

MAYIS
May

HAZİRAN
June

TEMMUZ
July

AĞUSTOS
August

2025

CANİK NEWS

SUPERIOR FIREARMS

12. SAYI

www.canik.com

Gizli Taşımada Yeni Standart:
Setting a New Standard in Concealed Carry:

CANİK METE MC9 PRIME & MECANİK M04

Modern Sahanın
Güçlü Gözü
Strong Eye of the
Modern Field

METE
MC9
PRIME



M04

in f canik

CANIK
SUPERIOR FIREARMS

X canikarms



METE^{MC9}PRIME

www.canik.com

SYS
GROUP

BAŞKAN'DAN | FROM THE CHAIRMAN



H. Zafer ARAL

SYS Grup Yönetim Kurulu Başkanı
SYS Group Chairman of the BoardDeğerli
CANiK Ailesi,Dear
CANiK Family,

Öncelikle büyük bir üzüntüyle belirtmek isterim ki, 27 Nisan 2025 tarihinde Samsun Canik'te yaşanan elim heyelan felaketinde, kıymetli çalışma arkadaşımız Adem KAYA ve iki evladını kaybetmenin derin acısını yaşıyoruz. Kaya ailesinin bu tarifsiz kaybı, tüm CANiK ve SYS Grup ailesinin yüreğini dağlamıştır. Başta Kaya ailesi olmak üzere, sevenlerine sabır ve başsağlığı diliyoruz. Adem Kaya'nın hatırası, bizim için her zaman büyük bir değer taşıyacaktır.

Acılarımızı kalbimizin derinliklerinde hissederken, aynı zamanda ailemizi güçlü kılan değerlerimizi yaşatmaya devam ediyoruz. CANiK ve SYS Grup bünyesindeki her bir çalışanımız, bizim için sadece bir mesai arkadaşı değil; büyük ailemizin vazgeçilmez bir parçasıdır. Bu birlik ve dayanışma duygusu, bizi geleceğe daha sağlam adımlarla taşıyor.

2025 yılına adım atarken, küresel vizyonumuzu daha da genişlettik. Amerika'dan Avrupa'ya, Latin Amerika'dan Afrika'ya uzanan yolculuğumuzda, CANiK USA üretim tesisimizin faaliyete geçmesiyle ABD'de yeni bir dönem başlattık. Mart ayı itibarıyla West Palm Beach tesisimizden sevkiyatına başlanan METE MC9 PRIME modelimize gösterilen ilgi ve talep de bizleri çok sevindirdi. Şahsen bu dönemde ABD'deki tesisimizde geçirdiğim bir aylık dönemde ABD'de kurduğumuz ekibimiz ile Türkiye'den eğitim için giden ekibimizin ne denli kaynaştığını ve ahenk ile çalıştıklarına tanık oldum. Yine bu dönemde yapmış olduğumuz hamleler ile en geç Mayıs sonuna kadar ikinci vardiyamızı da tam kapasiteye çıkartmış olacağız. Bu sene sonuna kadar ekibimizin tecrübe kazanması ve ABD de üreteceğimiz diğer modellerin de kalifikasyonları tamamlandığında 2026 yılında yeni yatırımlara başlayacağız.

It is with deep sorrow that I begin by sharing the heartbreaking news that on April 27, 2025, we tragically lost our esteemed colleague Adem KAYA and his two beloved children in a landslide disaster in Canik, Samsun. The unimaginable loss of the Kaya family has deeply affected the entire CANiK and SYS Group community. We extend our heartfelt condolences and wish patience and strength to their family and loved ones. Adem KAYA's memory will always hold a place of great meaning and respect in our hearts.

While we carry this grief with us, we remain committed to the values that unite and strengthen our family. At CANiK and throughout the SYS Group, every employee is more than a coworker—they are a vital member of our extended family. It is this unwavering sense of unity and solidarity that propels us forward with even greater confidence into the future.

As we stepped into 2025, we broadened our global vision more than ever before. On our journey spanning from the United States to Europe, and from Latin America to Africa, the launch of our CANiK USA production facility marked a new chapter in our presence in America. The strong interest and demand for our METE MC9 PRIME model—shipments of which began in March from our West Palm Beach facility—were incredibly encouraging. During the month I personally spent at our U.S. site, I witnessed the outstanding cooperation and harmony between our local team and our colleagues from Türkiye who traveled for training. Thanks to the strategic decisions made during this period, we are now on track to launch our second production shift at full capacity by the end of May. By the end of this year, as our team gains experience and qualifications for other models intended for U.S. production are completed, we plan to move forward with new investments in 2026.

AEI Systems ile Orta Kalibre Top Projelerimizde önemli aşamaları geçtik ve 30x113mm VENOM LR silahımızın, kara ve deniz platform üreticileri için etkin bir savunma çözümü olduğunu ve de en önemli ulaşılabilir olduğunu sektöre duyurduk. Yurt içerisinde önemli demoları tamamladık önümüzdeki birkaç ay içerisinde yine Avrupa ve Orta Doğu'da demolar gerçekleştireceğiz. Tüm bu çalışmalara paralel olarak penetrasyon kabiliyeti bulunan ABD yapımı mühimmatlar ile silahımızı kalifiye etmemiz de şirketimize, mühimmat tedariki alanında General Dynamics gibi bir proje partneri kazandırdı. Tabi UNIROBOTICS'te geliştirdiğimiz kuleler olmasa bu ekosistemi tamamlama şansımız olmazdı. 2025 yılı UNIROBOTICS için ürünlerimizin sahada kendilerini göstereceği bir yıl olacak. Hedefimiz minimum 75 çözümümüzü bu yıl sahaya sürmek. Tabi ürünlerimiz sahada kendilerini gösterdikçe talepler artarak gelecektir.

Şirketimizin ürün portföyündeki en kritik ürün olan hafif silah ve sivil pazar satışları kapsamında bu yıl, HOME CANİK 2025 organizasyonumuzda dünyanın dört bir yanından gelen iş ortaklarımızı ağırladık. Bu etkinlik ile marka sadakati arttırdığı gibi partnerlerimiz ile bağlarımızı kuvvetlendirildi ve CANİK Ailesi olmaya önemli katkı sağladı. Organizasyonda emeği geçen herkesi kutluyorum.

CANİK ACADEMY bünyesinde yürüttüğümüz eğitim programlarımızla da, bireysel silah sahipliğinde güvenlik ve sorumluluk bilincini artırmak için kararlılıkla çalışmaya devam ediyoruz. İstanbul Ömerli'de inşasına devam etmekte olduğumuz tesisimizi yakından takip ediyorum. Bu tesis hem fonksiyonları hem de güzelliği ile şirketimizin evi ve sevenlerimiz ile bağımızı kuvvetlendirdiğimiz bir mekan olacak.

Biliyoruz ki gerçek güç, sadece ürettiğimiz üstün teknolojilerde değil, birbirimize duyduğumuz güven ve inançta gizlidir.

Bugün sadece ürünlerimizle değil, vizyonumuzla ve küresel etkimizle dünyaya adımızı duyuruyoruz. SYS ruhu, sınırları aşan bir güç haline geldi. Hep birlikte, bu büyük hikâyenin parçası olmaya ve yeni zaferler yazmaya devam edeceğiz.



In partnership with AEI Systems, we've made remarkable progress in our Medium Caliber Weapon Systems Projects. Our 30x113mm VENOM LR Weapon System has been introduced as an effective—and more importantly, accessible—defence solution for both land and naval platform manufacturers. Following successful demonstrations in Türkiye, we plan to hold additional showcases in Europe and the Middle East in the coming months. Simultaneously, the qualification of our weapon system with U.S.-made penetrator-capable ammunition has led to a valuable partnership with General Dynamics in ammunition supply. Naturally, none of this ecosystem would be complete without the turrets developed by UNIROBOTICS. The year 2025 will be a milestone year for UNIROBOTICS, as its products prove themselves in the field. Our goal is to deploy at least 75 systems this year. As our solutions continue to deliver performance, we expect demand to grow steadily.

Our light weapons segment and civilian market sales remain a cornerstone of our product portfolio. This year, we hosted our global business partners at HOME CANİK 2025—an event that not only reinforced brand loyalty but also strengthened relationships and reaffirmed our identity as the CANİK Family. I extend my sincere congratulations to everyone who contributed to making this event a success.

Through the training programs conducted under CANİK ACADEMY, we continue our commitment to promoting awareness, safety, and responsibility in individual firearm ownership. I am also closely following the construction of our new facility in Ömerli, Istanbul. With its advanced features and elegant design, this center will not only serve as a hub for our operations but will also be a space that deepens our connection with all who stand beside us.

We truly believe that our greatest strength lies not only in the technologies we produce, but in the trust and shared belief that binds us together.

Today, we are recognized not only for our products, but for our vision and global impact. The spirit of SYS has become a force that transcends borders—and together, we will continue to be part of this great journey, writing new and inspiring chapters of success.

With heartfelt appreciation,

H. Zafer ARAL

SYS Grup Yönetim Kurulu Başkanı
SYS Group Chairman of the Board



METE^{MC9}



İÇİNDEKİLER | CONTENTS

Sahibi / Owner

SYS Grup - CANiK Genel Müdürü
SYS Group- CANiK General Manager
Cahit Utku ARAL

Genel Yayın Yönetmeni Executive Editor

Gençay GENÇER (Sorumlu/ Responsible)

Yayın Danışmanı Editorial Consultant

Sena Nur KIZILAY

Yazı İşleri Müdürü / Managing Editor

Gençay GENÇER

Editöryal Hizmetler / Editorial Services

Mildata Prodüksiyon Tic. Ltd. Şti.

Grafik Tasarım / Graphic Design

Burhan DRAMAGİL

Katkıda Bulunanlar / Contributors

Ömür BAÇ
Bleda Rıza KURTDARCAN
İsmail DUT
Dilan KÖSE
Pelin EMZİKLİ
Sena BÜYÜKİNCE

Fotoğraflar / Photographs

Erişcan TÜRK
Umut KURTAY

Çeviri / Translation

Mildata Prodüksiyon Tic. Ltd. Şti

İdare Yeri / Location

Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Şabanoglu OSB Mahallesi Ulubatlı Caddesi
No:2B/B 55330 Tekkeköy- Samsun /Türkiye
Tel: (0362) 266 66 71 / Faks: (0362) 266 66 72
Web: canikarms.com
Email: info@canikarms.com

Basım Yeri / Printing

İNKART Reklam ve Matbaa Hizmetleri

SORUMLULUK REDDİ

Gizli veya başka bir şekilde tabanca bulundurmada, taşımadan veya kullanmadan önce ülke ve yerel yasalarını kontrol edin. Kanunlar ülkeden ülkeye büyük farklılıklar göstermektedir. Bazı ülkeler gizli veya açık taşımaya izin verirken bazı ülkeler hiçbir tür taşımaya izin vermemektedir. Bazı ülkeler izin/ruhsat almayı şart koşmazken, bazıları izin/ ruhsat gerektirebilir. Lütfen detaylı bilgi için yerel kolluk kuvvetleri departmanınız veya bölge savcılığına başvurunuz. Bu makale, yalnızca genel nitelikli bilgiler içermekte olup Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş., makale yazarları veya yayıncıları hiçbir suretle burada yazılan içeriğin doğruluğu, eksiksiz olması, uygulanabilirliği veya dayanak oluşturmaya ilişkin herhangi bir garanti veya taahhüt vermemektedir. Yasal düzenlemelere uymak tamamen okuyucunun sorumluluğundadır ve Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş., makale yazarları veya yayıncılarının makalenin içeriğine ilişkin hiçbir sorumluluğu bulunmamaktadır.

DISCLAIMER

Check your country and local laws before owning, carrying or using a handgun, concealed or otherwise. Laws vary greatly from country to country. Some countries may allow to carry concealed or open, while others do not allow any form of carrying. Some countries do not require permits/licensing, while others may require permits/licensing. Please contact your local law enforcement department or district attorney's office for detailed information. This article contains general information only. Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş., authors or publishers do not make any guarantees or commitments regarding the accuracy, completeness, applicability or basis of the content written here. It is the reader's sole responsibility to comply with legal regulations. Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş., authors or publishers have no responsibility for the content of the article.

© Tüm Fotoğraflar / All photos CANIK NEWS 2025

01 BAŞKAN'DAN | FROM THE CHAIRMAN

06 YÖNETİM KATI | MANAGEMENT FLOOR

MECANİK ile Global Vizyon, Yüksek Teknoloji |
Global Vision and High Technology with MECANİK

12 EKOSİSTEM | ECOSYSTEM

SYS Grup - AEI Systems: Orta Kalibre Silah Sistemlerinde Yeni Bir Dönemin Öncüsü |
SYS Group - AEI Systems: Pioneering the Next Chapter in Medium-Caliber Weaponry

18 KAPAK KONUSU | COVER STORY

Gizli Taşımada Yeni Standart: CANiK METE MC9 PRIME ve MECANİK MO4 |
Setting a New Standard in Concealed Carry: CANiK METE MC9 PRIME and MECANİK MO4

24 BÜLTEN | BULLETIN

MECANİK'ten Küresel Pazarlara Güçlü Adım: E-Ticaret, Ürün Geliştirme ve Marka Vizyonu |
A Strong Step into Global Markets from MECANİK: Digitalization, Product Innovation, and Brand Vision

28 SÖYLEŞİ | INTERVIEW

CANiK USA ile Amerika'da Yeni Bir Dönem Başlıyor |
A New Era Begins in the United States with CANiK USA

36 CANiK ACADEMY | CANiK ACADEMY

Bilinçli Kullanıcı, Güvenli Toplum |
Securing Safety: Responsible Storage

42 CANiK SUPERIOR WORLD | CANiK SUPERIOR WORLD

CANiK'ten 8 Mart'ta Anımlı Bir Destek: "Kadınların Elinden Kadınlara" |
A Meaningful Gesture from CANiK on March 8: "From Women to Women"

48 DR. BLEDA'DAN | FROM DR. BLEDA

Savaşın Değişen Karakterinde Çığır Açan An: Ukrayna'nın Sadece Dronlarla Gerçekleştirdiği Taarruz |
Seminal Moment in The Changing Character of Conflict: Ukraine's All Drone Assault

52 BÜLTEN | BULLETIN

UKSS Alanında Yeni Nesil Atılım: UNIROBOTICS'ten İnovatif ve Maliyet Etkin Çözümler |
A New Generation Breakthrough in the RCWS Domain: Innovative and Cost-Effective Solutions from UNIROBOTICS

58 CANiK Team | CANiK Team

CANiK Team Teksas'tan Zaferle Döndü |
CANiK Team Returns Victorious from Texas!

60 TACTICAL CORNER | TACTICAL CORNER

Zorlu Şartlarda Etkin Destek: Kapalı Sistem Refleks Nişangahlar ve Taktiksel Avantajları |
Precision Under Pressure: The Tactical Rise of Enclosed Reflex Sights

64 CANiK'ten | FROM CANiK

CANiK Ailesinin Gücü: Sahadaki ve Üretimdeki Kahramanlar |
The Strength of the CANiK Family: Heroes in the Field and in Production

70 BÜLTEN | BULLETIN

SYS Grup, 2025'te Küresel Başarıya Yeni Bir Boyut Katıyor |
SYS Group Elevates Global Success in 2025

76 GLOBAL | GLOBAL

HOME CANiK 2025: Küresel Bağları Güçlendiren Buluşma |
HOME CANiK 2025: Strengthening Global Bonds



01

BAŞKAN'DAN |
FROM THE CHAIRMAN



28

SÖYLEŞİ | INTERVIEW



06

YÖNETİM KATI |
MANAGEMENT FLOOR



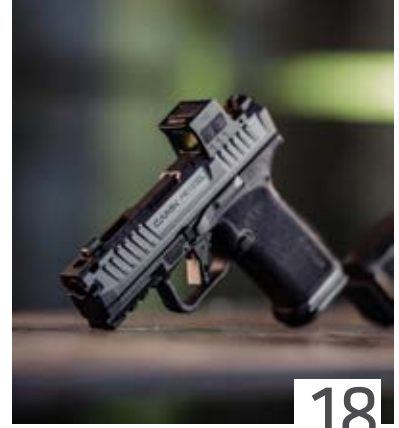
42

CANİK SUPERIOR WORLD |
CANİK SUPERIOR WORLD



12

EKOİSTEM | ECOSYSTEM



18

KAPAK KONUSU |
COVER STORY



48

DR. BLEDA'DAN... |
FROM DR. BLEDA



58

CANİK Team | CANİK Team



76

Global | Global

MECANİK ile Global Vizyon, Yüksek Teknoloji

Global Vision and High Technology with MECANİK

CANİK NEWS'in 12. sayısında, savunma sanayinde yenilikçi yaklaşımıyla öne çıkan MECANİK markasının küresel stratejilerini ve teknoloji odaklı büyümesini mercek altına alıyoruz. SYS Grup Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsmet ARAL ile gerçekleştirdiğimiz bu özel söyleşide; IWA 2025 fuarında sergilenen yeni ürünlerden, balistik çözümler ve optik sistemlere kadar genişleyen ürün portföyüne, dijitalleşen B2B altyapısından ihracat hedeflerine uzanan kapsamlı bir vizyon ortaya konuluyor.

**İsmet ARAL**

SYS Grup Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı
SYS Group Vice Chairman of the Board

In the 12th issue of CANİK NEWS, we explore the global strategies and technology-driven growth of MECANİK, a brand that stands out in the defence industry for its innovative approach. In this exclusive interview with İsmet ARAL, SYS Group Vice Chairman of the Board, a comprehensive vision is presented from new products showcased at the IWA 2025 exhibition, to the expanding product portfolio of ballistic solutions and optical systems, to the digitalized B2B infrastructure and ambitious export goals.

Sayın Aral, MECANİK'in sadece CANİK markasını tamamlayan bir yapı olmanın ötesine geçerek, kendi alanında küresel ölçekte nasıl bir aktöre dönüştüğünü detaylarıyla paylaşıyor. Bu röportaj, SYS Grup'un teknolojik derinliğini ve organizasyonel gücünü bir kez daha gözler önüne seriyor.

CANİK NEWS: İsmet Bey merhabalar, röportajımızı kabul ettiğiniz için çok teşekkür ederiz. İlk sorumuzu sizlere iletiyorum. Şirket olarak geçtiğimiz aylarda Almanya'da gerçekleşen IWA 2025 fuarında yerinizi aldınız. MECANİK markası yeni bıçaklarını, M04 ürününü ve yeni çantalarını duyurdu, bu kapsamda MECANİK'in yurt dışı pazarlardaki stratejisi nedir? Markanızın global pazardaki rekabet gücünüzü artırmak için nasıl bir yol haritası izliyorsunuz? 2024 yılı içerisinde MECANİK markası, CANİK Store web sitesinden ayrı olarak hazırlanan web sitesini duyurdu hatta B2B görüşmeler için de bir modül ekleneceği konusunda bilgi aldık. Detayları aktarabilir misiniz?

İsmet ARAL: Merhabalar, rica ederim. Evet bu sene CANİK olarak yıllardır katıldığımız ve tüm ürünlerimizle büyük beğeni topladığımız IWA Fuarına MECANİK şirketimiz olarak ayrı bir standla katılım kararı aldık.

Mr. Aral elaborates on how MECANİK has evolved beyond being a complementary arm of CANİK, establishing itself as a global player in its own right. This interview once again highlights the technological depth and organizational strength of SYS Group.

CANİK NEWS: Mr. Aral, thank you for accepting our interview request. Let's begin with our first question. Your company participated in the IWA 2025 exhibition held in Germany. MECANİK introduced its new knives, the M04 product, and new bags. What is MECANİK's international market strategy? What roadmap are you following to increase your competitiveness in the global market? In 2024, MECANİK launched a new website separate from the CANİK Store, and we have learned that a B2B module will also be included. Can you share the details with us?

İsmet ARAL: Thank you. This year, in addition to our longstanding participation as CANİK at the IWA Exhibition—where our full product range consistently receives high praise—we made the strategic decision to also exhibit under the MECANİK name with a dedicated stand.

Naturally, this decision was driven by several important factors. Since its inception, MECANİK has steadily expanded its product



SYS Grup - CANIK IWA 2025 Fuar Standı
SYS Grup - CANIK IWA 2025 Fair Stand

Bu kararı almamızın birçok nedeni bulunmakta elbette. MECANİK şirketi kurulduğu günden bu yana geçen zamanda portföyüne her geçen gün yeni ürünler eklemeyi sürdürüyor. Üstün performans sunan outdoor giyimden sahada büyük kolaylıklar ve avantaj sağlayan taktik kullanıcılar için özel hazırlanan taktik tekstil ürünlerine, silahlarımızda kullanılan yine MECANİK markalı optiklerimizden; her türlü kullanıcıya hitap eden taktik ve günlük kullanıma uygun çantalarımıza kadar çok geniş bir ürün gamına ulaşmış durumdayız. Hal böyle olunca bizler de artık özellikle global hedeflerimiz ve planlarımız doğrultusunda artık MECANİK markasının tek başına kendi alanında firmaların standlarının olduğu bir platformda bu fuara katılım sağlamasını uygun bulduk. Özellikle yurtdışı stratejilerimiz doğrultusunda planladığımız bir internet altyapısı ile bizimle beraber çalışmak isteyen ve kurmak istediğimiz bayi yapılanmasında büyük yol kat etmiş bulunmaktayız. Bu kapsamda Mikro İhracat entegrasyonu ile online alışverişi global seviyede bayilerimize eşsiz bir deneyim olarak sunup herhangi bir çaba harcamadan online sitemizden alacakları ürünleri tüm işlemleri yapılmış halde kapılarına kadar teslim ediyor olacağız. Bu yeni B2B Mikro İhracat Sistemimizi de çok kısa bir süre önce Samsun'da CANİK'in tüm dünyadaki bayileri ve temsilcilerimiz ile de paylaşarak tanıtımını gerçekleştirdik ve büyük bir beğeni toplandık. Şimdi sıra tabi ki bu altyapı sayesinde globalde ürünlerimizin

portfolio. From high-performance outdoor apparel and field-specific tactical textiles to MECANİK-branded optics integrated with our firearms, as well as a wide array of tactical and everyday-use bags, the brand has grown to encompass a remarkably diverse range of offerings. Given our global ambitions and long-term strategy, it was the right moment for MECANİK to establish a distinct presence in an arena where leading companies showcase under their own identities.

Aligned with our international expansion strategy, we've also made significant progress in developing a dealership network supported by a robust online infrastructure. Through our Micro Export integration, we aim to deliver a seamless global shopping experience—enabling our dealers to place orders online and receive products directly at their doorsteps with all logistics handled. We recently introduced this new B2B Micro Export System to our CANİK dealers and global partners during a launch event in Samsun, which received strong interest and highly positive feedback.

Moving forward, our primary objective is to further increase the global visibility and accessibility of our products, and to capture a greater share of the international market.

CANİK NEWS: What major innovations have you been working on in the field of ballistic products recently? Especially in terms of new-generation solutions for both military and civilian use?

YÖNETİM KATI | MANAGEMENT FLOOR

bilinirliği ve bulunurluğunu arttırmak sureti ile yüksek Pazar paylarını hedeflemekte...

CANIK NEWS: Balistik ürünler alanında son dönemde hangi önemli yenilikler üzerinde çalışıyorsunuz? Özellikle hem askeri hem de sivil kullanım açısından yeni nesil ürünleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

İsmet ARAL: Balistik ürün denilince akla ilk gelen ürünler Seviye 3 ve Seviye 4 Çelik Yelek Plakaları, Balistik Kask (farklı seviyeler) olarak yorumlanabilir. Bu ürünler bizim için de öncelik olmakla beraber çalışmakta olduğumuz çok farklı teknolojiler de bulunmakta.

Örneğin sahada kullanılan ürünler arasında, patlayıcıların etkisini azaltmak amacıyla geliştirilen Balistik Battaniye, öne çıkan çözümlerimizden biri olarak dikkat çekmektedir. Bu ürün, infilak eden bir patlayıcının üzerine örtülerek şarapnel

İsmet ARAL: When we talk about ballistic products, Level 3 and Level 4 ballistic plates, and helmets with various protection levels, are often the first to come to mind. These are indeed priorities for us, but we are also working on many other technologies.

For example, one of our standout solutions is the Ballistic Shield Blanket, designed to mitigate the effects of explosive devices. This product is placed over a detonated explosive to prevent the spread of shrapnel, reduce blast pressure, and minimize damage to surrounding personnel and equipment. We have recently completed our first successful export of this product.

When it comes to ballistic products, the most critical factor is verifying the product's resistance and protection level through rigorous testing. In other words, the performance data obtained from tests conducted in accordance with relevant ballistic standards are key. For instance, a Level IV ballistic plate compliant with



SYS Grup - MECANIK IWA 2025 Fuar Standı
SYS Grup - MECANIK IWA 2025 Fair Stand



SYS Grup - MECANIK markasının Nişangah, Bıçak, Çanta ve Balistik Koruyucu plaka & kask ürünleri / SYS Group - MECANIK brand's Sight, Knife, Bag and Ballistic Protective Plate & Helmet products

parçalarının çevreye yayılmasını önler, patlama basıncını azaltır ve çevredeki personel ile ekipmanın zarar görmesini asgari seviyeye indirir. Yakın zamanda bu ürüne yönelik ilk ihracatımızı da başarıyla gerçekleştirdik.

Balistik ürünler söz konusu olduğunda, en kritik unsur bu ürünlerin mukavemetinin ve koruma düzeyinin testlerle doğrulanmasıdır. Yani, ürünlerin ilgili balistik standartlara göre yapılan testlerden elde ettiği performans verileri belirleyicidir. Örneğin, bir NATO standardı olan NIJ 0101.06 Seviye IV balistik plakanın, 7.62x39 mm mühimmata karşı direnç göstermesi beklenir.

Şayet laboratuvar ortamında yapılan testlerde bu mühimmatı plaka tutamıyor ise o plaka doğru bir şekilde üretilmiş bir ürün değildir ve kesinlikle NATO standardını karşılamaz. Ya da şu açıdan ele alalım; uygun ortamda test yapıldı ve plakanın arka tarafında belirlenen standart dışında bir penetrasyon oluştu ve plakanın arka kısmından göğüs kafesine baskı uygulayacak kısım yüksek oranda çıkıntı yaptı. Bu da yine aynı şekilde bu üründe bir üretim hatası olduğunu ve doğru standartta üretilen bir ürün olmadığını gösterir.

NATO standard NIJ 0101.06 is expected to withstand 7.62x39 mm ammunition.

If, during lab testing, a plate fails to stop this round, it has not been properly manufactured and does not meet the NATO standard. Or consider another case if the backface deformation exceeds the specified standard and creates a significant protrusion that could press into the chest cavity, this also indicates a defect and non-compliance with the standard.

In summary, MECANIK's ballistic products undergo strict quality control from the initial stages and are delivered to the end-user only after passing multiple testing phases. We can confidently state that our capabilities in producing high-quality final products in the ballistic segment have reached the highest level

CANİK NEWS: Where do you see MECANIK and the SYS Group within the framework of your 2028 vision? What are your company's growth targets and technology investments over the next five years?

YÖNETİM KATI | MANAGEMENT FLOOR



SYS Grup - CANIK IWA 2025 Fuar Standı / SYS Group - CANIK IWA 2025 Fair Stand

Özetle MECANİK balistik ürünleri ilk andan itibaren yüksek kalite kontrol aşamalarına tabi tutulmakta ve son kullanıcıya farklı test aşamalarından geçtikten sonra teslim edilmektedir. Yüksek kalite ile nihai ürünü üretmekteki kabiliyetlerimizi özellikle balistik ürün segmentinde en üst seviyeye çıkardığımızı rahatlıkla söyleyebiliriz.

CANİK NEWS: 2028 vizyonunuz doğrultusunda MECANİK'i ve Samsun Yurt Savunma Grubu nerede görmek istiyorsunuz? Önümüzdeki beş yıl içinde şirketin büyüme hedefleri ve teknoloji yatırımları hakkında neler söyleyebilirsiniz?

İsmet ARAL: Öncelikle MECANİK A.Ş. kuruluş amacına uygun şekilde yapılandı ve başarı ile ilerlemektedir. MECANİK, silah ve silah aksesuarları satışı ile başladığı sürece, outdoor ekipmanları, taktik tekstil ürünleri, balistik yelek ve kaskları portföyüne ekleyerek, hizmet vermeye devam etmektedir. Yurt içinde 3 mağaza, 7 corner ve internet üzerinden faaliyetleri yanında, poligon ve kurumlara yönelik iş birliklerimiz ile müşteri memnuniyetini en üst düzeye çıkarmış bulunmaktayız. Yurt dışında ise bayilik ve iş ortaklığı çalışmaları ile biraz önce belirttiğim gibi, çok yönlü ihracatta hedeflenmiştir. Diğer taraftan Ar-Ge çalışmalarına özellikle aksesuar, balistik ürün ve taktik tekstil tarafında sistem

İsmet ARAL: MECANİK Inc. was structured in accordance with its founding purpose and continues to make successful progress. After starting with the sale of small arms and accessories, MECANİK has added outdoor equipment, tactical textiles, ballistic vests and helmets to its portfolio. Domestically, we operate 3 retail stores, 7 corners, and online sales, along with partnerships with shooting ranges and institutions bringing customer satisfaction to the highest level. Internationally, as I mentioned earlier, we focus on dealership and business partnerships targeting multidimensional exports. On the other hand, our R&D efforts especially in accessories, ballistic products, and tactical textiles are carried out systematically by our New Product Committee, which oversees design, materials, and testing. This allows us to bring new products to market that are aligned with customer demands and enter new international markets.

In the medium term, MECANİK aims to support our globally recognized CANİK small arms brand with MECANİK-branded products across various fields, once the international dealership network is fully operational.

Regarding SYS Group, our main company; since its founding, SYS has focused on delivering innovative solutions first to our domestic armed forces and law enforcement agencies, then to friendly and allied countries abroad.

içerisinde Yeni Ürün Komitemiz marifeti ile ürün, tasarım, malzeme ve test süreçleri planlanarak, ortaya çıkardığımız ürünleri müşteri beğenisine sunuyoruz. Bu sayede yeni pazarlara açılma hedeflerine ulaşacağız.

MECANİK şirketimizin orta vadede hedefi, yurt dışı bayiliklerin tam olarak devreye girmesi ile global bir marka olan “CANiK” silah markamızı, farklı alanlarda “MECANİK” markası ile desteklemektir.

SYS Grup yani ana şirketimiz ile ilgili sorunuza gelirse; Kuruluşundan bugüne kadar savunma sanayinde öncelikle yurt içinde ordumuz ve kolluk kuvvetlerimiz, diğer taraftan yurt dışında müttefik ve dost ülkelerin, asker ve kolluk kuvvetleri için yenilikçi ürünleri ortaya çıkarmaya devam etmektedir.

Hafif silahta en büyük pazarımız olan ABD'ye yönelik yeni modeller çıkarmaya devam ediyoruz. Her sene ABD'de yılın tabancası olarak farklı kategorilerde aldığımız ödüllere bu senede yenilerini katmayı hedefliyoruz. 2025 yılı başı itibarı ile, CANiK USA şirketimizin üretim tesisi, West Palm Beach'de hafif silah üretimimiz de başlamış durumda. Diğer taraftan, 12.7 mm Ağır Makinalı Tüfek üretimimiz dünyada en büyük kapasiteye ulaşmış durumda.

Ayrıca dünyada yalnızca 3 firma tarafından üretilen 30x113 çapındaki Top'un üretimi SYS'nin sahibi olduğu AEI System ile Ascot/ İngiltere'de, aynı anda SYS Grup ile Samsun/ Türkiye'de üretimi devam etmektedir.

SYS Grup şirketimiz tarafından ülkemizde üretilen 12.7 mm ağır makineli tüfekler ile hem Türkiye'de hem de İngiltere'de üretilen 30x113 mm toplarımızın, kara, deniz ve hava platformlarına entegrasyonu, grup şirketimiz UNIROBOTICS tarafından stabilize ve uzaktan komutalı sistemlerle gerçekleştirilmektedir. Bu entegrasyon kabiliyeti sayesinde, uzaktan komutalı atış sistemleri; hedef tanıma, takip etme ve yapay zekâ desteği ile düşman unsurlarını etkisiz hale getirmenin yanı sıra, dronlar da dâhil olmak üzere her türlü tehdide karşı etkin koruma sağlamaktadır.

2026 yılı içinde de yatırımını tamamlamayı hedeflediğimiz CANiK ACADEMY şirketimizin 20.000 m² sahip olacak eğitim alanları ile her türlü silah ve silah sistem kullanıcıları için halen devam eden silah kullanım ve kademeli eğitimlerimizi daha geniş kitlelere ulaştıracaktır.

SYS Grup tüm bu bahsettiğim şirketlerimizin çatı kuruluşu olarak, sürdürülebilirliği hedef almıştır. Bu hedefe öncülük eden en önemli zenginliğimiz, insan kaynağımızdır.

CANiK NEWS: CANiK globalde çok büyük bir marka haline geldi. Siz bu konumu nasıl değerlendiriyorsunuz? Küresel iş birlikleri, savunma fuarları ve ihracat politikalarınız doğrultusunda şirketinizin dünya çapındaki büyüme hedefleri nelerdir?

İsmet ARAL: “CANiK” markamız artık kendi üretim alanlarında kuşkusuz bir dünya markasıdır.

Küresel iş birlikleri konusunda hem silah hem silah sistemleri hem de mühimmat alanlarında dünyada önde gelen şirketler ile zaman zaman özellikle fuarlarda görüşüyoruz. Uzun soluklu, verimli ve gerçekçi olabilecek her türlü iş birliğine açığız.

Büyüme hedefimiz ile ilgili soruya kısa ve öz bir cevap vermek istiyorum;

Bizim amacımız orta vadede, savunma sanayinde, dünya şampiyonlar ligi olan ve dünyadaki ilk 100 şirketin açıklandığı, listede yer almaktır.



We continue to develop new models for the U.S., our largest small arms market. We aim to win new awards in different pistol categories each year, and as of early 2025, small arms production has commenced at our CANiK USA facility in West Palm Beach. Our production capacity for 12.7 mm heavy machine guns has reached a global peak.

Additionally, production of the 30x113 mm revolver cannon manufactured by only three companies worldwide is ongoing at our subsidiary AEI Systems in Ascot, UK, and simultaneously at SYS Group in Samsun, Türkiye.

The integration of these 12.7 mm machine guns and 30x113 mm cannons into land, sea, and air platforms is conducted by our group company UNIROBOTICS, using stabilized and remote-controlled systems. Thanks to this integration capability, our remote-controlled weapon systems provide effective protection against all threats, including drones offering features such as target detection, tracking, and AI support.

In 2026, our investment in CANiK ACADEMY will be completed, and the academy will expand to 20,000m² of training space bringing our structured training programs for all users of small arms and weapon systems to even broader audiences.

As the umbrella organization of all these companies, SYS Group is firmly focused on sustainability. Our most valuable asset leading us toward that goal is our human capital.

CANiK NEWS: CANiK has become a major global brand. How do you evaluate this position? In light of international partnerships, defence exhibitions, and export policies, what are your global growth targets?

İsmet ARAL: Our CANiK brand is now undoubtedly a global leader in its areas of production.

Regarding international collaborations, we regularly engage in discussions with leading companies in the fields of weapons, weapon systems, and ammunition especially during defence exhibitions. We remain open to any long-term, productive, and realistic partnerships.

To summarize our growth objective succinctly;

Our medium-term goal is to be included in the list of the world's top 100 defence companies the Champions League of the global defence industry.

SYS Grup – AEI Systems: Orta Kalibre Silah Sistemlerinde Yeni Bir Dönemin Öncüsü

SYS Group – AEI Systems: Pioneering the Next Chapter in Medium-Caliber Weaponry

**Simon Angel**

SYS Grup - AEI Systems Genel Müdürü

SYS Group – Managing Director of AEI Systems

SYS Grup'un küresel büyüme vizyonunun önemli bir parçası olan İngiltere merkezli AEI Systems, orta kalibre silah sistemleri alanındaki gelişim yolculuğunda kritik bir rol üstleniyor. Güçlü üretim kabiliyetleri ve mühendislik uzmanlığıyla dikkat çeken AEI Systems, düşük geri tepmeli ve modüler yapıya sahip 30x113mm çapındaki VENOM LR modeliyle modern platformlara entegrasyon için ideal bir çözüm sunuyor.

Bu sayımızda, SYS Grup - AEI Systems Genel Müdürü Simon Angel ile bir araya gelerek, şirketin 2024 yılı performansı, 2025 büyüme projeksiyonları, uluslararası fuar planları ve Ar-Ge yol haritası hakkında kapsamlı bir söyleşi gerçekleştirdik. Ayrıca VENOM LR'ın geliştirme süreci ve SYS Grup'un entegre yeteneklerinin sunduğu stratejik avantajlar üzerine de değerlendirmelerde bulunduk.

CANİK NEWS: Simon Bey, bize zaman ayırdığınız için teşekkür ederiz. AEI Systems'in 2024 yılı genel performansını nasıl değerlendiriyorsunuz? Öne çıkan projeler, stratejik iş birlikleri veya dikkat çekici ürün teslimatlarından bahsedermisiniz?

As part of SYS Group's expanding global vision, UK-based AEI Systems plays a pivotal role in advancing medium-caliber weapon systems. Leveraging its robust production capabilities and engineering expertise, AEI Systems stands out with its flagship product, the VENOM LR—a low-recoil, modular 30x113mm revolver cannon designed for seamless integration across modern platforms.

In this issue, we engage with Simon Angel, Managing Director of AEI Systems, to discuss the company's performance in 2024, growth projections for 2025, international exhibition plans, and its research and development roadmap. The interview also delves into the development journey of the VENOM LR and the strategic advantages brought by SYS Group's integrated capabilities.

CANİK NEWS: Mr. Angel, thank you for taking the time to speak with us. How would you assess AEI Systems' overall performance throughout 2024? Could you highlight key projects, strategic partnerships, or notable product deliveries from the year?

Simon Angel: 2024 yılındaki performansımızı yeni ürün tasarımı ve geliştirme perspektifinden değerlendirmek gerekiyor. Satış ciromuz 2023 yılına kıyasla artarak 3.398 milyon GBP seviyesine ulaştı. Ancak en önemli gelişme, VENOM LR'ın müşteri kabulü için %95 oranında tamamlanmış olmasıydı. Ayrıca 20mm Hispano serimizin geliştirme süreci de ilerledi ve 2025 yılında teslimat aşamasına geçmeyi hedefliyoruz.

CANIK NEWS: VENOM LR, “Üstün Ateş Gücü, Minimum Geri Tepme” vizyonu ile modüler mimarisi ve düşük geri tepmeli tasarımıyla farklı platformlar için ideal bir seçenek sunuyor. Bu silah sistemini hem yerel hem de uluslararası pazarda konumlandırmak için nasıl bir strateji izliyorsunuz?

Simon Angel: Amacımız, 30x113mm segmentinin lideri olan M230LF'nin teknik özelliklerine mümkün olduğunca yakın bir ürün geliştirmektir. Bu hedefe ulaşmamız, pazarda doğru konumlanmayı doğal olarak kolaylaştırdı. Ancak pratikte bazı zorluklar yaşadık; örneğin, bir silahı operasyonel bir sisteme dönüştürebilmek için Uzaktan Komutalı Silah Sistemi'ne (RWS) ihtiyaç duyuluyordu. SYS'nin AEI Systems'ı satın alması ve UNIROBOTICS'in TRAKON montaj sistemini geliştirmesi bu noktada bir dönüm noktası oldu. Artık hem top hem de montaj sisteminde tasarım otoritesi ve üretici (OEM) konumunda bulunuyoruz. Bu entegrasyon, ürün kalitemizi artırmakla kalmayıp, SYS Grup'un değişken jeopolitik ortamda tedarik zinciri kontrolünü güçlendirmesine de katkı sağladı. Satış ve pazarlama faaliyetlerimizi ağırlıklı olarak İstanbul'dan yürütüyor, Birleşik Krallık pazarındaki gelişim için Broadsword Consulting ile çalışıyoruz.

Simon Angel: AEI Systems' performance in 2024 should be viewed through the lens of new product design and development. While our sales turnover improved from 2023, reaching GBP 3.398 million, the most significant achievement was the advancement of the VENOM LR, which reached 95% completion for customer acceptance by the end of the year. Additionally, our 20mm Hispano range progressed well, with development completion and customer deliveries anticipated in 2025.

CANIK NEWS: The VENOM LR, with its “Superior Firepower with Minimal Recoil” vision, features a modular architecture and low-recoil design suitable for various platforms. What strategies are you employing to position this weapon system in both domestic and international markets?

Simon Angel: Our objective was to develop a product closely aligned with the M230LF specifications, the market leader in the 30x113mm segment. Achieving this would naturally facilitate market positioning. However, practical challenges arose, such as the need for a Remote Weapon Station (RWS) to transform the gun into an operational system. The acquisition by SYS and the development of the TRAKON mount by UNIROBOTICS were game-changers, enabling us to offer an integrated solution where we are the Design Authority and OEM for both the gun and mount. This integration enhances product quality and provides SYS Group with greater adaptability and supply chain control in a dynamic geopolitical landscape. Our sales and marketing efforts are primarily conducted from Istanbul, with support from Broadsword Consulting for UK market development.

SYS Grup-
UNIROBOTICS TRAKON
30 Uzaktan Komutalı
Silah Sisteminin
EJDER-1 Aracına
Entegrasyonu- Özel
Harekat Başkanlığı
DemoIntegration
of SYS Group-
UNIROBOTICS TRAKON
30 Remote Controlled
Weapon System to
EJDER-1 Vehicle -
Special Operations
Directorate Demo



EKOSİSTEM | ECOSYSTEM



CANİK NEWS: AEI Systems'ın 2025 yılı büyüme hedefleri nelerdir? Ürün inovasyonu, pazar genişlemesi ve üretim kapasitesinin artırılması açısından nasıl bir yol haritası öngörüyorsunuz?

Simon Angel: 2025 yılı için satış ciromuzu 12 milyon GBP seviyesine çıkarmayı hedefliyoruz. Mevcut sipariş portföyümüz, bu hedefe ulaşabileceğimizi güçlü bir şekilde desteklemektedir.

AEI Systems olarak, fabrika geliştirme programımız kapsamında 1,5 milyon GBP'yi aşan yeni üretim makinesi yatırımı gerçekleştirmiş bulunuyoruz. Ascot tesisimizde büyük ölçekli bir genişleme planlamıyoruz; ancak İngiltere'deki büyük çaplı projelerde, AEI Systems ile birlikte Samsun ve İstanbul'daki tesislerimizin yanı sıra İngiltere'deki tedarikçi ağımızı da devreye alarak entegre bir şekilde çalışmayı planlıyoruz.

VENOM LR geliştirme sürecini kısa süre içerisinde tamamlamayı hedefliyor, ardından 20x102mm ALEXIS projesine yoğunlaşmayı planlıyoruz. Ayrıca, 30x173mm çapında yeni bir top sistemi geliştirme çalışmaları da gündemimizde yer almakta olup, bu projeye yönelik nihai kararımızı pazar taleplerinin yönlendirmesiyle şekillendireceğiz.

CANİK NEWS: What are AEI Systems' growth projections for 2025, particularly concerning product innovation, market expansion, and increased production capacity within the medium-caliber weapons segment?

Simon Angel: We aim for a sales turnover of GBP 12.0 million in 2025, reflecting our current order book. AEI Systems has invested over GBP 1.5 million in new production machinery as part of a factory improvement program. While we don't anticipate significant expansion at our Ascot facility, large UK programs could be managed collaboratively between AEI Systems, our facilities in Samsun and Istanbul, and our network of UK subcontractors. We expect to complete the VENOM LR development phase shortly and then focus on the 20x102mm ALEXIS project. Discussions are also underway regarding a 30x173mm gun to complete SYS Group's medium-caliber lineup, though market demands may influence our priorities.



SYS Grup- AEI Systems & UNIROBOTICS 30X113 mm VENOM LR ile donatılmış TRAKON 30 Uzaktan Komutalı Silah Sistemi

SYS Group- AEI Systems & UNIROBOTICS TRAKON 30 Remote Controlled Weapon System equipped with 30X113 mm VENOM LR

TTI COMBAT



EKOSİSTEM | ECOSYSTEM

CANİK NEWS: 2025 yılında AEI Systems olarak uluslararası savunma ve güvenlik fuarlarına nasıl bir katılım planlıyorsunuz? Hangi ürün gruplarına ağırlık vereceksiniz?

Simon Angel: SYS/CANİK olarak VENOM LR ve TRAKON 30 ürünlerimizi dünya genelindeki büyük fuarlarda başarıyla sergiliyoruz. İngiltere pazarı için stratejimizi desteklemek amacıyla ocak ayında Farnborough'da düzenlenen IAV etkinliğine katıldık ve temmuz ayında Shrivenham'da gerçekleştirilecek CCS sempozyumuna sponsor olacağız. Grup bünyesindeki tüm ürünler Birleşik Krallık savunma sektörüne aktif şekilde sunuluyor.

CANİK NEWS: Araştırma ve geliştirme faaliyetleri, AEI Systems'ın teknoloji vizyonunda önemli bir yer tutuyor. 2025 yılı için planlanan Ar-Ge yatırımları, öncelikli odak alanları ve sanayi-akademi iş birlikleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

CANİK NEWS: What is AEI Systems' planned presence in international defence and security exhibitions throughout 2025, and which product groups are you aiming to spotlight?

Simon Angel: SYS/CANİK has been effectively showcasing the VENOM LR and TRAKON 30 at major global exhibitions. To support our UK marketing strategy, we exhibited at IAV in Farnborough in January and will sponsor the CCS symposium at Shrivenham in July. All group products are being offered to the UK defence market.

CANİK NEWS: Research and development are central to AEI Systems' technological advancement. Could you provide insights into your anticipated R&D investments, key focus areas, and potential collaborations with industry and academia for 2025?

SYS Grup- AEI Systems & UNIROBOTICS 30X113 mm VENOM LR ile donatılmış TRAKON 30 Uzaktan Komutalı Silah Sistemi

SYS Grup- AEI Systems & UNIROBOTICS TRAKON 30 Remote Controlled Weapon System equipped with 30X113 mm VENOM LR

Simon Angel: Silah teknolojileri her yıl radikal değişiklikler göstermese de sürekli bir evrim geçiyor. VENOM LR, ADEN topu temel alınarak geliştirildi ve bildiğimiz kadarıyla, tek eksenli temas noktası ile bir Uzaktan Komutalı Silah Sistemine entegre edilen ilk döner namlulu toptur. Bu sayede dış tahrikli zincirli toplara kıyasla daha geniş kullanım kabiliyeti sunan bir sistem ortaya çıkardık. Bundan sonraki büyük Ar-Ge projeleri, SYS Grup yönetim kurulunda stratejik olarak ele alınacak; çünkü bu ürünlerin yıllar boyunca SYS Grup tarafından üretilip satılması hedefleniyor.

SYS Grup- AEI
Systems ADEN
30mm Uçak Topu
SYS Grup- AEI
Systems ADEN 30mm
Aircraft Cannon

Simon Angel: While gun technology doesn't change dramatically year to year, it does evolve. The VENOM LR, derived from the ADEN gun, represents a significant advancement, being, to our knowledge, the first revolver gun mounted on an RWS with a single axial point of contact. This achievement results in a more versatile weapon system with broader capabilities than externally driven chain guns. Future major R&D projects will be discussed and planned at the Board level, considering that SYS Group will manufacture and sell these products for years to come.

SYS Grup- UNIROBOTICS TRAKON 30 Uzaktan Komutalı Silah Sisteminin NUROL MAKİNA NMS 4X4 Aracına Entegrasyonu
Integration of SYS Group-UNIROBOTICS TRAKON 30 Remote Controlled Weapon System into NUROL MAKİNA NMS 4X4 Vehicle



Gizli Taşımada Yeni Standart: CANİK METE MC9 PRIME ve MECANİK MO4

Setting a New Standard in Concealed Carry:
CANİK METE MC9 PRIME and MECANİK MO4



CANİK
SUPERIOR FIREARMS

**METE
MC9
PRIME**



Dünya savunma sanayinde farklı segmentlerdeki yenilikçi çözümleriyle adından söz ettiren CANİK, sivillere yönelik atıcılık dünyasının en büyük etkinliği SHOT SHOW 2025'te sergilediği yeni ürünleriyle gizli taşıma kategorisinde standartları yeniden tanımladı. CANİK'in global pazarlama faaliyetleri içerisinde en önemli etkinliklerden olan Shot Show'da ABD üretimi ilk CANİK tabancası olan METE MC9 PRIME ile ilk kapalı sistem refleks nişangah modeli MECANİK MO4 kullanıcılarla buluştu.

Yalnızca teknik donanımıyla değil, pazarda rekabetin ötesinde sunduğu inovatif özellikleri ile öne çıkan bu iki ürün, CANİK'in uluslararası pazardaki büyüme hedeflerinin güçlü birer temsilcisi haline geldi.

Renowned for its innovative solutions across different segments of the global defence industry, CANİK redefined the standards in the concealed carry category with its new products showcased at SHOT SHOW 2025, the world's largest civilian shooting event. As part of CANİK's global marketing strategy, SHOT SHOW marked the debut of the first CANİK pistol manufactured in the USA, the METE MC9 PRIME, along with the first enclosed reflex sight model the MECANİK MO4.

Distinguished not only by their technical features but also by their innovative attributes that transcend market competition, these two products have become strong representatives of CANİK's growth ambitions in international markets.



METE MC9 PRIME:
Gizli Taşıma Dünyasında Yeni Bir Seviye

Güney Florida, West Palm Beach'te bulunan CANIK USA tesislerinde üretilen METE MC9 PRIME, markanın "Made in USA" etiketine sahip ilk tabancası olarak öne çıkıyor. Gizli taşıma segmentine özel olarak geliştirilen bu model; dahili kompensatör, 90 derece düz tetik, ergonomik ince tasarımı ve Night Fision tarafından üretilen trityum nişangahı ile hem profesyonel kullanıcılar hem de bireysel atıcılar için üst düzey bir deneyim sunuyor.

Ürünün paketine dahil edilen, dünyaca ünlü G-CODE markası tarafından özel olarak tasarlanan taşıma kılıfı, kullanım kolaylığına ve taşınabilirliğe ekstra değer katıyor. METE MC9 PRIME'in en dikkat çekici özelliklerinden biri ise, MECANIK MO4 kapalı sistem refleksi nişangahı ile doğrudan entegre edilebilmesi. Bu sayede kullanıcılar; mekanik nişangahlar ile optik hedefleme opsiyonlarını birlikte kullanarak, sahada hızlı ve etkili angajman avantajı elde ediyor.

CANIK METE MC9 PRIME



CANIK METE MC9 PRIME

MO4, düşük profil yapısı, solar panel destekli uzun pil ömrü ve üç farklı retikül seçeneğiyle hem görev silahlarında hem de sportif kullanımlarda ideal bir tamamlayıcı olarak öne çıkıyor.

ABD Pazarı İçin Stratejik Bir Hamle

Geçtiğimiz yıllarda TTI Combat modeliyle elde edilen başarıyı bir adım öteye taşıyan METE MC9 PRIME, Amerikan kullanıcıların beklentilerine birebir yanıt veren tasarımı ve yerli üretim statüsü sayesinde CANİK'in ABD'deki büyümesine stratejik katkı sağladı.

Yerli üretim avantajı sayesinde, ABD devlet ihalelerine katılım hakkı kazanarak kamu projelerinde de yer alma potansiyeli taşıyor.

METE MC9 PRIME: A New Level in the Concealed Carry World

Proudly manufactured at the CANİK USA facility in West Palm Beach, South Florida, the METE MC9 PRIME is the brand's first handgun to carry the "Made in USA" designation. Purpose-built for the concealed carry market, this striker-fired pistol delivers exceptional performance for both professional operators and civilian users.

Engineered with a precision-machined built-in compensator, a crisp 90-degree flat-face trigger, a slim ergonomic profile, and tritium night sights co-developed with Night Fision, the METE MC9 PRIME offers enhanced shootability, superior control, and low-light targeting capability.

MECANIK M04: Modern Sahanın Güçlü Gözü

CANiK'in aksesuar markası MECANIK tarafından geliştirilen M04 Mikro Optik Refleks Nişangah, modern saha ihtiyaçlarına doğrudan cevap veren kompakt ve dayanıklı bir çözüm sunuyor. Kapalı sistem yapısı, entegre yedek gez kanalı, solar destekli uzun pil ömrü ve üç farklı retikül seçeneği ile M04, hem askeri hem de profesyonel kullanımlar için tasarlandı.



CANIK METE MC9 PRIME

The pistol ships with a custom-molded holster designed by the globally respected G-CODE brand, ensuring secure retention and comfortable everyday carry. One of the MC9 PRIME's standout features is its optic-ready slide, which allows for direct mounting of the MECANIK M04 enclosed reflex sight without the need for additional plates or adapters. This integration empowers users to transition seamlessly between iron sights and red dot targeting, enabling faster sight acquisition and greater accuracy under pressure.

The M04 stands out as an ideal complement for both field weapons and sporting use, with its low-profile structure, solar panel-supported extended battery life, and three different reticle options.

A Strategic Move for the U.S. Market

Building on the success achieved with the TTI Combat model in recent years, the METE MC9 PRIME took it a step further. Its design, precisely tailored to meet the expectations of American users and its domestic production status, strategically bolstered CANiK's expansion in the U.S. market.

Thanks to its local manufacturing advantage, it also gains eligibility to participate in U.S. government tenders, offering potential involvement in public projects.

MECANIK M04: The Strong Eye of the Modern Field

Engineered by CANiK's accessory brand MECANIK, the M04 Enclosed Reflex Sight is a rugged, compact optic tailored to meet the demanding requirements of modern combat and tactical environments. Featuring a fully enclosed emitter system, integrated co-witness backup iron sights, solar-assisted power technology, and three selectable reticle options, the M04 is purpose-built for both military operators and professional end-users.

CANIK METE MC9 PRIME



KAPAK KONUSU | COVER STORY



CANIK METE MC9 PRIME



CANIK METE MC9 PRIME

Özellikle METE MC9 PRIME ile tam uyumluluk gösteren MO4, hızlı hedefleme ve yüksek hassasiyet gerektiren operasyonlar için büyük bir avantaj sağlıyor. Solar panel destekli enerji yapısı ve manuel kontrol opsiyonları, kullanıcıya her türlü ortamda güvenilir performans sunarken; kapalı sistem yapısı da toz, nem ve zorlu hava koşullarına karşı üstün koruma sağlıyor.

Vizyoner Adımların Başlangıcı

METE MC9 PRIME ve MO4, sadece yeni ürünler değil, CANiK'in global pazarlardaki güçlü büyüme vizyonunun da temsilcileri. SYS Grup'un mühendislik gücü ve uluslararası yatırımlarıyla desteklenen bu iki model, savunma ve atıcılık dünyasında yeni bir çağın kapılarını aralıyor.

CANiK, bu üstün ürünleriyle sınırları aşmaya ve dünya sahnesindeki yerini daha da sağlamlaştırmaya kararlı adımlarla ilerliyor.

Optimized for seamless integration with the METE MC9 PRIME, the MO4 enables rapid target acquisition, enhanced precision, and intuitive sight alignment—making it an ideal solution for close-quarters engagements and dynamic scenarios. Its hybrid power system, which combines solar charging with extended battery life, ensures consistent performance in prolonged operations.

The enclosed design offers robust protection against dust, moisture, and adverse weather conditions, significantly increasing durability and operational reliability. With manual brightness controls and a versatile reticle setup, the MO4 delivers uncompromising performance across a wide range of lighting and environmental conditions.

The Beginning of Visionary Steps

The METE MC9 PRIME and MO4 are not just new products; they symbolize CANiK's powerful growth vision in global markets. Supported by SYS Group's engineering prowess and international investments, these two models are opening the doors to a new era in the defence and shooting world.

With these outstanding products, CANiK is determined to transcend borders and solidify its position on the global stage.



TRAKON LITE



MECANİK'ten Küresel Pazarlara Güçlü Adım: E-Ticaret, Ürün Geliştirme ve Marka Vizyonu

A Strong Step into Global Markets from MECANİK: Digitalization, Product Innovation and Brand Vision



SYS Grup - CANİK IWA 2025 Fuar Standı / SYS Group - CANİK IWA 2025 Fair Stand

MECANİK, 2024 yılı itibarıyla yürüttüğü dijitalleşme adımları, ürün geliştirme çalışmaları ve uluslararası pazarlardaki marka görünürlüğüyle büyüme ivmesini sürdürüyor. Samsun Yurt Savunma (SYS) Grup bünyesinde faaliyet gösteren marka hem yurt içi operasyonlarını güçlendirmeye hem de yurt dışı hedeflerine yönelik stratejik adımlar atmaya devam ediyor. Yıl boyunca gerçekleştirilen altyapı güncellemeleri, yeni ürün lansmanları ve küresel fuar katılımları, MECANİK'in çok yönlü gelişim sürecinde önemli bir yer tutuyor.

As of 2024, MECANİK accelerates its global growth with strong initiatives in digital transformation, product innovation, and expanded brand visibility. Operating under the umbrella of Samsun Yurt Savunma (SYS) Group, MECANİK strengthens its domestic operations while strategically advancing its international objectives. Major infrastructure upgrades, dynamic product launches, and active participation in global exhibitions have been pivotal to MECANİK's multidimensional development.

Dijital Altyapı Güçlendirildi

MECANİK, e-ticaret platformlarında gerçekleştirdiği altyapı yenilikleriyle dijital görünürlüğünü artırmayı hedefliyor. Marka bünyesinde yürütülen çalışmalar sayesinde hem mecanik.com hem de canik.com siteleri 2024 yılı içerisinde yenilendi.

Enhanced Digital Infrastructure

Through major upgrades to its e-commerce platforms, MECANİK has boosted its digital presence. In 2024, both mecanik.com and canik.com were completely redesigned.



CANIK Store - Samsun

Arayüz tasarımlarından SEO analizlerine, fiyatlandırma stratejilerinden rekabet analizlerine kadar birçok süreç, uzman ekipler tarafından dijital pazarlama stratejileri doğrultusunda yapılandırıldı.

Türkiye pazarına özel TL bazlı fiyatlandırma uygulamaları yapılırken, Avrupa pazarına yönelik yeni bir B2B e-ticaret platformu da hayata geçirildi. Bu sistem, özellikle tekstil ve taktik donanım ürünlerini Avrupa'daki yeni müşteri segmentlerine ulaştırmayı amaçlıyor. Distribütörlerle yürütülen iş birliklerine ek olarak sektörde daha önce yer almamış kullanıcılarla temas kurulması da hedefleniyor.

Uluslararası Varlık: IWA Fuarı ve Yeni Açılımlar

Şubat 2024'te Almanya'da düzenlenen IWA OutdoorClassics fuarına bağımsız bir stantla katılan MECANIK, bu alandaki marka konumunu güçlendirdi. İlk kez bağımsız olarak yer aldığı bu fuarda sergilediği ürünlerle, taktik giyim ve aksesuar kategorilerinde büyük ilgi gördü. Fuar sonrası özellikle sosyal medya platformları üzerinden gelen uluslararası taleplerin arttığı gözlemlendi.

Yüksek Fonksiyonlu Ürün Geliştirme

MECANIK ürün gamı, fonksiyonelliği ve çok yönlülüğüyle dikkat çekiyor. Marka, giyim ürünlerinin yanı sıra bıçaklar, balistik plakalar, çantalar, optik sistemler gibi teknik ekipmanları da bünyesinde üretiyor. Tamamen kapalı sistem tasarımıyla ön plana çıkan MO4 optik, küçük boyutlu silahlarda üstün performans gösteriyor. Üç farklı ret dot seçeneği, parlaklık ayarı ve hassas hizalama kabiliyetiyle MO4, METE MC9 Prime tabanca modeliyle birlikte satışa çıkmaya hazırlanıyor.

Key processes—from user interface designs to SEO optimization, from pricing strategies to competitive analysis—were restructured by expert teams to align with advanced digital marketing strategies.

While the Turkish market benefits from localized TL pricing, MECANIK launched a dedicated B2B platform targeting European markets, particularly in tactical apparel and equipment categories. The initiative not only reinforces ties with distributors but also aims to engage untapped customer segments.

Global Presence: IWA Fair and New Market Expansions

In February 2024, MECANIK made its independent debut at the IWA OutdoorClassics Fair in Germany, marking a significant milestone in its brand positioning. By showcasing a broad range of tactical apparel and accessories, MECANIK captured substantial international attention. Following the event, a notable surge in global inquiries—particularly through social media channels—further validated the brand's growing presence on the world stage.

High-Functionality Product Development

MECANIK's diverse product lineup focuses on functionality and versatility. Beyond tactical clothing, the brand manufactures knives, ballistic plates, backpacks, and optical systems. A standout is the MO4 optic, delivering superior performance on compact firearms with a fully enclosed design. Featuring three reticle options, adjustable brightness, and precision alignment, the MO4 will debut



CANIK MTE MC9 PRIME



CANIK MTE MC9 PRIME

Müşteri Deneyimi ve Satış Sonrası Destek Odaklı Yaklaşım

MECANİK'in yenilenen web sitesi, kullanıcılarına doğrudan alışveriş yapabilecekleri modern bir altyapı sunuyor. CANİK STORE'da uygulanan sistemin benzeri, artık MECANİK platformunda da entegre edilmiş durumda. Bu sayede siparişler hem CANİK STORE üzerinden hem de MECANİK'in kendi platformu aracılığıyla alınabiliyor. Satış sonrası destek hizmetleri ise ELD birimi ve mağazalardaki CANİK Tech noktaları üzerinden yürütülüyor.

Müşteri memnuniyetini doğrudan etkileyen stok yönetimi, hızlı geri bildirim ve şeffaf bilgilendirme gibi unsurlar, MECANİK'in öncelikleri arasında yer alıyor. Müşteri taleplerine açık ve doğrudan iletişimle yanıt verilmesi, markaya olan bağlılığı artırıyor.

Yenilenen bu dijital altyapı sayesinde MECANİK, kullanıcılarına daha hızlı, güvenilir ve kullanıcı dostu bir alışveriş deneyimi sunmayı hedefliyor.

Nisan Kampanyaları, Yeni Lansmanlar ve Yaşam Tarzı Dokunuşu

Nisan ayında MECANİK ürünleri için çeşitli kampanyalar yürürlüğe alındı. Tekstil ve çanta kategorilerinde %50'ye varan indirimler, optik ürünlerde ise %25'e varan indirim uygulanıyor. Prime pantolonlar, Hazard çantalar ve yağmurluk gibi fonksiyonel ürünlerde yapılan bu kampanyalar, hem e-ticaret hem de fiziksel mağaza müşterilerine hitap ediyor.



CANIK STORE

Öte yandan, MECANIK markası altında lanse edilecek olan yeni bir ürün daha yolda: MECANIK Coffee. Yakında satışa sunulacak olan bu kahve markası ile MECANIK, yalnızca fonksiyonel giyim ve ekipmanla sınırlı kalmayarak kullanıcılarının yaşam tarzına da dokunmayı amaçlıyor.

Güçlü Marka Vizyonu: Yerelden Küresele

Savunma sanayinin teknik birikimiyle donatılan MECANIK, sadece üretim gücüyle değil, dijitaldeki varlığı ve müşteri odaklı hizmet anlayışıyla da fark yaratıyor. Taktik giyimden balistik çözümlere, bıçaktan kahveye kadar uzanan bu çeşitlilik, markayı yalnızca 'aksesuar' üreticisi değil; kapsayıcı ve vizyoner bir yaşam markası haline getiriyor.



SYS Grup - MECANIK markasına ait Çanta, Bıçak, Susturucu ve Kahve ürünleri
SYS Group - MECANIK Products: Bag, Knife, Suppressor, and Coffee

alongside the METE MC9 Prime pistol.

Customer Experience and After-Sales Excellence

MECANIK's revamped website now offers a seamless and user-friendly shopping experience. Mirroring the system used on CANIK STORE, customers can place orders through both the MECANIK and CANIK platforms. After-sales services are supported through ELD units and CANIK Tech points across retail stores.

Efficient stock management, rapid feedback mechanisms, and transparent communication are central to MECANIK's approach to maximizing customer satisfaction and loyalty.

April Promotions, New Product Launches, and Lifestyle Expansion

In April, MECANIK rolled out major promotional campaigns, offering discounts of up to 50% on textiles and backpacks, and up to 25% on optical products. These promotions, designed to engage both online and in-store customers, spotlight essential functional gear such as Prime pants, Hazard backpacks, and raincoats.

Demonstrating its ambition to extend beyond tactical equipment, MECANIK is also preparing to introduce MECANIK Coffee—a new brand dedicated to enhancing users' lifestyles alongside their gear needs.

Empowering a Global Brand Vision

Drawing on the technical expertise of the defence industry, MECANIK differentiates itself not just through production excellence, but also through digital leadership and a customer-first approach. Spanning from tactical apparel to ballistic solutions and from knives to coffee, MECANIK positions itself as a comprehensive lifestyle brand, moving beyond traditional accessory manufacturing.

CANİK USA ile Amerika'da Yeni Bir Dönem Başlıyor A New Era Begins in the United States with CANİK USA

Amerika Birleşik Devletleri, savunma sanayinde yüksek rekabetin ve büyük fırsatların merkezi olmayı sürdürüyor. SYS Grup'un küresel büyüme vizyonu doğrultusunda bu pazarda stratejik konumunu güçlendiren CANİK, Florida – West Palm Beach'te açtığı yeni üretim tesisi ile ABD'deki faaliyetlerine ivme kazandırıyor.



C. Utku ARAL

SYS Grup – CANİK Genel Müdürü
SYS Group – CANİK General Manager

The United States remains a center of intense competition and vast opportunity within the defence industry. In line with SYS Group's global expansion strategy, CANİK is accelerating its operations in the U.S. with the opening of a new production facility in West Palm Beach, Florida.

CANİK NEWS 12. sayısında yer alan bu özel söyleşide SYS Grup- CANİK Genel Müdürü C. Utku ARAL, ABD pazarındaki büyüme stratejilerinden yeni üretim tesisinin detaylarına, orta kalibre silah üretim hedeflerinden yerleşmenin sunduğu lojistik ve müşteri odaklı avantajlara kadar birçok önemli konuda değerlendirmelerde bulundu. Bu kapsamlı röportaj, SYS Grup'un Amerika'da nasıl bir savunma sanayi oyuncusuna dönüştüğünü gözler önüne seriyor.

CANİK NEWS: Utku Bey merhabalar, röportajımızı kabul ettiğiniz için çok teşekkür ederiz. CANİK'in ABD pazarındaki stratejik büyüme planları nelerdir? ABD pazarında rekabet avantajınızı nasıl sağlıyorsunuz ve bu pazardaki uzun vadeli hedefleriniz neler?

C. UTKU ARAL: Başta CANİK olmak üzere tüm SYS Grup şirketleri için, savunma harcaması büyüklüğü, dünyanın hafif silah pazarının %80'ini oluşturuyor olması sebebi ile ABD pazarı en önemli pazarlarımızdan ve hedef pazar olmuştur. Bu çerçevede ilk olarak 2009 yılında kendimize en doğru partneri seçerek, 70 yıllık geçmişi olan

In this exclusive interview featured in the 12th issue of CANİK NEWS, SYS Group – CANİK General Manager Mr. C. Utku ARAL shares key insights into the company's U.S. growth strategy, provides details about the new manufacturing facility, outlines ambitions for medium-caliber weapon production, and highlights the logistical and customer-centric advantages of localization.

The interview offers a comprehensive overview of how SYS Group is positioning itself as a formidable player in the U.S. defence industry.

CANİK NEWS: Mr. Aral, thank you for accepting our interview request. What are CANİK's strategic growth plans in the U.S. market? How do you maintain a competitive advantage, and what are your long-term goals in this market?

C. UTKU ARAL: For CANİK and all SYS Group companies, the U.S. market is of utmost importance, both due to its massive defence spending and the fact that it represents 80% of the global small arms market. In this context, we took our first step



CANIK USA

Century Arms ile CANiK ürünlerinin dağıtım anlaşmasını imzaladık. O günden bugüne CANiK'in inovatif ürün geliştirme, yüksek adette ürünü en yüksek kalitede üretmek kabiliyetlerini, Century'nin pazarlama ve satış kabiliyetleri ile birleştirerek 2024 yılı itibarı ile alanın 5'inci en büyük firma konumuna geldik. Tabi bu yolda Ar-Ge ekiplerimizin, Tedarik Zinciri Yönetim ekiplerimizin, Türkiye'deki pazarlama ve satış ekiplerimizin başarısı yanında Century ve bugün CANiK USA şirketimizde çalışan Ürün Sorumlularımızın, ABD'deki Satış ve Pazarlama ekibimizin ve tabi ki ABD'de CANiK'i yöneten CANiK USA Başkanımız William Sucher'in bu başarıda önemli katkıları bulunmaktadır. 2009 yılından günümüze kadar CANiK, ABD'deki kullanıcıların gözünde büyük ve pozitif bir yol kat etti. 2017 yılından bu yana nerede ise her yıl yılın tabancası

in 2009 by selecting the right partner—Century Arms, a company with a 70-year history—and signed a distribution agreement for CANiK products. Since then, we have combined CANiK's innovative product development and high-volume, high-quality manufacturing capabilities with Century's marketing and sales strengths. As a result, as of 2024, CANiK has become the fifth-largest company in its field

Of course, this success is a testament not only to the efforts of our R&D and supply chain teams, but also to the dedication of our marketing and sales teams in Turkey, our product managers at CANiK USA, and our U.S.-based sales and marketing staff. CANiK has made remarkable strides in earning the trust and appreciation of U.S. users. Since 2017, we have consistently received "Handgun of the Year" awards, almost every year. In addition, we continue to achieve outstanding results in competitive shooting events across

SÖYLEŞİ | INTERVIEW

CANİK METE MC9 PRIME



ödülünü kazandı. Yine spor atıcılık müsabakalarında hem erkeklerde hem kadınlarda büyük başarıları imza attık ve atmaya devam ediyoruz. Tüm bu başarıların neticesinde ABD gibi dev bir pazarda alanında neredeyse %10'luk pazar payına ulaştık.

ABD pazarına açılışımıza 2017 senesinde Century ile beraber kurduğumuz West Palm Beach Florida merkezli CANİK USA Firmamız ile de devam ediyoruz. Yaklaşık 10.000 m² kapalı alana sahip olan tesisimizde amacımız ilk etapta yılda 100.000 adet silah üretim kapasitesine ulaşmak.

CANİK NEWS: ABD'de açtığınız yeni üretim tesisinin teslimat süreci başladı mı? Bu tesisin üretim kapasitesi ve ABD'li müşterilere yönelik tedarik süreçleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

C. UTKU ARAL: Daha önce de belirttiğim gibi 2017 yılında CANİK USA'yı kurmamıza karşın, hem istediğimiz gibi bir tesis bulamamış olmamız hem de Covid pandemi sürecinin yaşanması ile iki buçuk yıl süren inşaat süreci, izinlerin alınması gibi süreçlerin tamamlanması ile 2025 Ocak ayında seri imalata başladık. ABD'de ilk üretilecek ürün olarak da METE MC9 ailesinin en donanımlı ürünü olan PRIME modelini tercih ettik. 2025 yılında Shot Show'da lansmanını gerçekleştirdiğimiz ürünlerimizi müşterilerimize mart ayında sevk etmeye başladık.

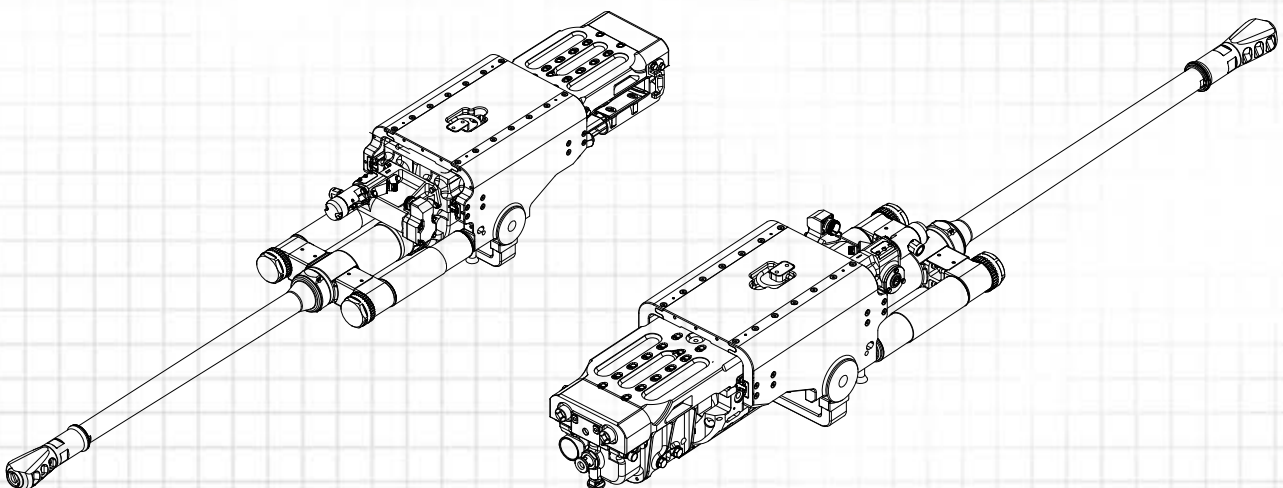
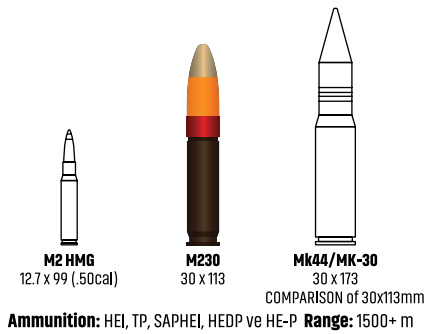
both men's and women's categories. As a result of these efforts, we have captured nearly 10% of the market share in this highly competitive space.

Our expansion in the U.S. continued with the establishment of CANİK USA in West Palm Beach, Florida in 2017, in partnership with Century. The facility spans approximately 10,000 m², and our initial goal is to reach an annual production capacity of 100,000 firearms.

CANİK NEWS: Has the delivery process begun at the newly established U.S. production facility? Could you share more details on its production capacity and supply processes for American customers?

C. UTKU ARAL: As mentioned, although CANİK USA was established in 2017, it took us considerable time to find a suitable facility, and the COVID-19 pandemic further delayed progress. After a two-and-a-half-year construction and licensing process, we began serial production in January 2025. Our first U.S.-manufactured product is the PRIME model from the METE MC9 family—our most advanced design to date. We launched the model at the 2025 SHOT Show and began shipments to customers in March.

Currently, the facility operates on two shifts with an annual capacity of 70,000 units. Our target is to reach this figure with a 70-person team by the end of 2025 and expand to 100,000 units by the end of 2026 through additional investment and workforce expansion. As of April 2, the new U.S. tariffs underscore the strategic value of this investment.



VENOM LR

SÖYLEŞİ | INTERVIEW

**MADE BY
CANIK USA**

CANIK MTE MC9 PRIME



Halihazırdaki üretim kapasitesi 2 vardiya ile yıllık 70.000 adet. Amacımız 2025 yılı sonunda 70 kişilik kadro ile bu adede ulaşp, 2026 yılı sonuna kadar da yeni yatırımlarımız ve yine insan kaynağı takviyelerimiz ile 100.000 adet kapasiteye ulaşmak.

2 Nisan itibari ile ABD'nin uygulamaya koyduğu yeni gümrük vergileri, bu stratejik yatırımımızın doğruluğunun bir göstergesi oldu.

CANIK NEWS: Daha önceki röportajlarınızda yeni üretim tesisinin, 12.7 mm ve 30 mm silahların ABD'ye satışında bir köprü olacağını belirtmişsiniz. Bu kapsamda, ABD'deki yerel iş ortaklarınız ve savunma sanayisi ile nasıl bir iş birliği modeli geliştirmeyi planlıyorsunuz?

CANIK NEWS: In previous interviews, you mentioned that the new facility would serve as a bridge for the sale of 12.7 mm and 30 mm cannon systems to the U.S. Could you elaborate on your collaboration model with local partners and the broader defence sector in this context?

C. UTKU ARAL: Tabi ABD'deki yatırımlarımızın birçok sebebi var. Yakın zamanda bizim ön gördüğümüz ve gerçekleşen sebeplerden biri gümrük tarifeleri oldu. ABD tüm dünya ülkelerine ürün ayırmaksızın ekstra gümrük vergileri koydu. Tabi ABD'de üretim yapan CANiK USA bu vergilerden en az etkilenen oldu. Hem bu pazardaki büyüklüğümüz sebebi ile varlığımızı arttırmamız yanında sorduğunuz gibi SYS Grubun portföyünde bulunan önemli ürünlerin ABD'de üretilme potansiyeli de bu yatırım ile artık hayal değil. Örnek vermek gerekir ise bugün hem Birleşik Krallıkta hem de Türkiye'de üretmekte olduğumuz 30x113mm tamburalı topun ABD'de üreticisi bulunmuyor.

C. UTKU ARAL: Our investment in the U.S. was driven by multiple factors. One of the key developments we anticipated—and which materialized—was the introduction of new tariffs. The U.S. imposed additional customs duties on imports regardless of their country of origin. As a domestic manufacturer, CANiK USA has been minimally impacted by these changes. Additionally, this facility has created new opportunities for the production of SYS Group's key portfolio products in the U.S., which was previously not feasible.

To give an example: there is currently no domestic producer of the 30x113 mm revolver cannon that we manufacture in both the UK and Turkey. In March 2025, we submitted an application to



CANIK USA

2025 Mart ayında 30mm silahımızı West Palm Beach'de üretmek için Department of Defense'e "Office of Strategic Capitol Loan" başvurmuzu gerçekleştirdik. Fazlar ile ilerleyecek olan bu süreç, ABD'nin üretimi tekrar geri Amerika'ya getirme iradesinin bir göstergesi. Biz de böyle bir dönemde bu yatırımı gerçekleştirmiş olmanın avantajlarından faydalanmaya çalışacağız.

CANiK NEWS: Yeni üretim tesisinizin ABD savunma sanayisindeki yeri ve önemi hakkında ne düşünüyorsunuz? Bu yatırımın, CANiK'in globaldeki kamu ve özel sektör projelerine katılımını nasıl etkilemesini bekliyorsunuz?

C. UTKU ARAL: Daha önce de belirttiğim gibi ABD'deki yeni tesisimiz sayesinde, ABD'nin kolluk kuvvetlerine ve ordusuna tedarikçi olmamızın önü açılmış oldu. ABD kendi üretimi olmayan bir ürünü envanterine almamaktadır, bunu 2017 yılında davet edildiklerimiz ve katıldığımız ABD

the U.S. Department of Defense's Office of Strategic Capital Loan program to initiate production of this cannon system in West Palm Beach. This phased project reflects the U.S. government's commitment to reshoring manufacturing. We aim to leverage this momentum to maximize the benefits of our investment.

CANiK NEWS: What is the significance of this new facility within the U.S. defence industry? How do you foresee this investment influencing CANiK's participation in global public and private sector projects?

C. UTKU ARAL: As mentioned, this new facility opens the door for CANiK to become a supplier to U.S. law enforcement and military agencies. The U.S. typically does not adopt cannon systems into its inventory unless they are domestically produced. We experienced this firsthand in 2017 during a Customs and Border Protection tender. Despite offering the best performance and price, we lost significant points and placed second due to our lack of U.S. manufacturing.

SÖYLEŞİ | INTERVIEW





CANİK USA Başkanı William SUCHER, SYS Grup Yönetim Kurulu Başkanı Zafer ARAL ve SYS Grup - CANİK Genel Müdürü C. Utku ARAL
William SUCHER President of CANİK USA, SYS Group Chairman of the Board Zafer ARAL and SYS Group - CANİK General Manager C. Utku ARAL

gümrük ve sınır güvenliği ihalesinde tecrübe etmiştik. İhalede en iyi performans göstermiş ve de en iyi fiyatı teklif etmemize karşın, ABD’de üretimimiz olmadığı için büyük puan kaybetmiş ve ikinci sıraya gerilemiştik. Bugün hafif silah üretimi ile hayata geçirdiğimiz bu tesiste orta kalibre silahlarımızı da bu silahlar için geliştirdiğimiz UKSS’lerimizi de üretmeyi hedefliyoruz. Yine bu strateji doğrultusunda 2025 yılı başında General Dynamics üretimi mühimmatı, silahımız ile kalifiye ettik. Yine 2025 yılı içerisinde ABD’de bir demo da planlayacağız. Umarım önümüzdeki süreçte birbirine paralel olarak hem ABD’deki ekibimizi güçlendirir hem de iş geliştirme süreçlerini tamamlar ve bu ürünlerimizi ABD’deki tesisimizde üretiriz.

CANİK NEWS: ABD’de üretim yapmak hem lojistik hem de müşteri ilişkileri açısından CANİK’e ne gibi avantajlar sağlayacak? ABD’de yerleşmenin, ürün geliştirme ve teslimat süreçlerine etkisini nasıl değerlendiriyorsunuz?

C. UTKU ARAL: Daha önce de belirttiğim gibi bu tesis SYS Grup şirketlerinin pazarını genişleten ve risklerden arındıran bir yatırım oldu. Buna ek olarak da markanın gücünü de arttıracak olan bu tesis ile SYS Grup, Türkiye, Birleşik Krallık ve ABD’de üretim yapan bir şirketler grubu haline geldi. Şu an grubumuz içerisinde 14 farklı milletten toplam 1.000’in üzerinde çalışanımız bulunmaktadır.

Bu aşamada ABD’de tasarım yapmak gibi bir planımız yok, yine ABD’deki ürün yöneticilerimiz aracılığı ile Türkiye’deki Ar-Ge ekibimiz tarafından geliştirdiğimiz ürünlere girdiler sağlayacağız. Bu sayede pazarın ihtiyaçlarına cevap veren ürünler geliştirmeye devam edeceğiz. Tesisimizin Miami Uluslararası havalimanına yakınlığı, ekiplerimizin ulaşımı için de lojistik olarak malzeme sevkiyatlarımız için de avantaj sağlıyor. Samsun ekibimizde 8 kişilik ekipler sürekli olarak CANİK USA ekibimizin eğitimi için çalışıyor. Bu sayede de CANİK USA’dan haftalık sevkiyatlar gerçekleştirilebiliyoruz.

Now, with our new production line for small arms, we plan to manufacture our medium-caliber systems and their accompanying remote-controlled weapon stations (RCWS) at this facility. As part of this strategy, we qualified our cannon system with General Dynamics-manufactured ammunition at the beginning of 2025. We also plan to conduct a live demo in the U.S. later in the year. Our hope is to strengthen our U.S. team, complete key business development processes, and begin manufacturing these advanced systems at our local facility.

CANİK NEWS: What are the advantages of domestic production in the U.S. in terms of logistics and customer relations? How do you see localization influencing product development and delivery processes?

C. UTKU ARAL: This investment has expanded SYS Group’s market presence while mitigating strategic risks. The new facility not only enhances brand strength, but also positions SYS Group as a multinational defence manufacturer with operations in Turkey, the United Kingdom, and the United States. Today, we employ more than 1,000 people from 14 different nationalities across our group.

At this stage, we do not plan to initiate design processes in the U.S.; however, through our U.S.-based product managers, we will provide feedback to our R&D teams in Türkiye to continue developing products that address the specific needs of the U.S. market. The facility’s proximity to Miami International Airport provides a logistical advantage for both personnel travel and material shipments.

An eight-person team from our Samsun office is continuously engaged in training CANİK USA staff, allowing us to manage regular weekly shipments efficiently and maintain strong operational alignment between the two locations.

Bilinçli Kullanıcı, Güvenli Toplum

Securing Safety: Responsible Storage



Dr. İsmail DUT,
CANİK Academy Direktörü
Director of CANİK Academy

CANİK ACADEMY, bireysel silah sahiplerinin güvenli ve sorumlu kullanım alışkanlığı kazanmasına destek oluyor.

CANİK olarak, bireylerin hem güvenlik hem de sportif amaçlarla yasal çerçevede silah sahibi olmasını destekliyoruz. Ancak bu sürecin yalnızca donanım ile değil, bilgi ve bilinçle tamamlanması gerektiğine inanıyoruz. Bu nedenle, CANİK ACADEMY çatısı altında sunduğumuz eğitim programlarıyla; silah kazalarının önlenmesini, toplumsal farkındalığın artırılmasını ve kullanıcılarımızın sorumlu sahiplik becerilerini geliştirmeyi hedefliyoruz.

Yasal olarak silah sahibi olan bireylerin, bilinçsiz kullanımı ve eğitimsizlikleri ciddi risklere yol açabilir. Ancak riskin ortaya çıkışı ateşli silah varlığı değil, eğitimsizlik ve bilinçsiz kullanım

Empowering firearm owners with the knowledge and habits needed for safe and responsible storage through CANİK ACADEMY's training programs.

At CANİK, we proudly support the lawful ownership of firearms, whether for personal protection or sporting pursuits. However, we firmly believe that true responsibility extends far beyond simply owning a firearm—it must be rooted in knowledge, training, and a deep sense of awareness.

Through the programs offered by CANİK ACADEMY, we are committed to promoting responsible firearm ownership by preventing accidents, raising public awareness, and fostering strong habits grounded in safety and accountability.

While the right to own a firearm is protected by law, a lack of proper training and understanding can lead to significant risks. It is not the

sebebiyledir. Amacımız, kullanıcılarımızın yalnızca teknik becerilerini değil; aynı zamanda güvenlik, etik ve sorumluluk bilincini geliştirmektir.

Güvenli Depolama Bilimsel Gerçekler: Kazalar Neden Kaynaklanıyor?

ABD Hastalık Kontrol ve Önleme Merkezi (CDC) verilerine göre, 2015 yılında yaklaşık 85.000 kişi ateşli silah yaralanması nedeniyle acil servislere başvurmuş, 36.000'den fazlası hayatını kaybetmiştir (GAO, 2017). Bu olayların %61'i intihar, %30'u cinayet ve %9'u ise kazara meydana gelmiştir. Kazaların önemli bir bölümü, kontrol edilmemiş, güvenli depolanmamış ve kolay erişilebilir silahlardan kaynaklandığı belirtilmiştir ⁽¹⁾.

Çocuk Güvenliği Açısından Güvenli Depolama

Evde silah bulundurma en önemli risklerinden biri, çocukların silaha erişebilmesidir. Çocuklar, silahların taşıdığı tehlikeyi tam olarak anlayamazlar.

Grossman ve arkadaşlarının⁽²⁾ yaptığı çalışmaya göre ise yaklaşık Amerikada 1,7 milyon çocuk, evde kilit altına alınmamış ve dolu silahların bulunduğu ortamlarda yaşadığını belirtmişlerdir. Bu veriler, kazaların temel nedeninin bilgi eksikliği ve güvenlik kültürünün yeterince yaygınlaşmamış olması olduğunu göstermektedir.

firearm itself that poses a danger, but the absence of the knowledge and responsibility required to handle it safely.

Our mission is not only to provide our users with technical proficiency, but also to instill in them a culture of safety, ethical responsibility, and unwavering accountability.

Uncovering the Facts: What Really Causes Firearm Accidents?

According to the U.S. Centers for Disease Control and Prevention (CDC), approximately 85,000 individuals sought emergency treatment for firearm-related injuries in 2015, resulting in over 36,000 deaths (GAO, 2017). Of these fatalities, 61% were suicides, 30% were homicides, and 9% were accidental. Notably, a significant number of accidental incidents were attributed to unsecured and easily accessible Firearms⁽¹⁾.

Behind Closed Doors: Protecting Children Through Safe Storage

One of the most critical risks of having firearms at home is children gaining access to them. Children often lack the ability to fully comprehend the danger guns pose.

A study by Grossman et al.⁽²⁾ revealed that around 1.7 million children in the U.S. live in homes where loaded and unlocked firearms are present. This highlights a major issue: the lack of public knowledge and widespread safety culture.

Despite 39% of gun-owning parents believing their firearms are well-hidden, research shows that children often know exactly where they are—and can access them. In fact, 75% of children aged 5-14 know where the household firearm is, and 1 in 3 has handled it without parental knowledge⁽³⁾.

Each year, over 19,000 children (aged 0-19) are injured by firearms in the U.S. alone. Studies show that when firearms are stored using appropriate procedures and secure storage solutions, the risk of accidental injury drops by 78-85%⁽⁴⁾.



SYS Grup - CANIK Store Güvenlik Kitleri
SYS Group - CANIK Store Security Kits



CANİK ACADEMY

Silah sahibi ebeveynlerin %39'unun silahı gizleyebildiğini düşünmesine karşı araştırmalar, çocukların saklanan silahların yerini bildiğini hatta bu silahlarla temasa geçebildiğini ortaya koymaktadır. Yapılan araştırmalara göre 5-14 yaş arası çocukların %75'i evdeki silahın nerede olduğunu bilmekte, her 3 çocuktan 1'i ise, ailesinin bilgisi dışında silaha temas ettiğini belirtmişlerdir⁽³⁾.

ABD'de her yıl 19.000'den fazla çocuk (0-19 yaş) ateşli silah kazalarında yaralanmaktadır. Ebeveynlerin ateşli silah depolamasında aldığı çeşitli önlemler kazaların önlenmesinde çok büyük bir fark yaratmaktadır. Araştırmalar, uygun prosedürlerde ve güvenli depolama çözümleri kullanılarak saklanan ateşli silahlar ile, kazara yaralanma riskinin %78 ila %85 oranında azaldığını ortaya koymaktadır⁽⁴⁾.

Kaza Önleme Bağlamında Güvenli Depolama

Güvenli silah depolama uygulamaları, yalnızca çocukların erişimini engellemekle kalmaz; aynı zamanda silahların yetkisiz kişilerin eline geçmesini ve bireylerin duygusal ya da zihinsel olarak zorlayıcı dönemlerinde ortaya çıkabilecek riskli durumları önlemeye de yardımcı olur.

Araştırmalar, silahların doğru bir şekilde saklandığı evlerde duygusal ya da zihinsel zorlayıcı dönemlerde oluşabilecek riskli durumları gençlerin kendilerine zarar verme olasılığının %78 oranında azaldığını göstermiştir. 2019 yılında yapılan bir modelleme çalışması, ABD'de kilitsiz silah bulunduran hanelerin sadece yarısının güvenli depolamaya geçmesi durumunda, yıllık çocuk ve genç duygusal ya da zihinsel zorlayıcı dönemlerde oluşabilecek riskli durum vakalarının üçte birinin önlenilebileceğini ortaya koymuştur. Bu da yılda yaklaşık 250'den fazla kazanın yaşanmaması anlamına gelmektedir⁽⁵⁾.

Bazı ABD eyaletlerinde yürürlüğe giren "Çocuk Erişimini Engelleme (CAP- Child Access Prevention)" yasaları sayesinde, 15 yaş altı çocuklarda kazara silahla yaralanma oranı %23 oranında azalmıştır. Bu yasal düzenlemeler, silahların erişilebilir durumda bırakılması durumunda silah sahibine cezai sorumluluk getirmekte ve bu sayede bireyleri daha dikkatli olmaya teşvik etmektedir.⁽⁶⁾

Kazara yaralanmalarda da benzer şekilde, güvenli şekilde saklanan silahlar sayesinde olası kazaların büyük bölümü önlenilmektedir. Tetik çekilmesi, düşme veya çarpma sonucu silahın ateş alması gibi olaylar, silah boşaltılmış ve kilitlenmişse neredeyse imkânsız hale gelir.

Eastern Association for the Surgery of Trauma tarafından yayınlanan sistematik derleme⁽⁷⁾, silah kazalarının en yaygın nedenlerini şu başlıklar altında sıralamıştır:

- Eğitimsizlik: Silahın çalışma prensibi, emniyet kuralları ve emniyet mekanizmaları hakkındaki bilgi eksikliği.
- Yanlış Depolama: Çocukların erişebileceği yerde bırakılan, tam dolu ve güvenli depolama ekipmanlarında muhafaza edilmeyen silahlar.
- Emniyet Kurallarının Alışkanlık Haline Gelmemesi: Namlu ve tetik disiplini gibi kritik emniyet kurallarının yanlış refleksler nedeniyle ihlal edilmeleri.

Bu bulgular, ateşli silah eğitimlerinin sadece hedefe ateş etmeyi öğretmekten öte; bilinçli, kontrollü ve sürekli tekrar ile kazanılan "Emniyet Alışkanlıklarının" bireylerde içselleştirilerek kazanım haline getirilmesi gerektiğini



CANİK ACADEMY Eğitimleri / CANİK ACADEMY Trainings

How You Store, What You Prevent

In households where firearms are stored securely, the risk of youth self-harm during periods of emotional distress can be reduced by up to 78%. The study conducted in 2019 found that if just half of the homes with unsecured firearms adopted safe storage practices, nearly one-third of such incidents could be prevented—translating to more than 250 lives potentially saved each year (5).

States that have implemented Child Access Prevention (CAP) laws—holding firearm owners legally accountable when children gain unsupervised access—have seen a 23% reduction in accidental gun injuries among children under the age of 15 (6). These policies help reinforce a culture of safer storage by promoting personal responsibility.

Moreover, many unintentional injuries can be avoided through proper storage. When firearms are unloaded and locked, accidents caused by unintended trigger pulls, drops, or impact are nearly eliminated.

The Eastern Association for the Surgery of Trauma (EAST) outlines the leading causes of firearm injuries as follows (1):



CANİK ACADEMY Eğitimleri / CANİK ACADEMY Trainings



Vaultek Barikade

göstermektedir. Ayrıca, kazaların büyük çoğunluğu temel güvenlik kurallarının ihlali sonucu oluşmaktadır; bu kuralların sistematik eğitimle öğretilmesi ve içselleştirilmesi mümkün olabilmektedir.

Güvenli Depolamanın Gücü: Teknoloji ve Disiplin

CANiK olarak yalnızca yüksek kaliteli tabancalar üretmekle kalmıyor, aynı zamanda güvenli kullanım kültürünü destekleyen çözümler de sunuyoruz. Eastern Association for the Surgery of Trauma tarafından yayımlanan derlemede, tetik kilitleri, kablo kilitleri, silah kasaları ve parmak izi okuyucu güvenlik ekipmanlarının yaygın kullanımının silah kaynaklı yaralanmaları anlamlı düzeyde azalttığı gösterilmiştir⁽¹⁾.

Parmak izli silah kasaları, yalnızca yetkili erişimi mümkün kılarken, silahın gerektiğinde hızlıca ulaşılabilir olmasını da sağlamaktadır. Özellikle çocuk bulunan evlerde bu teknolojilerin kullanımı hayati önem taşımaktadır. ABD genelinde yürütülen "Project ChildSafe" gibi kampanyalarla 37 milyondan fazla güvenlik kilidi dağıtılmış ve bu uygulamaların kazaları %70'e kadar azaltabildiği bildirilmiştir⁽⁷⁾.

CANiK ACADEMY ile Sorumlu Silah Sahipliği Kültürü

CANiK ACADEMY yalnızca hedefe isabet sağlamayı değil, silahın sorumluluğunu da öğretmeyi amaçlamaktadır. Eğitim programlarımızda; temel emniyet kuralları, tetik ve namlu disiplini, güvenli depolama stratejileri, silah bakımı ve ilk yardım gibi konular da ele alınmaktadır. Bu eğitimlerin yalnızca bireylerin değil; aile bireylerinin ve toplumun genel güvenliğine katkı sağladığına inanıyoruz.

Sonuç: Güvenliğin Temeli Bilinçli Kullanımdır

Silah sahibi olmak, başlı başına bir risk değildir. Asıl risk, bilgi eksikliği, güvenlik disiplini yoksunluğu ve bilinçsizliktir. Biz CANiK ailesi olarak, bilinçli kullanıcıya teslim edilen bir silahın; kazaları önlemede en güvenli yöntem olduğuna inanıyoruz.

Bu doğrultuda tüm kullanıcılarımızı, CANiK ACADEMY bünyesindeki eğitim programlarımız aracılığıyla güvenli silah kullanımı konusunda bilinç ve farkındalık düzeylerini artırmaya davet ediyoruz.

• *Lack of Training – Inadequate understanding of firearm operation and safety features.*

• *Improper Storage – Loaded weapons left in accessible areas without security devices.*

• *Failure to Internalize Safety Rules – Neglect of critical safety habits like trigger and muzzle discipline.*

These findings underline a key point: firearm education must go beyond marksmanship. True safety stems from repeated, intentional habits—and a commitment to long-term responsibility.

Smart Safety: The Tech and Discipline Behind Secure Firearm Storage

At CANiK, we don't just craft superior firearms—we actively promote a culture of safety centered around practical and reliable storage solutions. According to a review by the Eastern Association for the Surgery of Trauma (EAST), the consistent use of trigger locks, cable locks, secure safes, and biometric systems plays a key role in reducing firearm-related injuries (1).

Biometric safes, for example, offer secure yet rapid access for authorized users—an essential feature, especially in households with children. In the U.S., programs such as Project ChildSafe have distributed over 37 million safety locks, helping to reduce unintentional incidents by as much as 70% (7).

Beyond the Trigger: CANiK ACADEMY's Mission for Responsible Gun Ownership

CANiK ACADEMY teaches more than accuracy—it teaches responsibility.

At CANiK ACADEMY, training is about far more than just marksmanship—it's about building a foundation of true responsibility. Our programs emphasize essential safety principles, proper muzzle and trigger discipline, secure storage practices, firearm maintenance, and bleeding control techniques.

These skills not only protect individual firearm owners, but also enhance the safety of families and the wider community.

Final Thought: Awareness Anchors Safety

Owning a firearm, in itself, does not pose a risk. What can lead to unsafe situations is a lack of information, inconsistent safety

CANİK ACADEMY



Vaultek LifePod



Bilinçli kullanıcı hem kendi güvenliğini hem de çevresini korur.

KAYNAKLAR

1. Violano, P., Bonne, S., Duncan, T., Pappas, P., Christmas, A. B., Dennis, A., ... & Crandall, M. (2018). Prevention of firearm injuries with gun safety devices and safe storage: An Eastern Association for the Surgery of Trauma systematic review. *Journal of Trauma and Acute Care Surgery*, 84(6), 1003-1011.
2. Grossman, D. C., Mueller, B. A., Riedy, C., Dowd, M. D., Villaveces, A., Prodzinski, J., ... & Harruff, R. (2005). Gun storage practices and risk of youth suicide and unintentional firearm injuries. *JAMA*, 293(6), 707-714.
3. Children's Safety Network. (n.d.). Child access to firearms in the United States. <https://www.childrensafetynetwork.org/infographics/child-access-firearms-united-states>
4. Pallin, R., Wintemute, G. J., Kravitz-Wirtz, N., & Schleimer, J. P. (2019). Firearm storage in US households with children: Findings from the 2015 National Firearm Survey. *JAMA Pediatrics*, 173(7), 657-662.
5. Pallin, R., Wintemute, G. J., Kravitz-Wirtz, N., & Schleimer, J. P. (2019). Firearm storage in US households with children: Findings from the 2015 National Firearm Survey. *JAMA Pediatrics*, 173(7), 657-662.
6. Cummings, P., Grossman, D. C., Rivara, F. P., & Koepsell, T. D. (1997). State gun safe storage laws and child mortality due to firearms. *JAMA*, 278(13), 1084-1086. <https://pubmed.ncbi.nlm.nih.gov/9315767/>
7. U.S. Government Accountability Office. (2017, September 19). Personal firearms: Programs that promote safe storage and research on their effectiveness (GAO-17-665).

habits, or limited awareness. At CANİK, we believe that when a firearm is entrusted to someone who is well-informed and responsible, the potential for accidents is greatly reduced.

Recognizing this need, we invite all our users to participate in CANİK ACADEMY's training programs to improve awareness, knowledge, and practices for safe firearm use.

A responsible approach to firearm ownership supports not only personal safety, but the well-being of those nearby.

REFERENCES

1. Violano, P., Bonne, S., Duncan, T., Pappas, P., Christmas, A. B., Dennis, A., ... & Crandall, M. (2018). Prevention of firearm injuries with gun safety devices and safe storage: An Eastern Association for the Surgery of Trauma systematic review. *Journal of Trauma and Acute Care Surgery*, 84(6), 1003-1011.
2. Grossman, D. C., Mueller, B. A., Riedy, C., Dowd, M. D., Villaveces, A., Prodzinski, J., ... & Harruff, R. (2005). Gun storage practices and risk of youth suicide and unintentional firearm injuries. *JAMA*, 293(6), 707-714.
3. Children's Safety Network. (n.d.). Child access to firearms in the United States. <https://www.childrensafetynetwork.org/infographics/child-access-firearms-united-states>
4. Pallin, R., Wintemute, G. J., Kravitz-Wirtz, N., & Schleimer, J. P. (2019). Firearm storage in US households with children: Findings from the 2015 National Firearm Survey. *JAMA Pediatrics*, 173(7), 657-662.
5. Pallin, R., Wintemute, G. J., Kravitz-Wirtz, N., & Schleimer, J. P. (2019). Firearm storage in US households with children: Findings from the 2015 National Firearm Survey. *JAMA Pediatrics*, 173(7), 657-662.
6. Cummings, P., Grossman, D. C., Rivara, F. P., & Koepsell, T. D. (1997). State gun safe storage laws and child mortality due to firearms. *JAMA*, 278(13), 1084-1086. <https://pubmed.ncbi.nlm.nih.gov/9315767/>
7. U.S. Government Accountability Office. (2017, September 19). Personal firearms: Programs that promote safe storage and research on their effectiveness (GAO-17-665).



M04

Enclosed Reflex Sight

Tam Kapalı Refleks Nişangah



CANİK'ten 8 Mart'ta Anlamlı Bir Destek: “Kadınların Elinden Kadınlara” A Meaningful Gesture from CANİK on March 8: “From Women to Women”



SYS Grup Yönetim Kurulu Başkanı Zafer ARAL'ın CANİK Samsun Fabrikasındaki 8 Mart Kadınlar Günü Hediye Takdimi
Gift Presentation by SYS Group Chairman Zafer ARAL at CANİK Samsun Factory on International Women's Day, March 8

SYS Grup- CANİK, 8 Mart Dünya Kadınlar Günü kapsamında kadın çalışanlarına özel bir sürprizle hem anlamlı hem de toplumsal fayda odaklı bir kutlama gerçekleştirdi. Şirket, bu özel gün için “Kadınların Elinden” sosyal girişimiyle iş birliği yaparak, kadın kooperatifleri tarafından üretilen el emeği ürünlerden oluşan hediye paketleri hazırladı.

Kadınların gücünü, emeğini ve hayata kattığı değeri yüceltmeyi amaçlayan bu jest, “Kadınların Emeğine Saygı” mesajıyla çalışanlara sunuldu. Her bir ürün, sadece birer hediye değil; kadınların azmiyle, yaratıcılığıyla ve emeğiyle yoğrulmuş birer anlam taşıyordu.

CANİK tarafından paylaşılan mesajda şu ifadeler yer verildi:

“Hediye paketimiz, tamamen kadınların ellerinden çıkan ve onların emeğiyle şekillenen ürünlerden oluşuyor. Her bir parça, kadınlarımızın gücünü, yaratıcılığını ve azmini yansıtıyor.”

İş birliği yapılan “Kadınların Elinden” platformu, Türkiye genelinde faaliyet gösteren kadın kooperatiflerinin ürünlerini aynı çatı altında toplayarak kadın emeğini ekonomik değerle buluşturmayı amaçlıyor. CANİK, bu girişimle hem kendi kadın çalışanlarını onurlandırdı hem de kadın üreticileri destekleyerek sosyal fayda zincirini genişletti.

As part of International Women's Day on March 8, SYS Group – CANİK carried out a celebration that was both meaningful and socially conscious, surprising its female employees with a thoughtful gift initiative. The company partnered with the social enterprise “From Women's Hands” to prepare gift packages composed of handcrafted items produced by women's cooperatives.

This initiative, aimed at honoring women's strength, labor, and the value they bring to life, was presented under the message: “Respect for Women's Labor.” Each product represented more than just a gift—it symbolized the perseverance, creativity, and hard work of women.

In CANİK's message shared with employees, the company stated:

“Our gift package is composed entirely of products crafted by women and shaped by their efforts. Each piece reflects the strength, creativity, and determination of women.”

The “From Women's Hands” platform gathers the products of women's cooperatives from across Türkiye under one roof, aiming to transform women's labor into economic value. Through this initiative, CANİK not only honored its female employees but also extended its social impact by supporting women producers.

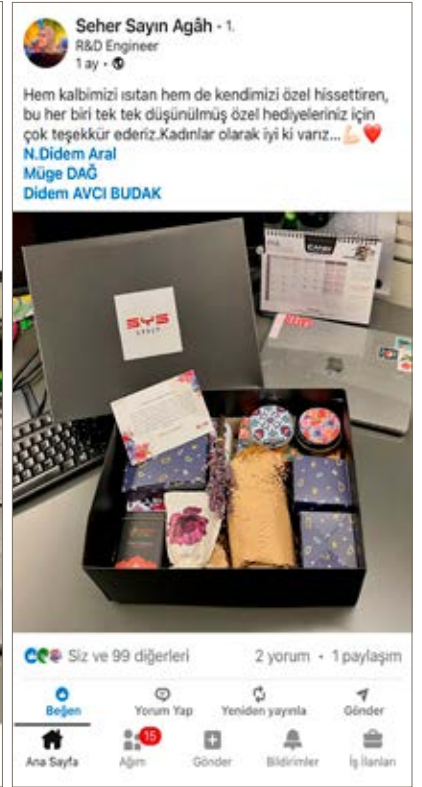
During the gift distribution, SYS Group Chairman of the Board

"Dünyanın her köşesinde üretimin, değişimin ve umudun en güçlü taşıyıcıları kadınlar! Bizler sadece iş dünyasında değil, hayatın her alanında varız; yönetiyoruz, üretiyoruz, ilham veriyoruz."



SYS Grup – CANiK Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi
SYS Group – CANiK Board Member Responsible for International Trade
N. Didem ARAL

"Across every corner of the world, women are the most powerful agents of production, transformation, and hope! We exist not only in business but in every part of life—we lead, we create, we inspire."



Hediyelerin dağıtımı sırasında SYS Grup Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Aral da kadın çalışanlarla bir araya gelerek bu özel anlara tanıklık etti. Zafer Aral, yaptığı kısa konuşmada, kadın çalışanların üretim gücüne kattığı değeri vurgularken, "CANiK ailesinin en kıymetli parçalarından biri olan kadın çalışma arkadaşlarımız, gücümüzün ve istikrarımızın temelidir." ifadeleriyle duygularını paylaştı.

CANiK'in bu yaklaşımı, sadece bir özel gün kutlaması olmanın ötesinde, şirketin toplumsal cinsiyet eşitliği, sürdürülebilirlik ve sosyal sorumluluk ilkeleri doğrultusunda attığı stratejik bir adımı da temsil ediyor. Ayrıca SYS Gönüllüleri Kurumsal Sosyal Sorumluluk Komitesi Başkanı ve SYS Grup Yönetim Kurulu

Zafer Aral joined the female employees and expressed his appreciation. In his remarks, he emphasized the value added by female employees and shared:

"Our female colleagues, who are among the most valuable members of the CANiK family, are the foundation of our strength and stability."

This approach by CANiK represents not only a special day celebration but also a strategic step aligned with the company's principles of gender equality, sustainability, and social responsibility.

Additionally, SYS Corporate Social Responsibility Committee Chair and SYS Board Member N. Didem Aral shared a message for March 8:

CANİK SUPERIOR WORLD

Üyesi N. Didem Aral 8 Mart Kadınlar Gününe Özel yayınladığı mesajında: “Dünyanın her köşesinde üretimin, değişimin ve umudun en güçlü taşıyıcıları kadınlar! Bizler sadece iş dünyasında değil, hayatın her alanında varız; yönetiyoruz, üretiyoruz, ilham veriyoruz.

Bir kadın olarak biliyorum ki, cesaretimizle sınırları kaldırıyor, emeğimizle geleceği inşa ediyoruz. Bugün, kadınların masada değil, masaları kurduğunu, sadece seslerini duyurmaya çalışmadığını, kararları verdiğini ve dünyayı yeniden şekillendirdiğini bir kez daha hatırlatıyoruz.

Ben ve liderlik ettiğim şirket, kadınların gücüne inanıyor, onların her alanda eşit ve hak ettikleri şekilde var olmaları için çalışmaya devam ediyoruz. Kadınlar için değil, kadınlarla birlikte güçlenen bir dünya yaratmak bizim sorumluluğumuzdur!

Başarılarıyla ilham veren, hayalleriyle dünyayı değiştiren, emeğiyle geleceği kuran tüm kadınların 8 Mart Dünya Kadınlar Günü kutlu olsun.

SYS Grup olarak bu yıl 8 Mart Dünya Kadınlar Günü için kadın çalışma arkadaşlarımıza emekçi kadınlarımızın bereketli elleriyle hazırlanan çeşitli ürünler hediye ettik. Kadınlar kadınları destekleyecek, gücümüze güç katacağız.” ifadelerine yer verdi.

Bu örnek uygulama, şirket içinde kadın çalışanların aidiyet duygusunu pekiştirirken, dış dünyaya da ilham verici bir mesaj taşıyor: “Kadınların emeği değerlidir ve desteklenmelidir.”

CANİK, yalnızca çalışanlarıyla kurduğu güçlü bağlarla değil; aynı zamanda genç nesillere sunduğu ilham ve eğitim destekleriyle de fark yaratıyor. Bu vizyon doğrultusunda, savunma ve uzay teknolojilerine ilgi duyan öğrenciler için büyük bir fırsat sunan HEZARFEN kampı da dikkat çekiyor.

Geleceğin Mühendisleri HEZARFEN Kampında Buluşuyor: CANİK'ten Genç Yeteneklere Tam Destek

Samsun Yurt Savunma (SYS) Grup çatısı altında faaliyet gösteren CANİK, savunma sanayine yön verecek genç yeteneklerin gelişimine katkı sağlamak amacıyla önemli bir eğitim projesinin paydaşı oldu. Ondokuz Mayıs Üniversitesi (OMÜ) ile İlkadım Aziz Atik Fen Lisesi iş birliğiyle yürütülen ve Millî Eğitim Bakanlığı'nın onayıyla hayata geçirilen “HEZARFEN Hava Savunma ve Uzay Teknolojileri Eğitim Kampı” için protokol imzalandı.

Geçtiğimiz yıl da HEZARFEN kampına sponsor olan CANİK, bu yıl da projede hem destekçi kurum hem de gençlere ilham veren bir sanayi lideri olarak yer alacak. Samsun'da gerçekleştirilecek eğitim kampında, Türkiye'nin dört bir yanından seçilen öğrenciler savunma, havacılık ve uzay teknolojileri alanlarında kapsamlı bir eğitim programına katılacak.

Gençler, Türkiye'nin Teknoloji Vizyonuyla Tanışacak

Proje kapsamında OMÜ Sürekli Eğitim Merkezi (OMÜSEM) koordinasyonunda yürütülecek “Drone Tasarımı Eğitimi” programı, 10 modül ve 30 saatlik sertifikalı ders içeriğiyle öğrencilere teknik ve uygulamalı eğitim fırsatı sunacak. Eğitimin akademik boyutu OMÜ Mühendislik Fakültesi tarafından yürütülürken, öğrenciler aynı zamanda CANİK'in ve diğer sektör liderlerinin sahadaki deneyimlerinden faydalanacak.

“Across every corner of the world, women are the most powerful agents of production, transformation, and hope! We exist not only in business but in every part of life—we lead, we create, we inspire.

As a woman, I know that we break boundaries with our courage and build the future with our labor. Today, we once again highlight that women are not just at the table but are setting the table; they are not just raising their voices—they are making decisions and reshaping the world.

I, and the company I lead, believe in the power of women and will continue working to ensure their equal and rightful presence in every field. It is our responsibility to create a world strengthened not just for women, but with women.

Happy March 8 to all the women who inspire with their achievements, change the world with their dreams, and build the future with their labor.

As SYS Group, this year we gifted our female colleagues a variety of products prepared by the skillful hands of working women. Women will support women, and together we will grow stronger.”

This exemplary practice strengthens the sense of belonging among female employees within the company while delivering an inspiring message to the broader community: “Women’s labor is valuable and must be supported.”



Future Engineers Meet at HEZARFEN Camp: Full Support from CANİK to Young Talents

Operating under the SYS Group, CANİK is contributing to the development of future talents in the defence industry through a major educational initiative. In cooperation with Ondokuz Mayıs University (OMU) and İlkadım Aziz Atik Science High School—and with approval from the Ministry of National Education—the “HEZARFEN Air Defence and Space Technologies Training Camp” was launched through a formal agreement.

Having sponsored the HEZARFEN camp last year, CANİK continues its role in 2025 as both a supporting organization and



HEZARFEN Hava Savunma ve Uzay Teknolojileri Eğitim Kampı kapsamında seçilen öğrencilerin CANİK Samsun fabrika ziyareti / HEZARFEN Air Defence and Space Technologies Training Camp selected students visit CANİK Samsun factory

an inspiring industry leader. The training camp, to be held in Samsun, will welcome selected students from all across Türkiye for a comprehensive program on defence, aviation, and space technologies.

Introducing Türkiye's Technology Vision to Youth

The "Drone Design Training" program, to be conducted under the coordination of OMÜ Continuing Education Center (OMÜSEM), includes 10 modules and 30 hours of certified instruction. The academic component will be led by OMU's Faculty of Engineering, while students will also benefit from hands-on insights shared by CANİK and other industry leaders.

The second edition of HEZARFEN Camp will take place between May 12-19, 2025, in Samsun. A total of 66 students from Türkiye's top 50 official science high schools and selected high schools in Samsun will participate. All travel, accommodation, and training expenses will be covered by the project budget.

HEZARFEN is not just a technical education initiative—it is a sense-of-belonging program that aims to instill Türkiye's national production vision into the younger generation. The event also features participation from leading strategic institutions such as the Ministry of National Defense (MSB), ASELSAN, Turkish Aerospace Industries (TUSAŞ), ROKETSAN, TÜBİTAK Space, and the Turkish Space Agency (TUA).

SYS Group Chairman of the Board, Zafer Aral, emphasized the vision this project will instill in young people, stating:

"This camp is not just a training program; it is a source of inspiration for young minds who embrace national technology, think critically, question, and are eager to innovate. As CANİK, we are proud to be part of this ecosystem."

Türkiye's First Astronaut to Join the Program

One of the highlights of this year's camp will be the attendance of Türkiye's first astronaut, Alper Gezeravcı, who is expected to inspire students through his experiences in space technologies and scientific exploration.

Bu yıl ikincisi gerçekleştirilecek olan HEZARFEN Kampı, 12-19 Mayıs 2025 tarihleri arasında Samsun'da düzenlenecek. Projeye, Türkiye'nin ilk 50 resmi fen lisesi ile Samsun'daki seçkin fen liselerinden toplam 66 öğrenci katılım sağlayacak. Öğrencilerin ulaşım, konaklama ve eğitim giderlerinin tamamı proje bütçesinden karşılanacak.

HEZARFEN Kampı, yalnızca teknik eğitim odaklı bir proje değil; aynı zamanda Türkiye'nin yerli ve millî üretim vizyonunu genç nesillere aktaran bir aidiyet programı olma özelliği taşıyor.

Bu kapsamda, organizasyonda T.C. Millî Savunma Bakanlığı (MSB) başta olmak üzere, ASELSAN, Türk Havacılık ve Uzay Sanayii (TUSAŞ), ROKETSAN, TÜBİTAK UZAY, Türkiye Uzay Ajansı (TUA) gibi sektörün önde gelen stratejik kurumları da yer alıyor.

SYS Grup Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Aral, projenin gençlere kazandıracığı vizyona dikkat çekerek şunları ifade etti:

"Bu kamp sadece bir eğitim değil; milli teknolojiyi sahiplenen, düşünen, sorgulayan ve geliştirmeye istekli genç zihinler için bir ilham kaynağıdır. CANİK olarak, bu ekosistemin bir parçası olmaktan gurur duyuyoruz."

CANİK SUPERIOR WORLD



TED Samsun Koleji Robotics Takımı- VEX Robotics Dünya Şampiyonası
TED Samsun College Robotics Team- VEX Robotics World Championship

Türkiye'nin İlk Astronotu da Gençlerle Buluşacak

Bu yılki kampın dikkat çeken detaylarından biri ise, Türkiye'nin ilk astronotu Alper Gezeravcı'nın da programa katılması olacak. Gezeravcı'nın gençlerle buluşarak uzay teknolojileri ve bilimsel keşifler konularında ilham verici paylaşımlarda bulunması bekleniyor.

Eğitim, İlham ve Gelecek

CANİK, HEZARFEN Eğitim Kampı gibi projelerle sadece bugünün değil, yarının mühendislerine de yatırım yapmaya devam ediyor. Şirketin sosyal sorumluluk anlayışı, kadın emeğine saygıdan genç yeteneklere eğitim desteğine kadar geniş bir yelpazeyi kapsıyor. CANİK, geliştirdiği ürünlerin ötesinde, yarattığı değer zinciriyle de savunma sanayiine liderlik etmeye devam ediyor.

Geleceğin Mühendisleri Dünya Sahnesinde

CANİK'in gençlere sunduğu destek, yalnızca ulusal projelerle sınırlı kalmıyor; uluslararası platformlarda ülkemizi temsil eden genç yeteneklere de uzanıyor.

Bu yaklaşımın son örneği, dünyanın en büyük robotik organizasyonu olarak kabul edilen VEX Robotics Dünya Şampiyonası kapsamında yaşandı. 45 ülkeden 8.500'ü aşkın takımın katılım gösterdiği bu büyük etkinlikte, TED Samsun Koleji Robotics Takımı, ülkemizi temsil etmenin gururunu yaşadı.

Öğrenciler, 2025 VEX World Açılış Seremonisi'nde yalnızca bir teknoloji takımı olarak değil; resmi kıyafetleri, Türk bayrağı ve yöresel kostümleriyle sahneye çıkarak Türkiye'yi bilimle birlikte kültürel zenginliğiyle temsil etti. Bu etkileyici tablo, gençlerin yalnızca teknolojiye değil; kimliğine, kültürüne ve değerlerine sahip çıkarak ilerlediğinin güçlü bir göstergesiydi.

CANİK ve bağlı bulunduğu SYS Grup, gençlerin bilimle güçlenen yolculuklarına rehberlik ederken, onların dünyaya açılan kapılarında da yanında olmayı sürdürüyor.

Education, Inspiration, and the Future

With projects like the HEZARFEN Training Camp, CANİK continues to invest not only in today's engineers but also in the engineers of tomorrow. The company's social responsibility strategy spans a wide scope—from honoring women's labor to providing educational support for young talents. Beyond the products it develops, CANİK continues to lead the defence industry through the value chain it creates.

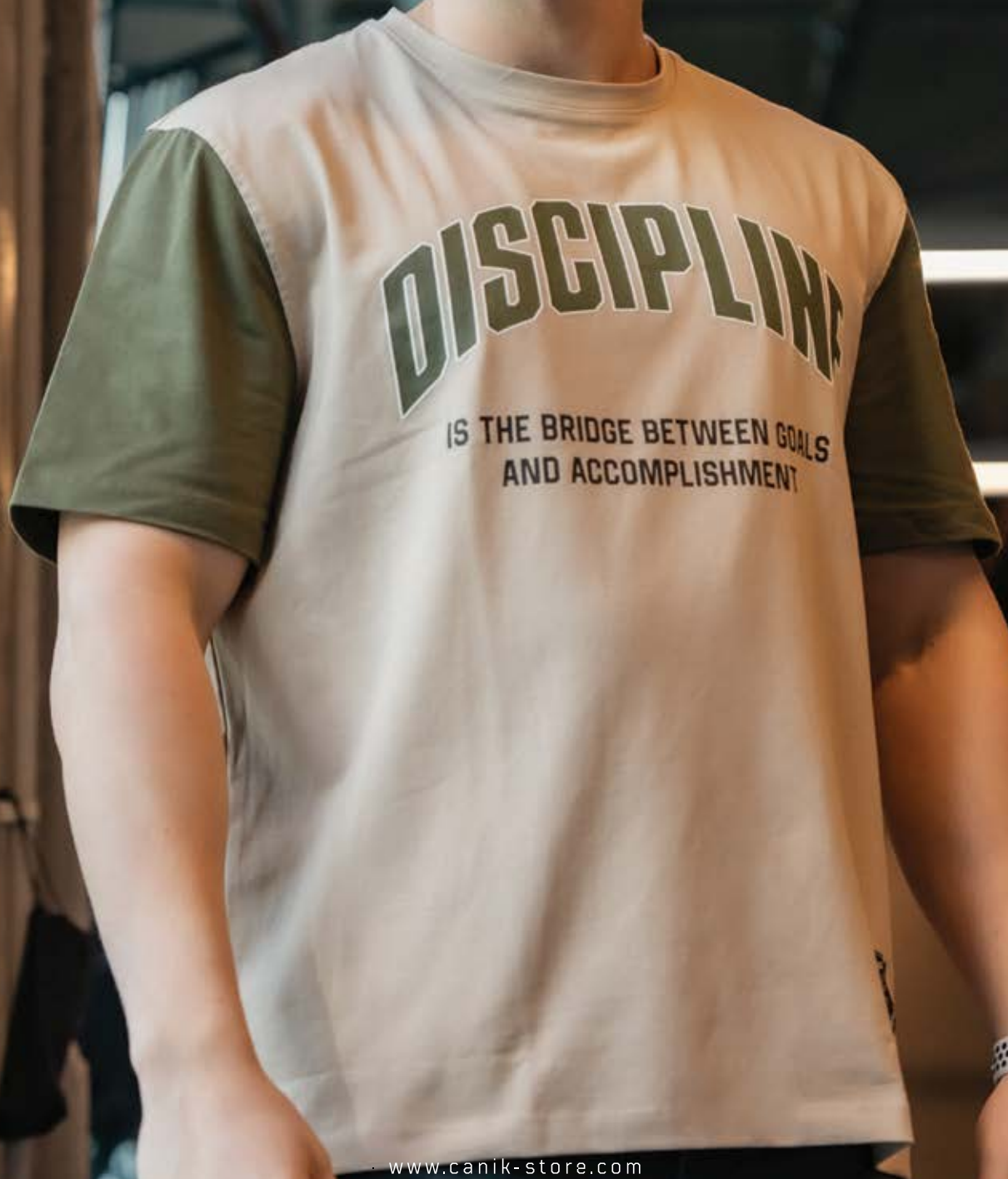
Future Engineers on the Global Stage

CANİK's support for youth is not limited to national initiatives; it also extends to young talents representing Türkiye on international platforms.

A recent example of this commitment was showcased at the VEX Robotics World Championship, one of the world's largest robotics competitions. In this prestigious event featuring more than 8,500 teams from 45 countries, the TED Samsun College Robotics Team proudly represented Türkiye.

During the 2025 VEX World Opening Ceremony, the students took the stage not only as a technology team but also as cultural ambassadors—proudly waving the Turkish flag, wearing traditional costumes, and symbolizing the richness of their heritage alongside their passion for science and innovation. This powerful image reflected a generation that embraces both technology and identity.

With this approach, CANİK and its parent company SYS Group continue to stand beside young minds—supporting their journey empowered by science, and walking with them as they open doors to the world.



Savaşın Değişen Karakterinde Çığır Açan An: Ukrayna'nın Sadece Dronlarla Gerçekleştirdiği Taarruz

Seminal Moment in The Changing Character of Conflict: Ukraine's All Drone Assault



Doç. Dr. Bleda KURTDARCAN

SYS Grup - CANiK Danışman

SYS Group - CANiK Consultant

Aralık 2024'te, "Khartiia" Tugayı olarak bilinen Ukrayna'nın 13. Ulusal Muhafız Tugayı¹, Kharkiv yakınlarında çığır açan bir taarruz icra ederek, modern savaşta tamamen robotik bir kara saldırısının ilk belgelenmiş örneğini gerçekleştirdi. Bu operasyon, savaş alanında doğrudan insan müdahalesi olmadan işgalci Rus askeri mevzilerini etkili bir şekilde hedef alan ve yok eden insansız kara araçlarının (İKA) ve birinci şahıs görüşlü (FPV) dronların koordineli bir şekilde konuşlandırılmasını içeriyordu.

Taarruzda, gözetleme, mayın döşeme ve patlayıcı saldırılar için makineli tüfeklerle donatılmış kara robotları ve hava dronları dahil olmak üzere çeşitli robotik sistemler yer aldı. Operatörler tarafından güvenli bir mesafeden uzaktan kontrol edilen bu makineler, düşman mevzilerini savunmalarını delmek,

In December 2024, Ukraine's 13th National Guard Brigade, known as the "Khartiia" Brigade¹, executed a groundbreaking assault near Lyptsi in the Kharkiv region, marking the first documented instance of a fully robotic ground assault in modern warfare. This operation involved a coordinated deployment of unmanned ground vehicles (UGVs) and first-person view (FPV) drones, effectively targeting and destroying Russian military positions without direct human involvement on the battlefield.

The assault featured various robotic systems, including ground robots equipped with machine guns and aerial drones for surveillance, mine-laying, and explosive attacks. Controlled remotely by operators from a safe distance, these machines worked in unison to penetrate enemy defences, neutralize threats, and pave the way for subsequent infantry advances.



tehditleri etkisiz hale getirmek ve sonraki piyade ilerlemeleri için yolu açmak için uyum içinde çalıştı.

"Planlanması günler süren operasyonun, uygulanması sadece bir veya iki saat sürdü. Saldırı, büyük bir ormanın yakınındaki, sıkı bir şekilde güçlendirilmiş bir Rus mevziisinde gerçekleşti. Kara ve hava dronlarının eş zamanlı dalgaları Rusları hazırlıksız yakalayıp paniğe neden oldu. Hava dron saldırıları cephede yaygın olsa da kara dronlarının koordineli kullanımı beklenmedik bir şeydi."²

*"What took days to plan took just one or two hours to execute. The assault took place along a heavily fortified Russian position near a large forest. The simultaneous waves of ground and aerial drones caught the Russians off guard, causing panic. While aerial drone attacks are common on the front lines, the coordinated use of ground drones was unexpected."*²

This innovative approach aimed to minimize human casualties by assigning high-risk tasks to machines, addressing both the imperative to protect soldiers and the challenges posed by

Ukrayna'ya ait insansız sistemleri / Ukrainian unmanned systems



DR. BLEDA'DAN... | FROM DR. BLEDA

Bu yenilikçi yaklaşım, hem kuvveti (askerleri) koruma zorunluluğunu hem de insan gücü kısıtlamalarının getirdiği zorlukları ele alarak, makinelerle yüksek riskli görevler atayarak insan kayıplarını en aza indirmeyi amaçlıyordu. Arazi zorlukları ve elektronik müdahale gibi engellerle karşılaşmasına rağmen, başarıyla icra edilen operasyon modern muharebe senaryolarında insansız sistemlerin potansiyelini gösterdi.

Bu tamamen insansız araçlarla hayata geçirilen taarruzun başarısı, insansız sistemlerin savaş alanında taktik ve stratejik hedeflere ulaşmada giderek daha önemli hale geldiği savaşın evrimleşen karakterini da vurguluyor.

manpower constraints. Despite facing obstacles such as terrain difficulties and electronic interference, the operation demonstrated the potential of unmanned systems in modern combat scenarios.

The success of this all-drone assault underscores the evolving character of warfare, where attritable unmanned systems are increasingly pivotal in achieving tactical and strategic objectives on the battlefield.



1 <https://www.khartiia.org/13-bryhada-nhu-khartiya>

2 Detaylar için bkz. / [For more details see](https://www.counteroffensive.news/p/the-first-ever-all-drone-assault)

<https://www.counteroffensive.news/p/the-first-ever-all-drone-assault>

MOZ

Versatile Reflex Sight
Çok Amaçlı Refleks Nişangah



UKSS Alanında Yeni Nesil Atılım: UNIROBOTICS'ten İnovatif ve Maliyet Etkin Çözümler

A New Generation Breakthrough in the RCWS Domain: Innovative and Cost-Effective Solutions from UNIROBOTICS

2025 yılıyla birlikte uzaktan komutalı silah sistemleri (UKSS) alanında güçlü bir ivme yakalayan UNIROBOTICS, yılın ilk çeyreğinde hem ürün geliştirme hem de entegrasyon projelerinde dikkat çeken başarılarına imza attı. Ar-Ge yatırımlarını özellikle yüksek performanslı ve maliyet etkin stabilize ve modüler UKSS sistemleri üzerine yoğunlaştıran şirket, sahadaki operasyonel ihtiyaçlara yanıt veren yenilikçi, yüksek performanslı ve maliyet etkin çözümlerle savunma sanayisindeki konumunu hızla güçlendiriyor.

Entering 2025 with solid operational momentum in the Remote Controlled Weapon Station (RCWS) sector, UNIROBOTICS has marked the first quarter with significant advancements in both system development and platform integration. Prioritizing R&D investments in high-performance, cost-efficient, and gyro-stabilized modular RCWS solutions, the company has reinforced its standing in the defence industry by delivering mission-driven innovations tailored to real-world operational demands on the battlefield.



SYS Grup - CANIK Genel Müdürü C.Utku ARAL'ın IDEX 2025 fuarında UNIROBOTICS markası kapsamında RESOURCE INDUSTRIES ile imzaladığı MoU.
SYS Group - CANIK General Manager C. Utku ARAL signed a MoU with RESOURCE INDUSTRIES under the UNIROBOTICS brand at the IDEX 2025 exhibition.

Uluslararası Arenada Güçlü Etki

Ocak ayında İngiltere'nin Farnborough kentinde düzenlenen International Armoured Vehicles Conference - IAV 2025, UNIROBOTICS'in global vitrine çıktığı önemli bir etkinlik oldu. Etkinlikte sergilenen TRAKON 30 ve TRAKON LITE sistemleri, yüksek stabilizasyon kabiliyeti, hızlı teslimat süreleri ve uygun maliyet yapıları sayesinde büyük ilgi gördü. Bu başarılar,

Strong Impact on the International Stage

The International Armoured Vehicles Conference (IAV) 2025, held in Farnborough, United Kingdom this January, marked a pivotal milestone for UNIROBOTICS as it stepped confidently onto the global stage. The showcased TRAKON 30 and TRAKON LITE systems garnered significant attention for their advanced stabilization performance, rapid delivery timelines, and cost-

TRAKON
LITETRAKON
TARGANTRAKON
30TRAKON
CREW

UNIROBOTICS Ürün Ailesi / UNIROBOTICS Product Family

UNIROBOTICS'e birçok yeni iş birliğinin kapısını aralarken, şirketin RCWS teknolojilerinde global ölçekteki etkinliğini de pekiştirdi.

C-UAS Alanında Etkin ve Uygun Maliyetli Koruma

UNIROBOTICS'in geliştirdiği İnsansız Hava Araçlarına Karşı Tedbir Sistemi (İHAKT - C-UAS / Counter-Unmanned Aerial Systems) konsepti, uluslararası çevrelerden tam not aldı. Gelişmiş sensör entegrasyonu ve yüksek hassasiyetli hedefleme kabiliyetleriyle öne çıkan bu sistem, modern savaş sahasında giderek artan insansız tehditlere karşı maliyet etkin ve yüksek başarı oranına sahip bir çözüm sunuyor. Dünya genelinde modern ordular tarafından kabul görmüş ve sahada başarısını kanıtlamış tüm drone radarlarıyla kusursuz uyum sağlayabilen TRAKON Serisi UKSS çözümleri, UNIROBOTICS'in bu alandaki farkını ortaya koyuyor. Bu kapsamda en dikkat çeken örneklerden biri, ABD merkezli ECHODYNE firması tarafından üretilen Echoguard radarının TRAKON Uzaktan Komutalı Silah Sistemi (UKSS) serisine entegre edilerek Tip 1 ve Tip 2 sınıfı dronlara karşı etkili bir savunma çözümü sunması oldu.

Söz konusu Class-1 ve Class-2 tip dronların gözle ve elektro optik sensör ile tespiti çok zor olması bu sistemlerde radarın önemini bir kez daha hatırlatıyor. Radar ile tespit edilen hedefler özel olarak tasarlanmış arayüz ve semboloji ile operatörün hızlı bir şekilde konumunu elektro optik sensör ile bulmasını sağlıyor. Sonrasında hem radardan hem de elektro optik sensörden alınan verilerle yapılan balistik hesaplama hava hedefinin muhtemel vuruş noktasının nerede olacağını operatöre ayrı bir semboloji ile gösteriyor. Bu sayede hava hedeflerinin bertaraf edilme ihtimali daha da artmış oluyor.

TRAKON serisinin sahip olduğu modüler ve entegre yapılar, bu tür radar sistemlerinin kolaylıkla platforma adapte edilmesine olanak tanıyor. UKSS altyapısıyla tam uyumlu şekilde çalışabilen bu sistemler, kullanıcı ihtiyaçlarına göre ölçeklendirilebiliyor ve farklı operasyonel senaryolara hızla entegre edilebiliyor.

Tüm bu yetenekleri sayesinde UNIROBOTICS, yalnızca donanım üreten bir firma olmanın ötesine geçerek; entegre görev sistemleri sunan, çözüm odaklı bir savunma teknolojileri sağlayıcısı kimliğiyle ön plana çıkıyor.

IDEX 2025'te Stratejik Ortaklıklar Genişliyor

Şubat ayında Abu Dhabi'de düzenlenen IDEX 2025 fuarında UNIROBOTICS, Ortadoğu pazarındaki etkinliğini artıracak

effective configurations. These capabilities not only drew strong international interest but also paved the way for new strategic partnerships, further cementing UNIROBOTICS' position as a rising global player in RCWS technology.

Effective and Affordable Protection in the C-UAS Domain

UNIROBOTICS' Counter-Unmanned Aerial Systems (C-UAS) concept has earned strong acclaim from international stakeholders. With its advanced sensor fusion architecture and high-precision targeting capabilities, the system delivers a highly efficient and cost-effective solution against the rising threat of unmanned aerial platforms on today's battlefields.

The TRAKON Series RCWS platforms stand out with their seamless interoperability with a wide range of drone detection radars already fielded and validated by leading modern armed forces. A notable example of this versatility is the successful integration of the Echoguard radar—developed by the U.S.-based company ECHODYNE—into the TRAKON RCWS, delivering a robust and scalable defence capability against Class-1 and Class-2 UAV threats.

Given the difficulty of detecting these drones through visual or electro-optical sensor, the importance of radar in such systems is once again underscored. Targets detected by radar are displayed to the operator via a specially designed interface and symbology, enabling rapid localization with electro-optical sensors.

Subsequently, ballistic calculations combining radar and electro-optic sensor data present the operator with a predicted point of impact via a distinct symbol, thereby increasing the probability of neutralizing aerial threats.

The modular and integrated architecture of the TRAKON series allows for the seamless adaptation of such radar systems onto the platform. These systems, fully compatible with the RCWS infrastructure, can be scaled according to user requirements and integrated quickly into diverse operational scenarios.

Through these capabilities, UNIROBOTICS distinguishes itself not merely as a hardware manufacturer but as a solution-oriented defence technologies provider offering integrated mission systems.

Expanding Strategic Partnerships at IDEX 2025

At IDEX 2025, held in Abu Dhabi in February, UNIROBOTICS took significant steps to increase its presence in the Middle Eastern market. The company signed various agreements with leading defence industry firms operating in the United Arab Emirates and engaged in discussions with major global ammunition manufacturers to enhance integration compatibility.

BÜLTEN | BULLETIN

önemli adımlar attı. Birleşik Arap Emirlikleri'nde faaliyet gösteren önde gelen savunma sanayi firmalarıyla çeşitli anlaşmalar imzalanırken, dünyadaki önemli mühimmat üreticileriyle de entegre uyum süreçlerini geliştirmeye yönelik görüşmeler gerçekleştirildi.

Bu iş birlikleri, UNIROBOTICS'in RCWS sistemlerinin uluslararası mühimmat standartlarına sorunsuz uyum sağlayabilmesi açısından büyük önem taşıyor. Özellikle 30x113mm mühimmatlarını UNIROBOTICS katkılarıyla geliştirecek olan üreticiler, söz konusu mühimmatın Yüksek Patlayıcı-Yangın Çıkarıcı(High Explosive Incendiary) ve Yaklaşma Tapalı-Yüksek Patlayıcı(Proximity Fused High Explosive) çeşitleriyle hava, kara ve deniz hedeflerinin daha az mühimmatla bertaraf edilme faydasını öne çıkarıyorlar.

UNIROBOTICS:

RCWS Teknolojilerinde Yeni Nesil Stratejik Güç

Yılın ilk çeyreğinde elde ettiği bu başarılarla UNIROBOTICS, UKSS alanında yalnızca yenilikçi değil; aynı zamanda sürdürülebilir maliyet yapısına sahip çözümler üreten bir teknoloji lideri olarak konumlanıyor. Geliştirdiği sistemler; üstün hedefleme kabiliyeti, saha uyumluluğu, modüler yapı ve lojistik avantajları ile savunma sanayisinde fark yaratmaya devam ediyor.

Kritik Entegrasyon ve Ar-Ge Faaliyetleri

Ar-Ge çalışmalarını hız kesmeden sürdüren UNIROBOTICS, dünya tanınan radar üreticisi Echodyne ile önemli bir entegrasyon projesini hayata geçirdi. Stabilize silah sistemlerine radar entegrasyonu sayesinde hedef tespiti, takibi ve balistik hesaplamalar artık çok daha hızlı ve hassas şekilde yapılabilir.

These collaborations are crucial to ensuring seamless compatibility between UNIROBOTICS' RCWS platforms and international ammunition standards. Manufacturers looking to develop 30x113mm ammunition with UNIROBOTICS' support particularly emphasize the efficiency of their High Explosive Incendiary (HEI) and Proximity Fused High Explosive (PFHE) variants for neutralizing air, land, and sea targets with reduced ammunition expenditure.

UNIROBOTICS: A New Generation Strategic Power in RCWS Technologies

With its achievements in the first quarter of the year, UNIROBOTICS is positioning itself not only as an innovator but also as a technology leader delivering sustainable and cost-effective solutions in the RCWS domain. Its systems continue to stand out in the defence sector through superior targeting capability, operational compatibility, modular architecture, and logistical advantages.

Critical Integration and R&D Initiatives

UNIROBOTICS has launched a major integration project in collaboration with world-renowned radar manufacturer Echodyne. With the integration of radar into stabilized weapon systems, target detection, tracking, and ballistic calculations can now be performed with greater speed and precision.

The innovative detection, tracking, and engagement capabilities that UNIROBOTICS already offers as standard have been further enhanced by the addition of radar-derived targeting data. UNIROBOTICS, which frequently highlights the significance of radar feedback frequency in all environments, aims to contribute valuable insights to the wider defence industry ecosystem.

Although the company employs contemporary technologies such as artificial intelligence for various functions, UNIROBOTICS consistently stresses the importance of human decision-making in the loop for military systems and designs its platforms accordingly.



SYS Grup- UNIROBOTICS TRAKON 30 Uzaktan Komutalı Silah Sisteminin EJDİR-1 Aracına Entegrasyonu- Özel Harekat Başkanlığı
DemolIntegration of SYS Group- UNIROBOTICS TRAKON 30 Remote Controlled Weapon System to EJDİR-1 Vehicle - Special Operations Directorate Demo

Halihazırda UNIROBOTICS'in standart olarak sunduğu yenilikçi hedef tespit, takip ve angaje olma yetenekleri radar entegrasyonu sonrası hedef bilgisinin de sağlanmasıyla daha da iyileşti. Bu noktada radar geri bildirim frekansının önemini her ortamda vurgulayan UNIROBOTICS savunma sanayi ekosistemine de girdileriyle faydalı olmayı amaçlıyor.

Her ne kadar günümüzün popüler teknolojisi "yapay zeka"yı sistemlerinde çeşitli amaçlarda kullansa da UNIROBOTICS bu tarz askeri sistemlerde her zaman çevrimde bir insanın karar vermesinin önemini (man in the loop) her açıklamasında mutlaka vurguluyor ve sistemlerini de buna göre tasarlıyor.

Entegrasyon Kabiliyeti ile Operasyonel Esneklik

SYS Grup - UNIROBOTICS İş Geliştirme ve Satış Müdürü Ender ŞAŞAL, bu süreçte UNIROBOTICS'in farklı platformlar için sunduğu modüler çözümler sayesinde entegrasyon kabiliyetini ciddi ölçüde artırdığını vurguladı. Şaşal ayrıca, "Geliştirdiğimiz stabilize ve uzaktan komutalı atış sistemleri, farklı coğrafyalarda, insanlı ve insansız; kara ve deniz platformları üzerinde faaliyet gösteriyor ve buralardan gelen geri bildirimler ürünlerimizin rakipsiz olmasını sağlıyor." ifadelerini kullandı.

Şirketin geliştirdiği sistemler, hedef tanıma, otomatik takip, tehdit analizi ve yapay zekâ destekli karar destek mekanizmalarıyla kullanıcıya operasyonel esneklik sunarken her zaman operatörün seçiminin çok önemli olduğuna dikkat çekerek operatörün operasyon yükünü olabildiğince üzerinden almaya yönelik çözümler sunuyor.

İhracat ve Yeni Nesil Teknolojilerde Hızlı İlerleme

Mevcut ürün portföyünü sürekli geliştiren UNIROBOTICS, aynı zamanda yeni nesil kompakt ve modüler ürünler üzerine Ar-Ge çalışmalarına ağırlık veriyor. Kullanıcı dostu arayüzler, artırılmış otonomi, optimize edilmiş güç tüketimi, hızlı ve kolay öğrenilebilir kullanım ve farklı platformlara hızlı entegrasyon gibi özellikleri ön planda tutuluyor.

Operational Flexibility Through Integration Capability

Ender ŞAŞAL, Business Development and Sales Manager at SYS Group - UNIROBOTICS, emphasized that the company has significantly enhanced its integration capabilities across different platforms thanks to its modular solutions.

ŞAŞAL noted: "Our stabilized and remote-controlled weapon systems are now deployed across different geographies on both manned and unmanned land and naval platforms. The feedback we receive from these deployments reinforces the unrivalled quality of our products."



30X113 mm VENOM LR & TRAKON 30



SYS Grup - CANİK Genel Müdürü C.Utku ARAL'ın IDEX 2025 fuarında UNIROBOTICS markası kapsamında RESOURCE INDUSTRIES ile imzaladığı MoU.

SYS Group - CANİK General Manager C. Utku ARAL signed a MoU with RESOURCE INDUSTRIES under the UNIROBOTICS brand at the IDEX 2025 exhibition.



Venom LR 30x113 mm Otomatik Top ile donatılmış TRAKON Uzaktan Kumandalı Silah İstasyonu (RCWS), çeşitli platformlar üzerindeki gösterimi TRAKON Remote Controlled Weapon Station (RCWS) equipped with Venom LR 30x113 mm Automatic Cannon, demonstration on various platforms

Önümüzdeki dönemde Türkiye ve dost-müttefik ülkelerde gerçekleştirilecek projelerle UNIROBOTICS'in ihracat hacmini artırması hedefleniyor. Şirket, 2025 yılı sonu itibarıyla stabilize sistemler pazarında küresel ölçekte daha büyük bir oyuncu olmayı amaçlıyor.

Avrupa'daki Yeni Fuarlar ve İş Birlikleri

UNIROBOTICS, uluslararası etkinliklerine hız kesmeden devam ediyor. Yaklaşan LIVE FIRING SHOW (Litvanya), FEINDEF (Madrid) ve IDET (Çek Cumhuriyeti) fuarlarında ürünlerini sergileyecek olan şirket, Avrupa pazarında da entegrasyon ve iş birliklerini artırmayı hedefliyor.

Bu kapsamda, UNIROBOTICS personel sayısını da yaklaşık %40 oranda artırarak çoğalan taleplere daha hızlı reaksiyon gösterebilir duruma geldi. Mevcut ve gelmekte olan taleplere bakara büyümenin bir süre daha devam edeceğini öngören şirket yetkilileri kaliteli üretimin doğru kurulmuş bir sistemle gerçekleşebileceği bilinciyle hareket ediyor.



SYS Grup- UNIROBOTICS TRAKON 30 Uzaktan Komutalı Silah Sisteminin NUROL MAKİNA NMS 4X4 Aracına Entegrasyonu
Integration of SYS Group-UNIROBOTICS TRAKON 30 Remote Controlled Weapon System into NUROL MAKİNA NMS 4X4 Vehicle

The systems developed by the company offer operational flexibility through target recognition, automatic tracking, threat analysis, and AI-supported decision-assistance mechanisms, while also easing the operator's workload by always keeping human decision-making at the forefront.

Rapid Progress in Exports and Next-Generation Technologies

Continuously evolving its existing product portfolio, UNIROBOTICS is also placing strong emphasis on R&D for next-generation compact and modular solutions. Key features include user-friendly interfaces, increased autonomy, optimized power consumption, ease of learning, and rapid integration across platforms.

With upcoming projects in Türkiye and allied nations, UNIROBOTICS aims to further increase its export volume. By the end of 2025, the company aspires to become a major global player in the stabilized systems market.

New Exhibitions and Partnerships in Europe

UNIROBOTICS continues its international engagements at full speed. The company will showcase its products at the upcoming LIVE FIRING SHOW (Lithuania), FEINDEF (Madrid), and IDET (Czech Republic), aiming to expand its integration partnerships and market presence in Europe.

To meet rising demand, UNIROBOTICS has increased its workforce by approximately 40%, allowing for faster response times to growing needs. Company representatives expect this growth trend to continue and emphasize that high-quality production is only possible through well-established systems.

Geleceğe Güçlü Adımlarla

UNIROBOTICS, savunma sanayisinde artan tehditlere karşı daha çevik, daha dayanıklı ve daha akıllı çözümler üretmeye odaklanıyor. Stabilize sistemlerdeki bilgi birikimi ve entegrasyon kabiliyeti sayesinde hem ulusal güvenlik güçlerinin hem de uluslararası müşterilerin taleplerine hızlı ve etkili yanıt verebiliyor.

Şirketin, üstün mühendislik becerisi ve problem çözme yeteneği sayesinde sahadan gelen geri bildirimler doğrultusunda ortaya çıkardığı çözümleri yakın zamanda farklı coğrafyalarda yeni iş birlikleriyle daha fazla kullanıcının envanterine girmesi veküresel arenadaki konumunu daha da güçlendirmesi bekleniyor.

Stepping into the Future with Confidence

UNIROBOTICS remains focused on delivering more agile, resilient, and intelligent solutions in response to increasing threats in the defence sector. Leveraging its experience in stabilized systems and advanced integration capabilities, the company is able to provide rapid and effective responses to the requirements of both national security forces and international clients.

Thanks to its exceptional engineering capabilities and problem-solving expertise, the company is expected to further expand its presence globally through new collaborations and increase the adoption of its solutions in various regions based on direct field feedback.

TRAKON 30 RCWS & VENOM
LR'nin NUROL MAKİNA
YÖRÜK 4X4 ile entegrasyonu
TRAKON 30 RCWS & VENOM
LR integration with NUROL
MAKİNA YÖRÜK 4X4

CANİK Team Teksas'tan Zaferle Döndü!

CANİK Team Returns Victorious from Texas!

Amerika Birleşik Devletleri'nin Teksas eyaletinde, 29 Mart 2025 tarihinde düzenlenen 2025 Walkers Texas State IDPA Championship, savunma amaçlı tabanca kullanımına dayalı atıcılık dünyasının en prestijli organizasyonlarından biri olarak bu yıl da nefesleri kesti. Yaklaşık 300 seçkin sporcunun katıldığı yarışmada, gerçek hayattaki savunma senaryolarına dayalı parkurlar ve zamanla yarışan taktiksel atış etapları büyük ilgi gördü.

The 2025 Walkers Texas State IDPA Championship, held on March 29, 2025, in the state of Texas, USA, once again thrilled the shooting sports community as one of the most prestigious competitions based on defensive handgun use. With nearly 300 elite athletes in attendance, the event featured stages inspired by real-life defence scenarios and tactical shooting courses raced against the clock, drawing significant attention.



CANİK Team 2025 Walkers Texas State IDPA Şampiyonası / CANİK Team 2025 Walkers Texas State IDPA Championship

CANİK, kurduğu profesyonel atış takımıyla bu zorlu organizasyona damgasını vurdu. CANİK Team, iki önemli dereceyle ülkemizi uluslararası alanda gururlandırdı. Takımın genç yıldızı Alperen KIVILCIM, Carry Optic Master kategorisinde sergilediği başarılı performansla 3'üncülük elde etti. Amerikalı usta atıcı ve takım kaptanı Nils JONASSON ise SSP (Stock Service Pistol) Division şampiyonu olarak yarışmanın en yüksek derecelerinden birini kazandı.

CANİK made a powerful impression on this challenging event with its professional shooting team. CANİK Team proudly represented Türkiye on the international stage by achieving two major honors. The team's young star, Alperen KIVILCIM, earned third place in the Carry Optics Master category with a highly successful performance. Meanwhile, veteran American shooter and team captain Nils JONASSON was crowned the SSP (Stock Service Pistol) Division Champion, securing one of the event's top rankings.



IDPA (International Defensive Pistol Association) standartlarında gerçekleştirilen bu yarışma, yarışmacılara gerçek hayatta karşılaşılabilecek savunma durumlarını simüle eden etaplar sunarak yalnızca fiziksel becerileri değil; stres altında karar verme, hızlı tepki ve doğru hedef alma kabiliyetlerini de test ediyor. Tüm bu zorluklara rağmen CANiK Team takımının performansı, disiplinli hazırlık sürecinin ve üstün bireysel yeteneklerin etkileyici bir birleşimi olarak öne çıktı.

Savunma sanayindeki teknolojik yatırımlarını spor atıcılığına da taşıyan CANiK, dünya çapındaki yarışmalarda yalnızca ürünleriyle değil, yetiştirdiği sporcularla da adından söz ettiriyor. Bu yarışmada elde edilen dereceler, markanın hem bireysel hem de takım düzeyinde ulaştığı küresel rekabet gücünün bir göstergesi oldu.

Optik nişangah kullanılan 'Carry Optics' kategorisinde yarışan Alperen KIVILCIM, yüksek isabet oranı ve çevikliğiyle dikkatleri üzerine çekerken; klasik mekanik nişangahlı

tabancaların tercih edildiği SSP kategorisinde sahneye çıkan Nils JONASSON, sergilediği kusursuz performansla kürsüdeki yerini aldı. Aynı zamanda takım kaptanı olarak görev yapan Jonasson, yarışma süresince yaptığı stratejik yönlendirmelerle takımın genel başarısında kilit rol oynadı.

CANiK Team, 2025 Walkers Texas State IDPA Championship'ten elde ettiği bu derecelerle yalnızca bireysel başarılarla imza atmakla kalmadı, aynı zamanda Türk spor atıcılığının uluslararası alandaki yükselen konumunu da bir kez daha kanıtlamış oldu.



CANiK Team 2025 Walkers Texas State IDPA Şampiyonası
CANiK Team 2025 Walkers Texas State IDPA Championship

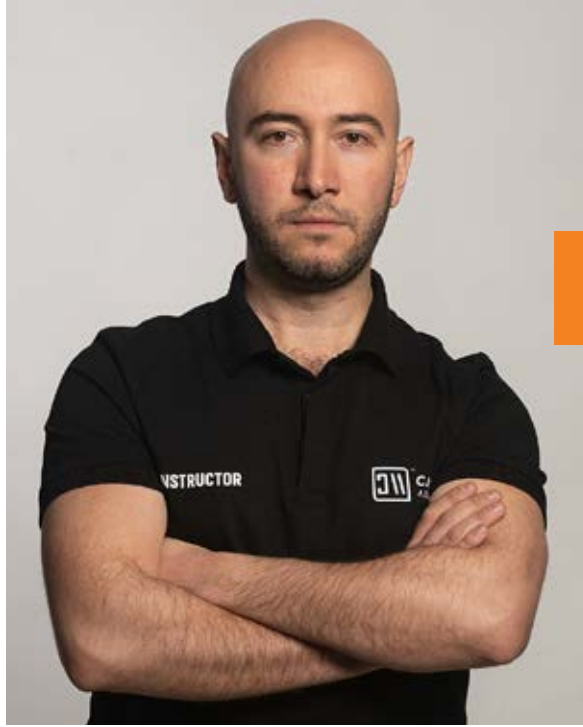
Held under the standards of the IDPA (International Defensive Pistol Association), this competition simulates real-world self-defence situations, testing not only physical shooting skills but also decision-making under stress, rapid reaction, and precise targeting. Despite the intense demands, CANiK Team's performance stood out as a powerful combination of disciplined preparation and exceptional individual talent.

Extending its technological investments in the defence industry to the world of sport shooting, CANiK continues to make its mark not only with its products but also with the athletes it cultivates. The achievements in this competition are a clear reflection of the brand's global competitiveness on both individual and team levels.

Competing in the "Carry Optics" category, where optical sights are used, Alperen KIVILCIM drew attention with his high accuracy and agility. In the SSP category, which features classic pistols with mechanical sights, Nils JONASSON delivered a flawless performance to earn a place on the podium. As the team captain, Jonasson also played a critical role in the team's overall success with his strategic guidance throughout the event.

With their achievements at the 2025 Walkers Texas State IDPA Championship, CANiK Team not only celebrated individual triumphs but also once again demonstrated the rising status of Turkish sport shooting on the international stage.

Zorlu Şartlarda Etkin Destek: Kapalı Sistem Refleks Nişangahlar ve Taktiksel Avantajları Precision Under Pressure: The Tactical Rise of Enclosed Reflex Sights



Taha Oğuzhan KAYMAK
CANIK ACADEMY Atış Eğitmeni
CANIK ACADEMY Firearms Instructor

Zorlu operasyon şartlarında hedefe hızlı ve isabetli angajman, sadece atıcının becerisine değil; kullanılan nişan sisteminin kalitesine de bağlıdır. Bu bağlamda, refleks nişangahlar modern nişan alma teknolojilerinin en öne çıkan bileşenlerinden biri hâline gelmiştir. Hem profesyonel hem de bireysel kullanıcılar tarafından tercih edilen bu sistemler, pratiklik, hız ve güvenlik açısından önemli avantajlar sunmaktadır.

In high-stakes environments where every second matters, success hinges not only on the shooter's skill but also on the precision of their equipment. Reflex sights have rapidly become a cornerstone of modern aiming systems, trusted by professionals and civilian users alike. Combining speed, accuracy, and enhanced situational awareness, these innovative optics redefine what it means to engage targets efficiently – even under the most demanding conditions.

Refleks Nişangahlar Neden Tercih Ediliyor?

Refleks nişangahlar, hedefle hızlı, doğrudan ve görsel bir angajman kurmayı mümkün kılan optik sistemlerdir. Bu nişangahlar, ışık kaynağından mercek üzerine yansıtılmış bir retikül aracılığıyla çalışır ve atıcının hedefe odaklanmasını kolaylaştırır. Bu sayede, hedef takibi ve geçişleri daha akıcı hale gelir.

Geleneksel mekanik nişangahlara kıyasla, refleks nişangahlar atıcının çevresel farkındalığını artırır. Her iki gözün açık tutulmasına olanak tanıyan tasarımı sayesinde, atıcı çevresel tehditleri daha iyi algılayabilir. Ayrıca, düşük ışık koşullarında LED kaynağı sayesinde etkin bir şekilde kullanılabilir, bu da zorlu ortamlarda nişan alma sürecini kolaylaştırır.

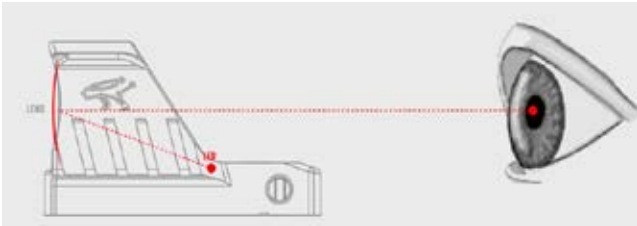
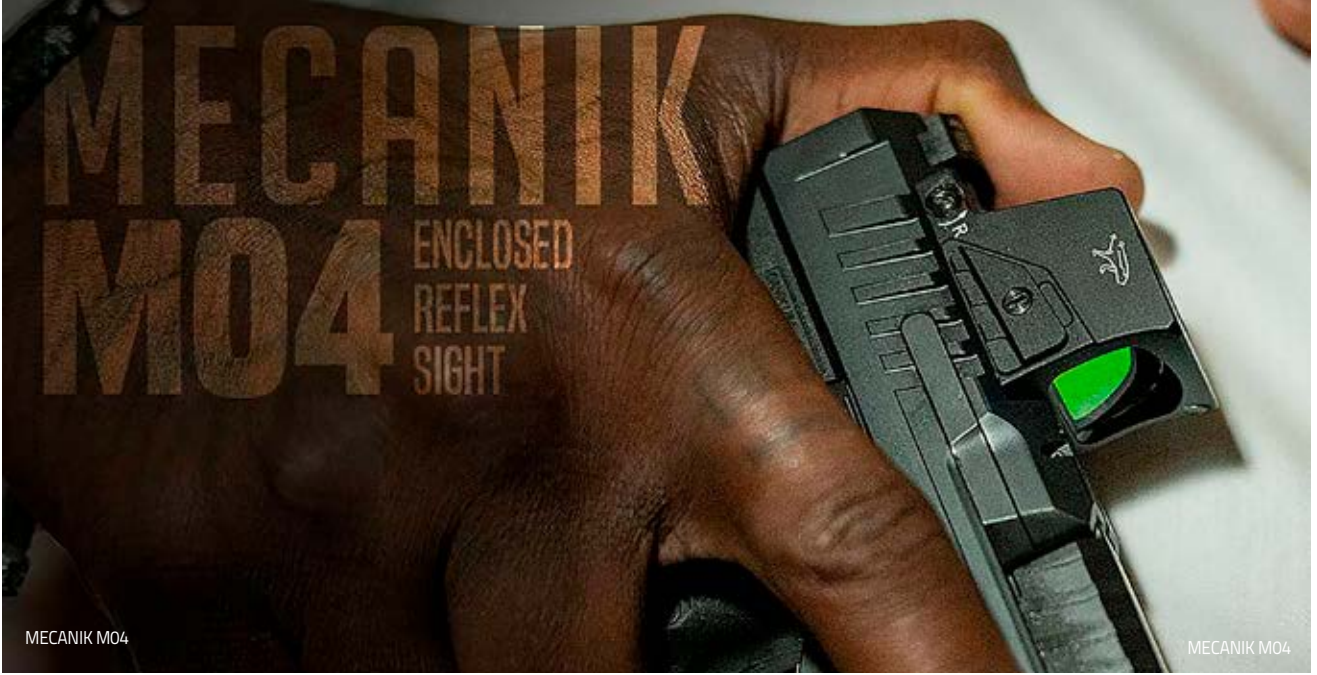
Tek düzlemde yer alan retikül yapısı, görme bozukluğu bulunan bireyler için de işlevsel bir kolaylık sunar. Bu özellik, atıcının hedefe odaklanmasını kolaylaştırır ve nişan alma sürecini daha verimli hale getirir.

The Red Dot Advantage: Speed, Awareness, and Precision

Reflex sights are revolutionizing the way shooters engage with their targets, offering fast, direct, and highly intuitive aiming. Unlike traditional iron sights, reflex optics project a crisp reticle onto a single lens using advanced LED illumination, enabling rapid target acquisition and seamless transitions between targets.

Beyond improving speed, reflex sights greatly enhance situational awareness by allowing shooters to keep both eyes open. This critical advantage helps users detect environmental threats more effectively, maintaining sharper battlefield awareness. Thanks to their built-in LED light source, reflex sights also deliver consistent performance in low-light conditions, making them a reliable choice across diverse operational environments.

Moreover, the single-plane reticle structure offers significant benefits for users with vision impairments. By reducing eye strain



Yapılan çalışmalara göre refleks nişangahlar tüm bu yönleriyle isabet oranını %98'e kadar yükseltebilmektedir. ⁽¹⁾

Refleks Nişangah Seçimi

Refleks nişangahlar birçok silah platformu ve kullanım amacına göre farklı yapılarla tasarlanmaktadır. Nişangah boyutu ve monte edilecek platform ile uyumluluğu, kullanım amacı ve teknik özellikler refleks nişangah tercihi yaparken öncelikli olarak değerlendirilmesi gereken kriterlerdir. Sportif atış için MO3 gibi geniş lensli, gizli taşıma için ise düşük profilili ve hafif MO1 nişangah tercih etmek daha verimli olacağı gibi kolluk kuvvetleri başta olmak üzere saha şartlarında taşıma yapan kullanıcılar için "kapalı sistem" refleks nişangahlar çevresel şartların getirdiği zorluklara karşı daha dayanıklı ve kullanışlı olacaktır.

Kapalı Refleks Nişangahlar:

Taktiksel ve Sivil Kullanımda Üstün Dayanıklılık

Kapalı sistem refleks nişangahlar, özellikle zorlu çevre koşullarında güvenilirlik ve dayanıklılığı ön planda tutan kullanıcılar için tasarlanmıştır. Genellikle tüp formunda üretilen bu nişangahlar, ışık kaynağı ve mercekleri tamamen koruma altına alarak dış etkenlere karşı üstün izolasyon sağlar. Bu yapı sayesinde, açık sistem nişangahlarda karşılaşılan toz, çamur, su ve darbe gibi dış tehditlere karşı çok daha dirençlidirler.

Taktiksel Kullanımda Avantajları

Saha şartlarında görev yapan kolluk kuvvetleri, askeri personel ve özel operasyon birimleri için ekipman güvenilirliği, operasyonel başarının en kritik unsurlarından biridir. Kapalı refleks nişangahlar, çatışma ortamlarında karşılaşılabilecek

and improving focus, these sights not only increase aiming precision but also elevate overall shooting efficiency.

Recent research shows that a well-integrated reflex sight can boost hit accuracy by up to an impressive 98%. ⁽¹⁾

Selecting the Right Reflex Sight

Choosing the right reflex sight depends on operational needs, firearm compatibility, and mission profile.

- For competitive shooting, wide-lens designs such as the MO3 offer an expanded field of view, allowing for quicker target acquisition during dynamic engagements.
- For concealed carry applications, compact and lightweight models like the MO1 provide high performance without adding unnecessary bulk.
- For tactical professionals, particularly in law enforcement and military sectors, enclosed reflex sights offer enhanced protection and consistent functionality in demanding field conditions.

Enclosed Reflex Sights:

Built for Operational Excellence

Enclosed reflex sights are engineered for users who require maximum durability and performance in every environment.

Featuring a tube-style construction that fully seals the emitter and lens, these sights provide superior defence against dust, mud, water, and physical impacts – conditions that often compromise open-emitter optics.

Field operators working under extreme conditions – from heavy rain to sandstorms and rugged terrains – rely on enclosed reflex sights to deliver consistent clarity and functionality when it matters most. Their sealed and water-resistant designs ensure reliable performance across a broad spectrum of operational scenarios, including amphibious missions and adverse weather engagements.

Enclosed Reflex Sights for Civilian Applications

The benefits of enclosed reflex sights extend beyond tactical operators. Outdoor enthusiasts, hunters, and civilian carriers operating in open environments – particularly in regions prone to high humidity, rain, or dust – gain critical reliability advantages.

By protecting the reticle system from environmental interference,



CANIK METE MC9 PRIME



MECANIK M01



MECANIK M03



yoğun yağmur, toz fırtınası, çamurlu zeminler veya darbelere karşı sağladığı yüksek koruma ile kesintisiz görüş sunar. Ayrıca suya dayanıklı yapıları sayesinde amfibi operasyonlar ya da yağışlı hava koşullarında da sorunsuz bir şekilde kullanılabilirler.

Sivil Kullanıcılar İçin Uygunluk

Kampçılar gibi doğa sporlarıyla ilgilenenler veya tabancasını açık alanda taşıyan sivil kullanıcılar için de kapalı sistem nişangahlar önemli avantajlar sağlar. Özellikle yoğun nemli, tozlu ya da yağışlı bölgelerde yaşayan kullanıcılar için bu sistem, nişan alma kabiliyetini olumsuz etkileyecek dış faktörleri büyük ölçüde bertaraf eder. Açık sistem refleksi nişangahlarda, mercek iç yüzeyi veya ışık kaynağına yapışan bir toz zerresi veya su damlası görüşü optimal çalışmasını engellerken, kapalı sistemlerde bu risk minimuma indirilmiştir.

enclosed designs safeguard aiming precision even when external conditions are unpredictable.

Built to Perform in Every Environment

Enclosed reflex sights are specifically designed to maintain consistent performance across a variety of challenging environments.

With integrated waterproofing, shock resistance, and temperature stability, these optics continue to operate reliably whether exposed to extreme heat, freezing temperatures, heavy rain, or dusty terrains.

Their rugged engineering ensures dependable aiming capability, preserving optical and mechanical integrity wherever the mission – or adventure – takes you.

Çevresel Dayanıklılık

Kapalı refleks nişangahların tasarımı, yalnızca optik bütünlüğü değil, aynı zamanda uzun vadeli mekanik güvenilirliği de garanti altına alır. Su geçirmezlik, darbe emicilik, termal genişlemeye karşı direnç gibi faktörler; hem profesyonel hem de sivil kullanıcılar için ekipmanın ömrünü uzatırken performans istikrarı da sağlar.

MECANIK tarafından üretilen kapalı sistem MECANIK MO4 nişangah zorlu koşullara göre üretilmiştir. Üç farklı retikül seçeneği ile atıcının hareketli hedefler ve hızlı angajmanlardaki performansını arttırırken solar panel desteği ile güçlü pil ömrü sağlamaktadır.

Kapalı sistem yapısı, entegre yedek gez kanalı ve solar enerji destekli güçlü pil ömrü ile tüm zorlu koşullara ve taktik kullanım ihtiyaçlarına yanıt veren nişangah otomatik ve manuel kontrol opsiyonları ile farklı kullanım alanlarına hızlıca adapte olabilmektedir.

⁽¹⁾Comparative Pistol Project,(2011), Norwich University, Department of Justice Studies and Sociolog, 6.

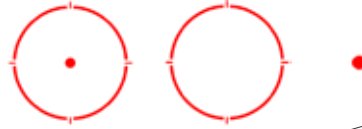
MECANIK MO4:

Designed for the Toughest Conditions

Developed by MECANIK, the MO4 enclosed reflex sight is built to exceed expectations under the harshest conditions.

- *Offering three selectable reticle options, the MO4 enhances shooter flexibility during rapid engagements and target tracking.*
- *Its integrated solar panel support extends battery life, while the enclosed emitter design and backup iron sight channel provide essential redundancy for critical missions.*
- *With automatic and manual brightness control modes, the MO4 easily adapts to varying lighting conditions, delivering seamless performance across a wide range of tactical and operational environments.*

The MO4 stands as a testament to MECANIK's commitment to innovation, resilience, and operational excellence.



MECANIK MO4

MECANIK MO4



CANİK Ailesinin Gücü: Sahadaki ve Üretimdeki Kahramanlar

The Strength of the CANİK Family: Heroes in the Field and in Production

CANİK'in Ar-GE birimi, ürün geliştirmede yalnızca tasarıma değil, sahadaki etkinliğe de odaklanarak fark yaratıyor. Savunma sanayi alanında yüksek hassasiyet ve inovasyonun birleştiği noktada çalışan AR-GE Mühendisi Alper Can TURHAN, CANİK NEWS'in 12. sayısında çalışmalarını ve deneyimlerini paylaştı.

CANİK's R&D department distinguishes itself by focusing not only on design in product development but also on field effectiveness. Alper Can TURHAN, an R&D Engineer working at the intersection of precision and innovation in the defence industry, shared his insights and experiences in the 12th issue of CANİK NEWS.



Alper Can TURHAN

AR-GE Mühendisi
R&D Engineer

CANİK NEWS: SYS Grup- CANİK ailesinde çalışmanın farkını nasıl anlatırsınız? CANİK'in sizlere sunduğu ayrıcalıklar nelerdir?

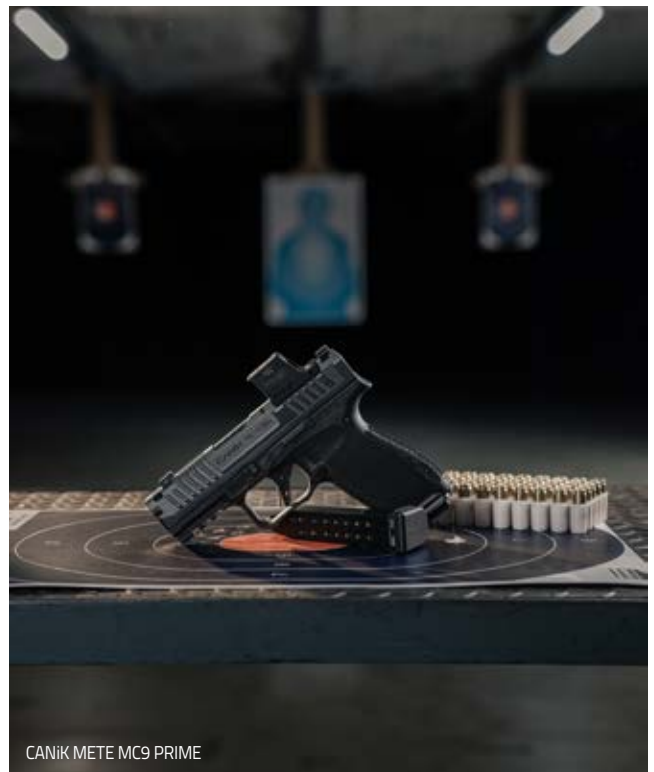
Alper Can TURHAN: SYS Grup - CANİK ailesinde çalışmak, sektörün en ileri teknolojilerine ve yenilikçi çözümlerine katkıda bulunmak anlamına geliyor. CANİK, dünya çapında tanınan bir marka olmasının yanında çalışanlarına değer veren bir şirkettir.

Burada çalışmanın en büyük farkı, sadece bir iş yapmak değil, anlamlı bir amaca hizmet etmektir. Ürünlerimiz gerek bireysel savunma gerekse ülke savunması için gerekli güvenliği sağlamak ve hayatları korumak amacıyla geliştirilir. Bu bilinç, yaptığımız işi daha anlamlı kılar ve motivasyonumuzu artırır.

CANİK NEWS: How would you describe the difference of working within the SYS Group - CANİK family? What privileges does CANİK offer its employees?

Alper Can TURHAN: Working within the SYS Group - CANİK family means contributing to some of the most advanced technologies and innovative solutions in the industry. More than just a globally recognized brand, CANİK is a company that truly values its people.

What sets working here apart is not simply having a job, but fulfilling a meaningful purpose. Our products are designed to ensure safety and protect lives—whether in personal defence or national security. This sense of mission brings deeper meaning to our work and strengthens our motivation.



CANİK MTE MC9 PRIME



CANiK ayrıca çalışanlarına kendilerini geliştirmeleri için fırsatlar sunar. Yetenek yönetimi, eğitim programları ve uluslararası projelerde yer alma imkânı sayesinde herkesin potansiyelini ortaya koymasına destek olur. Bu çeşitlilik hem kişisel hem de profesyonel anlamda gelişim sağlar.

Özetle, CANiK ailesinde çalışmak; yüksek kaliteye olan bağlılık, sürekli gelişim ve profesyonellik odaklı bir kültürün parçası olmaktır. Burada herkes katkısının değerli olduğunu bilir ve ortak başarılarımızın bir parçası olmanın gururunu yaşar.

CANiK NEWS: Bulunduğunuz departmandan ve AR-GE mühendisi olarak görev yapmaktan bahsedebilir misiniz? Bu departmanda çalışmanın en keyifli ve en zor yanları nelerdir? Ürünleriniz Türkiye’de ve Dünya’nın pek çok ülkesinde kullanımda, kendilerinden övgüyle söz ettiren ürünlerin ilk kurgusu AR-GE mühendislerinin elinden geçiyor. Bu kapsamda ne gibi çalışmalar yapıyorsunuz?

Alper Can TURHAN: CANiK bünyesinde 4 yıldır AR-GE mühendisi olarak görev yapıyorum. AR-GE departmanı olarak amacımız, kullanıcı ihtiyaçlarına en iyi şekilde cevap verebilecek, güvenilir, yüksek performanslı ve yenilikçi ürünler geliştirmektir.

Bu departmanda çalışmanın en keyifli yanı, yaratıcılığı ve teknik bilgiyi bir araya getirerek gerçek dünya karşılığı olan çözümler üretmek. Her projede sıfırdan bir ürün ortaya koymak ve daha iyisini nasıl yapabileceğimizi araştırmak heyecan verici bir süreç. Ayrıca, geliştirdiğimiz ürünlerin dünya çapında profesyonel kullanıcılar tarafından tercih edildiğini bilmek büyük bir gurur kaynağı.

Tabii zorlayıcı yanları da yok değil. Savunma sanayi gibi hassas bir sektörde çalışmak yüksek hassasiyet ve titizlik gerektiriyor. Performans, dayanıklılık ve güvenlik gibi kriterlerde en ufak bir hata bile kabul edilemez. Bu yüzden tasarım sürecinden test aşamasına kadar detaylı analizler ve stres testleri yapıyoruz. Bazen projeler yoğun araştırma ve uzun geliştirme süreçleri gerektirebiliyor, bu da zaman yönetimi açısından büyük bir sorumluluk getiriyor.

AR-GE departmanında, yeni ürünlerin geliştirilmesi, mevcut ürünlerin iyileştirilmesi ve teknolojik yeniliklerin uygulanması için birçok çalışma yürütüyoruz. Yüksek hassasiyetli mekanik sistemler, gelişmiş dayanım sağlayan malzemeler üzerinde

CANiK also provides significant opportunities for both personal and professional growth. Through talent management, continuous training programs, and participation in international projects, the company actively supports each individual's potential. This dynamic environment fosters well-rounded development on every level.

In short, working at CANiK means being part of a culture built on excellence, continuous improvement, and professionalism. Everyone here understands the value of their contribution and takes pride in being part of our collective success.

CANiK NEWS: Can you tell us about your department and your role as an R&D engineer? What are the most enjoyable and challenging aspects of working in this department? Given that your products are used in Türkiye and many countries around the world, with high praise, the initial concept of these products originates from the hands of R&D engineers. What kind of work do you carry out in this regard?

Alper Can TURHAN: I have been working as an R&D Engineer at CANiK for four years. Within the R&D department, our mission is to develop innovative, reliable, and high-performance products that meet user needs in the most effective way possible.

What I enjoy most about working in this department is the process of transforming creative ideas into real-world solutions by blending technical expertise with innovation. Designing a product from the ground up and striving for continuous improvement is a challenging yet deeply rewarding journey. Knowing that our products are trusted and used by professionals around the world is a tremendous source of pride.

Naturally, the job comes with its challenges. Working in the defence industry demands the highest levels of precision and attention to detail. There is no margin for error when it comes to performance, durability, and safety. For this reason, we conduct rigorous analyses and comprehensive stress tests throughout both the design and validation phases. Some projects require in-depth research and long development cycles, which brings significant responsibility, particularly in terms of time management.

çalışıyoruz. Ayrıca dijital teknolojileri entegre ederek akıllı çözümler geliştiriyoruz. Her ürünümüzün arkasında detaylı analizler, prototip testleri ve sürekli iyileştirme süreci bulunuyor.

Sonuç olarak, AR-GE mühendisliği, sadece teknik bilgiye değil, aynı zamanda çözüm odaklı bir yaklaşıma ve yaratıcılığa dayanan bir görev. Ürünlerimiz dünya genelinde tercih ediliyorsa, bu başarının ardında bu sıkı çalışma ve disiplin yatıyor.

CANİK NEWS: SYS Grup şirketlerinin sunduğu ürünlerin hem ülkemizde hem de global pazarda tercih edilmesini sağlayan en önemli faktörler sizce nelerdir? Markalarınız ve ürünlerinizle ilgili neler düşünüyorsunuz?

Alper Can TURHAN: SYS Grup'un hem Türkiye'de hem de global pazarda tercih edilmesinin en önemli faktörleri arasında yüksek kalite standartları, yenilikçilik ve müşteri odaklılık ön plana çıkıyor. CANİK markamız, dayanıklılığı, performansı ve güvenilirliği ile tanınıyor. Bu özellikler, sektördeki profesyonellerin ve kullanıcıların markamızı tercih etmelerinin başlıca nedenleri arasında.

Ülkemizin savunma sanayisine katkı sağlamak ve yerli üretim kapasitesini artırmak bizim için büyük bir gurur kaynağı. Yüksek kalite ve güvenilirlik, yerli kullanıcılarımıza olduğu kadar dünyanın dört bir yanındaki profesyonel kullanıcılara da hitap ediyor. Bu global başarının arkasında, AR-GE'ye yaptığımız yatırımlar ve yenilikçi çözümler geliştirme vizyonumuz var.

Ürünlerimiz sadece bireysel kullanıcılar değil, aynı zamanda kolluk kuvvetleri ve askeri birlikler tarafından da tercih ediliyor. Bu da ürünlerimizin sahada kanıtlanmış performansının bir göstergesidir.

Ayrıca, müşteri geri bildirimlerine büyük önem veriyoruz. Ürünlerimizin sürekli olarak geliştirilmesi ve kullanıcı ihtiyaçlarına cevap verebilmesi için bu geri bildirimleri değerlendiriyoruz. Global pazarda öne çıkmamızı sağlayan bir diğer faktör de geniş ürün portföyümüz ve özelleştirilebilir çözümlerimizdir.

Kısacası, SYS Grup'un başarısının sırrı; yenilikçilik ve dünya standartlarında üretim anlayışıdır. Bu değerlerle markalarımızı her geçen gün daha ileriye taşıyoruz.

CANİK NEWS: Diğer departmanlar ile aranızdaki koordinasyondan bahsedebilir misiniz? Sizler AR-GE mühendisi olarak savunma sanayi ve atıcılık alanında düzenlenen fuarlara katılım sağlıyor musunuz? Pazar araştırması yapma ve fuar sonrası deneyimlerinizi yeni teknolojilerde kullanma şansınız oluyor mu?

Alper Can TURHAN: Ar-GE departmanı olarak tasarım, üretim, kalite kontrol, satış ve pazarlama birimleriyle güçlü bir koordinasyon içinde çalışıyoruz. Üretimden gelen geri bildirimlerle tasarımlarımızı geliştirirken, satış ve pazarlamadan edindiğimiz verilerle müşteri beklentilerini ve pazar trendlerini yakından takip ediyoruz. Savunma sanayi ve atıcılık alanındaki fuarlara katılarak uluslararası pazar dinamiklerini ve yeni teknolojileri yerinde inceliyoruz. Fuarlarda son kullanıcılarla doğrudan temas kurarak, sektördeki dijitalleşme ve akıllı çözümler gibi gelişmelere yönelik projelerimizi şekillendiriyoruz.

CANİK

SUPERIOR FIREARMS

In our department, we focus on developing new products, enhancing existing ones, and integrating cutting-edge technologies. We work extensively with high-precision mechanical systems and advanced materials to boost performance and durability. We also incorporate digital technologies to deliver intelligent, future-ready solutions. Behind every product lies a meticulous process of analysis, prototyping, testing, and refinement.

Ultimately, R&D engineering is not only about technical know-how but also about creativity and a solution-oriented mindset. If our products are recognized globally, it is because of the dedication, discipline, and innovation that go into every stage of development.

CANİK NEWS: In your opinion, what are the most important factors behind the preference for SYS Group products both in Türkiye and the global market? What are your thoughts on your brands and products?

Alper Can TURHAN: The main reasons SYS Group is preferred in both Türkiye and the global market include high-quality standards, innovation, and a customer-centric approach. Our CANİK brand is known for its durability, performance, and reliability. These qualities are the primary reasons why professionals in the industry choose our brand. It is a source of pride for us to contribute to the defence industry of our country and enhance domestic production capacity. Our commitment to high quality and reliability appeals not only to domestic users but also to professional users around the world. This global success stems from our investments in R&D and our vision of developing innovative solutions.

Our products are chosen not only by individual users but also by law enforcement and military units. This is a testament to their proven performance in the field.

We also place great importance on customer feedback. We use this feedback to continuously improve our products and meet user needs. Another factor that helps us stand out in the global market is our broad product portfolio and customizable solutions.

In short, the secret to SYS Group's success lies in its commitment to innovation and world-class manufacturing. With these values, we continue to take our brands further every day.

CANİK NEWS: Can you tell us about the coordination between your department and others? As R&D engineers, do you participate in defence and shooting industry fairs? Do you have the opportunity to conduct market research and apply your experiences from these fairs to new technologies?

Alper Can TURHAN: As the R&D department, we work in strong coordination with design, production, quality control, sales, and marketing teams. We improve our designs based on feedback from production and closely follow customer expectations and market trends through insights from the sales and marketing departments.

We attend defence and shooting industry fairs to observe international market dynamics and new technologies firsthand. These events allow us to engage directly with end-users and shape our projects in line with developments such as digitalization and smart solutions in the sector.



Emel KOYUNCU
AR-GE Mühendisi
R&D Engineer

CANİK NEWS: İşe yeni başlamış ya da başlayacak birinin CANİK ailesinde çalışmasıyla ilgili önerileriniz, bu ailede çalışmanın farklarını anlatabilir misiniz?

Emel KOYUNCU: Yaklaşık üç yıldır CANİK ailesindeyim. İlk aylardan itibaren sıcak bir çalışma ortamı ve güçlü bir aidiyet duygusu hissettim. Zamanın nasıl geçtiğini fark etmeyeceğiniz bir dinamizm burada hâkim. CANİK'te çalışmak, yalnızca bir iş yapmak değil, değer üreten bir ekibin parçası olmak demek. Özveri ve vatan sevgisiyle çalışan herkes bu yapının doğal bir parçası haline geliyor. Savunma sanayisinde geliştirdiğimiz ürünlerin sahada kullanılmasını görmek, işimize ayrı bir anlam katıyor. Daha önce farklı sektörlerde çalışmış biri olarak, buradaki heyecanın ve gururun yerini başka hiçbir yerde bulamadım.

CANİK NEWS: Bulunduğunuz departmanda Ar-GE mühendisi olarak görev almaktan bahsedebilir misiniz?

Emel KOYUNCU: Yurtiçindeki askeri personelden aldığımız olumlu geri bildirimler, yaptığımız işin değerini ve önemini bir kez daha hissettiriyor. CANİK METE MC ailesi ve yeni CANİK TTI serisi ürünlerimize gösterilen ilgi, bizlere hem gurur hem de çalışma şevki kazandırıyor. Dünya standartlarında bir çizgideyiz; ancak her zaman daha iyisini hedefliyor, ürünlerimizi farklılaştırmak ve bir adım öne taşımak için sürekli araştırma ve geliştirme çalışmaları yürütüyoruz. Ürünlerimizi piyasaya sunduktan sonra da iyileştirme süreçlerimizi kararlılıkla sürdürüyoruz.

CANİK NEWS: Tabanca ailesine son dönemde METE MC9 PRIME gibi yeni modeller eklendi. Bu kapsamda, mevcut ürünler arasında geliştirdiğiniz ve farklılık yarattığınız spesifik bir özellik örneği verebilir misiniz?

Emel KOYUNCU: CANİK METE MC'yi, özellikle askeri personelin sürekli taşıma ihtiyacını göz önünde bulundurarak kompakt ve rahat taşınabilir bir tabanca olarak tasarladık. Bu yaklaşımımız hem fuarlarda hem de sosyal hayatta askeri personelden aldığımız olumlu geri dönüşlerle doğrulandı.

Savunma sanayinde kadın mühendislerin yarattığı fark her geçen gün daha görünür hale geliyor. CANİK Hafif Kalibre Bölümü'nde Ar-GE Mühendisi olarak görev yapan Emel KOYUNCU, ürün geliştirme süreçlerinde saha geri bildirimlerinden ilham alarak başarı hikayeleri yazıyor. CANİK NEWS'in 12. sayısında Emel KOYUNCU, sektördeki deneyimlerini ve çalışmalarını anlattı.

The impact of women engineers in the defence industry is becoming increasingly visible. Emel KOYUNCU, an R&D Engineer in the CANİK Light Caliber Division, draws inspiration from field feedback during the product development process and continues to write her own success story. In this 12th issue of CANİK NEWS, Emel KOYUNCU shared her experiences and ongoing work in the industry.

CANİK NEWS: Do you have any advice for someone who has just started or is about to start working at CANİK? Could you explain what makes being a part of this family different?

Emel KOYUNCU: I've been part of the CANİK family for nearly three years. From the very first months, I felt a warm working environment and a strong sense of belonging. There's a unique dynamism here that makes time fly. Working at CANİK is not just about doing a job, but about being part of a team that produces value. Everyone who works with dedication and patriotism becomes a natural part of this structure.

Seeing the products we've developed being used in the field adds deeper meaning to our work. Having previously worked in different sectors, I can confidently say that the excitement and pride I feel here is unmatched elsewhere.

CANİK NEWS: Can you talk about your role as an R&D engineer in your department?

Emel KOYUNCU: The positive feedback we receive from military personnel in Türkiye reaffirms the value and importance of our work. The attention shown to our CANİK METE MC family and the new CANİK TTI series gives us both pride and motivation. We operate at a global standard, but we always strive for better by conducting continuous research and development to differentiate our products and move them one step forward. Even after our products are released to the market, we persistently carry out improvement processes.

CANİK NEWS: Recently, new models like the METE MC9 PRIME have been added to the pistol lineup. Can you provide a specific example of a feature you developed that made a difference among existing products?

Emel KOYUNCU: We designed the CANİK METE MC series as a compact and easy-to-carry pistol, especially with the needs of military personnel in mind. This approach was validated by the positive feedback we received from service members both at trade shows and in daily life.

Additionally, we received user requests to increase the barrel length. In response, we developed the METE MC9 PRIME model with a compensator system, significantly reducing muzzle rise and recoil. By adding extra functionality to an already well-received product, we further enhanced the user experience.

CANİK'ten | From CANİK

Bunun yanı sıra, kullanıcılarımızdan “namlu uzunluğu artırılmalı” yönünde talepler aldık. Bu doğrultuda geliştirdiğimiz METE MC9 PRIME modeline kompensatör sistemi ekleyerek hem şahlanmayı hem de geri tepme etkisini önemli ölçüde azalttık. Böylece zaten beğenilen bir ürüne ekstra fonksiyonellik kazandırarak kullanıcı deneyimini daha da iyileştirdik.

CANİK NEWS: Sizlerin silah üretimi yaparken baktığınız bir dünya standardı var mı?

Emel KOYUNCU: Her ülkenin ihale şartları farklılık gösteriyor. Özellikle İngiltere ve Amerika gibi ülkelerde BATF standartları kapsamında, tabanca ve aksesuarlarının ağırlığı gibi kriterler büyük önem taşıyor. Bu nedenle ürünlerimizi, montajlı halde belirtilen ağırlık limitlerine uygun şekilde tasarlıyor ve üretiyoruz. Üretim süreci sonunda tabancalar tartılarak kontrol ediliyor ve bu standartlara uygun şekilde sevk ediliyor.

CANİK NEWS: Silahlarınızda başka kaplama teknikleri kullandığınız oluyor mu?

Emel KOYUNCU: Dünyadaki silah üretimi ve savunma sanayinde kullanılabilecek bütün teknolojilerle ilgili (katmanlı imalat, özel prosesler vb.) tüm güncel gelişmeleri takip ediyoruz. Bu teknolojileri firma bünyemize kazandırmaya çalışıyoruz. Bu şekilde dışa bağılıktan kurtularak, deyim yerindeyse kendi göbeğimizi kendimiz kesmeye çalışıyoruz. Ar-GE tarafında araştırma ve geliştirme süreçleri ve ilgili görüşmeler sürekli devam ediyor.

CANİK NEWS: Katmanlı imalat teknolojilerinden bahsettiniz, bunlar sistemlerde şu anda aktif olarak üretimde ya da geliştirmede kullanılabilen bir faaliyet midir?

Emel KOYUNCU: Kendi bünyemize kazandırdığımız katmanlı imalat sistemlerimiz şu anda mevcut. Bu sistemlerle geliştirmeye yönelik çalışmalarda bulunuyoruz. Şu anda kullandığımız cihazlardan ve teknolojilerden daha üst cihazlar nelerdir, yüzey kalitesi olsun, parçaların toleransına uygunluk olsun, yeni teknolojiler nelerdir ve bunları firma bünyemize nasıl kazandırabiliriz gibi konularda araştırmalar yapıyoruz. Bu çalışmalar şu anda aktif olarak sürüyor.

CANİK NEWS: Are there any global standards you follow when producing firearms?

Emel KOYUNCU: Each country has different tender requirements. Especially in countries like the UK and the USA, criteria such as total weight including accessories under BATF regulations are of great importance.

Therefore, we design and manufacture our pistols to comply with the specified weight limits when fully assembled. At the end of the production process, the pistols are weighed and shipped in compliance with these standards.

CANİK NEWS: Do you use other coating techniques in your firearms?

Emel KOYUNCU: We closely follow all the latest developments in technologies applicable to firearm production and the defence industry (such as additive manufacturing, special processes, etc.). We strive to bring these technologies into our company. In this way, we aim to reduce external dependency and, as the saying goes, “cut our own umbilical cord.” On the R&D side, research, development, and related evaluations are ongoing.

CANİK NEWS: You mentioned additive manufacturing technologies are these currently being used in active production or development?

Emel KOYUNCU: We currently have additive manufacturing systems in place. We use these systems primarily for development purposes.

We are researching what more advanced devices exist compared to the ones we are currently using, their surface quality, tolerance compatibility, and how we can integrate new technologies into our company. These efforts are actively ongoing.

CANİK METE MC9 L & MC9 LS Tabanca Ailesi
CANİK METE MC9 L & MC9 LS Pistol Family





Gamze ALTANLAR
İdari İşler Departmanı
Department of Administrative Affairs

CANİK NEWS: SYS Grup bünyesinde yer almakla ilgili neler düşünüyorsunuz?

Gamze ALTANLAR: Yaklaşık 3,5 yıldır CANİK ailesinin bir parçasıyım. Görevim kapsamında, müşterilerimizin taleplerini yönlendirmenin yanı sıra tesis içerisindeki personelin ihtiyaçlarına da destek sağlıyorum. Yönetim kadrosuyla çalışmak, kendinizi yalnızca bir iş yerinde değil, bir ailenin parçası gibi hissettiriyor. CANİK gibi dünya çapında savunma sanayine hizmet veren güçlü bir firmada çalışmak hem büyük bir mutluluk hem de kişiye kendini değerli hissettiren bir deneyim sunuyor.

CANİK NEWS: Şirketinizin yaptığı ürünler Türkiye ve dünyada çok ses getiriyor. Sizler ürünleri tanıma noktasında neler yapıyorsunuz? Ürünleri anlatıcı etkinlikler düzenleniyor mu?

Gamze ALTANLAR: Tesisteki konumum dolayısıyla yeni çıkan ürünler hakkında bilgi sahibi olabiliyorum. Yeni tasarım ürünleri görebiliyorum. Bazen test süreçlerinde kadın hassasiyetine ihtiyaç duyulduğunda destek veriyorum. Savunma sanayi genelde erkek egemen bir sektör olarak görülse de burada kadın ruhu çok güzel hissedilebiliyor. Ar-Ge mühendislerimiz arasında kadınlar da var ve imalat süreçlerinde de kadınlar aktif olarak yer alıyor. Bu da savunma sanayisine her anlamda destek verdiğimizizi gösteriyor.

CANİK NEWS: 8 Mart Kadınlar Günü'nde sizlere verilen hediye hakkında neler düşünüyorsunuz? Çalışanların tepkileri nasıldı?

Gamze ALTANLAR: Yönetim Kurulu Başkanımız Zafer Bey, 8 Mart Kadınlar Günü'nde bizleri bir araya getirerek duygusal bir konuşma yaptı ve ardından hediyelerimizi takdim etti. İnsan Kaynakları Yöneticimiz Didem Hanım, hediyelerin el emeği ürünlerden oluştuğunu ve kadın işçiler tarafından hazırlandığını belirtti. Kutuları açan bazı kadın çalışma arkadaşlarımızın duygulandığına şahit oldum. Hediye, anlamı ve inceliğiyle bizim için çok değerliydi; hâlâ evimde en özel köşede saklıyorum.

S Y S **SAMSUN YURT SAVUNMA** **SANAYİ VE TİCARET A.Ş.**

CANİK üretim tesislerinde yalnızca makineler değil, güçlü bir takım ruhu da çalışıyor. İdari İşler Departmanında görev yapan Gamze ALTANLAR, çalışanlar arasındaki koordinasyonu ve aidiyet duygusunu destekleyerek şirketin görünmeyen kahramanlarından biri oluyor. CANİK NEWS'in 12. sayısında Gamze ALTANLAR, SYS Grup ailesinde çalışmanın anlamını bizimle paylaştı.

At CANİK production facilities, it's not just machines that operate there's a strong spirit of teamwork as well. Gamze ALTANLAR, who works in the Administrative Affairs Department, plays a key role behind the scenes by supporting coordination and a sense of belonging among employees. In this issue of CANİK NEWS, Gamze ALTANLAR shared what being part of the SYS Group family means to her.

CANİK NEWS: What are your thoughts on being part of the SYS Group?

Gamze ALTANLAR: I have been part of the CANİK family for approximately three and a half years. In my role, I manage customer requests and support the needs of personnel within the facility.

Working with the management team makes you feel not just like an employee, but part of a family. Being employed at a strong company like CANİK, which serves the global defence industry, brings great happiness and a sense of personal value.

CANİK NEWS: Your company's products attract considerable attention in Türkiye and abroad. How do you become familiar with the products? Are there events where the products are introduced?

Gamze ALTANLAR: Due to my position at the facility, I have the opportunity to learn about new products. I get to see new designs and sometimes provide feedback during testing processes where feminine sensitivity is needed.

Although the defence industry is often seen as male-dominated, the female spirit is very much present here. We have female engineers in our R&D team, and women are actively involved in production as well. This shows that we contribute to the defence industry in every possible way.

CANİK NEWS: What did you think about the gift given on March 8th, International Women's Day? How did employees react?

Gamze ALTANLAR: On March 8th, our Chairman of the Board, Mr. Zafer ARAL, brought us together, gave a heartfelt speech, and then presented us with gifts. Our HR Manager, Ms. Didem, explained that the gifts were handmade items crafted by women workers. I witnessed some of my female colleagues become emotional upon opening their gift boxes. The gift was deeply meaningful and thoughtful, it was so valuable to me that I still keep it in a special corner of my home.

SYS Grup, 2025'te Küresel Başarıya Yeni Bir Boyut Katıyor

SYS Group Elevates Global Success in 2025

CANİK'in bağlı olduğu SYS Grup şirketleri, 2025 yılında katıldıkları prestijli fuarlar sayesinde farklı pazarlardaki etkinliklerini yeni bir seviyeye taşıdı. Avrupa'dan Amerika'ya, Latin Amerika'dan Afrika'ya uzanan tanıtım faaliyetleri, grubun küresel büyüme hedeflerine güçlü katkı sağladı.

The companies of SYS Group, parent to CANİK, elevated their presence in various markets to new heights in 2025 through participation in prestigious international trade shows. Promotional activities spanning Europe to America, and Latin America to Africa, made a strong contribution to the group's global growth objectives.



JAN 21-24, 2025
LAS VEGAS, USA
Venetian Expo Level 2
Booth Number : 12260

CANİK
SUPERIOR FIREARMS

SYS
GROUP

Amerika'da Güçlü Başlangıç: SHOT SHOW 2025

SYS Grup şirketleri, 2025 yılına dünyanın en büyük sivil atıcılık etkinliği olan SHOT SHOW ile etkileyici bir başlangıç yaptı. Fuarda, CANİK USA'nın Güney Florida West Palm Beach'teki tam kapasiteli tesisinde üretilen ilk tabanca olan METE MC9 PRIME, başta ABD olmak üzere tüm dünyada gelen silah severlerden tam not aldı.

Aynı etkinlikte SYS Grup şirketlerinden MECANİK tarafından üretilen ve MECANİK optik programının ilk Kapalı Sistem Mikro Optik Nişangahı olan MO4 da tanıtıldı. Bu yenilikler, sadece ürün gamının gelişimini değil, aynı zamanda CANİK'in Amerikan pazarındaki konumunu daha da pekiştiren stratejik hamleleri temsil etti.

A Powerful Start to 2025: SYS Group at SHOT SHOW

SYS Group kicked off 2025 with a commanding presence at SHOT SHOW, the world's largest civilian shooting sports trade show. At the event, CANİK USA proudly introduced the METE MC9 PRIME—the very first pistol produced at its fully operational manufacturing facility in West Palm Beach, South Florida. The launch received widespread acclaim from firearm enthusiasts not only across the United States but also around the globe.

At the same venue, MECANİK, a leading optics brand under SYS Group, unveiled the MO4—its very first Enclosed Reflex Sight, marking a significant milestone in the evolution of the MECANİK optics program.

These groundbreaking introductions reflect not only CANİK's ongoing commitment to innovation and product diversification, but also represent bold strategic moves that further reinforce its growing footprint in the American firearms market.



Avrupa'da Yılın İlk Adımları: ENFORCE TAC ve IWA 2025

SYS Grup, SHOT SHOW'un hemen ardından Avrupa'daki ilk temaslarını Almanya'nın Nürnberg kentinde düzenlenen ENFORCE TAC 2025 fuarıyla sürdürdü. Güvenlik ve savunma sektörünün önde gelen etkinliklerinden biri olan fuarda CANiK tabancaları ve MECANiK aksesuarları büyük ilgi gördü.

Bunu takiben gerçekleşen IWA OutdoorClassics 2025'te ise CANiK USA üretimi METE MC9 PRIME modelinin Avrupa

Early Steps in Europe: ENFORCE TAC and IWA 2025

Following SHOT SHOW, SYS Group continued its European outreach at ENFORCE TAC 2025 in Nuremberg, Germany. As one of the premier events in the security and defence sector, the show drew significant attention to CANiK pistols and MECANiK accessories.

At the subsequent IWA OutdoorClassics 2025, the METE MC9 PRIME produced by CANiK USA made its European debut. Featuring an integrated compensator, 90-degree flat trigger, and superior ergonomics, this model was well received by both professional users and shooting sports enthusiasts.

This year, MECANiK participated in IWA OutdoorClassics with its own independent booth for the first time. Developing universal accessories for firearm users, MECANiK presented a broad product range including high-tech optics, tactical and outdoor apparel, some of the lightest ballistic vests in its segment, and premium knives with 65 HRC hardness.

With the innovations they showcased at these two fairs, the CANiK and MECANiK brands once again confirmed their strong stance in the global market.

Strategic Priority: A Grand Showcase at IDEX 2025

SYS Group and CANiK further expanded their influence in the global defence industry by participating in IDEX 2025, held in Abu Dhabi



SYS Grup - CANiK IWA 2025 Fuar Standı / SYS Group - CANiK IWA 2025 Fair Stand

BÜLTEN | BULLETIN

lansmanı yapıldı. Dahili kompensatör, 90 derece düz tetik ve üstün ergonomisiyle dikkat çeken bu model, profesyonel kullanıcılar ve atış sporu meraklıları tarafından beğenile karşılandı.

Bu yıl IWA Outdoor Classics kapsamında MECANIK, ilk kez CANİK'ten bağımsız bir stant alanıyla fuarda yerini aldı. Ateşli silah kullanıcılarına yönelik evrensel aksesuarlar geliştiren MECANIK, kendi standında yüksek teknolojili optiklerden taktik ve outdoor giyime, segmentinin en hafif balistik yeleklerinden 65 HRC sertliğe sahip premium bıçaklara kadar geniş bir ürün yelpazesini ziyaretçilerle buluşturdu.

CANİK ve MECANIK markaları, bu iki fuarda sundukları yeniliklerle küresel pazardaki güçlü duruşlarını bir kez daha teyit etti.

Stratejik Öncelik: IDEX 2025'te Gövde Gösterisi

SYS Grup ve CANİK, 17-21 Şubat tarihlerinde Abu Dabi'de düzenlenen IDEX 2025 ile küresel savunma sanayi arenasındaki etkisini daha da artırdı. 65'ten fazla ülkeden 1.400'ün üzerinde katılımcının yer aldığı bu etkinlikte CANİK, 30x113mm Orta Kalibre Top Sistemleri ile dikkatleri üzerine çekti. Bu sistem, dünyada sadece ABD, Fransa ve SYS Grup tarafından üretilabiliyor.

IDEX 2025'te SYS Grup şirketlerinden AEI SYSTEMS tarafından geliştirilen VENOM LR top sistemi ve UNIROBOTICS tarafından geliştirilen TRAKON 30 UKSS de uluslararası katılımcıların yoğun ilgisini topladı. VENOM LR, düşük geri tepme ve

from February 17-21. With over 1,400 participants from more than 65 countries, the event spotlighted CANİK's 30x113mm Medium Caliber Gun Systems produced only by the U.S., France, and SYS Group.

At IDEX 2025, the VENOM LR gun system developed by AEI SYSTEMS and the TRAKON Remote-Controlled Weapon System (RCWS) developed by UNIROBOTICS also garnered significant international interest. The VENOM LR stood out with its low recoil and adjustable rate of fire, while the TRAKON 30 further strengthened its reputation as a highly effective battlefield solution.



SYS Grup - CANİK Genel Müdürü C.Utku ARAL ve SYS Grup - UNIROBOTICS Genel Müdürü Ömür BAÇ'ın IDEX 2025 fuarında RESOURCE INDUSTRIES firma standı ziyareti.
SYS Group - CANİK General Manager C.Utku ARAL and SYS Group - UNIROBOTICS General Manager Ömür BAÇ's visit to RESOURCE INDUSTRIES company stand at IDEX 2025 fair.



ayarlanabilir atım hızı ile öne çıkarken, TRAKON 30 ise sahada tercih edilen etkili bir sistem olarak konumunu daha da güçlendirdi.

UNIROBOTICS, 15 farklı UKSS ile fuarda kendi standı dışında en fazla kule sergileyen firma oldu. Bu ürünler, Birleşik Arap Emirlikleri'nde faaliyet gösteren üç farklı askeri platform üreticisinin stantlarında, 15 farklı araç üzerinde yer aldı. MOREB 4x4 ZPT, STREIT ANACONDA 8x8 ve IAG RILA 6x6 gibi platformlar, VENOM LR'li TRAKON 30 ve CANİK M2 QCB ile donatılmış silah kuleleriyle ziyaretçilere sunuldu.

VENOM LR gibi orta kalibre sistemlerin 8x8 segmenti gibi büyük ve çok yönlü zırhlı araçlara entegre edilmesi, ürünün etkinliğine ve uluslararası güvene işaret etti.

Şirketin 2025 konsolide ciro hedeflerine ulaşmasında önemli rol oynayacak anlaşmalar arasında RESOURCE INDUSTRIES ile UNIROBOTICS arasında imzalanan Mutabakat Anlaşması (MOU) öne çıktı. Anlaşma kapsamında Uzaktan Kumandalı Atış Kontrol Sistemleri, Birleşik Arap Emirlikleri'ndeki platformlara entegre edilecek.

UNIROBOTICS became the company to exhibit the highest number of RCWS platforms outside its own stand, showcasing 15 different turret systems. These systems were featured on 15 different vehicles across three major military platform manufacturers in the UAE. Platforms such as the MOREB 4x4 APC, STREIT ANACONDA 8x8, and IAG RILA 6x6 were displayed with turrets integrating the VENOM LR and CANİK M2 QCB systems.

The integration of medium caliber systems like the VENOM LR into large, multi-purpose armored vehicles in the 8x8 segment underlined the product's effectiveness and the international trust it has garnered.

Among the agreements that will play a key role in reaching SYS Group's consolidated 2025 revenue targets, the Memorandum of Understanding (MoU) signed between UNIROBOTICS and RESOURCE INDUSTRIES stood out. Under the agreement, Remote Controlled Weapon Stations will be integrated into platforms in the United Arab Emirates.



SYS Grup - CANiK USA: NRA 2025 / SYS Group - CANiK USA: NRA 2025

“Uzun Soluklu Projeleri Hayata Geçireceğiz”

SYS Grup-CANiK Genel Müdürü C. Utku ARAL, IDEX 2025'in SYS Grup için yalnızca ürün tanıtımı değil, aynı zamanda uluslararası iş birliklerinin temelini oluşturduğunu vurguladı. Aral; BAE, Orta Doğu ve Körfez bölgesinde SYS Grup'un görünürlüğünü artırmak için bu fuarın stratejik bir zemin sunduğunu ifade etti.

Aral, şu açıklamalarda bulundu:

“Bu fuar, SYS Grubun tam anlamıyla global bir çözüm ortağı olduğunu kanıtladı. Ürünlerimiz farklı segmentlerdeki araçlarda ana silah olarak yer aldı. UNIROBOTICS'in genç bir şirket olmasına rağmen, kısa sürede bu kadar geniş yelpazeye entegrasyon kabiliyeti kazanması da bu başarıyı taçlandırdı. Fuarın ardından araç üreticileriyle çeşitli demo faaliyetleri ve iş birlikleri gerçekleştirileceğiz.”

Aral ayrıca, CANiK, AEI Systems ve UNIROBOTICS'in geliştirdiği ürünlerin kısa sürede yeni ülkelerde kullanıcı envanterlerine gireceğini, Körfez bölgesinin ihracat hedeflerinde özel bir yere sahip olduğunu belirtti.

Latin Amerika'da Etkinlik: LAAD Defence & Security

Avrupa'daki etkinliğin ardından SYS Grup, Latin Amerika pazarındaki varlığını güçlendirmek amacıyla Brezilya'nın Rio de Janeiro şehrinde düzenlenen LAAD Defence & Security 2025 fuarına katıldı. Brezilya Ordusu'nun 12.7x99mm ağır makineli tüfek ihalesini kazanan CANiK, bölgedeki güvenilirliğini ve etkinliğini bir kez daha kanıtladı.

“We Will Bring Long-Term Projects to Life”

C. Utku ARAL, General Manager of SYS Group-CANiK, emphasized that IDEX 2025 was not only a product showcase but also a foundational platform for international cooperation. Mr. Aral highlighted that the fair served as a strategic ground to increase SYS Group's visibility in the UAE, the Middle East, and the Gulf region.

Mr. Aral stated:

“This exhibition proved that SYS Group is truly a global solution partner. Our products were positioned as the main armament on vehicles from multiple segments. The fact that UNIROBOTICS, despite being a young company, managed to achieve such a wide range of integration capabilities in a short time crowns this success. Following the exhibition, we will conduct various demo activities and collaborations with vehicle manufacturers.”

He also noted that the products developed by CANiK, AEI Systems, and UNIROBOTICS will soon be integrated into the inventories of new countries, and that the Gulf region holds a special place in their export objectives.

Expanding in Latin America: LAAD Defence & Security

After its success in Europe, SYS Group strengthened its presence in Latin America by participating in LAAD Defence & Security 2025 in Rio de Janeiro, Brazil. CANiK, having won the Brazilian Army's tender for 12.7x99mm heavy machine guns, once again proved its reliability and effectiveness in the region.

Together with AEI Systems and UNIROBOTICS, CANiK made a

SYS Grup - CANiK, AEI Systems ve UNIROBOTICS:IAV 2025 (International Armored Vehicles 2025) / SYS Group - CANiK, AEI Systems ve UNIROBOTICS:IAV 2025 (International Armored Vehicles 2025)



TRAKON 30 Uzaktan Komutalı Silah Sistemi (RCWS)
TRAKON 30 Remote Controlled Weapon Station(RCWS)



strong impression at Latin America's largest defence industry event and further deepened its strategic partnerships.

Deepening in the U.S. Market: NRA 2025

At NRA 2025 held in Atlanta, Georgia, SYS Group, led by CANiK USA, exhibited the METE MC9 PRIME and MECANIK MO4 products, further solidifying its position in the American market. Considering the U.S. accounts for 80% of the global light arms market, this visibility marked a highly valuable achievement in CANiK's strategic objectives for the region.

Growth in Africa: HuntEx 2025

At HuntEx 2025 in Midrand, South Africa, CANiK stood out especially with its METE MC9 PRIME model, continuing its rapid growth in the region. Having increased its exports by 13-fold over the past two years, the company opened doors to new partnerships during this exhibition.

Secure and Sustainable Growth

With its successes in Europe, America, Latin America, the Middle East, and Africa in the first four months of 2025, SYS Group has proven its unwavering commitment to becoming a global leader in the defence industry. Progressing with market-specific strategies, the group continues to build a lasting, secure, and sustainable growth model.



TRAKON TARGAN Uzaktan
Komutalı Silah Sistemi (RCWS)
TRAKON TARGAN Remote
Controlled Weapon Station(RCWS)

CANiK, AEI Systems ve UNIROBOTICS ile birlikte Latin Amerika'nın en büyük savunma sanayi fuarında güçlü bir etki yaratarak stratejik ortaklıklarını derinleştirdi.

ABD Pazarında Derinleşme: NRA 2025

ABD'nin Atlanta şehrinde düzenlenen NRA 2025 fuarında SYS Grup; CANiK USA öncülüğünde METE MC9 PRIME ve MECANIK MO4 ürünlerini sergileyerek Amerikan pazarındaki konumunu daha da sağlamlaştırdı. Dünya hafif silah pazarının %80'ini oluşturan ABD'deki bu görünürlük, CANiK'in bölgedeki stratejik hedefleri açısından son derece değerli bir kazanım oldu.

Afrika'da Büyüme: HuntEx 2025

Güney Afrika'nın Midrand şehrinde düzenlenen HuntEx 2025 fuarında CANiK, özellikle METE MC9 PRIME modeliyle öne çıkarak bölgedeki hızlı büyümesini sürdürdü. Son iki yılda ihracatını 13 kat artırmayı başaran şirket, bu fuarda da yeni iş birliklerinin kapısını araladı.

Güvenli ve Sürdürülebilir Büyüme

2025'in ilk dört ayında Avrupa, Amerika, Latin Amerika, Orta Doğu ve Afrika'daki başarılarıyla SYS Grup, küresel savunma sanayii liderliği hedefine kararlılıkla yürüdüğünü gösterdi. Her pazarın ihtiyaçlarına uygun stratejilerle ilerleyen grup, kalıcı, güvenli ve sürdürülebilir bir büyüme modeli inşa etmeye devam ediyor.



CANiK M3 & M2F
Ağır Makineli
Tüfekler
CANiK M3 & M2F
Heavy Machine Guns

GLOBAL

HOME CANİK 2025: Küresel Bağları Güçlendiren Buluşma

HOME CANİK 2025: Strengthening Global Bonds

Samsun Yurt Savunma (SYS) Grup tarafından bu yıl ilk kez düzenlenen HOME CANİK 2025, dünya genelindeki iş ortaklarını bir araya getiren özel bir organizasyon olarak şirket tarihine geçti. “Kendinizi evinizde hissedin” yaklaşımıyla planlanan etkinlik, katılımcılara CANİK’in üretim gücünü, teknoloji altyapısını ve kurum kültürünü doğrudan deneyimleme fırsatı sundu. Bu özel etkinliğe dair detayları, SYS Grup – CANİK Dış Ticaret Müdürü Özgür Arpaz ile gerçekleştirdiğimiz görüşmeden derledik.

Organized for the first time this year by Samsun Yurt Savunma (SYS) Group, HOME CANİK 2025 marked a milestone in the company's history, serving as a special gathering that united its international business partners. Designed around the theme “Feel at Home,” the event offered participants a firsthand experience of CANİK's production capabilities, technological infrastructure, and corporate culture. We gathered the highlights of this remarkable event from our conversation with Mr. Özgür Arpaz, SYS Group – CANİK Foreign Trade Director.

HOME CANİK 2025



Farklı Kıtalar, Ortak Aidiyet

Etkinliğe Avrupa, Güney Amerika, Güneydoğu Asya ve Afrika'dan toplam 35 kişilik bir ekip katıldı. Brezilya'dan Guatemala'ya, Polonya'dan Tayland'a uzanan geniş bir katılımcı profili, CANiK'in küresel çapta ulaştığı noktayı da gözler önüne serdi. Katılımcıların büyük bölümü, ülkelerinde CANiK ürünlerini aktif olarak temsil eden distribütörlerden oluşuyordu.

Katılımcılar ilk olarak İstanbul'da karşılandı. Burada gerçekleştirilen kısa bir oryantasyon ve sosyal entegrasyon sürecinin ardından grup, Samsun'a geçerek fabrikanın kalbinde gerçekleşen teknik ve operasyonel sunumlara katıldı.

Different Continents, A Shared Sense of Belonging

A total of 35 representatives from Europe, South America, Southeast Asia, and Africa attended the event. With participants ranging from Brazil to Guatemala, and Poland to Thailand, the diversity illustrated CANiK's extensive global reach. The majority of attendees were distributors actively representing CANiK products in their respective markets.



The participants were first welcomed in Istanbul, where they completed a brief orientation and social integration program. Afterwards, the group traveled to Samsun to attend technical and operational presentations at the heart of CANiK's manufacturing facilities.





Markanın Kalbinde: Samsun'da CANiK Deneyimi

Etkinliğin en dikkat çekici bölümlerinden biri, katılımcıların doğrudan üretim süreçlerine tanıklık etmesiydi. Parça üretiminden montaj hattına, kalite kontrolden lojistik sürece kadar tüm operasyonlar detaylı biçimde aktarıldı. CANiK ACADEMY bünyesinde verilen eğitimlerle katılımcılar, sadece ürünleri değil; bu ürünlerin arkasındaki mühendislik ve operasyon gücünü de yakından tanıma şansı buldu.

Fabrika ziyaretinin ardından, markanın test sahasında gerçekleştirilen atış etkinliği katılımcılar arasında büyük ilgi gördü. Hem yeni nesil ürünler hem de prototip modeller, kullanıcılarla bire bir tanıtıldı.

At the Heart of the Brand: Experiencing CANiK in Samsun

One of the event's most memorable aspects was the opportunity for guests to witness CANiK's production processes firsthand. From component manufacturing to assembly lines, quality control, and logistics operations, every stage was showcased in detail. Through training sessions hosted by CANiK ACADEMY, participants not only gained product knowledge but also deepened their understanding of the brand's engineering and operational excellence.

Following the factory tour, a live-fire session at CANiK's private test range attracted significant attention. Participants had the chance to experience both next-generation products and prototype models firsthand.



HOME CANIK 2025

İnteraktif Sunumlar ve Karşılıklı Paylaşım Kültürü

Etkinliğin ikinci günü, otelde gerçekleştirilen interaktif oturumlarla devam etti. İlk seansta, CANiK satış, Ar-Ge, üretim, lojistik, akademi ve MECANiK birimleri tarafından yapılan sunumlarla kurumun genel yapısı, kabiliyetleri ve stratejik hedefleri aktarıldı.

İkinci seansta ise söz tamamen misafirlere bırakıldı. Katılımcılar, kendi ülkelerindeki faaliyetlerinden, elde ettikleri başarılarından ve geleceğe dair planlarından bahsetti. Bu karşılıklı paylaşım oturumu, yalnızca bilgi alışverişi değil, aynı zamanda küresel düzeydeki pazarlama ve operasyon stratejileri için de ilham kaynağı oldu. "Bir yılda 1.000 adetten 13.000 adede nasıl ulaştık" gibi örneklerle birçok başarı hikâyesi paylaşıldı.

Interactive Presentations and a Culture of Mutual Exchange

The second day continued with interactive sessions held at the hotel. In the first session, CANiK's Sales, R&D, Manufacturing, Logistics, Academy, and MECANiK teams presented the company's organizational structure, capabilities, and strategic goals. In the second session, the floor was opened to the participants, who shared their activities, successes, and future plans from their respective regions. This mutual exchange became not only a platform for information sharing but also a valuable source of inspiration for CANiK's global marketing and operational strategies. Several impressive success stories were shared, such as "How we grew from 1,000 units to 13,000 units in just one year."



HOME CANiK 2025

CANiK Armourer Eğitim Programı da Etkinlikte Yer Aldı

Etkinlik kapsamında yalnızca satış temsilcileri değil, teknik personel de yer aldı. CANiK, distribütörlerinin bakım ve teknik destek kalitesini artırmak amacıyla düzenlediği Armourer (Silah Teknikeri) eğitimlerini, bu organizasyona özel olarak planladı. Yaklaşık sekiz teknik personel, CANiK ACADEMY eğitmenlerinden özel eğitimler aldı ve program sonunda sertifikalarını almaya hak kazandı.

Tarihi İstanbul Gezisi ve Gala Gecesi

Samsun'daki yoğun programın ardından grup tekrar İstanbul'a döndü. Katılımcılar için rehber eşliğinde düzenlenen şehir turu, Türkiye'nin tarihi ve kültürel mirasını tanıtmak amacıyla kurgulandı. Etkinlik, özel olarak planlanan gala yemeğiyle son buldu. Gecede, CANiK ailesine katılan katılımcılara anı niteliğinde küçük armağanlar takdim edildi ve renkli ödül töreni ile organizasyonun finali yapıldı.

Her Yıl Farklı Bir Konsept, Farklı Katılımcılar

HOME CANiK organizasyonunun her yıl farklı katılımcılarla ve farklı formatlarla tekrarlanması planlanıyor. Amaç, CANiK ailesine yeni katılan her temsilcinin bu deneyimi yaşaması ve markaya olan bağlılığını güçlendirmesi. Önümüzdeki yıllarda yuvarlak masa toplantıları, ürün geliştirme workshop'ları ve stratejik planlama seansları gibi formatlarla organizasyonun gelişerek devam etmesi öngörülüyor.

CANiK, Global Etkinlik Takvimini Genişletiyor

Etkinlik takviminde önümüzdeki dönemde IDET 2025 (Çek Cumhuriyeti – 28-30 Mayıs) ve IDEF 2025 (Türkiye – 22-27 Temmuz) gibi kritik uluslararası savunma fuarları yer alıyor. CANiK, ayrıca yıl içerisinde çeşitli bölgelerde düzenlenecek sektör etkinliklerinde de ürün portföyünü sergilemeye devam edecek.

Marka, yalnızca yüksek teknolojiye sahip ürünleriyle değil, aynı zamanda bu ürünlerin arkasındaki mühendislik, kalite ve güven kültürünü yansıtan global katılımlarla da küresel savunma sahnesindeki etkinliğini derinleştiriyor.

CANiK Armourer Training Program Featured at the Event

The event also included a technical dimension. CANiK organized specialized Armourer (Firearm Technician) training sessions to enhance the technical service and maintenance quality offered by its distributors. Around eight technical personnel received intensive training from CANiK ACADEMY instructors and were awarded certificates upon completion.

Historic Istanbul Tour and Gala Night

After the intensive program in Samsun, the group returned to Istanbul for a cultural experience. A guided tour showcased Istanbul's rich historical and cultural heritage, followed by a special gala night where commemorative gifts were presented to the participants. The event concluded with a lively award ceremony, celebrating the new members who had officially joined the CANiK family.

New Themes and New Participants Every Year

HOME CANiK is planned to be organized annually, with different participants and evolving formats. Each year, newly joined representatives will have the opportunity to experience the brand up close, strengthening their connection to CANiK. Future editions are expected to feature formats such as roundtable discussions, product development workshops, and strategic planning sessions.

CANiK Expands Its Global Event Calendar

Looking ahead, CANiK's global presence will continue to grow with upcoming participation in major international defence exhibitions such as IDET 2025 (Czech Republic, May 28-30) and IDEF 2025 (Turkey, July 22-27). Additionally, CANiK will continue to showcase its portfolio at various regional industry events throughout the year, solidifying its position on the global defence stage.

CANiK continues to strengthen its international footprint not only through cutting-edge products but also by fostering global partnerships that reflect the engineering excellence, quality, and trust behind its brand.



BUILT FOR ACTION BREWED FOR LIFE!



METEMC9LS / METEMC9L

