto land and naval platforms. We talked with Cem Kurter, Member of the Board of Directors of UNIDEF, about their new integration projects.

CANiK NEWS: Why did you select such an unknown field when establishing UNIDEF?

CEM KURTER: As the founding partners, at a young





CEM KURTER
UNIDEF Yönetim Kurulu Üyesi

“EVREN HAREKETİ SEVİYOR”

CANİK NEWS: Kendi işini kurmak isteyen gençlere neler tavsiye edersiniz?

Cem KURTER: 2013 yılında UNIDEF’i kurma kararı aldığımızda arkamıza bakmadık. Ben Türkiye’nin en çok çalışılmak istenen firması Otokar’dan ayrıldım ve tüm kariyerimi istifa mektubuna imza atarak sonlandırdım. Ortaklarımla birlikte şirketin kuruluşunu yapabilmek için hukuk bürosunda saatlerimizi geçirdik, noterde işlemlerimizi yaptık, bankalarda hesaplarımızı açtırdık, vergi numarası aldık ve sonunda şirket kurulduğunda ilk maillerimizi atmaya başlamıştık. Savunma sanayinde girişimci olmak isteyen genç arkadaşlarımıza cesaret vermek ümidiyle bu düşüncelerimi paylaşıyorum. Çünkü fikir sahibi olmak yeterli olmuyor. Evren hareketi seviyor. Oturduğumuz koltuklardan dünyayı değiştiremeyiz. Fikirlerinize inanıyorsanız ve kararlarınızı iyi kurguladıysanız artık risk almanızın zamanı gelmiştir. Koltuklarınızdan kalkın ve kapıdan dışarı çıkın...

“THE UNIVERSE LOVES MOTION”

CANİK NEWS: What recommendations would you make to young people who want to set up their own business?

Cem KURTER: Since 2013, when we decided to establish UNIDEF, we did not look back. I left Otokar, Turkey’s most desirable employer, ending my career by signing a resignation letter. My partners and I spent hours in a law office establishing the company, making notarized transactions, opening accounts at banks and receiving a tax number, and when the company was founded, we started sending our first emails. I share these thoughts in the hope that our young friends will be compelled to become entrepreneurs in the defence sector. Just having an idea is not enough. The universe loves motion. We cannot change the world from our seats. If you believe in your ideas and have made your decisions well, it is time for you to take risks. Get out of your seats and carry yourself out of the door...

sahibiydik ve hafif silah sektörünün ve savunma sanayinin geleceği hakkında isabetli tespitler yapabiliyorduk. Belki de en önemli tespitimiz; hafif silah sektörünün tam manasıyla savunma sanayi ile entegre olamadığı hususuydu. Hafif silah sektörü deyince akıllara ya sivilere hitap eden tabancalar, av tüfekleri ya da askerlerin ve kolluk kuvvetlerinin kullandığı tabancalar, tüfekler ve bunların mühimmatları geliyor. Oysa bu dünya, ne tam bir savunma sanayi ne de tam bir sivil sektördü. Arafta kalmış olduğunu düşündüğümüz bu sektörün kalitesini artırmak ve daha üst klasman dediğimiz savunma sanayi ile entegre edebilmek fikriyle yola çıktık.

CANİK NEWS: UNIDEF’i kurduktan sonra ilk projenizi hangi konuda yaptınız?

Cem KURTER: UNIDEF’i kurmamızdan yaklaşık dört ay sonra ilk projemizi Savunma Sanayii Müsteşarlığı (Bugünkü Savunma Sanayii Başkanlığı) ile yaptığımız sözleşmeyle aldık. Hava Kuvvetleri Komutanlığı 135. Arama Kurtarma Filosu’nun AS-532 Cougar helikopterlerine Minigun silah sistemini entegre ettik. Silah Amerikalı iş ortağımız Profense firmasından tedarik edilecekti ama tüm silah mesnetlerinin ve taban ara-yüzlerinin UNIDEF tarafından tasarlanıp,



kalifiye edilmesi gerekiyordu. Bütün bunları helikopterin gövdesinde yapısal modifikasyon yapmadan mevcut donanımını kullanarak yapacaktık ki; işin en zor tarafı buydu. İlk helikoptere başarıyla sistemi uyguladığımızda hem son kullanıcı hem de Savunma Sanayii Müsteşarlığı'mız nezdinde büyük takdir topladık.

CANİK NEWS: Başarınızı neye bağlıyorsunuz?

Cem KURTER: Sanırım en önemlisi; neyi nasıl yapabileceğimizi iyi kurgulamıştık ve öğrenmeye açık olduğumuzu karar vericilere inandırmıştık. Bu bir güven oluşturdu ve yeni projeler aldık. Geride bıraktığımız sekiz senede; AS-532 Cougar, S70 Karaşahin, S60 Seahawk ve CH47 Chinook helikopterleri için birçok entegrasyon yaptık veya yapmaya devam ediyoruz. 2014 yılından bugüne çok şeyler değişti. Çalışmalarımızı harici yük sertifikasyon gereksinimlerine ve havacılık standartlarına göre yapıyoruz. Yaptığımız çalışmalar artık dünyada kabul görmüş havacılık normlarını karşılıyor.

CANİK NEWS: UNIDEF, neden genel maksat helikopterlerin silahlandırmasına yönelik çözümlere odaklandı?

Cem KURTER: Genel maksat helikopterleri, operasyon sahasında nakliyeden arama kurtarmaya, keşiften sıhhi tahliye kadar pek çok görevde silahlı kuvvetlerin adeta eli-ayağıdır. Bu helikopterler görevlerin icrası esnasında, doğrudan silahlı angajmanın hedefi haline de geliyor. Genel maksat helikopteri, ne kadar gerekli bir savaş aracı olduğunu, Vietnam Savaşı'ndan itibaren, katıldığı tüm muharebelerde, defalarca kanıtladı. Bu helikopter sınıfının farklı görevlere uygun tasarımı, ona büyük bir esneklik kazandırıyor. Nitekim genel maksat helikopterlerine; havadan havaya ve havadan

age we all had knowledge of the subjects in which we were specialized, and we were able to make accurate determinations about the future of the light arms and the broader defence sector. Perhaps our most important finding was that the light arms segment had been unable to fully integrate with the defence sector. The light weapons sector was either pistols and hunting rifles for civilians, or pistols, rifles and ammunition for soldiers and law enforcement agencies. This field was neither a complete defence sector, nor an entire civil sector. We believed that industry had hit a bottleneck, and that was why we set out with the idea of improving the quality of the industry, and integrating it with the defence sector at what we call a higher class.

CANİK NEWS: After establishing UNIDEF, what was the topic of your first project?

CEM KURTER: About four months after we founded UNIDEF we were awarded our first project under a contract with the (former) Undersecretariat of Defence Industries (today, the Presidency of Defence Industries). We integrated the Minigun weapon system into the AS-532 Cougar helicopters of Air Force Command's 135th Search and Rescue Fleet. The weapon was to be procured from our American partner Profense, but all weapon mountings and base interfaces had to be designed and qualified by UNIDEF. We were to achieve all of this using existing equipment, without making any structural changes to the helicopter fuselage, which was the hardest part. Our successful implementation of the system onto the first helicopter was highly appreciated by both the end user and the

Undersecretariat for Defence Industries.

CANİK NEWS: How do you explain this success?

CEM KURTER: I think the most important thing was that we had a good idea of what we could do, and we made the decision-makers believe that we were open to learning. This led to the formation of trust, and we were consequently awarded new projects. Over the past eight years, we have continued to provide integration to AS-532 Cougar, S70 Black Hawk, S60 Seahawk and CH47 Chinook helicopters, and we are continuing our efforts in



Teknolojinin vadettiklerini

Göreve özel özgün silah entegrasyonu çözümleri

Kuvvet çarpanına dönüştürüyoruz

www.unidef.com.tr

karaya füzeler, güdümlü ve güdümsüz roketler, 5,56 mm'den 30 mm'ye kadar namlulu silahlar başta olmak üzere, çeşitli silahların entegrasyonunu yapmak mümkün. 2014 yılından beri, 5 farklı helikopter platformu için 7 farklı çözüm üzerinde çalıştık ve çalışmaya devam ediyoruz. Bunların biri hariç hepsi "kapı makinalı tüfeği" olarak adlandırılan, mürettebatın silahı elle kontrol ettiği, atış istikameti değişken (crewserved) çözümlerden oluşuyor. AS532 Cougar ve S70 Black Hawk helikopterleri için yaptığımız silah entegrasyonları, envantere girmelerinin ardından, ilgili son kullanıcıların birçok tatbikat ve operasyonunda görev aldı. Bunun neticesinde bugün bu entegrasyonlar, "çatışmada kendisini ispatlamış" (combatproven) unvanını almaya da hak kazandı.

CANİK NEWS: Silahlandırmak, bir genel maksat helikopterine ne kazandırıyor?

Cem KURTER: Silah entegrasyonu; genel maksat helikopterlerinin muharebe arama-kurtarma helikopteri olarak görev yapmasına, ayaklanmaya karşı koyma (counter-insurgency/COIN) görevleri üstlenmesine, devriye görevlerine çıkabilmesine, muharebe sahasına nakliye gibi görevleri, koruma maksatlı refakat edecek bir başka platforma ihtiyaç duymadan yerine getirmesine olanak sağlıyor. Bunun yanı sıra, taarruz helikopterlerinin üstlendiği rollerin birçoğunu üstlenmesini ve silahlı keşif görevleri icra etmesini de mümkün kılıyor. Özetle genel maksat helikopterleri, teknolojik gelişmeler sayesinde, silah kullanımını



this regard. A lot has changed since 2014. We carry out our works in accordance with the external payload certification requirements and aviation standards, and our works now meet the globally recognised aviation standards.

CANİK NEWS: Why has UNIDEF focused on solutions for the arming of utility helicopters?

CEM KURTER: Utility helicopters do a lot for the armed forces in many tasks, from transport to search and rescue, from reconnaissance to sanitary evacuations, but they are also targets of direct armed engagements while executing their missions. Utility helicopters have proven themselves time and time again in the combat arenas in which they have operated since the Vietnam War, proving their worth as vital combat vehicles. Having been designed for various missions, this helicopter class offers great flexibility, and it is possible to integrate these platforms with various weapons, including air-to-air and air-to-land missiles, guided and unguided rockets, and 5.56 mm- to 30 mm-barrel guns. We have worked on seven different solutions for five different helipads since 2014, and all but one of these solutions have been for variable forward crew-served solutions, known more commonly as door machine guns. The weapons integrated into the AS532 Cougar and S70 Black Hawk helicopters have been utilised in many exercises and operations by their respective end users after entering the inventory. As a result, these integrations have been qualified as combat-proven.

CANİK NEWS: What capabilities do armaments bring to utility helicopter?

CEM KURTER: Arms integration enables utility helicopters to act as combat search and rescue helicopters and to take on counter-insurgency (COIN) tasks, carry out patrols, and to perform tasks such as transportation to the battlefield, without the support of protective platforms. Arming them also allows them to assume many of the roles of attack helicopters, and to conduct armed reconnaissance missions. In short, thanks to technological developments, utility helicopters can today perform many of the tasks that require the use of weapons just as effectively as dedicated platforms. They are thus more cost-effective in low-intensity conflicts and against asymmetrical threats. In such an environment, the ability to carry out armed and other missions with a certain number of utility helicopters has emerged as an attractive solution for armed forces that operate under tight budget constraints and that have other spending priorities.





gerektiren birçok görevi, adanmış platformlar kadar etkin bir şekilde gerçekleştirebiliyor. Düşük yoğunluklu çatışmalarda ve asimetrik tehditlere karşı ise çok daha maliyet etkin bir platform haline geliyor. Bu ortamda, bütçe kısıtları yaşayan ve farklı harcama öncelikleri olan silahlı kuvvetler için belirli sayıda genel maksat helikopteri ile diğer görevlerin yanı sıra silahlı görevleri de gerçekleştirmek, çekici bir çözüm olarak ortaya çıkıyor.

CANİK NEWS: Gerçekleştirdiğiniz projelerde platformlara entegre edilecek silah olarak neden M134 Minigun silah sistemini tercih ettiniz?

Cem KURTER: Profense tarafından üretilen M134 Minigun silah sistemini tercih etmemizin sebebi; dakikada 3 binin üzerinde 7,62 mm mühimmat ateşleyebilen 6 namlulu silahın, zaten bir platform koruma silahı olarak tasarlanmış olması ve asimetrik tehditlere en hızlı ve en kuvvetli cevap verebilecek silah olması. Silah sistemini platforma entegre etmek için gerekli tüm arayüzler, UNIDEF tarafından yerli imkanlarla geliştirildi ve üretildi.

CANİK NEWS: SYS'nin geliştirdiği CANİK 12.7mm QCB Ağır Makinalı Tüfek için entegrasyon çözümleri geliştirdiğinizi biliyoruz. Hangi aşamaya geldiniz?

Cem KURTER: 2020 yılında iştirakimiz Samsun Yurt Savunma'nın CANİK 12.7mm QCB Ağır Makinalı Tüfeği milli imkan ve kabiliyetlerle



UNIROBOTICS

CANİK NEWS: In these projects, why did you prefer the M134 Minigun weapon system for integration into the platforms?

CEM KURTER: The reason for preferring the M134 Minigun weapon produced by Profense is that the six-barreled weapon, capable of firing more than three rounds of 7.62 mm ammunition per minute, has been designed specifically as a platform protection weapon, and can thus respond to asymmetrical threats in the fastest and most decisive way. All the interfaces required to integrate the weapon system onto the platform have been developed and produced by UNIDEF using local indigenous means.

CANİK NEWS: We know that you have developed integration solutions for the CANİK 12.7mm M2 QCB Heavy Machine Gun developed by SYS. What is the current status of this project?

CEM KURTER: In 2020, we were encouraged by the development and qualification of the CANİK 12.7mm M2 QCB Heavy Machine Rifle with national capabilities by our affiliate Samsun Yurt Savunma. We now have domestic weapons that are not subject to export restrictions, and we are also developing solutions for land and naval platforms, aiming



Teknolojinin vadettiklerini

Göreve özel özgün silah entegrasyonu çözümleri

Kuvvet çarpanına dönüştürüyoruz

www.unidef.com.tr

SAVAŞ ARTIK CEPHEDE KAZANILMIYOR!

CANİK NEWS: UNIDEF, bugüne kadar yaptığı çalışmalarda ne tür tecrübeler edindi?

Cem KURTER: Hızına yetişilemeyen askeri teknolojik ilerlemeler, maliyetleri de aynı oranda arttırarak muharebeyi, bütçeleri zorlayan pahalı bir seçenek haline getiriyor. Hâl böyle iken gelişmekte olan veya askeri bütçelerinin hatırı sayılır bir oranını diğer sosyal ve ticari yatırımlara yönlendirmek isteyen ülkeler, kabiliyet artırıcı çeşitli alt sistemleri, daha maliyet-etkin, idamesi çok daha ucuz olan platformlara entegre ederek, düşük yoğunluklu ve asimetrik çatışma düzeninde üstün konuma gelmeye çalışıyorlar. Bugün herkesçe bilinen bir gerçek var ki; savaş artık sadece cephede kazanılmamalı, aynı zamanda muhasebe defterlerinde de kazanılmalıdır.

WAR IS NO LONGER WON AT THE FRONT!

CANİK NEWS: What experience has UNIDEF gained in its projects to date?

CEM KURTER: The rapid technological advances seen today in the military field increase costs, making combat an expensive option that pushes budgetary limits. As such, developing countries or countries that are seeking to allocate a considerable proportion of their military budgets to social and commercial investments are trying to gain a superior position in the low-intensity and asymmetrical conflict environment through the integration of various capability-enhancing subsystems into more cost-effective platforms that can be sustained at much lower costs. Today, it is widely acknowledged that it is not enough to win a war only on the battlefield, as it is also necessary to win the war in the account books.

geliştirmesi, kalifiye etmesi bizi daha da cesaretlendirdi. Artık ihracat kısıtlamalarına tabi olmayan yerli silahımız var. Kendi silahımızı bir kuvvet çarpanına çevirmek için kara ve deniz platformları için de çözümler geliştiriyoruz. CANİK 12.7 mm silahının hızlı versiyonunu kullanacağımız sabit ve döner kanatlı hava platformları için Silah Podu geliştirme projemize başladık. 2020 yılında UNIROBOTICS firmamızı da bu amaçla kurduk. UNIROBOTICS firmamız, CANİK M2 için aktif dengeleyiciyi silah mesneti geliştiriyor. Bu sistemin CANİK M2 ile birlikte hızlı atak botları için oyun değiştirici bir sistem olacağını düşünüyoruz.

CANİK NEWS: Gündeminizdeki diğer projeleri de bizimle paylaşır mısınız?

Cem KURTER: UNIROBOTICS firmamız, CANİK TP9 tabanca serimiz için "Smart Fire Arms" projesini geliştiriyor. Tabancaları, çeşitli hareket ve basınç sensörleri ile bunlara ait özel bir yazılımla donatıyoruz. Bu şekilde tabancalar için kullanıcı ile haberleşebilen, onunla etkileşime girebilen bir sistemi geliştiriyoruz. Bunun yanı sıra, sektör paydaşlarımızın kalifiye ettikleri sistemleri, bizim kalifiye ettiğimiz silah sistemleriyle entegre edip, kuvvet çarpanı oluşturabilecek yeni sistemler de geliştiriyoruz.



to turn our own weapons into a reinforcing power. We have started a Weapon Pod development project for fixed- and rotary-wing air platforms in which we will use the fastest version of the CANİK 12.7 mm gun. It is for this purpose that we established our UNIROBOTICS company in 2020. UNIROBOTICS is developing an active stabilized weapon mount for CANİK M2. We believe that this system will be a game-changer for fast attack boats mounted with the CANİK M2.

CANİK NEWS: Could you share with us any other projects on your agenda?

CEM KURTER: UNIROBOTICS is developing the "Smart Fire Arms" project for the CANİK TP9 pistol series. We equip the pistols with a variety of motion and pressure sensors, and the associated special software. In this way, we are developing a system for pistols that communicate and interact with the user. In addition, we are developing new systems that can integrate the systems qualified by our industrial stakeholders with the weapons systems we have qualified, thus creating a reinforcing power.





CANiK Store'ların
mağaza büyüklükleri
200 ila 750 metrekare
arasında değişecek.

CANiK Store mağazalarının ilki İstanbul'da açıldı



OKUTUN

First CANiK Store to open in Istanbul

CANiK markasıyla 1 dakikada 1 tabanca üreten Samsun Yurt Savunma (SYS), CANiK Store adıyla ilk mağazasını Nisan ayında İstanbul'da açtı. CANiK Store, Ankara ve Samsun'da açacağı mağazalarla bu yılı 3 mağazayla tamamlayacak.

Samsun Yurt Savunma (SYS), which manufactures one handgun per minute under the brand name CANiK, opened its first store under the name CANiK Store in Istanbul in early April, and will open two other stores, in Ankara and Samsun, later this year.

CANiK markasıyla dünyanın önde gelen hafif silah üreticilerinden olan Samsun Yurt Savunma (SYS), CANiK Store adıyla mağazalar açmaya hazırlanıyor. CANiK Store'ların ilk mağazasının Nisan ayında İstanbul'da açılmasının ardından, Ankara'da ve şirketin üretim merkezi olan Samsun'da devreye girecek. CANiK Store'larda optiklerden kydex tabanca kılıflarına, silah temizlik kitlerinden elektronik atım atış ölçere kadar 450'den fazla silah aksesuarı; taktik ve outdoor montlardan, pantolonlara tişörtlerden şapkalarla 120'den fazla kıyafet satışa sunuldu. CANiK'in aksesuar markası Mekanik'in ürünleri de CANiK Store'larda satılacak.

CANiK STORE

Samsun Yurt Savunma (SYS), as the creator of the CANiK brand, is one of the world's leading manufacturers of small arms, and is preparing to open stores under the name CANiK Store. The first CANiK

Store opened its doors in Istanbul in early April, with further stores opening later in the year in Ankara and then Samsun, which is the manufacturing centre of the company. More than 450 firearm accessories, from optics and Kydex holsters, to pistol cleaning kits, electronic shot timers; and more than 120 items of clothing; from tactical and outdoor coats and trousers, to t-shirts and hats, will be offered for sale at CANiK Store. The products

Samsun Yurt Savunma Perakende Müdürü M. Murat Yaycıoğlu, CANiK Store'larda satılacak Mecanik Tekstil ürünlerinin, taktik ve outdoor alanlarında yeni ve farklı teknolojiler ile üretildiğini, bu kapsamda rakiplerine göre daha inovatif ve ihtiyaca yönelik ürünlerle sektörde bambaşka bir yer edineceğine inandığını söyledi. Yaycıoğlu, "CANiK Store'larda fiyat odaklı ancak kalitesinden ödün vermeyen tekstil ürünleri satılacak. Yine mağazalarımızda CANiK Aksesuar Programı kapsamındaki yaklaşık 450 adet silah aksesuarına müşterilerimiz ulaşabilecek. Bütün bunlara ilave olarak, bambaşka sürprizlerimiz Canik Store'larda misafirlerimizi bekliyor olacak" dedi.

Fütüristik çizgilerle yeni nesil mağaza

Son 1.5 yıldır hazırlık çalışmaları süren CANiK Store'lar, CANiK Arms'ın mağazacılık vizyonunu da ortaya koyacak. Fütüristik ve modern underground çizgilerle teknolojinin

of MeCanik, the accessory brand of CANiK, will also be offered for sale in CANiK Store.

CANiK TABANCALARI KİŞİSELLEŞECEK

İsteyen Canik Store mağazalarında silah konfigürasyonunu yaptırabilecek, isteyen de CANiK Tech bankolarından tamir ve bakım hizmeti alabilecek. CANiK Store mağazalarında CANiK tabancaların konfigürasyonunu yapmaya katkı sağlayacak bir 'konfigüratör' ekranı da bulunacak. Kişi silahında neler yapmak istiyorsa önceden tasarlayıp bu ekranda görebilecek. Diğer bir ifadeyle müşteriler, silahının modifikasyonunu yapıp bitmiş halini üç boyutlu ekranda inceleyebilecek. CANiK Store, silahını kişiselleştirmek (customization) isteyenlere de mağazalarında bu fırsatı sunacak.

"Our customers can expect to be surprised"

M. Murat Yaycıoğlu, Head of Retail at Samsun Yurt Savunma, said that the MeCanik textile products for tactical and outdoor use that will be on sale in CANiK Store have been produced with new and novel technologies, and stated his belief that they would gain a unique foothold in the sector with more innovative and needs-focused products than their competitors. "Textile products with competitive prices, developed without compromise on quality, will be sold in CANiK Store. Our customers will also have access to approximately 450 firearm accessories under the CANiK Accessory Program. Our guests can expect to be surprised with what they will find at CANiK Store," added Yağcıoğlu.

Next-generation store with a futuristic touch

CANiK Store, for which preparations have been underway for the last 1.5 years, will manifest the retail vision of CANiK Arms. When customers enter the store, designed with technological features and a futuristic and modern underground touch, they will feel like they have entered a scene from an action movie due to the decor, screens and lights. Gun enthusiasts are expected to flock to CANiK Store, where the firearms are displayed like jewelry.



olanaklarından yararlanarak tasarlanan mağazalara girdiğinde müşteriler; dekorasyon, ekranlar ve ışıklarla adeta kendisini bir aksiyon filmi sahnesindeymiş gibi hissedecek. Silahların adeta birer mücevher gibi sergilendiği ünitelerin kullanıldığı CANiK Store'lara silaha meraklı kişilerin akın etmesi bekleniyor.

Yurt dışı mağazası 2022'de açılacak

CANiK Store'ların mağaza büyüklükleri 200 ila 750 metrekare arasında değişecek. Ankara mağazası iki katta faaliyet gösterecek ve büyüklüğü 450 metrekare olacak. İstanbul'a açılan 200 metrekarelik CANiK Store mağazası iki katta faaliyet gösteriyor. CANiK Store'un bu yıl açacağı Samsun mağazasının ise 500 metrekare alanda hizmet vermesi planlanıyor. 2021 yılını üç mağaza ile tamamlayacak CANiK, İzmir mağazasını açıp açmamaya ise yıl içindeki gelişmelere göre karar verecek. CANiK Store'un ilk yurt dışı mağazasının ise 2022 yılında Sırbistan'ın başkenti Belgrad'ta açılması planlanıyor.

CANiK HANDGUNS WILL BE CUSTOMISED

Customers will be able to have their firearms configured and will be able to take advantage of the repair and maintenance services offered at the CANiK Tech desks found in CANiK Store. Additionally, a "configurator" screen that will aid in the configuration of CANiK handguns will be available at CANiK Store. Customers will be able to personalize the design of their firearm beforehand and see it on the screen. In other words, they will be able to modify their firearms and view the finished version in three dimensions. CANiK Store will provide this opportunity also to customers who want to customize their existing firearms.

First overseas store to open in 2022

The sizes of CANiK Store will vary between 200 and 750 square meters. The Ankara store will be spread over two floors, and will be 450 square meters in total. The CANiK Store in Istanbul will cover two floors, and will have a total area of 200 square meters. The Canik Store that will open in Samsun this year is planned to serve over an area of 500 square meters. After opening three stores in 2021, CANiK will decide whether to open a further store in Izmir after reviewing developments throughout the year. The first overseas CANiK Store is planned to be opened in Belgrade, Serbia, in 2022.



Dünyada CANiK'i başarıyla temsil ediyorlar

They successfully represent CANiK in the world

Samsun Yurt Savunma'nın (SYS) ürettiği CANiK markalı tabancalar, dünyanın 68 ülkesine ihraç ediliyor. SYS'nin dünyanın dört tarafında bulunan temsilcilikleri aracılığıyla pazarlanan CANiK markalı silahları, kolluk kuvvetleri, güvenlik güçleri, ordu mensupları ve siviller kullanıyor. SYS'nin temsilciliklerinden CANiK News'e ulaşan bilgiler ve fotoğraf kareleri, CANiK bayrağının Uzakdoğu'dan Avrupa'ya dünyanın tüm kıtalarında başarıyla dalgalandığını gösteriyor.

CANiK brand pistols produced by Samsun Yurt Savunma (SYS) are exported to 68 countries worldwide. Law enforcement, security forces, army members and civilians use CANiK branded firearms that are marketed by SYS's global representation offices. Information and photos provided by SYS's representatives to CANiK News reveal that the CANiK flag has been flown successfully on all continents of the world, from the Far East to Europe.

ALTIN MADALYA CANiK SFX'İN CANiK SFX TAKES THE GOLD MEDAL

TAYLAND



Tayland Temsilciliğimiz öncülüğünde 28 Şubat 2020'de Tayland'da düzenlenen atış yarışmasında CANiK TP9 SFX, altın madalya kazandı. CANiK TP9 SFX ile yarışan atıcı, ESP sınıfında 25 atıcının arasından 179.76 saniyelik toplam süresiyle madalyaya layık görüldü.

In a shooting competition in Thailand on 28 February, 2020 led by our Thailand representative office, the gold medal was won by a shooter using a CANiK TP9 SFX, with a total time of 179.76 seconds, among 25 shooters competing in the ESP class.



BANGLADEŞ CANİK TP9 SERİSİYLE TANIŞTI

BANGLADESH MEETS THE TP9 SERIES

BANGLADEŞ



Bangladeş Temsilciliğimiz, Bangladeş Ordusu'na 2013 yılından beri Shark silahının teslimini yapıyor. Shark, 2018 yılında Bangladeş Ordusu'nun standart silahı kabul edildi. CANİK ise bu sene ordunun silah alım ihalesine çağrılan 3 markadan biri oldu. Samsun Yurt Savunma Genel Müdürü C. Utku Aral, Bangladeş'te CANİK TP9 serisini tanıttı.

Our Bangladesh Representative Office has been delivering the Canik Shark pistol to the Bangladesh Army since 2013. Shark was accepted as the standard-issue pistol of the Bangladesh Army in 2018. CANİK is one of the three brands to be invited to take part in the army's armament purchase tender this year. C. Utku Aral, General Manager of Samsun Yurt Savunma, introduced the CANİK TP9 series in Bangladesh.



FİLİPİNLER POLİS TEŞKİLATI'NA TEKNİK EĞİTİM

TECHNICAL TRAINING FOR THE PHILIPPINES POLICE

FİLİPİNLER



Filipinler Temsilciliğimiz, Filipinler Polis Teşkilatı'na yaptığı silah teslimatının ardından Zoom üzerinden teknik eğitim verdi.

Our Philippines Representative Office has provided technical training through Zoom following the delivery of firearms to the Philippine Police.



LÜBNAN'DA EĞİTİM VE ATIŞ DENEMELERİ

TRAINING AND SHOOTING TRIALS IN LEBANON

LÜBNAN



Lübnan Temsilciliğimiz girişimleriyle CANİK markalı silahlarımızı kullanan Lübnan İç Güvenlik Birimi (Internal Security Forces), sık sık eğitim ve atış denemeleri yapıyorlar.

Under the initiative of our Lebanese Representative office, the Lebanese Internal Security Forces, which use CANİK-branded firearms, engage in regular training and shooting drills.



TABANCA SEVERLER CANİK DAY'DA BULUŞTU

PISTOL DEVOTEES MEET AT CANİK DAY

POLONYA



Polonya Temsilciliğimiz belli aralıklarla CANİK için atış organizasyonları düzenliyor. Bu yılın Şubat ayında düzenlenen CANİK Day etkinliğinde, temsilciliğimizin ev sahipliğinde, tabanca severler ve kullanıcılarına atış deneyimi sunuldu.

Our Polish Representative Office has been organizing regular shooting events for the promotion of CANİK. At the CANİK Day event held in February this year, hosted by our representative office, pistol devotees and users were offered shooting experiences.



UKRAYNA'DA İSABETLİ ATIŞLAR YAPTIK

ACCURATE SHOTS MADE IN UKRAINE

UKRAYNA



Ukrayna Temsilciliğimiz, Ukrayna'nın en büyük silah satıcılarından IBIS firması... Ukrayna'da her sene yapılan, çok farklı ve zorlu disiplinleri olan, ülkenin en büyük atıcılık organizasyonundan kareler...

IBIS, our Ukrainian Representative Office, is one of the largest arms dealers in Ukraine. Photos from the country's largest shooting event, which is held every year in Ukraine, feature some unique and challenging disciplines.



ENDONEZYA'NIN SAHİLLERİNİ CANİK KORUYOR

CANİK PROTECTS THE INDONESIAN COAST

ENDONEZYA



Endonezya Temsilciliğimiz 2019 yılında kuruldu. Temsilciliğimizin girişimleriyle Endonezya Özel Kuvvetler ve Sahil Güvenlik ekibine 500'den fazla özel konfigürasyonlu silah gönderimi yapıldı. Endonezya Sahil Güvenlik görevlileri, CANİK markalı tabancalarıyla eğitim yapıyorlar.

Our Indonesia Representative Office was established in 2019. More than 500 specially built firearms have been provided to the Indonesian Special Forces and the Coast Guard under the initiative of our representative office. Indonesian Coast Guard officers train using CANİK-branded pistols.



CANİK M2QCB: Üstün tabancaların üreticisinden üstün bir ağır makineli tüfek...



2012 yılında başlayan çok titiz bir Ar&Ge ve test sürecini başarıyla tamamlamasının ardından CANİK dünyanın en iyi M2 ağır makineli tüfeğinin seri üretimine başlamıştır. Böylece tüm dünyada sayısız savaş deneyimine sahip bu makineli tüfeği üretebilen 5. şirket olmuştur.

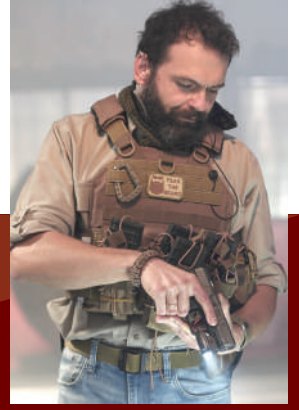
M2, 12,7 mm (.50 kalibre) hava soğutmalı, kısa geri tepmeli ve şerit beslemeli bir ağır makineli tüfektir. Silah, yaklaşık 38 kg ağırlığında ve 165cm uzunluğunda olup namlu boyu 143 cm'dir. Dakikada 450-600 mermi arası gibi makineli tüfekler için çok da yüksek olmayan bir atım sayısına sahip olsa da namlu çıkış hızı 930 km/s olan mermileri ile 1800 m uzaktaki hedefleri etkili şekilde vurabilme özelliği, silahı makineli tüfekler arasında ayrıcalıklı ve vaz geçilmez kılmaktadır. Ma deuce olarak da adlandırılan bu makineli tüfek, dünya silahlı kuvvetlerinin envanterinde en uzun süre kalan silahlardan biridir. Esasen I. Dünya Savaşı'nda cephede kullanımı yaygınlaşmaya başlayan tank ve uçaklara karşı uzun menzilli ve yüksek penetrasyon kabiliyetli bir cephaneyi ateşleyebilecek ağır silah olarak düşünülmüş; J. Browning tarafından .30 kalibre M1917 makineli tüfeğinin, bu etkilere sahip .50 kalibre mermiyi atabilecek şekilde 'büyütülmesi' ile geliştirilen M1918'den türemiştir. Gerçekten de 1918 ve 1921 arasında geçen sürede bu ilk versiyon üzerinde geliştirmelere devam edilmiş ve 1921 yılında ilk standardize .50 cal. ağır makineli tüfek Birleşik Devletler Silahlı Kuvvetlerinin envanterine alınmıştır. John Browning ve Sam Green silah üzerinde iyileştirmelere devam etmiş ve 1933 yılında nihai dizayn M2 adı ile hizmete girmiştir.

M2 dizaynı ile ne kadar güvenilir, etkin ve etkili bir silah olduğunu yaklaşık 90 yıllık sürede, üstelik de çok çeşitli koşullarda ve yöntemlerle icra edilen aktif muharebelerde kullanılmasıyla ve bu süre zarfında neredeyse hiç değişmeden kalmasıyla kanıtlamıştır. Esasen yapılan değişiklikler silahın farklı hava ve kara araçlarında kullanımının doğurduğu bazı ihtiyaçları karşılamaya yönelik tadilatlardan oluşmuştur.

Artırılmış dayanıklılık ve uzatılmış ömür

Bu noktada CANİK'in M2 ağır makineli tüfeği versiyonunun ihtiva

Dr. Bleda Rıza Kurtdarcan



A Superior HMG: CANİK M2QCB

After successfully completing a meticulous R&D and test process that began in 2012, CANİK has now kick started serial production of the world's best heavy machine gun (HMG), and therefore has become the 5th company to manufacture the venerable and battle proven M2.

M2 is a .50 cal. (12,7mm), air cooled belt fed HMG, operating on a short recoil mechanism. It weighs 38 kg and has a length of 165 cm, with a barrel 143 cm long. Even though its firing rate of 450-600 rpm can not be considered high for a machine gun, M2's capability of firing heavy rounds with a velocity of 930 m/s that can effectively engage targets as far as 1800 m away, makes this gun exceptional and indispensable on the battlefield.

Also known as Ma Deuce, M2 has been one of the longest serving guns of modern times. It was conceived during the WWI, when the use of aircraft and tanks necessitated weapons powerful enough to shoot rounds with penetrating power at long ranges. The gun was initially developed by scaling up .30 cal. M1917 MG to fire a lot bigger, specially designed .50 cal. rounds and was designated as M1918. However, the development of the gun continued for another 3 years and the first standardized .50 cal., M1921, entered into service with the U.S. armed forces in 1921. John Browning and Sam Green continued to make improvements on the M1921 and the design reached its maturity in 1933 when it entered into service under the designation of M2. The weapon thus finalized has proven its efficacy and reliability by functioning flawlessly in different combat conditions, without being subjected to a major modification or changes, during the following 90 years. In fact, in this period almost all the changes made to the M2 design have been limited to satisfy some specific demands arisen out of its use on different land and air platforms.

ettiği yenilik ve değişikliklerin bugüne kadar silahta yapılanların çoğundan daha önemli nitelikte olduğu ifade edilmelidir. Nitekim Platformlar için Milli Makineli Tüfek Projesi'nin yüksek isteklerini karşılayabilmek için öncelikle hızlı değiştirilebilir namluda önemli malzeme ve dizayn değişiklikleri gerçekleştirilmiştir. Bunun neticesinde namlu ömrü piyasadaki en iyi modellerindekilerin oldukça ötesine çıkarılmıştır. Buna paralel olarak ateşleme mekanizmasının temel parçalarında kullanılan malzeme ve bunlara yapılan özel işlemler M2'nin dayanıklılığını artırdığı gibi silahın en zorlu operasyonel koşullarda bile yüksek performansla çok uzun süre işleyebilmesini sağlamaktadır.

CANİK M2 QCB diğerlerinin yanında öne çıkan bu yeni özellikleri ile kara, hava ve deniz kuvvetlerinde zırhsız ya da hafif zırhlı hava, kara, deniz araçlarına karşı temel olarak anti-materiyal kullanım ile özellikle sütre gerisindeki ya da uzak mesafedeki piyadenin baskı altına alınması için başvurulmuş üstün bir makineli tüfek olarak hizmet vermeye hazırdır.

Ayrıca CANİK, M2QCB'ye yönelik Ar&Ge çalışmalarından elde ettiği bilgi ve tecrübeler ile, 1942'den itibaren ihtiyacı hissedilen, hava araçlarında kullanılmak üzere daha hafif ve fakat atış hızı hava araçlarının hız ve manevra kabiliyetinden kaynaklanan gereksinimlere uyacak şekilde artırılmış .50 kalibre makineli tüfek (M3, M2F) dizaynını da tamamlamıştır. Böylece hava, kara ve deniz gibi değişik ortamlardan faaliyet gösteren farklı büyüklükteki platformlar ve ihtiyaçlar için en uygun ağır makineli tüfeği sunabilecek bir ürün ailesi oluşturulmuş olmaktadır.

Kusursuz entegrasyon çözümleri

Şüphesiz ki esasen bir platform silahı olan bu makineli tüfeklerin etkin bir şekilde kullanımı ancak bunların ilgili hava, kara ve deniz platformlarına kusursuz bir şekilde entegre edilmesi ile söz konusu olabilecektir. İşte tam da bu hususta CANİK'in bağlantılı şirketleri UNIDEF ve UNIROBOTICS gereken yetenekleri sunmaktadır. Gerçekten de hareketli platformlardan M2 gibi ağır bir silahı isabetli ve rahat bir şekilde kullanmak için manuel olarak kullanılan, tek

Increased durability and longer life span

At this point it is important to note that the improvements and changes that CANİK has made in its version of M2 are more important than aforementioned modifications. Indeed, in order to meet very demanding criteria set in the National Machine Gun for Platforms Project, CANİK has made fundamental material and design changes in quick change barrel. As a result, the barrel has now a life span well beyond that of the best versions available on the market. Furthermore, the material used in and the special treatment given to the components of the firing mechanism have not only increased the durability of the gun but also ensured this latter will function flawlessly for a long time even in the harshest conditions. Tests conducted have proved that CANİK M2QCB's firing pin's and barrel's life spans are at least twice as long as that of their counterparts.



ya da çift silah taşıyabilen geri tepme sönümleyicili/sönümleyicisiz mesnetlerden yarı robotik aktif dengeleyici mesnetlere ve sabit ve döner kanatlı platformlara özel makineli tüfek podlarına kadar geniş bir entegrasyon çözümü de dizayn edilmiş ve uygulamaya hazır hale gelmiştir.

CANİK M2-M2F VE UNIDEF/ UNIROBOTICS ENTEGRASYON ÇÖZÜMLERİ DİĞERLERİNİN YANINDA ÖZELLİKLE;

Hava araçlarında,

- Döner kanatlı platformlarda, platformun öz savunmasını sağlamak ve/veya hedeflere saldırı/baskı atışı icra etmek için kapı ve rampalara;

- Döner kanatlı platformlar ve sabit kanatlı hafif taarruz uçaklarında, yakın hava desteğinde kullanılmak üzere makineli tüfek podu olarak, kanat veya gövdeye;

- Sabit kanatlı deniz karakol uçaklarının 'gunship' konfigürasyonunda kapılara;

Deniz araçlarında,

- Sahil Güvenlik botları ve gemilerinde öz savunma ya da kolluk görevlerinde gerekli ve orantılı güç uygulaması kapsamında anti materyal angajmanlar için;

- Deniz kuvvetlerinin her sınıf su üstü gemisinde su üstü ve hava hedeflerine, özellikle de asimetrik tehditlere karşı kademeli öz savunma konsepti dahilinde, nokta savunma sistemleri ya da otomatik toplar ile M-134 minigun arasındaki kademede kullanılmak üzere;

- Deniz özel kuvvet botları ve RHIB'leri ile hızlı müdahale/devriye botlarında uzak mesafeden baskı ve anti materyal angajmanlarında, M-134 minigun'lar ile koordineli kullanılmak üzere;

Kara araçlarında,

- Başta zırhlı araçların kara ve hava hedeflerine karşı öz savunmasında anti materyal ve anti personel rollerde, farklı özelliklerde manuel olarak ya da uzaktan komuta edilen mesnetlerde;

- Özel kuvvet araçlarında M-134 minigun'ın tamamlayacak şekilde, uzak mesafeden piyadeyi baskı ateşi altına almada ya da hafif zırhlı araçlara karşı, farklı özelliklerde manuel olarak ya da uzaktan komuta edilen mesnetlerde uygulanabilmektedir.



With all and other superior features, CANİK M2QCB is ready to serve as the main anti material, anti air machine gun against lightly armored/unarmored vehicles targets and as the main suppression fire machine gun against infantry behind cover and/or at long range.

In addition to this highly capable M2, CANİK has also recently completed the R&D process on its M2F with high rate of fire (a new version of M3) to be used especially on fast moving rotary and fixed wing platforms and therefore it is in position to offer its customers a family of HMG for specific platforms and demands.

Seamless integration solutions

Obviously, the effective use of M2 family of HMG, which are essentially a platform-based weapon, requires a seamless integration thereof on the air, sea and land vehicles. Right at this point CANİK's related companies UNIDEF and UNIROBOTICS are offering necessary capabilities. In fact these companies have already designed, developed and made ready to install various MG pods and mounts, ranging from manually controlled, single or twin gun carrying mounts with or without recoil absorbers onto semi-robotic, active stabilized mounts.

Those aforementioned HMGs, mounts and pods can be installed to:

- Rotary wing platforms' doors and ramps, for attacking ground targets and providing suppressive fire,
- Rotary wing platforms' and light attack aircraft's wings or fuselage for attacking ground targets,
- Maritime Patrol Aircraft's doors (on gunship configured aircrafts).
- Coast Guard's and naval vessels and crafts, for self-protection and execution of law enforcement tasks,
- Naval vessels of every type and class, for engagements of UAVs, UUVs, and fast crafts, in conjunction with M-134 minigun,
- On naval special warfare units' boats and fast crafts, RHIBs and fast patrol boats,
- On tracked and wheeled ground vehicles, for anti-personnel, and anti-material use, on manually controlled mounts or RWS,
- On special forces vehicles, in conjunction with M-134, on manually controlled mounts or RWS.

CANİK M2 QCB

MODEL	CANİK M2 QCB	
Kalibre	Calibre	12.7 mm (50 cal)
Mühimmat Tipi	Ammunition Type	12.7 x 99 Standart NATO
Silahın Ağırlığı (Esnek Mermi Yolu, Mayon Kutusu ve Tripod dahil değil)	Weight (Excluding flexible ammunition belt, ammo box and tripod)	Max. 38.5 kg
Namlu Kompleksi Ağırlığı	Barrel Weight	Max. 12 kg
Toplam Boy	Total Length	Max. 1.660 mm
Namlu Boyu	Barrel Height	Max. 1.145 mm
Çalışma Mekanizması	Operating Mechanism	Hava ile soğuyan şeritle beslenen geri tepme ile çalışan
Ateşleme Mekanizması	Firing Mechanism	Seçmeli Tam veya Yarı Otomatik
Namlu Çıkış Hızı	Muzzle Velocity	900 m/s (Mühimmat Cinsine Göre Değişebilir)
Atım Hızı	Rate of Fire	450-650 atım/dakika
Etkili Menzil	Effective Range	1.830 m
Maksimum Menzil	Maximum Range	6.800 m
Namlu Ömrü	Barrel Life	Min. 15.000 atım
Dağılım Değeri (Yarı Otomatik)	Dispersion Value (Semi-Automatic)	100 metrede 18cm (≈6 MOA)
Geri Tepme Kuvveti	Recoil Force	150-250 pounds

www.canikarms.com

CANiK
SUPERIOR FIREARMS

f t i /canikarms

CANiK M2 QCB



TÜRKİYE'DEN ABD'YE İHRAÇ EDİLEN
HER 4 TABANCADAN 3'Ü CANİK

3 OUT OF EVERY 4 PISTOLS EXPORTED
FROM TURKEY INTO THE USA ARE CANİK



TP9 SUB ELITE



TP9 ELITE COMBAT



TP9 SFX