

MAYIS | HAZİRAN | TEMMUZ | AĞUSTOS 2024
May | June | July | August

CANİK NEWS

SUPERIOR FIREARMS

9 SAYI ISSUE

www.canik.com



**UNIROBOTICS,
TRAKON Lite ile
SALVO'ya Güç Kattı**

**UNIROBOTICS Empowers SALVO
with TRAKON Lite**

CANİK_{EU}

**CANİK'ten Avrupa Operasyonları için
Yeni Şirket: CANİK Europe**

**CANİK Launches a New Company
for European Operations: CANİK Europe**



TTI COMBAT

**CANİK, TTI Combat ile
Hollywood Sahnesinde**

**CANİK Debuts on the
Silver Screen with CANİK TTI**



in f @ canik

CANİK

SUPERIOR FIREARMS

X canikarms

TÜM DÜNYADA

www.canik.com

CANİK **SYS**
SUPERIOR FIREARMS GROUP COMPANY

CEO'DAN | FROM THE CEO

Değerli CANiK Ailesi,

Kurulduğumuz 1998 yılından bugüne kadar birçok başarıya imza attık. Bu başarıları ulaşabilmek için de hep çok çalıştık ve büyük zorluklar aştık. Beraber ve ahenk içinde çalışma ruhumuz, işimizi sahiplenme irademiz, ülkemizin kalkınması için savaşma ve bir dünya markası yaratma azmimiz olmasaydı, bugün geldiğimiz konuma ulaşmamız mümkün değildi.

Samsun Yurt Savunma (SYS) olarak kurduğumuz tüm grup şirketlerinde, her zaman başarı çitasını "alanında en iyi olmak" doğrultusunda belirledik. SYS grup şirketlerinin ilki ve bugün grubun en büyük operasyonu olan CANiK Türkiye'nin önünde dahi, bu hedefe ulaşmak için hâlâ uzun yıllar var ve biz bu yolda azimli bir şekilde, beraber yürüyeceğiz. SYS grup şirketlerinden CANiK USA ve AEI Systems da aynı vizyon ve hedefle yoluna devam ediyor.

SYS, CANiK markalı ateşli silah üretiminin yanı sıra 2013 yılında Khan firması ve Cem Kurter ile beraber, ateşli silahların platformlara entegrasyonu amacıyla UNIDEF firmasını kurdu. UNIDEF, uzun namlulu silahlarda ihtiyaç duyulacak entegrasyon işlemlerine hazırlık yapmak ve bu silahları yurt dışında üreten firmaların mümessilliklerini de alarak pazarı öğrenmek hedefiyle yoluna devam etti. 2017 yılına geldiğimizde CANiK Türkiye olarak; M2 QCB, M2F, M3 ağır makinalı tüfeklerini yerileştirme vizyonunu ortaya koyduk. Böylece mekanik silah entegrasyonu çalışmalarının yanında stabilize ve uzaktan kumandalı silah sistemlerinin geliştirilmesi şart oldu. UNIDEF'in çalışmaları ve araştırmaları sonucunda, 2020 yılında, bugün şirketin hem ortağı hem de Genel Müdürü olan Ömür Baç ile UNIDEF ortaklığında UNIROBOTICS kuruldu.

UNIROBOTICS, 1,5 sene gibi kısa bir sürede, Türkiye'nin ASFAT ana yükleniciliğinde inşa edilen açık deniz karakol gemilerinde kullanılmak üzere, HAVELSAN ile ADVENT savaş yönetim sistemine de entegre edilecek TRAKON TARGAN silah kulelerinin geliştirilmesi için çok önemli bir sözleşme imzaladı.

Orta kalibre toplar alanında İngiltere'nin 60 yıllık önemli bir firması olan AEI Systems'in 2023 yılında SYS grubuna katılması ile birlikte, silah entegrasyon çözümleri daha da önem kazandı.

Bu gelişmeler doğrultusunda UNIROBOTICS'in yeni yatırımlara ve bu yatırımlar için de önemli maddi kaynağa ihtiyacı oldu. Şirketin sağlıklı bir şekilde gelişimini sürdürebilmesi için de 2024 bütçesine daha fazla maddi kaynak sağlanması gerektiği, genel kurula sunuldu. Kasım 2023'te yapılan genel kurulda, UNIDEF şirketimizin ortakları Kayhan Av Tüfekleri (Khan Arms) şirketi ve Cem Kurter, kaynak ihtiyacı sağlanması sürecine dâhil olamayacaklarını belirtti ve hisselerinin SYS'ye satışına karar verildi.

Alınan kararlar doğrultusunda yürütülen çalışmalar neticesinde, UNIDEF, 8 Mart tarihi itibarıyla yüzde 100 bir SYS grup şirketi haline geldi. Bu gelişmeyle birlikte UNIROBOTICS firmamızın da yüzde 80'i grubumuz bünyesine geçti.

Zafer Aral olarak, sanayicilik hayatımda ilk kez bir ortaklığı bitirmenin üzüntüsünü yaşarken Türkiye'nin yatırımcı gençleri; Burak İlğün ve Şafak Atilla'yı tanımanın zevkini de ömrümün sonuna kadar unutmayacağım.

Bu arada, UNIROBOTICS ekibi, HAVELSAN ile yürüttükleri proje kapsamındaki çalışmaları 2024 yılı başında başarıyla tamamladı ve Mart ayında da fabrika kabul testlerinden başarıyla geçti. Bu vesileyle yapılacak daha çok işimizin olduğunun da altını çizerek başta Ömür Baç'a, UNIROBOTICS ekibimize ve onlara desteklerini esirgemeyen CANiK Türkiye ekibine teşekkür ediyorum.

Tüm şirketlerimizden beklentim; birbirlerine tecrübelerini aktararak, yeni şartlarda en mükemmel şekilde yapılanarak, grubumuz içerisinde sinerjisinin yakalanmasıdır. Bugün SYS grup şirketleri içerisinde yer alan CANiK Türkiye, CANiK USA, AEI Systems, MECANİK ve CANiK ACADEMY'de yarattığımız birlik, beraberlik ve aynı hedefe hep beraber ulaşma mücadelemize dahil ettiğimiz UNIROBOTICS'te de bunu başaracağımızdan şüphe duymuyorum. •



H. Zafer ARAL

Samsun Yurt Savunma Yönetim Kurulu Başkanı
Chairman of the Board of Samsun Yurt Savunma

Dear CANiK Family,

Since our establishment in 1998, we have achieved numerous successes. We have always worked diligently and overcome significant challenges to reach these milestones. Our accomplishments would not have been possible without our harmonious collaboration, ownership of our responsibilities, and unwavering determination to develop our country and create a global brand.

At Samsun Yurt Defense (SYS), we consistently aim to be the "best in the sector" across all our group companies. While there are still many years ahead before CANiK, the first and largest operation of the SYS group, can fully realize this goal, we will continue on this path unwaveringly. SYS group companies, including CANiK USA and AEI Systems, persist with the same vision and objective.

In addition to producing firearms under the CANiK brand, SYS established UNIDEF in 2013 in collaboration with Khan Arms and Cem Kurter. The purpose was to integrate firearms into platforms. UNIDEF has tirelessly worked to prepare for the integration processes required for long arms (rifles, machine guns, etc.) and to represent regionally those companies producing these weapons abroad. In 2017, CANiK Türkiye set its vision to indigenize M2 QCB, M2F, and M3 heavy machine guns, making it crucial to develop stabilized and remotely controlled weapon systems alongside mechanical weapon integration efforts. As a result of UNIDEF's research and development, UNIROBOTICS was founded in 2020 in partnership with Ömür Baç, who serves as a founding partner and the General Manager today.

In just 1.5 years, UNIROBOTICS secured a significant contract for the development of TRAKON TARGAN weapon turrets, intended for use on offshore patrol vessels built by ASFAT as the main contractor and integrated into HAVELSAN's ADVENT combat management system. With the 2023 acquisition of AEI Systems, a prominent British company specializing in medium-caliber cannons with a 60-year history, weapon integration solutions have become even more pivotal.

Accordingly, UNIROBOTICS required fresh investments and substantial financial resources. A proposition was presented at the company general assembly, indicating the need to allocate more financial resources in the 2024 budget to ensure sustainable growth. At the general assembly held in November 2023, the partners of our company UNIDEF, Kayhan Av Tüfekleri (Khan Arms) and Cem Kurter, decided they could not participate in the funding process and opted to sell their shares back to SYS.

Following these decisions, as of March 8, UNIDEF became a wholly-owned SYS group company, bringing 80 percent of UNIROBOTICS into our group as well.

As Zafer Aral, while I feel saddened to end a partnership for the first time in my industrial career, I will always cherish the opportunity to engage with Türkiye's young investors; Burak İlğün and Şafak Atilla.

Recently, the UNIROBOTICS team successfully completed their project collaboration with HAVELSAN at the beginning of 2024 and passed the factory acceptance tests in March. On this note, I want to emphasize that there is still much work to be done, and extend my gratitude to Ömür Baç, our UNIROBOTICS team, and the CANiK Türkiye team for their relentless support.

My expectation for all our companies is to share their experiences, adapt most effectively to changing conditions, and create synergy within our group. I am confident that we will achieve this in UNIROBOTICS, just as we have fostered unity, solidarity, and collective effort towards a common goal within CANiK Türkiye, CANiK USA, AEI Systems, MECANİK, and CANiK ACADEMY in the SYS group of companies. •



İÇİNDEKİLER | CONTENTS

Sahibi / Owner

Samsun Yurt Savunma (SYS) Genel Müdürü
CEO of Samsun Yurt Savunma
Cahit Utku ARAL

Genel Yayın Yönetmeni

Executive Editor
Gençay GENÇER (Sorumlu/ Responsible)

Yayın Danışmanı

Editorial Consultant
Naile BAYRAKTAR

Yazı İşleri Müdürü / Managing Editor

Ahmet Emre ÖZATA

**Editöryal Hizmetler,
Grafik Tasarım ve Uygulama**
Editorial Services and Graphic Design
KasabaWorks

Katkıda Bulunanlar / Contributors

Ömür BAÇ
Bleda Rıza KURTDARCAN
İsmail DUT
Dilan KÖSE

Fotoğraflar / Photographs

Ahmet Emre ÖZATA
Umut KURTAY

Çeviri / Translation

KasabaWorks

İdare Yeri / Location

Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Şabançoğlu OSB Mahallesi Ulubatlı Caddesi
No:2B/B 55330 Tekkeköy- Samsun /Türkiye
Tel: (0362) 266 66 71 / Faks: (0362) 266 66 72
Web: canikarms.com
Email: info@canikarms.com

Basım Yeri / Printing

Balaban Matbaa & Promosyon

SORUMLULUK REDDİ

Gizli veya başka bir şekilde tabanca bulundurmadan, taşımadan veya kullanmadan önce ülke ve yerel yasalarnızı kontrol edin. Kanunlar ülkeden ülkeye büyük farklılıklar göstermektedir. Bazı ülkeler gizli veya açık taşımaya izin verirken bazı ülkeler hiçbir tür taşımaya izin vermemektedir. Bazı ülkeler izin/ruhsat almayı şart koşmazken, bazıları izin/ruhsat gerektirebilir. Lütfen detaylı bilgi için yerel kolluk kuvvetleri departmanınız veya bölge savcılığına başvurunuz. Bu makale, yalnızca genel nitelikli bilgiler içermekte olup Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş., makale yazarları veya yayıncıları hiçbir suretle burada yazılan içeriğin doğruluğu, eksiksiz olması, uygulanabilirliği veya dayanak oluşturmaya ilişkin herhangi bir garanti veya taahhüt vermemektedir. Yasal düzenlemelere uymak tamamen okuyucunun sorumluluğundadır ve Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş., makale yazarları veya yayıncılarının makalenin içeriğine ilişkin hiçbir sorumluluğu bulunmamaktadır.

DISCLAIMER

Check your country and local laws before owning, carrying or using a handgun, concealed or otherwise. Laws vary greatly from country to country. Some countries may allow to carry concealed or open, while others do not allow any form of carrying. Some countries do not require permits/licensing, while others may require permits/licensing. Please contact your local law enforcement department or district attorney's office for detailed information. This article contains general information only. Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş., authors or publishers do not make any guarantees or commitments regarding the accuracy, completeness, applicability or basis of the content written here. It is the reader's sole responsibility to comply with legal regulations. Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş., authors or publishers have no responsibility for the content of the article.

01 CEO'DAN | FROM THE CEO

04 EKOSİSTEM | ECOSYSTEM

CANiK Store İstanbul Müşteri Deneyimi | *CANiK Store Istanbul Customer Experience*

08 KAPAK KONUSU | COVER STORY

UNIROBOTICS, TRAKON Lite ile SALVO'ya Güç Kattı | *UNIROBOTICS Empowers SALVO with TRAKON Lite*

12 YÖNETİM KATI | MANAGEMENT FLOOR

CANiK, Turquality Destek Programı ile Küresel Marka Kimliğini Güçlendirecek | ?

16 BÜLTEN | BULLETIN

2023'te 4 Kıtada Fuarlara Katılan CANiK, 2024'te Yeni Pazarlar Hedefliyor | *CANiK, Participating in Exhibitions Across Four Continents in 2023, Targets New Markets in 2024*

20 SÖYLEŞİ | INTERVIEW

CANiK, 2024 Yılında da İnovasyon ve Teknolojinin Öncüsü Olacak | *CANiK to Lead Technology and Innovation in 2024*

26 BÜLTEN | BULLETIN

CANiK, TTI Combat ile Hollywood Sahnesinde | *CANiK Debuts on the Silver Screen with CANiK TTI*

28 CANiK ACADEMY | CANiK ACADEMY

Tetik Kontrolü: El ve Parmak Egzersizlerinin Atışta İsabete Etkisi | *Trigger Control: The Effect of Hand and Finger Exercises on Shooting Accuracy*

32 SÖYLEŞİ | INTERVIEW

CANiK, Avrupa ve ABD'deki Yatırımlarıyla Global Pazar Payını Arttıracak | *CANiK to Increase Global Market Share with Investments in the USA and Europe*

36 DR. BLEDA'DAN | FROM DR. BLEDA

Gemi Yakın Savunmasında 30x113 mm Kompakt Otomatik Toplar | *30x113 mm Compact Autocannons for Short Range Defense of the Warships*

40 BÜLTEN | BULLETIN

CANiK, 2024'te Küresel Arenada İz Bırakacak | *CANiK to Make Waves in 2024 Across the Globe*

42 SÖYLEŞİ | INTERVIEW

UNIROBOTICS, TRAKON UKSS Ailesi ile Kara ve Deniz Platformlarının Silah Kulesi İhtiyacını Karşılıyor | *UNIROBOTICS Provides Turrets for Land and Naval Platforms with the TRAKON RCWS Family*

46 BÜLTEN | BULLETIN

CANiK'ten Avrupa Operasyonları için Yeni Şirket: CANiK Europe | *CANiK Launches a New Company for European Operations: CANiK Europe*

48 CANiK Team | CANiK Team

Sportif Atıcılıkta Hedef Geçişleri | *Target Transition in Sport Shooting*

50 BÜLTEN | BULLETIN

CANiK, World Defense Show ile ihracat Rotasını Körfez Ülkelerine Çevirdi | *CANiK, Sets Its Sights on Gulf Countries with World Defense Show*

52 CANiK'ten | FROM CANiK

"CANiK Ailesinin Fertleri Olarak Geleceğe Emin Adımlarla Yürüyoruz" | *"We Steadily Advance Towards the Future as Members of the CANiK Family"*

54 BÜLTEN | BULLETIN

CANiK, YTÜ Savunma Sanayi Zirvesi'nde Geleceğin Liderleriyle Buluştu | *CANiK Met with Future Leaders at YTU Defense Industry Summit*

56 CANiK SUPERIOR WORLD | CANiK SUPERIOR WORLD

CANiK Çalışanları, 23 Nisan'ı Fidan Dikerek Kutladı | *CANiK Employees Celebrate 23 April by Planting Trees*

60 BÜLTEN | BULLETIN

CANiK TTI Combat, Güney Afrika Pazarında | *CANiK TTI Combat Enters the South African Market*

62 GLOBAL | GLOBAL

Brezilya Silah Piyasasında Devrimin İsmi: CANiK | *CANiK: Revolutionizing the Brazilian Arms Market*



CEO'DAN | [FROM THE CEO](#)

01



SÖYLEŞİ | [INTERVIEW](#)

20



SÖYLEŞİ | [INTERVIEW](#)

32



EKOSİSTEM | [ECOSYSTEM](#)

04



DR. BLEDA'DAN | [FROM DR. BLEDA](#)

36



SÖYLEŞİ | [INTERVIEW](#)

42



CANİK ACADEMY | [CANİK ACADEMY](#)

28



CANİK Team | [CANİK Team](#)

48



BÜLTEN | [BULLETIN](#)

50

CANiK Store İstanbul Müşteri Deneyimi

CANiK Store Istanbul Customer Experience

**Aynur İNCEOĞLU**

CANiK Store İstanbul Mağaza Müdürü
Store Manager of CANiK Store Istanbul

Tüm Fotoğraflar / All Photographs: © CANiK News

CANiK Store İstanbul'dan herkese merhaba; İstanbul Gümüşsuyu'nda bulunan mağazamızda, Nisan 2021'den bu yana hizmet veriyoruz. CANiK markalı silahlarımız ile MECANiK markalı taktik ve outdoor tekstil ürünlerimizi, bununla beraber global aksesuar programı kapsamında yer alan 650 çeşitten oluşan aksesuarlarımızı, 3 yıldır değerli misafirlerimizin beğenisine sunuyoruz. Alanında uzman destek ekibimizle müşterilerimize farklı deneyimler yaşatmak için profesyonel bir şekilde yürüttüğümüz faaliyetlerimize, 2024 yılında da devam ediyoruz.

Ürün satın alınmadan önce, satın alma esnasında ya da sonrasında müşterilerimizi bilgilendirmek, onları en doğru şekilde yönlendirmek amacıyla tüm ekibimiz, her zaman hazır bulunuyor ve CANiK Store hizmet standartları ile belirlenmiş şekilde hizmet veriyor. Deneyimli personelimiz, tabanca modelleri hakkında müşterilerimize bilgi vermenin yanı sıra;

- Kullanıcı ihtiyacı, uygunluk ve amaca yönelik model belirleme tecrübelerini aktararak, doğru modeli belirlemede yardımcı oluyor,
- Yasal mevzuat ve tabanca temini konusunda bilgilendiriyor,
- Seçilen ürünün genel bakımı, sökme-toplama ve güvenlik konusundaki tüm bilgilendirmeleri yapıyor.

Deneyimli teknik destek birimimiz de ürünün temininden sonraki aşamalarda ortaya çıkabilecek tüm ihtiyaçlarda kullanıcıların yanında olmaya devam ediyor.

650'den fazla silah aksesuarı ve 100'ü aşkın taktik ve outdoor tekstil ürün bulunan mağazamızda, müşterilerimiz

Greetings from CANiK Store Istanbul; We have been serving our customers at our store located in Gümüşsuyu, Istanbul, since April 2021. For three years, we have been offering our CANiK firearms, MECANiK tactical, and outdoor textile products, along with our global accessory program that includes 650 types of accessories, to our valued guests. We continue our activities with precision in 2024 as well, supported by our expert team, to provide our customers with different experiences.

Our entire team is always ready to inform our customers before, during, or after a purchase and to guide them correctly, serving in accordance with the service standards set by the CANiK Store. Our experienced staff goes beyond providing information about pistol models by:

- *Sharing their experience in finding the right model based on user needs, suitability, and purpose, and assisting in the selection of the correct model,*
- *Informing about legal regulations and the procurement of pistols,*
- *Providing all necessary information regarding the general maintenance, assembly-disassembly, and safety of the selected product.*

Our experienced technical support team also continues to support users in all needs that may arise after the purchase of the product.

Our store features over 650 firearm accessories and more than 100 tactical and outdoor textile products,



seçtikleri tabanca veya diğer ürünler ve bu ürünlere uyumlu aksesuarlar hakkında detaylı bilgi sahibi olabiliyor; istedikleri aksesuar veya tekstil ürünlerine kolayca ulaşabiliyor. Ürün ulaşılabilirliğini arttırmak amacıyla belirli dönemlerde yapılan indirim ve özel kampanyalarla müşterilerimize verdiğimiz önemi gösteriyor; onlardan aldığımız geri bildirimleri duyarlılıkla inceleyerek, gerekli düzenlemeleri sağlıyoruz. Müşterilerimizin mağazamızda geçireceği süreyi, özgün olarak tasarlayıp hayata geçirdiğimiz cafe alanımızdaki ikramlarımızla renklendirerek, daha keyifli hale getiriyoruz. Türkiye’de ilklerin öncüsü olan SYS’nin MECANİK markasını hem aksesuar hem de tekstil ürünleri olarak

and our customers can get detailed information about the pistols or other products they would like to have, and the accessories compatible with these products; they can easily find out the accessories or textile products they want. We demonstrate our appreciation for our customers through discounts and special campaigns held at certain times to increase product accessibility; we carefully review the feedback we receive from our customers and make the necessary adjustments. We enhance the time our customers spend in our store with our offerings in our café area, which we have uniquely designed and set up, making their experience more enjoyable.



EKOSİSTEM | ECOSYSTEM



daha ileriye taşımak için genç, dinamik ve tecrübeli MECANİK ekibi olarak durmadan ilerlemeye, kendimizi geliştirmeye devam ediyoruz. Ekip arkadaşlarımızla beraber en büyük hedefimiz, daha fazla kullanıcıya ulaşmak ve müşteri memnuniyetini en üst seviyeye taşımaktır. Son olarak çalışma saatlerimizden de kısaca bahsetmek istiyorum.

Hafta içi 08:00-18:00 arası; cumartesi günleri de 11:00 ile 16:00 saatleri arasında güzel bir alışveriş deneyimi sunmak ve keyifli zaman geçirmelerini sağlamak adına değerli misafirlerimizi mağazamıza bekliyoruz. •

We continue to advance relentlessly and develop ourselves to take the MECANİK brand further both as accessories and textile products, as the young, dynamic, and experienced MECANİK team of SYS, a pioneer in Türkiye. Our greatest goal is to reach more users and ensure customer satisfaction to the highest level, together with our team members.

Lastly, I would like to briefly mention our working hours. We invite our valued guests to our store for a pleasant shopping experience and enjoyable time, from 08:00 to 18:00 on weekdays and from 11:00 to 16:00 on Saturdays. •



f Canik Store

CANIK STORE

www.canik-store.com



UNIROBOTICS, TRAKON Lite ile SALVO'ya Güç Kattı

UNIROBOTICS Empowers SALVO with TRAKON Lite

Samsun Yurt Savunma (SYS) grup şirketlerinden UNIROBOTICS'in geliştirdiği uzaktan kumandalı silah sistemi (UKSS) TRAKON Lite, DEARSAN Tersanesi tarafından geliştirilen SALVO silahlı insansız deniz aracına (SİDA) entegre edildi ve ilk test atışları başarıyla gerçekleştirildi.

UNIROBOTICS, a member of the Samsun Yurt Savunma (SYS) Group, has successfully integrated its remote-controlled weapon system (RCWS), TRAKON Lite, into DEARSAN Shipyard's SALVO Unmanned Surface Vehicle (USV), with the initial firing tests concluding successfully.

Tüm Fotoğraflar / All Photographs. © CANIK News



SYS grup şirketlerinden UNIROBOTICS tarafından geliştirilen TRAKON Lite'in, 22 Şubat'ta, Marmara Denizi'nde, yaklaşık 11 km menzilden komuta edilen SALVO SİDA'dan yaptığı test atışları başarıyla sonuçlandı. Kendi öz kaynaklarıyla geliştirdiği deniz tipi UKSS TRAKON Lite'i, DEARSAN Tersanesi'nin SALVO SİDA'sına başarıyla entegre eden UNIROBOTICS, ileriki dönemde de insansız deniz araçlarının silahlandırılmasında aktif rol oynamaya devam edecek.

TRAKON Lite, developed by SYS Group company UNIROBOTICS, successfully passed the firing test held on 22 February in the Marmara Sea, with the system mounted on SALVO AUSV and controlled from a station 11 km away. UNIROBOTICS has seamlessly integrated its naval version of the TRAKON Lite RCWS, designed and developed using its own resources, into DEARSAN Shipyard's SALVO USV. The company will continue to play an active role in the armament of USVs



Bu testten elde edilen başarı ışığında UNIROBOTICS; elektromekanik, gömülü sistemler ve mekatronik alanlarında teknolojik katma değeri yüksek ürünler ve sistemler ortaya koymayı sürdürecektir.

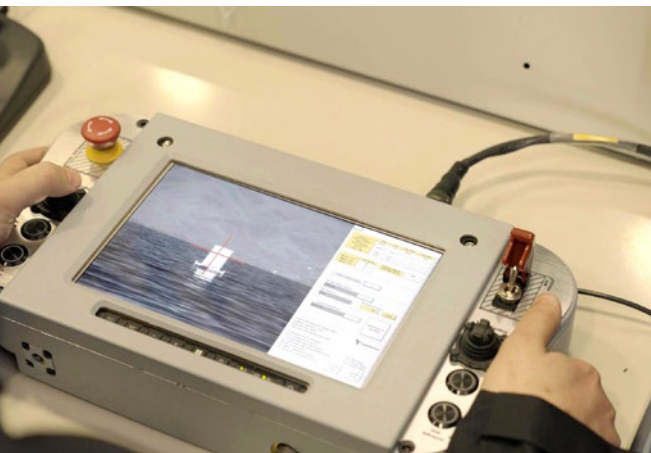
Yerli ve Milli Teknolojilerle Geliştirildi

UNIROBOTICS Genel Müdürü Ömür Baç, insansız deniz araçlarının günümüzde giderek daha fazla önem kazandığını belirterek şunları söyledi: "UNIROBOTICS olarak, ülkemiz için büyük önem taşıyan projeleri hayata geçirmeye devam ediyoruz. Üstün komuta kontrol ve seyirüsefer sistemleri ile donatılan ve DEARSAN Tersanesi tarafından geliştirilen SALVO'ya, kendi öz kaynaklarımızla finanse edip yürüttüğümüz, tamamen yerli ve milli teknolojilerle geliştirdiğimiz deniz tipi UKSS TRAKON Lite ürünümüzü başarıyla entegre ettik. Ülkemizin milli SİDA'ları, başta Türkiye olmak üzere tüm dost ve müttefik ülkelerin envanteri ve ihtiyaçları gözetilerek tasarlanmaktadır. Bu proje ile Türkiye'nin denizcilik alanındaki yeteneklerini arttırarak uluslararası rekabet gücünde öne çıkma

in the future. With the success of this test, UNIROBOTICS will continue to produce cutting-edge products utilizing its expertise in electromechanics, embedded systems, and mechatronics.

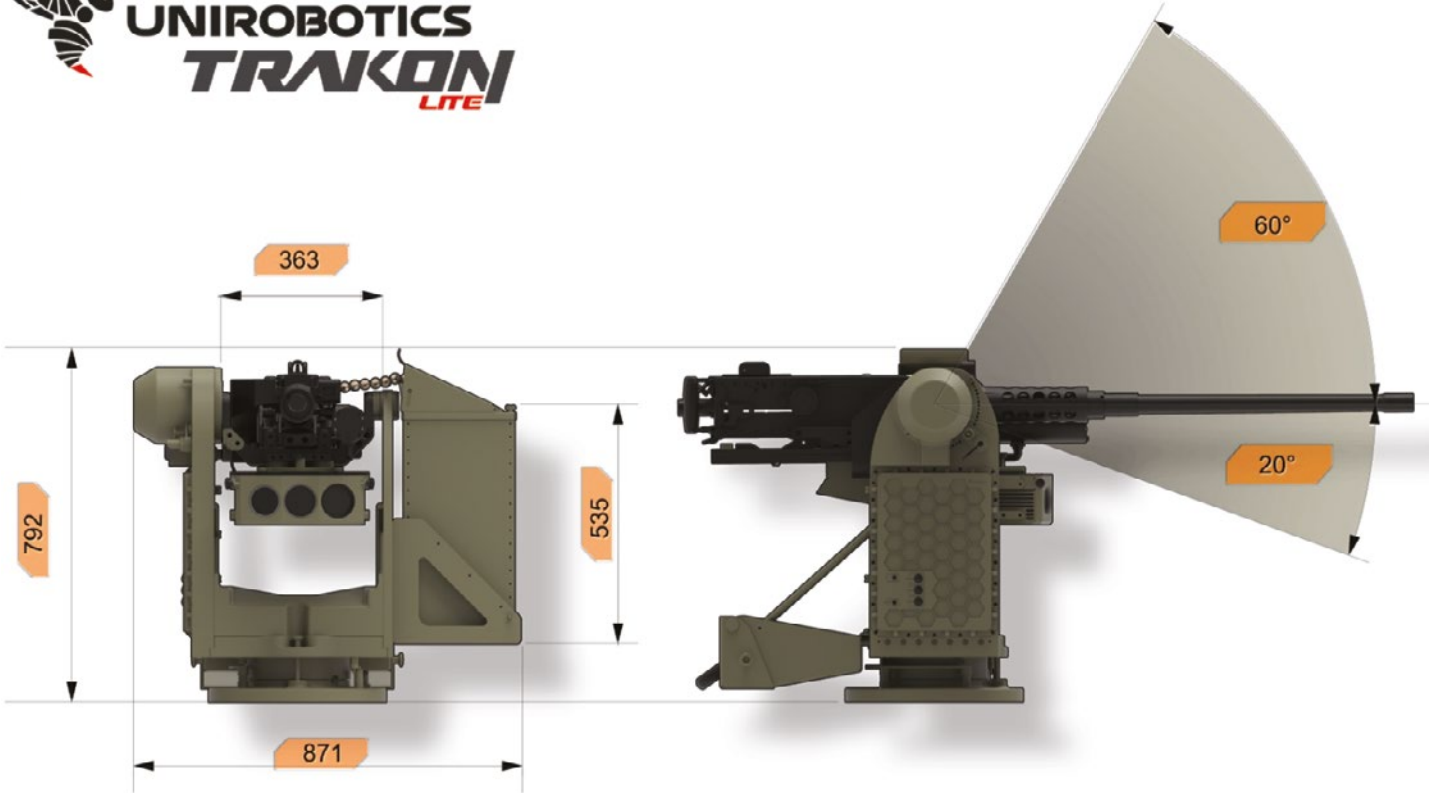
Developed with Indigenous Technologies

Ömür Baç, General Manager of UNIROBOTICS, emphasized the growing importance of USVs in today's defense landscape, stating, "At UNIROBOTICS, we continue to create projects of vital importance for our country. We have successfully integrated our naval RCWS TRAKON Lite, which we financed with our own resources and developed using entirely indigenous and national technologies, into the SALVO, equipped with superior command, control, and navigation systems developed by DEARSAN Shipyard. Our country's national USVs are designed with the needs of all allied and friendly nations, especially Türkiye, in mind. With this project, we aim to enhance Türkiye's maritime capabilities and stand out among our global



DEARSAN Tersanesi'nin SALVO SİDA'sına başarıyla entegre edilen TRAKON Lite ile ilk test atışları için UNIROBOTICS ve DEARSAN Tersanesi ekipleri bir araya geldi.

UNIROBOTICS and DEARSAN Shipyard teams met to observe the first firing test of TRAKON Lite integrated into DEARSAN Shipyard's Salvo USV.



hedeflerine hizmet edeceğiz. Önümüzdeki dönemde de insansız deniz araçlarının silahlandırılması alanında öncü bir rol üstlenerek yerli teknoloji geliştirmeye ve Türkiye'nin savunma sanayisindeki yerli üretim kapasitesini arttırmaya devam edeceğiz."

Hafif ve Maliyet Etkin Çözüm

Hızlı ve çevik müdahale gerektiren polis tekneleri, özel hareket gemileri ve insansız platformlar için geliştirilen TRAKON Lite; hafif, maliyet etkin ve çok yönlü bir UKSS olarak dikkat çekiyor. 5,56 mm, 7,62 mm makineli tüfek, 40 mm bombaatar ya da 12,7 mm ağır makineli tüfek taşıyabilen TRAKON Lite, kompakt boyutuyla deniz platformlarının yanı sıra insansız kara araçları, taktik tekerlekli araçlar ve ana muharebe tanklarına da kolaylıkla entegre edilebiliyor. TRAKON Lite, isteğe bağlı olarak da zırhlandırılabilir. •

competitors. In the upcoming period, we will continue to take a leading role in the armament of USVs, develop indigenous technology, and increase the domestic production capacity of our defense sector."

Lightweight and Cost-Effective Solution

TRAKON Lite was developed for police boats, special operations vessels, and unmanned platforms that require fast and agile intervention. It stands out as a lightweight, cost-effective, and versatile RCWS. TRAKON Lite is capable of integrating 5.56 mm, 7.62 mm, or 12.7 mm heavy machine guns, or 40 mm grenade launchers. Its compact design allows for easy integration on USVs, as well as unmanned ground vehicles, tactical wheeled vehicles, and main battle tanks. TRAKON Lite can also be optionally armored. •



TRAKON Lite, polis tekneleri, özel hareket gemileri ve insansız platformlar için hızlı ve çevik müdahale olanağı sağlıyor.

TRAKON Lite offers quick and effective intervention capabilities for platforms like police boats, special operations vessels and unmanned platforms.

CANiK M2 QCB



CANİK, Turquality Destek Programı ile Küresel Marka Kimliğini Güçlendirecek

CANİK to Strengthen Global Brand Identity Through Turquality Support Program

Ateşli silahlar ve savunma alanında inovatif ürün, kaliteli hizmet ve akıllı çözümler üreten en iyi marka olma hedefiyle faaliyetlerini sürdüren CANİK, Turquality destek programına dâhil oldu. Markalaşma çalışmalarını; güven, doğruluk, dürüstlük, müşteri odaklılık, sorumluluk, sürdürülebilirlik, mükemmellik kavramlarıyla destekleyen CANİK, programın da katkısıyla global bir oyuncu ve dünya markası olma yolunda ilerliyor. CANİK Genel Müdürü Cahit Utku Aral, "Bizim için markalaşma, marka bilinirliğini ve kurumsal gelişimi sürdürülebilir kılmak, ürettiğimiz ürünler, sağladığımız hizmetler ve taşıdığımız değerlerle müşteri nezdinde üstünlük algısını oluşturabilmektir." dedi.



CANİK is committed to being the leading brand in innovative products, quality services, and smart solutions in the firearms and defense sectors, and the company further proved this commitment by joining the Turquality support program. CANİK is advancing towards becoming a global player and a world brand, with branding efforts reinforced by values such as trust, accuracy, integrity, customer focus, responsibility, sustainability, and excellence, with the program helping the company along the way. Cahit Utku Aral, General Manager of CANİK, stated, "For us, branding means making our brand awareness and corporate development sustainable and creating a perception of superiority with our products, services, and the values we have in the eyes of our customers."



Turquality destek programına, 1 yıllık hazırlık sürecinin ardından 2022 yılında başvurduklarını hatırlatan Aral, yaklaşık 1,5 yıl süren katılma sürecinde yaşanan gelişmeleri ve programın CANİK'e sağlayacağı katkıyı anlattı. Aral, "CANİK olarak, bu süreçte; özellikle dijital dönüşüm, proje yönetimi, Microsoft Dynamics 365 ERP yatırımı, bilgi güvenliği yönetim sistemi, iş zekâsı raporlaması, etkin yönetim uygulamaları, strateji ve süreç performans yönetimi alanlarında en iyi uygulamaları entegre edip,

Aral recalled that they applied to the Turquality support program after a one-year preparation period in 2022, and described the developments during the participation process, which took around 1.5 years, and the benefits of the program for CANİK. He stated, "We prepared for the Turquality program especially by integrating and utilizing the best practices in digital transformation, project management, Microsoft Dynamics 365 ERP investment, information security management system, business intelligence reporting, effective



deneyimleyerek Turquality programına hazırlandık. Bu zaman aralığında, profesyonel firmalarca pazar araştırmaları ve marka algı araştırmaları gerçekleştirildi, marka kimliğimiz ve hikâyemiz oluşturuldu. Stratejik planlama ve vizyon çalıştayları ile gelecek 5 yıllık marka stratejilerimiz belirlendi.” dedi.

Turquality, Kaldıraç Etkisi Oluşturacak

Programa CANiK markası ile başvurduklarını belirten Aral, şu değerlendirmeyi yaptı: “Turquality, ülkemizin en iyi markalarının yer aldığı, markaların şampiyonlar ligidir. Türk ve kalite kelimelerinin birleşimi olarak, Ticaret Bakanlığı tarafından olumlu Türk Mali imajı oluşturulması noktasında, global oyuncu olan ve olma potansiyeli taşıyan markaların ihracatının sürdürülebilir bir şekilde artırılması için oluşturuldu. 25’inci yılını kutladığımız CANiK, yüzyılları aşan oyuncuların bulunduğu savunma sektöründe kısa sürede dünya markası olma hedefini gerçekleştirdi. Bugün 60 ülkeye 180 milyon dolar civarında ihracat gerçekleştiriyoruz ve Türkiye, Birleşik Krallık, ABD ve Fransa’da bulunan üretim ve depolama tesislerimizle ateşli silahlar sektöründe ülkemizde lider marka konumundayız. Gelecek 5 yılda 250 milyon dolar ihracat seviyesini geçmeyi hedefliyoruz. Bu hedeflere ulaşırken önümüzde gerçekleştirmemiz gereken en büyük iki strateji; marka bilinirliğinin artırılması ve büyümeyle ortaya çıkan organizasyonel gelişimin başarıyla tamamlanması olacaktır. Turquality, tam bu iki stratejinin gerçekleşmesi noktasında markamıza kaldıraç etkisi oluşturacaktır.”

“CANiK Ekosistemi ile Hikâyemizi Yazıyoruz”

Samsun Yurt Savunma (SYS) çatısı altında kurulduğu günden beri sadece CANiK markası ile hafif ve orta kalibre ateşli silah ürettiklerini vurgulayan Aral, “Bugün CANiK ekosisteminde; CANiK Team ile kendi silahlarımızla yarışmalara katılıyor, CANiK ACADEMY ile ulusal, uluslararası kolluk kuvvetlerine atış ve kullanım eğitimleri veriyor, CANiK Tech ile ateşli silahlar alanında teknik servis çözümleri sunuyor, CANiK App ile tüm süreçlerimizi dijital uygulamalarla yöneten bir marka olarak, hikâyemizi yazmaya devam ediyoruz.” ifadelerini kullandı.

Aral, gelecek dönemde Turquality programının desteklerinden faydalanarak, öncelikle global marka bilinirliğini artırma stratejisi doğrultusunda reklam ve tanıtım faaliyetlerine yatırım yapacaklarını dile getirdi. Aral, organizasyonel gelişim noktasında ise dijital dönüşüm, sürdürülebilirlik, değişim yönetimi, çok uluslu şirket yönetimi, marka algı yönetimi

governance practices, strategy, and process performance management, in our proves. During this time, market research and brand perception studies were conducted by professional firms, and our brand identity and story were established. Strategic planning and vision workshops were set up to determine our brand strategies for the next five years.”

Turquality to Create a Leverage Effect

Aral stated that they applied to the program as the CANiK brand and stated the following: “Turquality is the Champions League of brands for our country. It was established by the Ministry of Commerce to foster a positive image of Turkish goods globally, formed by combining the words ‘Turk’ and ‘quality’, to sustainably increase the exports of brands that are or have the potential to be global players. CANiK is celebrating its 25th year, and in such a short length of time, the company has achieved its goal of becoming a global brand in the defense industry, where players have been established for centuries. Today, we export goods and services worth approximately \$180 million to 60 countries, and we are the leading brand in the firearms sector in our country, with manufacturing and storage facilities in Türkiye, the United Kingdom, the USA, and France. Over the next five years, we aim to exceed an export revenue of \$250 million. The two biggest strategies we need to implement to achieve these goals are increasing brand recognition and successfully completing the organizational development that comes with growth. Turquality will create a leverage effect for our brand in realizing these two strategies.”

“Writing Our Stories with the CANiK Ecosystem”

Aral also emphasized that CANiK was the exclusive brand for firearms and medium-caliber weapons production ever since its establishment under the Samsun Yurt Savunma (SYS) umbrella, and added: “Today, within the CANiK ecosystem; we participate in competitions with our own firearms through CANiK Team, provide shooting and usage training to national and international law enforcement through CANiK ACADEMY, offer technical service solutions for firearms with CANiK Tech, and manage all our processes through digital applications with CANiK App, and we continue to write our stories with our ecosystem.” Aral expressed their plan to invest in marketing activities in line with their strategy to enhance global brand recognition, with the support of the Turquality program helping along the way. He also emphasized focusing on areas such as digital transformation, sustainability, change management, multinational company management, and brand perception management regarding organizational development. As such,



alanlarına yoğunlaşacaklarını vurguladı. Buna göre CANiK, Turquality programı kapsamında tanıtım desteği, fuar desteği, kurumsal altyapıya yönelik danışmanlık desteği, yurt dışı birim desteği, marka ve fikri mülkiyet koruma desteği, belgelendirme, pazar araştırma desteklerinden yararlanacak.

Yıllık 250 Milyon Dolar İhracat Hedefi

Turquality destek programı, CANiK'in; uluslararası fuar etkinliklerine katılımda, atış gösterileri düzenlemesinde, yarışma sponsorluklarında, belgesel çekimlerinde, sosyal medya tanıtım filmlerinde, dijital ve mobil uygulamalarının geliştirilmesinde, e-ticaret uygulamalarının geliştirilmesinde yüzde 50 destek almasını sağlayacak. Bu sayede firmanın bütünsel pazarlama hamlesi gerçekleştirmesine de katkı sağlayacak. En önemli hedefi firmaların katma değerli üretimini ve marka bilinirliğini arttırmak olan program, firmanın ihracatına da destek olacak. CANiK, hafif ve orta kalibre silahlarda Turquality programından aldığı finansal ve organizasyonel destekle uluslararası organizasyonunu güçlendirerek, 5 yılda kilogram başına ihracatını 350 dolara çıkararak, yıllık 250 milyon dolar ihracatı geçmeyi hedefliyor.

"Sürdürülebilir Büyüme Sağlamalıyız"

Savunma Sanayii Başkanı Prof. Dr. Haluk Görgün'ün, "2022 yılında 4,364 milyar dolar olan savunma ve havacılık sanayii ihracat rakamımız 2023 yılında yüzde 27'lik artışla 5,5 milyar dolara ulaşmıştır. Hızla büyümekte olan savunma sanayisinde yüksek teknoloji ürünler üretilmekte, firmalarımız dünya markası rakiplerle global piyasalarda rekabet etmektedir." açıklamasını hatırlatan Aral, şunları söyledi: "Günümüzde büyüme; yetişmiş insan kaynağını bulma, tutundurma, küresel firma olma, marka algısı, kriz yönetimi, yönetim, ölçme değerlendirme, dijital dönüşüm, süreç ve değişim yönetimi konularını beraberinde getirmektedir. Turquality programı, savunma ve havacılık sanayisi için çok büyük bir stratejik fırsat ve hamle olarak değerlendirilmelidir. Büyümede yakalanan bu ivme; pazarlama, tanıtım, gelişim, AR-GE, dijital dönüşüm ile taçlandırılarak, sürdürülebilir ve kalıcı bir değere dönüştürülmelidir." •

CANiK will benefit from marketing support, support for fairs, consultancy support for corporate infrastructure, support for overseas units, brand and intellectual property protection support, certification, and market research support within the framework of the Turquality program.

Annual Exports to Surpass \$250 Million

The Turquality support program will enable CANiK to receive 50 percent support and subsidies for participation in international fair events, organization of shooting demonstrations, competition sponsorships, documentary productions, social media promotional films, development of digital and mobile applications, and enhancement of e-commerce applications. This will also contribute to the company's integrated marketing efforts. The program aims to increase value-added production and brand recognition of companies, and as such, it will support our exports as well. With the financial and organizational support from the Turquality program, CANiK will strengthen its international organization and increase its export revenue per kilogram to \$350 within 5 years regarding firearms and medium-caliber weapon systems, surpassing \$250 million in annual exports.

"We Must Ensure Sustainable Growth"

Aral quoted Prof. Dr. Haluk Görgün, President of the Defense Industry Agency, as follows: "Turkish defense and aerospace industry claimed \$5.5 billion of export revenue in 2023, marking a 27 percent increase compared to \$4.36 billion that was achieved in 2022. Our rapidly growing defense industry is producing high-technology products, and our companies are competing globally with world brand competitors." Aral then added: "Today, growth involves finding and retaining skilled human resources, going global, brand perception, crisis management, governance, evaluation, digital transformation, and process and transformation management. The Turquality program should be regarded as a significant strategic opportunity and initiative for the defense and aerospace. This momentum in growth should be crowned with marketing, promotion, development, R&D, and digital transformation, turning it into sustainable and lasting value." •

METEMC9



2023'te 4 Kıtada Fuarlara Katılan SYS, 2024'te Yeni Pazarlar Hedefliyor

SYS, Participating in Exhibitions Across Four Continents in 2023, Targets New Markets in 2024

Samsun Yurt Savunma (SYS), CANiK markasıyla 2023 yılında 4 kıtada 13 yurt dışı fuarına katılarak, 750.000'den fazla ziyaretçiyle buluştu. Son yıllarda elde ettiği ihracat başarılarını sürdüren SYS, 2023 yılını hedeflerinin ötesinde bir başarı grafiğiyle tamamladı. İhracatını dolar bazında yüzde 70 oranında arttırarak 133 milyon dolar seviyesine ulaşan SYS, 2024 yılında da yeni pazarlara açılmayı hedefliyor.

Samsun Yurt Savunma (SYS), under its CANiK brand, participated in 13 international fairs across 4 continents in 2023, engaging with over 750,000 visitors. Continuing its export successes in recent years, SYS exceeded its targets in 2023, increasing its exports by 70% in dollar terms to reach \$133 million. In 2024, SYS aims to expand into new markets.



Ateşli silah üretiminde dünyanın önde gelen firmalarından SYS, 2023 yılında da sektörün parlayan yıldızı oldu. 2023 yılında dünyanın önde gelen savunma sanayisi fuarlarında boy gösteren firma, gücünü global arenada sergiledi. CANiK Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral, "Global bir Türk markası olarak hız kesmeden sürdürdüğümüz ihracat yolculuğumuzda, ülkemizin gücünü ve sektördeki gelişimini gururla göğsümüzde taşıyoruz. 2024 yılında da kendimize büyük hedefler belirledik. Önümüzdeki yıl da yoğun bir ihracat rotası gerçekleştireceğiz." dedi.

Aynı Aşkla İkinci Yüzyılda da Üretime Devam

SYS'nin kuruluşunun 25'inci yılı olan 2023'te belirledikleri hedefleri aşarak yola devam ettiklerini belirten Aral, "Dünyanın en güçlü ordularından birine sahip olan Türkiye, savunma sanayisi alanında sürdürdüğü büyüme ile dikkatleri üzerine çekmeye devam ediyor. Ne mutlu ki, 2023 yılında da ziyaret ettiğimiz her kıtada, her ülkede benzer övgüler aldık. Bu, bize daha iyilerini de yapmak için motivasyon sağlıyor. Önümüzdeki dönemde yeni pazarlarda ihracat halkamızı genişletmeyi

As a leading company in firearm manufacturing, SYS shone as a bright star in the industry throughout 2023. The company showcased its strength at the world's leading defense industry fairs. Didem Aral, a Board Member responsible for Foreign Trade at CANiK, stated, "As a global Turkish brand, we proudly carry the strength of our country and the developments in the industry on our journey of continuous exports. We have set ambitious goals for 2024 as well. We will maintain a busy export schedule in the coming year."

Continuing Production with the Same Passion into the Second Century

Celebrating its 25th anniversary in 2023, SYS continues to surpass its set goals, according to Aral. Türkiye, which possesses one of the world's most powerful armies, continues to draw attention with its growth in the defense industry sector. We are fortunate that during 2023, we received similar



sürdüreceğiz. 2023 yılını, sektörümüz ve şirketimiz adına çok verimli bir şekilde tamamladık. 2024 yılında çitayı daha yukarılara çıkarmak için hazırız. Cumhuriyetin yeni yüzyılında da aşkla, heyecanla ve gururla yeni yatırımlar yapmayı ve üretmeyi sürdüreceğiz.” diye konuştu.

Dünyanın en önemli savunma sanayisi fuarlarının pek çoğunda boy gösteren SYS; Las Vegas'taki SHOT Show'dan İstanbul'da gerçekleşen IDEF'e, Tayland'ın başkenti Bangkok'ta düzenlenen Defense & Security 2023'ten Fransa'nın başkenti Paris'teki MILIPOL Paris 2023'e, İngiltere'nin başkenti Londra'da düzenlenen DSEI 2023'ten Mısır'ın başkenti Kahire'deki EDEX 2023'e kadar pek çok uluslararası fuara katılım sağladı. 2023 yılında 4 kıtada katıldığı toplam 13 fuarda ilgi odağı haline gelen SYS, ihracatını da dolar bazında yüzde 75 arttırdı ve 104 milyon dolara çıkardı. SYS, fuarlar kapsamında 750.000'den fazla ziyaretçiyi ağırladı.

accolades in every continent and country we visited. This motivates us to strive for even better. In the coming period, we will continue to expand our export chain into new markets. We concluded 2023 very productively for our industry and our company. We are ready to raise the bar even higher in 2024. In the new century of the Republic, we will continue to invest, produce, and serve with passion, excitement, and pride."

SYS made a significant impact at numerous major defense industry fairs worldwide, from the SHOT Show in Las Vegas to IDEF in Istanbul, Defense & Security 2023 in Bangkok, MILIPOL Paris 2023, DSEI 2023 in London, and EDEX 2023 in Cairo. In 2023, SYS participated in a total of 13 fairs across 4 continents, where it became a focal point, increasing its exports by 75% to \$104 million. SYS welcomed over 750,000 visitors at these fairs.





2024 Yilinda Hedef 14 Fuar

Kısa süre önce IDEF 2023'te, bireysel kullanıcılar için de eğitim 2024 yılında da fuar takviminde ABD, Almanya, Suudi Arabistan, Afrika, Malezya, Bulgaristan, Fransa, Polonya, Pakistan ve Türkiye'dekiler dahil toplamda 14 fuar bulunan SYS, 4-8 Şubat 2024 tarihlerinde, Suudi Arabistan'da düzenlenen ve ilk kez katıldığı World Defense Show'da yeni ihracat pazarlarına ulaşmak için çalıştı.

SYS'de 2023 Yılında Öne Çıkanlar

Dünyanın dört bir tarafındaki dost ve müttefik ülkelere tabanca, ağır makineli tüfek, orta kalibre top ve uzaktan komutalı silah sistemi (UKS) ihraç eden SYS, 2023 yılında birçok başarıya imza attı. SYS ve grup şirketlerinin yıl içerisindeki başarılarından öne çıkan bazı gelişmeler şöyle:

- SYS, Aralık 2022 itibarıyla orta kalibre top üretimi alanında dünyanın önde gelen firmalarından İngiliz AEI Systems'ı bünyesine kattı. Ardından da alanında dünyada en iddialı ürünlerin başında gelen; deniz, kara ve hava platformları için büyük önem taşıyan 30x113 mm VENOM LR'yi, başta Türkiye olmak üzere tüm dost ve müttefik ülkelerin modern ordularının ilgisine sundu. VENOM LR ile SYS, 2024 yılında dünyadaki en modern orta kalibre silahlardan birinin üreticisi olarak, Türkiye'nin gücünü daha ileri bir boyuta taşımayı hedefliyor.

Target for 14 Fairs in 2024

In 2024, SYS's fair calendar includes 14 events in countries such as the USA, Germany, Saudi Arabia, African nations, Malaysia, Bulgaria, France, Poland, Pakistan, and Türkiye's. From February 4-8, 2024, SYS will participate for the first time in the World Defense Show in Saudi Arabia, seeking new export markets.

Highlights for SYS in 2023

SYS exported pistols, heavy machine guns, medium-caliber cannons, and remote-controlled weapon systems (RCWS) to allied and friendly nations around the world, marking several achievements in 2023. Among the notable developments for SYS and its group companies were:

- *In December 2022, SYS acquired British AEI Systems, a leading company in medium-caliber cannon production. SYS also introduced the 30x113 mm VENOM LR, a critical product for naval, land, and air platforms, which is poised to further enhance Türkiye. strength in modern weaponry in 2024.*





- SYS, Türkiye'nin kalifiye olmuş ilk ve en büyük kalibre milli 12,7 mm ağır makineli tüfeği CANİK M2 QCB'nin yeni versiyonu olan CANİK M3'ü, ilk kez IDEF'23'te sergiledi. Ailenin en hızlı üyesi olan CANİK M3, 1.100-1.200 atım/dk atış hızına sahip. Test ve kalifikasyon süreci tamamlanan CANİK M3, başta hava platformları olmak üzere deniz ve kara platformlarında etkin bir şekilde kullanılabilir. CANİK M3, 2024 yılında Türkiye'nin savunma sanayisi ihracatındaki artan ivmeyi daha da güçlendirecek bir ürün olarak öne çıkıyor.
- SYS grup şirketlerinden UNIROBOTICS'in ürettiği TRAKON TARGAN UKSS'nin, ASFAT ana yükleniciliğinde inşa edilen iki açık deniz karakol gemisine entegrasyonu için fabrika kabul testleri başarıyla tamamlandı. UNIROBOTICS, her bir gemi için iki adet olmak üzere, toplam 4 adet TRAKON TARGAN teslim edecek. UNIROBOTICS'in UKSS alanındaki ilk çözümü olan TRAKON TARGAN'da, yine SYS üretimi olan 12,7x99 mm CANİK M2 QCB ağır makineli tüfek yer alacak. UNIROBOTICS, kulinin elektro-optik sistemleri, motorları, yazılımı ve diğer tüm alt bileşenlerini yerli olarak üretti. Deniz şartlarından kaynaklı korozyona karşı dayanıklı mekanik ve elektronik sistem tasarımına sahip TRAKON TARGAN, Türk Deniz Kuvvetleri gemilerinde yer alan ADVENT SYS (Ağ Destekli Veri Entegre Savaş Yönetim Sistemi) ile tam uyumlu şekilde çalışacak.
- SYS, tüm global operasyonlarının yürütüleceği yeni genel merkezinin temelini 2023'te attı. 25 milyon dolara mal olacak olan projenin 2025 yılında tamamlanması ve tesisin faaliyete geçmesi öngörülmüyor. İnşaatı tamamlandığında kolluk kuvvetleri ve ordumuzdan emekli birçok değerimize istihdam sağlayacak tesisin, yurt içi ve yurt dışından yılda yaklaşık 4.000'in üzerinde ziyaretçiye ev sahipliği yapması bekleniyor. Çekmeköy'deki yeni genel merkezde, SYS'nin vizyon projesi CANİK ACADEMY'ye yönelik özel tesisler de yer alacak. Proje, Nebil Proje Mühendislik tarafından yürütülüyor.
- SYS, 2023 yılında ABD'de ateşli silah endüstrisinin Oscar'ları olarak kabul edilen 2023 Industry Choice Awards'tan (ICA) iki ödül aldı. Sektörün en prestijli ödülleri arasında SYS, CANİK SFX RIVAL-S ile 4'üncü kez "Yılın Tabancası" seçilirken, CANİK METE MC9 ise "Yılın En İyi Gizli Taşıma Tabancası" ödülünün sahibi oldu. Dünya silah endüstrisinin kalbi sayılan ABD'ye dünya genelinden en çok ihracat gerçekleştiren üç firmadan biri olan SYS, kendi ödül rekorunu da kırmış oldu. SYS, "Yılın Tabancası" ödülünü 2017'de CANİK TP9 SFX, 2019'da CANİK TP9 ELITE COMBAT, 2022 yılında da CANİK SFX RIVAL modelleri ile almıştı.
- SYS, Cumhuriyet'in 100'üncü yılı için özel seri bir tabanca üretti. CANİK TP9 Elite Combat 1923 özel serisi, binlerce yıllık tarihi olan bir toplumun, genç ve modern Cumhuriyet döneminin 100'üncü yılına saygı duruşunu temsil ediyor. Yalnızca 1923 adetlik sınırlı sayıda üretilen bu seri, tasarımı ve özellikleri ile Cumhuriyet'in, sonraki 100 yılında da ulaşacağı başarılarının bir habercisi olarak öne çıkıyor. •
- At IDEF'23, SYS unveiled the new version of Türkiye's first and largest caliber national heavy machine gun, the CANİK M3, part of the CANİK M2 QCB family. The CANİK M3, with a firing rate of 1,100-1,200 rounds per minute, has completed its test and qualification process and will be effectively used on air, sea, and land platforms. It is set to further boost Türkiye's defense industry exports in 2024.
- UNIROBOTICS delivered four TRAKON TARGAN RCWS to two offshore patrol vessels built under ASFAT as the main contractor. UNIROBOTICS' TRAKON TARGAN, which includes the 12.7x99 mm CANİK M2 QCB heavy machine gun produced by SYS, is integrated with ADVENT SYS (Network Supported Data Integrated Combat Management System) aboard Turkish Naval Forces ships.
- SYS laid the foundation for its new headquarters in 2023, a \$25 million project expected to be completed and operational by 2025. Once completed, the facility is anticipated to host over 4,000 visitors annually from both domestic and international locations. The new headquarters in Çekmeköy will also include special facilities for SYS's visionary project, the CANİK ACADEMY. The project is being managed by Nebil Project Engineering.
- In 2023, SYS won two awards at the 2023 Industry Choice Awards (ICA), considered the Oscars of the firearm industry. SYS's CANİK SFX RIVAL-S was named "Handgun of the Year" for the fourth time, and the CANİK METE MC9 received the "Best Concealed Carry Handgun of the Year" award. SYS continues to be one of the top three exporters to the heart of the global arms industry in the USA, breaking its own award record.
- For the Republic's 100th anniversary, SYS produced a special series pistol, the CANİK TP9 Elite Combat 1923 edition. Produced in a limited edition of only 1923 units, this series represents a tribute to the thousands of years of history of a society and the centennial of its young and modern Republic era, heralding the successes the Republic is set to achieve in the next century. •

CANİK, 2024 Yılında da İnovasyon ve Teknolojinin Öncüsü Olacak

CANİK to Lead Technology and Innovation in 2024

Samsun Yurt Savunma (SYS), CANİK ve diğer grup şirketleriyle birlikte ateşli silahlar alanında global bir şirket olarak gelişimini sürdürüyor. SYS Genel Müdürü Cahit Utku Aral, inovasyona dayalı ve yüksek teknoloji ürünü çözümleriyle 2024 yılında da Türk savunma ve havacılık sektörünün lokomotif firmalarından biri olmaya devam edeceklerini söyledi.

**Cahit Utku ARAL**

Samsun Yurt Savunma Genel Müdürü
Samsun Yurt Savunma General Manager

Samsun Yurt Savunma (SYS) continues its global growth in the firearms sector with CANİK and other group companies. Cahit Utku Aral, General Manager of SYS, stated that they would be a leading Turkish defense and aerospace company in 2024 as well, with innovative, cutting-edge products.

CANİK News: Türk savunma ve havacılık sanayisinin 2023 yılı verileri ışığında, SYS'nin 2024 hedefleri hakkında değerlendirme yapar mısınız?

Cahit Utku ARAL: Türk savunma ve havacılık sanayisi, 2023 yılında, 5,545 milyar dolarlık rekor düzeyde yurt dışı satış gerçekleştirdi. CANİK olarak, 133 milyon dolarlık ihracatımızla sektörün ilk 10 firması arasına girdiğimiz ve bu rekorda pay sahibi olduğumuz için mutluyuz. Yurt içinde ise ülke savunmasına ayrılan bütçenin de geçtiğimiz yıla göre arttırıldığını ve şirketlerin teşviklerle desteklendiğini izledik. Bu ivmeyle 2024 yılının ihracat ve teknolojik gelişmeler anlamında sektör adına önemli bir yıl olmasını bekliyoruz.

2024 yılında, ateşli silahlar ve savunma alanında inovasyonun, kalitenin, teknolojinin ve zeka dolu çözümlerin en üst düzeyde temsilcisi ve küresel sahnede global bir marka olarak ilerlemeye devam edeceğiz. Yalnızca CANİK markası altında değil, sahip olduğumuz CANİK USA, CANİK ACADEMY, AEI Systems, UNIROBOTICS, UNIDEF ve MECANİK gibi tüm iştiraklerimiz ve markalarımızla birlikte, bu heyecanı yaşamayı sürdüreceğiz. 2024 yılından beklentilerimizi yüksek. CANİK markamız ve SYS grup şirketlerimizle 2024 yılında, 12'si yurt dışında olmak üzere toplam 14 uluslararası fuara katılım sağlayacağız. İlk durağımız, hafif silah pazarının

CANİK News: Could you evaluate SYS's 2024 goals, with the 2023 data for the Turkish defense and aerospace industry in mind?

Cahit Utku ARAL: In 2023, the Turkish defense and aerospace industry achieved a record export revenue amounting to \$5.545 billion. As CANİK, we are pleased to be among the top 10 companies in the sector with our export revenue of \$133 million dollars contributing to this record. As for our country, we observed that the budget allocated for national defense has increased compared to the previous year, and companies have been supported with incentives. With this momentum, we expect 2024 to be a significant year for the sector regarding both exports and technological developments.

In 2024, we will continue to advance as a global brand on the world stage, representing the highest levels of innovation, quality, technology, and intelligent solutions in firearms and defense. We will continue to progress in lockstep with our CANİK brand and all our affiliates and brands such as CANİK USA, CANİK Academy, AEI Systems, UNIROBOTICS, UNIDEF, and MECANİK. We have high expectations for the year 2024. We will participate in a total of 14 international fairs, 12 of which are abroad with our CANİK brand and SYS group companies. Our first stop was SHOT Show, the world's largest fair in the firearms sector,



dünyadaki en büyük fuarı olan ve her yıl geleneksel olarak Las Vegas'ta yapılan SHOT Show oldu. Bu fuarda yeni tabancamız CANiK TTI Combat'ın dünya lansmanını yaptık. SHOT Show'da, 2024 hedeflerimiz doğrultusunda kayda değer başarılar elde ettiğimizi söyleyebilirim.

CANiK News: SHOT Show fuarında CANiK standı büyük ilgi gördü. Bu ilginin kaynağına ve fuarın sektör açısından önemine ilişkin neler söylemek istersiniz?

Cahit Utku ARAL: Ateşli silah endüstrisi profesyonellerini 46'ncı kez bir araya getiren SHOT Show, avcılık ve atıcılık alanında dünyanın en büyük ve en kapsamlı fuarıdır. Bu fuarın, bizim ve tüm global rakiplerimiz için önemini anlatmanın en kolay yolu, rakamlardan bahsetmek olacaktır. 2022 yılı itibarıyla ABD'nin avcılık ve atıcılık pazarının büyüklüğü, yaklaşık olarak 20 milyar dolar civarındadır. Bu rakamın, ülkemizin 2023 savunma ve havacılık sanayisi cirosundan büyük olduğunu göz önünde bulundurursak ne demek istediğimi daha iyi anlatmış olurum. Dolayısıyla böyle büyük bir pazardan pay almak için bütün global aktörler ciddi bir rekabet içindedir.

traditionally held in Las Vegas every year. We launched our new pistol globally, the CANiK TTI Combat, with this fair. I can say that we achieved the success we wanted at the SHOT Show, in line with our 2024 goals.

CANiK News: The CANiK booth attracted a lot of attention at the SHOT Show. What can you say about the reasons for this interest and the importance of the fair for the industry?

Cahit Utku ARAL: The SHOT Show brought firearms industry professionals together for the 46th time, as the world's largest and most comprehensive firearms and marksmanship fair. The easiest way to explain its importance to us and all our global competitors is to talk about the numbers. As of 2022, the size of the United States hunting and shooting market was approximately \$20 billion. Considering that this figure is larger than our country's 2023 defense and aerospace industry turnover, you can see just how important it is. Therefore, all global players are in serious competition to get a share of such a large market.

CANiK M2 QCB





SHOT Show fuarı, bu yıl da avcılık ve atıcılık sektöründeki en son teknolojik gelişmeleri katılımcı ve ziyaretçileriyle buluşturarak sektör profesyonellerine benzersiz bir deneyim sundu. Fuar, avcılık ve atıcılık endüstrisinin lider firmalarını bir araya getirerek yeni ürün tanıtımlarına ve stratejik iş birliklerine zemin hazırladı. Aynı zamanda savunma ekipmanları, teknolojik gelişmeler ve güvenlik sistemleri konularında sektördeki firmaların temas etmesini sağlayarak, sektörde aktif rol oynayan markaların geleceğe yönelik stratejilerini oluşturmalarına katkı sağladı.

CANiK standının yoğun ilgi görmesinin nedeni olarak da inovasyon ve ileri teknoloji ürünü ateşli silahlarımızın ve aksesuarlarımızın çeşitliliğini gösterebiliriz. Standımızda ağırladığımız ziyaretçiler, avcılık ve atıcılık anlamında aradıkları hemen her şeyi deneyimleme fırsatı elde ettiler.

CANiK TTI Combat Lansmanı Büyük İlgi Gördü

CANiK News: CANiK açısından SHOT Show 2024'ü diğer organizasyonlardan ayıran özellikler nelerdir?

Cahit Utku ARAL: Daha önce de söylediğim gibi SHOT Show 2024, avcılık ve atıcılık alanında dünyanın en büyük organizasyonudur. Ayrıca 2 yıl süren ve heyecanla beklediğimiz bir projeyi hayata geçirmemiz açısından da

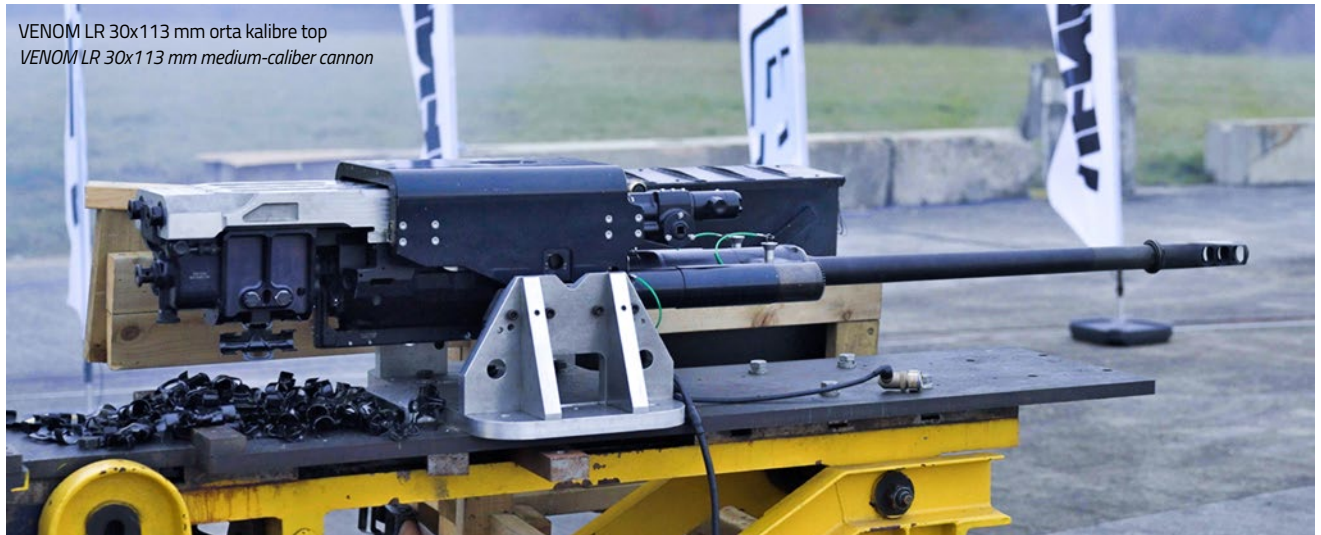
This year's SHOT Show once again provided sector professionals with a unique experience by bringing the cutting edge in the firearms sector to participants and visitors. The fair created an environment for the introduction of new products and strategic collaborations by hosting leading companies in the sector, along with facilitating contact among companies in the defense equipment, technology, and security systems sectors, contributing to the development of future strategies for brands that play an active role in the industry

The reason for the intense interest in the CANiK booth can be attributed to the diversity of our innovative and cutting-edge firearms and accessories. Visitors at our booth had the opportunity to experience almost everything they were looking for in terms of firearms, for sure.

CANiK TTI Combat Launch Met with Great Interest

CANiK News: What were the highlights of SHOT Show 2024 for CANiK?

Cahit Utku ARAL: As I mentioned earlier, SHOT Show 2024 is the world's largest event for firearms. Moreover, this fair was very significant for us as we finally concluded what we had been eagerly working on for 2 years. We made the



VENOM LR 30x113 mm orta kalibre top
VENOM LR 30x113 mm medium-caliber cannon



bu fuar bizim için çok anlamlıydı. Hollywood yapımlarının önde gelen ismi Taran Butler ve Taran Tactical Innovations (TTI) ekibiyle iş birliği yaparak geliştirdiğimiz CANiK TTI Combat'ın dünya lansmanını fuarda gerçekleştirdik. CANiK TTI Combat'ta, özel tasarım tabancalar pazarında üst segmentte yer alan bir markanın performansını; üstün teknoloji, kalite ve yüksek üretim kapasitemizi bir araya getirmiş olduk. Gönül rahatlığıyla söyleyebiliriz ki CANiK markamız SHOT Show 2024'e damgasını vurmuş oldu. Bununla birlikte çok ciddi bir siparişi hemen SHOT Show'da almış olduk. Bu da bizleri ciddi anlamda motive etti.

CANiK News: ABD'nin avcılık ve atıcılık anlamında çok büyük bir pazar olduğunu vurguladınız. CANiK'in bu pazarla ilgili 2024 yılı beklentilerini anlatır mısınız?

Cahit Utku ARAL: Hâlihazırda ABD hafif silah pazarındaki en önemli oyuncularından biriyiz. Geçen sene ülkenin hafif silah pazarında ilk 5'e girdik. Bu yılki hedefimiz ise sıralamada daha üst basamaklara tırmanmak. Sivil silah pazarında elde ettiğimiz başarıyı, ABD güvenlik güçlerinin silah ihalelerini kazanarak bir üst seviyeye taşımak da hedeflerimiz arasında. Bu amaçla ABD'nin Florida eyaletinde inşa ettiğimiz yeni fabrikamızı bu yıl devreye alacağız. Bu projenin arkasında, yine geçmişten edindiğimiz tecrübeler ve uzun vadeli planlarımız yatıyor. Hatırlarsanız 2018 yılında Amerikan ordusundan sonra en büyük ikinci federal ihale olan, ABD Gümrükler ve Sınır Muhafaza biriminin ihalesine davet edilen 8 firmadan biriydik ve ihaleyi de kazanmıştık. İhaleyi kazanmış olmamıza rağmen iş, ABD'de üretim yapabilecek olan firmaya verilmişti. ABD güvenlik güçlerinin federal ihalesini kazanabilmek için üretimin ABD'de yapılması gerekiyor. Bu durumu bir daha yaşamamak adına inşasına başladığımız fabrikamızda, hafif silahlarımızın yanı sıra CANiK markalı 12,7x99 mm ağır makineli tüfekler ve düşük geri tepmeli VENOM LR 30x113 mm ve diğer orta kalibre toplar da üretilebilecek.

“ABD'ye En Fazla İhracat Yapan 3 Firmadan Biriyiz”

CANiK News: CANiK markasının ABD pazarındaki bilinirliği her geçen yıl daha da artıyor. ABD'li tüketicilerin Türk markalarına ve ürünlerine yaklaşımı hakkında bir değerlendirme yapar mısınız?

world debut of the CANiK TTI Combat, which we developed in collaboration with Taran Butler and the Taran Tactical Innovations (TTI) team. We combined the performance of a brand that occupies the upper segment in the custom-designed pistols market with our superior technology, quality, and high production capacity with this pistol. We can confidently say that our brand CANiK made a big impact at SHOT Show 2024. In addition, we received a very massive order right at the SHOT Show, bringing us even more motivation.

CANiK News: You emphasized that the United States is a very large market in terms of firearms. Can you tell us about CANiK's expectations for this market in 2024?

Cahit Utku ARAL: We are already one of the most important players in the United States firearms market. Last year we entered the top 5 in this market, and our goal for this year is to climb higher in the rankings. We also aim to expand upon the success we've achieved in the civilian arms market by winning firearm tenders for the United States security forces and armed forces. We will commission our new factory in the state of Florida this year for this purpose. Behind this project are again the experiences we have gained from the past and our long-term plans. You may remember that in 2018 we were one of the 8 companies invited to the second-largest federal tender in the United States after the American land forces, the tender for the United States Customs and Border Protection, and we had won it. Despite our victory, the contract was awarded to a firm that could produce in the United States, and production must be done in the country to win a federal tender of the United States security forces. In order to not face this situation again, we are constructing a factory in the country, able to produce all our firearms, including CANiK 12.7x99 mm heavy machine guns and the low-recoil VENOM LR 30x113 mm and other medium-caliber cannons.

“Top Three in Exports to the American Market”

CANiK News: The brand awareness of CANiK in the American market is increasing every year. Can you evaluate the approach of American consumers to Turkish brands and products?

Cahit Utku ARAL: Türkiye'nin global markası olarak, dünyada ateşli silah endüstrisinin nabzını tutan ABD'ye, dünya genelinde en fazla ihracat yapan üç firmadan biri olmaktan gurur duyuyoruz. ABD'deki yatırımlarımız ve her yıl silah dünyasının oscar ödülleri olarak bilinen ICA ödülleri dahil birçok prestijli ödülü topladığımız ürünlerimizle sektöre yön vermeye devam ediyoruz. Ayrıca, SHOT Show'da lansmanını yaptığımız CANiK TTI Combat sayesinde, saygın Hollywood projelerinde daha fazla CANiK markalı ürünün yer alacağını düşünüyoruz.

CANiK News: Son olarak size, yakın geçmişte Nurol Makina ile başlattığınız iş birliği kapsamında yürüttüğünüz çalışmaların güncel durumunu sormak istiyoruz.

Cahit Utku ARAL: Nurol Makina ile yaptığımız iş birliğini, 2 eksenle değerlendirmek gerekiyor. Bunlardan ilki, Birleşik Krallık merkezli AEI Systems'in, CANiK'in de içinde bulunduğu SYS grup şirketlerine katılmasının bir sonucu olarak, orta kalibre top üretiminde Türkiye ve İngiltere'nin dünyada söz sahibi olmasıdır. Diğeri ise grup şirketlerimizden UNIROBOTICS'in geliştirdiği milli uzaktan kumandalı stabilize silah kulesi (UKSS) ailesidir. AEI Systems, UNIROBOTICS ve Nurol Makina güç birliği ile çok verimli bir projeyi hayata geçirdiğimizi düşünüyorum.

Nurol Makina, Türkiye'nin, savunma ve havacılık sanayisinde kendini dünyaya kanıtlamış köklü şirketlerinden biridir ve birlikte önümüzdeki dönemde de yine farklı yeteneklerimizi bir araya getirerek daha büyük başarılar imza atacağımıza inanıyorum. İş birliğimize dönecek olursak; geliştirdiğimiz proje kapsamında Nurol Makina'nın EJDER YALÇIN 4x4 aracı üzerine, AEI Systems'in düşük geri tepmeli 30x113 mm topu VENOM LR ve UNIROBOTICS tarafından üretilen yerli ve milli TRAKON UKSS entegre ettik. Hatta ilk atış testleri de başarıyla sonuçlandı. Bu proje aynı zamanda, Türk savunma şirketlerinin global pazarda ulaştıkları yüksek seviyenin de bir göstergesi niteliğindedir.

SYS Genel Müdürü Cahit Utku Aral'a, zaman ayırıp sorularımızı cevaplandığı ve verdiği bilgiler için okuyucularımız adına teşekkür ediyoruz. •

Cahit Utku ARAL: *We are proud to be one of the three companies that export the most worldwide to the United States, the leading firearms sector, as Türkiye's global brand. We continue to shape the industry with our investments in the United States and our products collect many prestigious awards every year, including the ICA awards known as the Oscars of the firearms sector. Additionally, with the launch of the CANiK TTI Combat at SHOT Show, we believe that more CANiK-branded products will be featured in respected Hollywood projects.*

CANiK News: *Lastly, we would like to ask about the current status of your collaboration with Nurol Makina, which was initiated recently.*

Cahit Utku ARAL: *Our collaboration with Nurol Makina needs to be evaluated on two fronts. The first is the result of the inclusion of the UK-based AEI Systems in the SYS group of companies, which includes CANiK, ensuring Türkiye and the UK are world leaders in the production of medium-caliber cannons. The second is the national remotely controlled stabilized weapon turret (RCWS) family developed by our group company UNIROBOTICS. I believe that the power union of AEI Systems, UNIROBOTICS, and Nurol Makina has led to an excellent project.*

Nurol Makina is one of Türkiye's stars in the defense and aerospace sector, with a proven track record, and I believe that together we will achieve greater success by combining our different strong points in the future. As for our collaboration; within our project, we integrated the low-recoil 30x113 mm cannon VENOM LR from AEI Systems and the indigenous TRAKON RCWS produced by UNIROBOTICS onto Nurol Makina's EJDER YALÇIN 4x4 vehicle. Even the first firing tests were successfully completed. This project is also indicative of the rising successes of the Turkish defense companies in the global market.

We would like to thank Cahit Utku Aral, General Manager of SYS, for taking the time to answer our questions, and for providing us with such valuable information. •

AEI Systems'in düşük geri tepmeli topu VENOM LR ve UNIROBOTICS tarafından üretilen yerli ve milli TRAKON UKSS, Nurol Makina'nın EJDER YALÇIN 4x4 aracı üzerine entegre edildi.

Low recoil cannon VENOM LR from AEI Systems and the indigenous TRAKON RCWS produced by UNIROBOTICS were integrated onto Nurol Makina's EJDER YALÇIN 4x4 vehicle.



METE PRO SERIES



CANiK, TTI Combat ile Hollywood Sahnesinde

CANiK Debuts on the Silver Screen with CANiK TTI

Dünyanın önde gelen hafif ve orta kalibre silah üreticisi CANiK, 2024 yılına, ABD'de gerçekleştirdiği dev bir lansmanla başladı. CANiK'in Taran Tactical Innovations (TTI) iş birliği ile geliştirdiği yeni özel tasarım silahı CANiK TTI Combat, artık Hollywood ünlülerinin de tercihi olacak.

CANiK, a global leader in the manufacture of small and medium-caliber arms, kicked off 2024 with a major launch in the USA. CANiK's newly designed special-edition pistol, the CANiK TTI Combat, developed in collaboration with Taran Tactical Innovations (TTI), is set to be a standout choice for Hollywood celebrities as well.

Tüm Fotoğraflar / All Photographs: © CANiK News



CANiK, 2024 yılına, özel tasarım silahı CANiK TTI Combat'ın lansmanı ile başladı. CANiK'in, John Wick başta olmak üzere pek çok Hollywood filminde ünlülere eğitmenlik de yapan, TTI Kurucusu Taran Butler ile birlikte geliştirdiği CANiK TTI Combat, 23-26 Ocak tarihlerinde düzenlenen SHOT Show'da tanıtıldı. CANiK Genel Müdürü Cahit Utku Aral, dünyanın en ünlü silah tasarımcısı ve atıcıları arasında gösterilen Butler ile yapılan iş birliğini, "Bu birlikteliğin marka bilinirliğimize büyük katkı sağlayacağına ve yeni projeler için önemli fırsatlar yaratacağına inanıyoruz." sözleriyle vurguladı.

"CANiK Kalitesini daha Geniş Kitlelere Taşıyacağız"

Hollywood'un önde gelen filmlerinde oyuncuların tercihi olması beklenen CANiK TTI Combat'ı, ateşli silah ailesindeki bir sonraki evrim olarak niteleyen Aral, "Hollywood yapımlarının önde gelen ismi Taran Butler ve TTI ekibi ile yaklaşık 2 yıl süren bir projeyi hayata geçirdik. CANiK TTI Combat ile özel tasarım tabancalar

CANiK unveiled the CANiK TTI Combat at the beginning of 2024. This special-design pistol, co-developed with TTI founder Taran Butler—who has trained many Hollywood celebrities for films like John Wick—was introduced at the SHOT Show, held from January 23 to 26. Cahit Utku Aral, General Manager of CANiK, emphasized the significance of the collaboration with Butler, one of the world's most renowned firearm designers and competitive shooters, stating, "We believe this partnership will significantly enhance our brand recognition and create substantial opportunities for new projects."

'Reaching a Wider Audience'

Aral stated that the CANiK TTI Combat, expected to become the weapon of choice in leading Hollywood films, represents the next step in the evolution of firearms. He added, "We have concluded a project that lasted about two years with Taran Butler and the TTI team. With the CANiK TTI Combat, we are merging



pazarında üst segmentte yer alan bir markanın performansını, üstün teknoloji, kalite ve yüksek üretim kapasitemizle bir araya getiriyoruz. Bu sayede, markamızı dünya genelinde erişilebilir bir hale getirerek daha geniş kitlelere ulaştırıyoruz. Ayrıca, TTI markasının Hollywood projelerindeki saygın konumu sayesinde de CANiK ürünlerinin Hollywood projelerinde daha fazla yer almasını sağlayarak, ürünlerimizin zaten kanıtlanmış kalitesini daha geniş kitlelere tanıtacağız. Dünyaca ünlü tasarımcılardan ve atıcılarından Taran'ın imzasını taşıyan bu silah, ülkemizde de ciddi bir katma değer oluşturacaktır." dedi.

"ABD'ye En Fazla İhracat Yapan 3 Firmadan Biriyiz"

CANiK, SHOT Show'da görsel bir şölene imza atarken, ödüllü ürünlerini de fuarda sergiledi. Ateşli silah aksesuarlarının önde gelen markaları arasında yer alan MECANiK optiklerinin en yeni üyesi MECANiK MO3 de fuarda tanıtılan ürünler arasındaydı. Aral, fuarla ilgili şu değerlendirmeyi yaptı: "CANiK olarak, dünya silah endüstrisinin nabzını tutan ABD'ye, dünya genelinden en fazla ihracat yapan üç firmadan biri olmaktan gurur duyuyoruz. ABD'deki yatırımlarımız ve her yıl ödülleri topladığımız ürünlerimizle sektöre yön vermeye devam ediyoruz. Her yılın ilk ayında düzenlenen, ateşli silah endüstrisinin en büyük etkinliklerinden biri olan SHOT Show'da, CANiK olarak ülkemizi en iyi şekilde temsil etmekten büyük mutluluk duyuyoruz." •

the performance of a high-end brand in the custom-designed pistol market with our superior technology, quality, and high production capacity, allowing us to further elevate our global acclaim and reach a broader audience. Moreover, leveraging the prestigious position of the TTI brand in Hollywood projects, we will ensure that CANiK products gain more visibility in Hollywood productions, thereby introducing our proven quality to a wider audience. This firearm, bearing the signature of the world-renowned designer and shooter Taran Butler, will also create significant added value for our country."

'We Are One of the Top Three Exporting Firms to the USA'

CANiK also dazzled attendees at the SHOT Show, showcasing its award-winning products. The latest addition to the MECANiK line of optical sights, a leading brand in firearm accessories, the MECANiK MO3, was also launched at the fair. Aral remarked on the fair by saying, "We are proud to be one of the top three exporting firms to the USA, and our CANiK brand consistently sets trends in the firearm industry with our investments and our award-winning products each year. We are delighted to represent our country at the SHOT Show, one of the largest events in the firearm industry held annually in January." •

CANiK TTI Combat Teknik Özellikleri Technical Specifications for CANiK TTI Combat

Kalibre / <i>Calibre</i>	9x19 mm / <i>9x19 mm</i>
Şarjör Kapasitesi <i>Magazine Capacity</i>	18 mermi <i>18 rounds</i>
Uzunluk / <i>Length</i>	199,3 mm / <i>7,87"</i>
Yükseklik / <i>Height</i>	149 mm / <i>5,87"</i>
Genişlik / <i>Width</i>	36 mm / <i>1,41"</i>
Namlu Uzunluğu <i>Barrel Length</i>	120,45 mm / <i>4,74"</i>
Ağırlık (Boş Şarjörle) <i>Weight (with Empty Magazine)</i>	831,2 gr <i>29,3 oz</i>
Diğer Özellikler <i>Other Features</i>	• Patentli kolay sökülebilir kompensatör • 90 derece alüminyum düz tetik • Hi-Viz fiber optik arpacık • Şarjör hunisi • Performans arttırıcı kabza yüzeyi • Daha agresif ön ve arka kapak tırtıkları • Daha agresif sürgü düşürme mandalı tırtıkları • <i>Patented easy-to-remove compensator</i> • <i>90-degree aluminum flat trigger</i> • <i>Hi-Viz fiber optic front sight</i> • <i>Magwell</i> • <i>Performance-enhancing grip texture</i> • <i>More aggressive front and rear slide serrations</i> • <i>More aggressive slide stop lever serrations</i>



Tetik Kontrolü: El ve Parmak Egzersizlerinin Atışta İsabete Etkisi

Trigger Control: The Effect of Hand and Finger Exercises on Shooting Accuracy

*Hedef, nişan, tetik...
Peki, isabetli atışa bilimsel
açıdan bakmaya
ne dersiniz?*



© CANIK News

İsmail DUT

CANİK ACADEMY Direktörü
Manager of CANİK ACADEMY

*Target, Sight, Trigger...
What about the science
of shooting?*

A tıcılık; tabanca veya tüfek ile sabit/hareketli hedeflere nişan alınarak ateş etmenin sportif amaçlarla yapıldığı bir yarışma türüdür. Performans amaçlı olduğu gibi rekreasyonel amaçlarla da yapılmaktadır.¹

Silah stabilitesinin kontrolü, bu sporun belirgin bir özelliğidir. Tetik kontrolü ve kavramanın eş güdümlü olması, isabetli atışın temeli olarak görülmektedir.² El kavrama, tabanca ve tüfek atıcıları için atışı tamamlayan unsurlardan biridir. Ancak iyi bir kavrama ve hedefe nişan alma, başarılı sonucu tamamen garanti etmez.

İyi ve etkili atışlar, mükemmel nişan kontrolü ile değil, mükemmel tetik kontrolü ile yapılır. Nişangah ve hedef hizalandığında, mükemmel bir görüş resmi elde etseniz dahi hızlı tetik çekmeniz halinde hedefi kaçırabilirsiniz!³

Tetiğin çekilme aşamasında uygulanacak olan kuvvetlerin bileşkesi, çekirdeğin namluyu terk ettiği andaki namlu istikametini etkilemektedir. Bundan dolayı tetik parmağının tetiğe uygulayacağı kuvvetin namlu ile doğrusal yönde olması, isabet açısından önemli bir noktadır.

KAYNAKÇA

- [1] Ocak, Balamut, The Effect Of Hand And Finger Exercises On Shooting Accuracy, Kinesiologia Slovenica (2022): no:28
- [2] Tang WT, Zhang WY, Huang CC, Young MS, Hwang IS. Postural tremor and control of the upper limb in air pistol shooters. J Sports Sci. (2008) Dec;26(14):1579-87. doi: 10.1080/02640410802287063. PMID: 18979336.
- [3] RAUCH, W. (2010). Handguns Guns & Ammo. It's the Trigger, not the Sights! Learn: Training. Access: [http://www.handgunsmag.com/tactics-training/tactics_training_trigger_1209/] Data of access: 31.01.2018.

Shooting is a competition sport in which one aims and shoots on fixed or moving targets with a pistol, rifle, or shotgun rendered for sports, and it is performed for performance and competition as well as recreational purposes.¹

The control over the stability of the firearm is a distinctive feature in this sport. Tang et al. emphasized that a controlled grip of the weapon and hand in harmony is the most basic fundamental technique for shooting accuracy. Handgrip is one of the elements that complement shooting techniques for pistol and rifle shooters. But a good grip and taking aim at a target do not completely guarantee success.²

According to Rauch, good and effective hits are made with perfect trigger control, not with perfect sight control. Even when the sights are aligned and you have a perfect sight picture, you will miss the target if you yank the trigger.³

The crucial point of trigger use is the split-second right before one starts to pull the trigger. The vector sum of the forces applied on the trigger do affect the pistol, and thus, the muzzle. Thus, these forces should be in line with

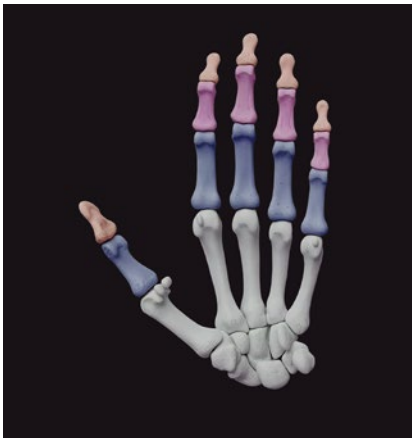
REFERENCES

- [1] Ocak, Balamut, The Effect Of Hand And Finger Exercises On Shooting Accuracy, Kinesiologia Slovenica (2022): no:28
- [2] Tang WT, Zhang WY, Huang CC, Young MS, Hwang IS. Postural tremor and control of the upper limb in air pistol shooters. J Sports Sci. (2008) Dec;26(14):1579-87. doi: 10.1080/02640410802287063. PMID: 18979336.
- [3] RAUCH, W. (2010). Handguns Guns & Ammo. It's the Trigger, not the Sights! Learn: Training. Access: [http://www.handgunsmag.com/tactics-training/tactics_training_trigger_1209/] Data of access: 31.01.2018.

Tetik parmağı ve ateş etme sırasında gereken hareketle ilgili olarak iki temel gözlem yapılabilmektedir:

- İlki, parmağın ilk falanks (el avuç içinden en uzak olan parmak ucu) hareketinin, parmağın diğer bir hareketinden bağımsız yapılmasının neredeyse imkânsız olması,
- İkincisi ise bir parmağı veya bir parmak falanksını hareket ettirmek için gereken kasların, bir tarafta hareketli falanksa, diğer tarafta ise ön kol kemiklerine bağlı olmasıdır.

Bu durum, basit haliyle tetik parmağı sabitken diğer üç parmağın avuç içine doğru hareketi sonucu tetik



parmağının refleks olarak bükülmesi şeklinde açıklanabilir. Havalı tabancada iyi bir el kavramada, avuç içi ve kavrama yüzeyi arasında iyi bir temas vardır. Tetik parmağı hareketi ve

bunun sonucunda oluşan tendon hareketi, kavrama üzerinde bir kuvvet uygular. Çoklu ve farklı yönlerden etki eden bu kuvvetin, avuç içi ile olan teması ve elin anatomik özellikleri ile bağlantılı olması ise nişan hattında bir sapmaya sebep olur. Sapmanın yönü ve miktarı ise öngörülemez. Bu yüzden, istenmeyen bu kuvvetleri en aza indirgeyecek bir çözüme ihtiyaç vardır. Tam da bu noktada net sapmayı asgariye indirmek, atışın son aşamasında tetik parmağı hareketinin sınırlandırılması ile mümkündür. Uygulanan kuvvetin doğrusal olarak hizalanması ve tetik üzerinde uygulanması için ilk eklem boğumunun bükülmesi yerine düz tutulması gerekmektedir. ⁴

Vücudun sürekli hareket halinde olması durumu, devamlı nişan hizalamasını gerektirmektedir. Fazladan yapılan hareketler, nişancılıkta dezavantaj oluşturmaktadır. El disiplini, nişancılığın en zor ve en temel unsurlarından biridir. Tetik parmağının, diğer parmakları hareket ettirmeden hareket etmesi esastır ve çok fazla pratik gerektirir. Eğitim sırasında parmakların doğal hareketi, antrenman sırasındaki gibi değildir. Bu nedenle, bu beceriyi geliştirmek için çok sayıda pratik eğitim yapılmalıdır.

Tüm bu bilgiler ışığında, tabancada el ve parmak hareketinin atış başarısını büyük ölçüde etkilediği söylenmektedir. Spor bilimcileri, araştırmacılar ve antrenörler, sporcuların performansını arttırmak ve başarıyı sürdürmek için yeni ve etkili yöntemler geliştirmek zorundadır.

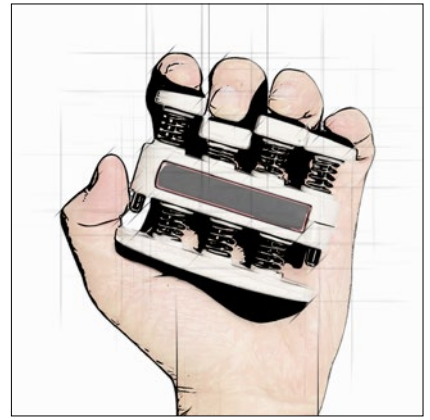
the bullseye, as the bullet will leave the muzzle in the direction of the vector sum of these forces.

- As for the trigger finger and the action that the trigger finger has to perform when shooting, two main observations can be made: ⁴First, it is next to impossible to move the first phalanx (the most remote phalanx from the palm of the hand) of a finger without moving another phalanx.
- Second, the muscles needed to move a finger, or a finger phalanx are on one side attached to the moving phalanx and on the other side to the bones of the underarm.

In summary: If one moves one's other three fingers towards the palm while one's trigger finger is stationary, one's trigger finger reflexively bends.

When assuming a good grip on an air pistol, there is good contact between the palm and the grip surface. Any movement of the trigger finger and the consequent subcutaneous action of the tendons will exert force on the grip. This force causes a deviation from the line of sight because the forces are multiple and depend on different points of contact of the palm and the anatomical characteristics of the hand. The direction and amplitude of the deviation from the line of sight are not predictable. Thus, a solution that will reduce any unwanted forces resulting from moving the first knuckle is required. The subsequent deviation can be rendered minimal by limiting the movement of the trigger finger in the final stage of delivering a shot. To ensure that the placement and force on the trigger are linear, the first knuckle should be straightened rather than bent.

Constant body movement requires constant sight alignment. Unnecessary movement is the enemy of marksmanship. Hand discipline and control is one of the most difficult fundamentals of marksmanship to grasp. Mobility of the trigger finger without moving other fingers is essential and requires a great deal of practice. The natural movement of fingers clashes with the movement of fingers during training, which means a lot of training is needed to improve this skill. As explained above, hand and fingers holding the pistol take up almost all the required training, showing the importance of the hand and fingers holding the pistol. Sports scientists, researchers and coaches have to find new and efficient methods to enhance and maintain success by boosting the performance of their athletes.



[4] LEAGUE, A.H. (2011). The Perfect Pistol Shot. Paladin Press, USA.

[4] LEAGUE, A.H. (2011). The Perfect Pistol Shot. Paladin Press, USA.

CANİK ACADEMY

© CANİK News



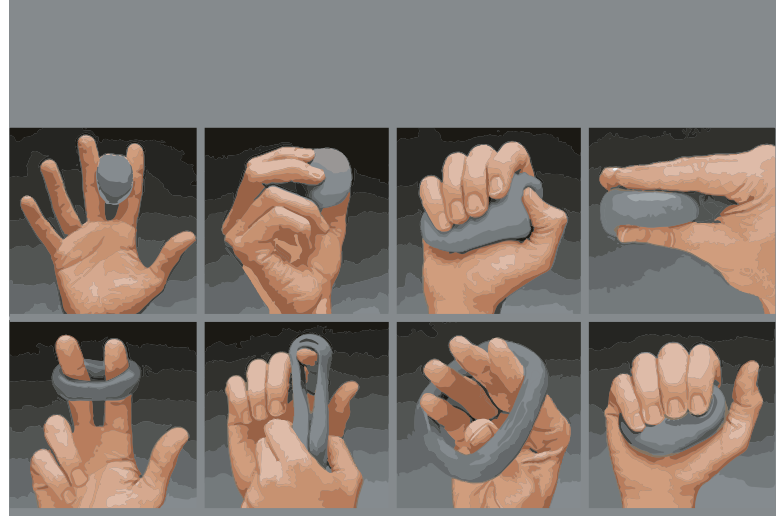
El Pençe Kuvveti Değerlendirme Testi / Hand Grip Strength Assessment Test Protocol

- Dinamometredeki el kavrama boyutunu rahat bir konuma ayarlayın. Dört parmağınızın ikinci eklemlerini, dinamometrenin tutacağına sıkıca yerleştirin.
- Test edilecek elinizle dinamometreyi, kol dik açıda ve dirsek vücudun yanında olacak şekilde tutun. Kolunuzu hareket ettirmeden, dinamometreyi, 5 saniye boyunca ve mümkün olduğunca sıkın.
- Test sırasında, dinamometrenin herhangi bir vücut parçasına veya başka bir nesneye temas etmesine izin vermeyin.
- Her el için iki deneme yapın. Denemeler arasında yaklaşık bir dakika dinlenin. Her el için kilogram cinsinden sonuçları kaydedin.

Yukarıda paylaştığımız bilgiler ışığında, CANİK ACADEMY olarak, CANİK Team'in ulusal ve uluslararası başarısının olmazsa olmaz parçası olan fiziksel güç antrenmanları ve Sportif Atıcılık Eğitim Programı modülleri ile bilimsel yaklaşımlar geliştirerek, her seviyede sporcu yetiştirmek için eğitim faaliyetlerimizi sürdürmeye devam ediyoruz.

Atıcılık becerilerini geliştirmek isteyen tüm bireyleri, ulusal ve uluslararası başarıları imza atmış deneyimli eğitmen kadrosu ile CANİK ACADEMY eğitim programlarına bekliyoruz!

DENEYİM ÖĞRETİR! •

El ve Parmak Egzersizleri
Hand and Finger Exercises

- Adjust the hand grip size on the dynamometer into a position that is comfortable. The second joint of your fingers should fit snugly on the handle of the dynamometer.
- You should hold the dynamometer in the hand to be tested, with the arm at right angles and the elbow by the side of the body. Squeeze the dynamometer as hard as possible without moving your arm.
- During the test, do not let the dynamometer touch any body part or any other object.
- Perform two trials with each hand. Rest for about one minute between trials. Record the scores for each hand to the nearest kilogram.

As CANİK ACADEMY, we continue our training activities to train athletes by developing them with scientific methods through physical strength training and Shooting Sport Training Program modules, which is a must-have for CANİK Team's national and international training.

We welcome all individuals who would like to enhance their shooting skills with the experienced and competent instructors who have national and international championships to Canik ACADEMY Training Programs! **"EXPERIENCE TEACHES" •**

El Kavrama Kuvveti Değerleri (Erkekler için)/

Grip strength normative values by age for a man (adapted from ACSM guidelines). (L + R)

YAŞ (AGE)	15-19	20-29	30-39	40-49	50-59	60-69
Olağanüstü / <i>Excellent</i>	≥ 108	≥ 115	≥ 115	≥ 108	≥ 101	≥ 100
Çok iyi / <i>Very Good</i>	98-107	104-114	104-114	97-107	92-100	91-99
İyi / <i>Good</i>	90-97	95-103	95-103	88-96	84-91	84-90
Orta / <i>Fair</i>	79-89	84-94	84-94	80-87	76-83	73-83
Zayıf / <i>Poor</i>	≥ 78	≥ 83	≥ 83	≥ 79	≥ 75	≥ 72



METE^{SFT}

CANiK, Avrupa ve ABD'deki Yatırımlarıyla Global Pazar Payını Arttıracak

CANiK to Increase Global Market Share with Investments in the USA and Europe

CANiK, küresel ölçekte pazar payını arttırma hedefiyle yatırımlarını hız kesmeden sürdürüyor. ABD'nin Florida eyaletinde kurduğu üretim tesisini 2024 yılı içerisinde faaliyete geçirecek olan CANiK, Avrupa'da ise Fransa merkezli kurduğu CANiK Europe firmasıyla global arenada vites yükseltecek. İlk etapta Avrupa pazarında yılda 35.000 adetlik satış yapmayı planlayan CANiK, ABD'deki yatırımlarıyla da ABD ordusuna ve kolluk kuvvetlerine ürün tedarik edebilme imkanına sahip olacak. CANiK Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral, CANiK'in Avrupa ve ABD stratejisi ile yol haritasını CANiK News okuyucuları için anlattı.



Didem ARAL

CANiK Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi
Board Member responsible for Foreign Trade at CANiK

CANiK continues its investment surge to increase its global market share. The company is set to bring its factory in Florida online in 2024 and will further boost its operations with its France-based company, CANiK Europe, aimed at the European market. CANiK plans to sell 35,000 units in Europe in the initial phase, while its investment in the United States will qualify the company to supply to the United States Armed Forces and security forces. Didem Aral, Board Member responsible for Foreign Trade at CANiK, shared the company's roadmap and strategies with CANiK News readers.

CANiK News: Global pazarda istikrarlı büyümesini sürdüren CANiK ve grup şirketleri pek çok yurt dışı fuarında boy gösteriyor. Almanya'nın Nürnberg kentinde arka arkaya Enforce Tac ve IWA OutdoorClassic fuarlarına katıldınız. 7 günlük fuar maratonunu CANiK ve SYS Grup şirketleri açısından değerlendirir misiniz?

Didem ARAL: Almanya'daki her iki fuara da bu yıl, önceki yıllara göre çok daha yoğun bir katılımcı geldiğini gözlemledim. Katılımın yoğun olması, biz sektör temsilcileri için memnuniyet vericiydi. Distribütör ve temsilci seçimi konusunda adeta nokta atışıyla önemli bir kitleyle kavuşma imkânı yakaladık. Hollywood yapımlarının önde gelen ismi Taran Butler'in kurucusu olduğu Taran Tactical Innovations (TTI) ekibi ile iş birliği yaparak geliştirdiğimiz CANiK TTI Combat'ın Avrupa lansmanını IWA OutdoorClassics'te yaptık. Hem lansman hem de CANiK TTI Combat, katılımcılar tarafından büyük ilgiyle karşılandı. Özellikle son kullanıcıların yoğun ilgisi, sosyal medyada da çok ciddi bir etkileşimi beraberinde getirdi. Yine bu fuarlarda, Avrupa operasyonlarımızı yürüteceğimiz Fransa merkezli olarak kurduğumuz CANiK Europe'u da ilk kez tanıtmış olduk. Her iki fuarda, toplam 50'nin üzerinde ürünümüzü Avrupalı katılımcılara sergilemiş olduk.

CANiK Europe Çalışmalara Başladı

CANiK News: CANiK'in Avrupa pazarındaki büyüme hedeflerini ve bu hedeflere ulaşmak için izlediğiniz stratejiyi anlatır mısınız?

CANiK News: You attended the back-to-back Enforce Tac and IWA OutdoorClassic fairs in Nuremberg, Germany. Could you evaluate this 7-day fair marathon for CANiK and SYS Group companies?

Didem ARAL: This year, we observed much higher participation at both fairs compared to previous years. The strong attendance was encouraging for us as industry representatives. The fairs provided an opportunity to connect with the exact audience we target, including distributors and representatives. We made the European debut of the CANiK TTI Combat, developed in collaboration with Taran Tactical Innovations (TTI), founded by Hollywood's leading firearms expert Taran Butler, at the IWA OutdoorClassics. Both the launch and the CANiK TTI Combat received high praise from participants, and we experienced intense interest from end-users on social media. We also launched our France-based company, CANiK Europe, at these fairs, which will handle our European operations. At both events, we showcased over 50 products to European stakeholders.

Expanding CANiK Europe

CANiK News: Can you describe CANiK's growth goals in the European market and your strategy to achieve them?



Didem ARAL: Avrupa, yılda 300.000-350.000 adetlik 9 mm tabanca satışının gerçekleştiği önemli bir kıta. Son 3 yıldır yaşanan büyük çatışmaların komşusu konumunda yer aldığını da göz önünde bulundurduğumuzda, güvenlik kaygısı ön plana çıkıyor. Yarının daha güvenli olmayacağı ortak düşüncesi, tüm Avrupa nüfusunu silahlanmaya itmiş durumda. Aynı zamanda ülkeler de kendi envanterlerini yenileme ve modernize etme kararı aldığı için önemli bütçe artışlarına imza atıyorlar. Dolayısıyla Avrupa'da hem askeri ve kolluk kuvvetleri noktasında hem de sivil pazarda ciddi bir tedarik ihtiyacı var. Bahsetmiş olduğum gibi Almanya'daki fuarlarda tanıtımını yapmış olduğumuz CANiK Europe aracılığıyla, mevcut distribütörler ve temsilciler ile potansiyel olabilecekleri tartıp, önemli toplantılar gerçekleştirdik. Çalışmalarımız sonucunda yol haritamızı belirginleştirme fırsatı bulduk. İlerleyen süreçte, Avrupa'daki ateşli silah pazarından alacağımız payı daha da arttırmak için çalışacağız.

Avrupa'ya Yıllık 35.000 Silah Satışı Hedefleniyor

CANiK News: CANiK'in Avrupa pazarındaki stratejisine ulaşmak için nasıl bir yol izleyeceğini anlatır mısınız?

Didem ARAL: Avrupa pazarı için, ilk etapta yıllık 35.000 bin adetlik bir satış düşünüyoruz. Bunun için de öncelikle doğru distribütörlerle ve doğru yol arkadaşlarıyla, hedeflerimizi dizayn etmemiz gerekiyor. Avrupa pazarını fazlara ayırdık. Öncelikli hedefler, ikincil öncelikli hedefler ve üçüncül öncelikli hedeflerimiz var. Bu demek değil ki birincil hedefe yoğunlaştığımız zaman ikincil ve üçüncülü unutacağız. Tüm enerji, kaynak ve bütçemizi, öncelikli hedeflerimiz

Didem ARAL: Europe is a key market where 300,000-350,000 units of 9 mm pistols are sold annually. Given the recent major conflicts, security concerns have surged, driving the entire European population toward procuring armaments. Additionally, countries are renewing and modernizing their inventories, leading to significant budget increases. Therefore, there's a serious demand in Europe, not just for military and law enforcement, but also in the civilian market. Our efforts at the fairs in Germany allowed us to refine our roadmap. Moving forward, we aim to increase our market share in the European firearms market.

Initial Target of 35,000 Units Sold Annually to the European Market

CANiK News: What strategy will CANiK follow to achieve its goals in the European market?

Didem ARAL: Our initial target is to sell 35,000 units annually in Europe. We need to align with the right distributors and partners to reach this goal. We have set up a phased strategy for the European market, categorized into primary, secondary, and tertiary targets. This approach ensures that while focusing on primary targets, we will not overlook secondary and tertiary ones. We will channel all our energy, resources, and budget towards countries in our primary target list that offer the most advantages in terms of population, economy, and regulations.



arasında yer alan; nüfus, ekonomi ve regülasyon avantajı olan ülkelere aktarma yönünde hareket edeceğiz.

CANiK News: Avrupa'da sıkı bir çevre ve kalite politikası izleniyor. CANiK ve Türk üreticilerin çevre ve kalite standartları konusundaki tutumuna ilişkin bilgi verir misiniz?

Didem ARAL: CANiK ve tüm SYS Grup şirketleri olarak, karbon ayak izimizi düşürme ve takip edebilme noktasında gerekli adımları atarak buna yönelik yatırımlarımızı yaptık. Ekosistemimizde bulunan tedarikçilerimizin de bu konudaki denetimleri sağlanıyor. Avrupa'da; ağır bürokrasi, yüksek maliyetler, işçilik gibi çevresel maliyetlerin yüksekliği gibi durumlarla karşı karşıyayız. Çevre ve kalite kriterlerinin, Türkiye gibi yakın coğrafyadan büyük bir potansiyelle gelen üreticilerle rekabeti dengeleme amacıyla öne sürüldüğünü gözlemliyoruz. Ancak neticede sebep ne olursa olsun, karbon ayak izinin düşürülmesi ve takip edilmesi noktasında, tüm Türk üreticilerin en kısa zamanda gerekli adımları atmaları gerektiği de yadsınamaz bir gerçek.

CANiK ve tüm SYS Grup şirketleri olarak, çevre ve kalite kriterlerini karşılamanın yanı sıra satış sonrası hizmet, MECANiK ürünlerimiz ve geniş çaplı aksesuarlarımızla ve aynı zamanda CANiK ACADEMY eğitimleri ile de son kullanıcının ihtiyacı olabilecek her türlü hizmet ve ürünün sunabiliyor ve kendi faaliyet alanımızdaki ürünleri destekliyoruz. Son kullanıcıya başka bir firma veya başka bir marka arama ihtiyacı duymayacak şekilde, geniş bir spektrumda ürün ve hizmet sunma amacıyla hareket etmeye devam ediyoruz.

ABD'deki Tesis, CANiK Elini Güçlendirecek

CANiK News: Son olarak CANiK'in ABD pazarındaki faaliyetlerinin güncel durumu hakkında bilgi verir misiniz?

Didem ARAL: ABD'nin Florida eyaletine bağlı West Palm Beach'teki üretim tesisimiz, bu sene itibarıyla faaliyete geçiyor. Artık üzerinde "Made in USA" yazan CANiK marka tabancalarımızla da ABD pazarında boy göstereceğiz. İleriye dönük olarak ağır makineli tüfek üretimine ilişkin atacağımız adımlar da olacak. Üretimi ABD'de yaptığımız zaman, ABD ordusuna ve kolluk kuvvetlerine de teklif verebilme, ürün tedarik edebilme şansımız olacak. Genel olarak 2024 yılı ihracat kalemlerimizi daha çok ağır makineli tüfekler, 30x113 mm orta kalibre toplar ve bunlarla bağlantılı olarak uzaktan kumandalı silah sistemleri ve silah kuleleri oluşturuyor. Dünya ateşli silah endüstrisinin nabzını tutan ABD'ye, dünya genelinde en fazla ihracat yapan üç firmadan biriyiz. Tabanca tarafında da her halükârda mevcut ihalelere girerek sivil pazarlarda güçlenmeyi ve pazarlama faaliyetlerini yoğunlaştırarak satışları arttırmayı hedefliyoruz ve öngörüyoruz.

CANiK Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral'a, zaman ayırıp sorularımızı cevaplandırdığı ve verdiği bilgiler için okuyucularımız adına teşekkür ediyoruz. •

Environmental and Quality Standards

CANiK News: Europe follows stringent environmental and quality policies. Can you discuss how CANiK and other Turkish manufacturers are adapting?

Didem ARAL: CANiK and all SYS Group companies have made necessary investments to reduce and monitor our carbon footprint. We also ensure that our suppliers comply with these standards. In Europe, we face challenges such as heavy bureaucracy, high costs, and labor regulations, which contribute to higher environmental costs. It's observed that environmental and quality standards are often emphasized to balance competition with producers from regions like Türkiye. Regardless, it's undeniable that all Turkish manufacturers need to urgently reduce and monitor their carbon footprint.

Strengthening CANiK's Presence in the United States

CANiK News: Could you update us on the current status of CANiK's activities in the American market?

Didem ARAL: Our manufacturing facility in West Palm Beach, Florida, is set to begin operations this year. We will also mark our presence in the American market with CANiK brand pistols that bear the "Made in USA" label. Looking ahead, we plan to expand into heavy machine gun manufacturing at this facility. Manufacturing in the United States will enable us to bid and supply products to the United States military and law enforcement agencies. Our 2024 export items will predominantly consist of heavy machine guns, 30x113 mm medium caliber cannons, and associated remote-controlled weapon systems and turrets. As one of the top three global exporters to the United States, a key market in the world firearms sector, we aim to enter current tenders regarding handguns, thereby strengthening our presence, along with intensifying marketing efforts to boost sales in civilian markets.

We thank Didem Aral, Board Member responsible for Foreign Trade at CANiK, for taking the time to answer our questions and providing such valuable insights. •





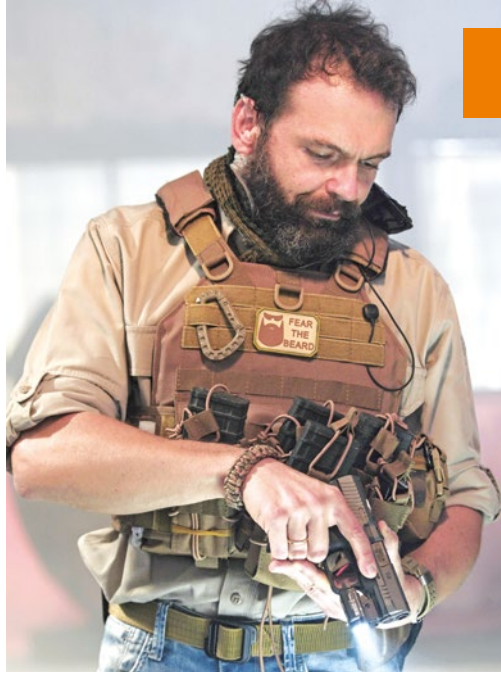
METE^{SFX}

DR. BLEDA'DAN... | FROM DR. BLEDA

Gemi Yakın Savunmasında 30x113 mm Kompakt Otomatik Toplar

30x113 mm Compact Autocannons for Short Range Defense of the Warships

© CANIK News



Dr. Bleda Rıza
KURTARCAN

Son 1 yılda Karadeniz'de ve son birkaç aydır da Kızıl Deniz'de yaşanan gelişmeler göstermektedir ki; en küçüğünden en büyüğüne kadar savaş gemilerine yönelik, havadan ve denizden gelen kamikaze dron tehdidine karşı gemilerin savunma katmanlarını teşkil eden yerleşik silah sistemlerinde yeni bir yaklaşım gereklidir. 30x113 mm yüksek hızlı kompakt otomatik top, bu yeni yaklaşımın temelini teşkil edecek gibi durmaktadır.

The events that occurred in the Black Sea over the last year, as well as in the Red Sea in the recent months, have highlighted the increasing threat of kamikaze drones (both air and surface) to warships of all sizes. This has led to a need for a new approach in the onboard weapon systems that serve as the defense layers of these ships. It seems that 30x113mm high rate of fire, compact automatic cannons will play an important role in this new approach.



Aksi Belirtilmedikçe Tüm Fotoğraflar: © Ukrayna Savunma İstihbaratı

Unless Otherwise Stated, All Photographs: © Defense Intelligence of Ukraine





Basit, ucuz ve rüzgâr ile akıntının etkisine teslim edilerek hasmın gemilerine ulaşıp, bunlara çarparak yangın çıkaracağı umulan insansız yangın gemileri, çok eskilerden beri donanmaların kullandığı bir silah olmuştur. Ancak tahrip gücü yüksek, “korkunç” etkileri olan patlayıcı yüklü tekneler için, İtalyan mühendis Federico Gianibelli’nin, 1585’te, Antwerp kuşatmasını yarmak amacıyla dizayn ettiği ve kullandığı “cehennem yakıcıları” ya da “mayın makinaları”nı beklemek gerekmiştir. Her ne kadar patlayıcının dehşetengiz etkisi, alışlagelmiş yangın tehlikesinin yarattığının çok üzerinde olsa da bu insansız teknelerin, salıverildikten sonra, hava ve deniz koşullarına güvenerek hedefi vuracağını ummanın ötesinde bir kontrole tabi tutulamaması büyük bir problemdi. Bu problem de patlayıcı yüklü teknelerin, 20. yüzyıl başında radyo / elektrik sinyalleri ile uzaktan kontrol imkanının doğmasına kadar kullanımdan çekilmesine neden olmuştur. Birinci ve İkinci Dünya Savaşı’nda, Alman ve İtalyan dizaynları sınırlı etki üretmiş olsa da o tarihlerden günümüze bu silahlar gerek konvansiyonel gerekse asimetrik harbin yürütülmesinde, koşullara göre kullanıma sokulabilecek savaş araç ve yöntemi olarak hazır tutulmuş ve kullanılmıştır.

Günümüzde, Ukrayna istihbaratı (SBU) ve askeri istihbaratının (HUR) geliştirdiği uzaktan komutalı patlayıcı yüklü insansız deniz araçlarıyla (İDA) Rus donanmasına ait Karadeniz Filosu gemileri, üsler ve kritik altyapılara karşı saldırılar icra edilmektedir. Bu saldırıların da gösterdiği üzere, 5-6 metre boyunda, 300 kg civarında patlayıcı taşıyan; hızlı, çevik, düşük profilli İDA’ların 6-9 gemiden oluşan sürüler halinde kullanılması karşısında, Rus yakın savunması henüz bu tehdide cevap verecek şekilde adapte edilememiş ve savaş gemileri çaresiz kalmıştır.

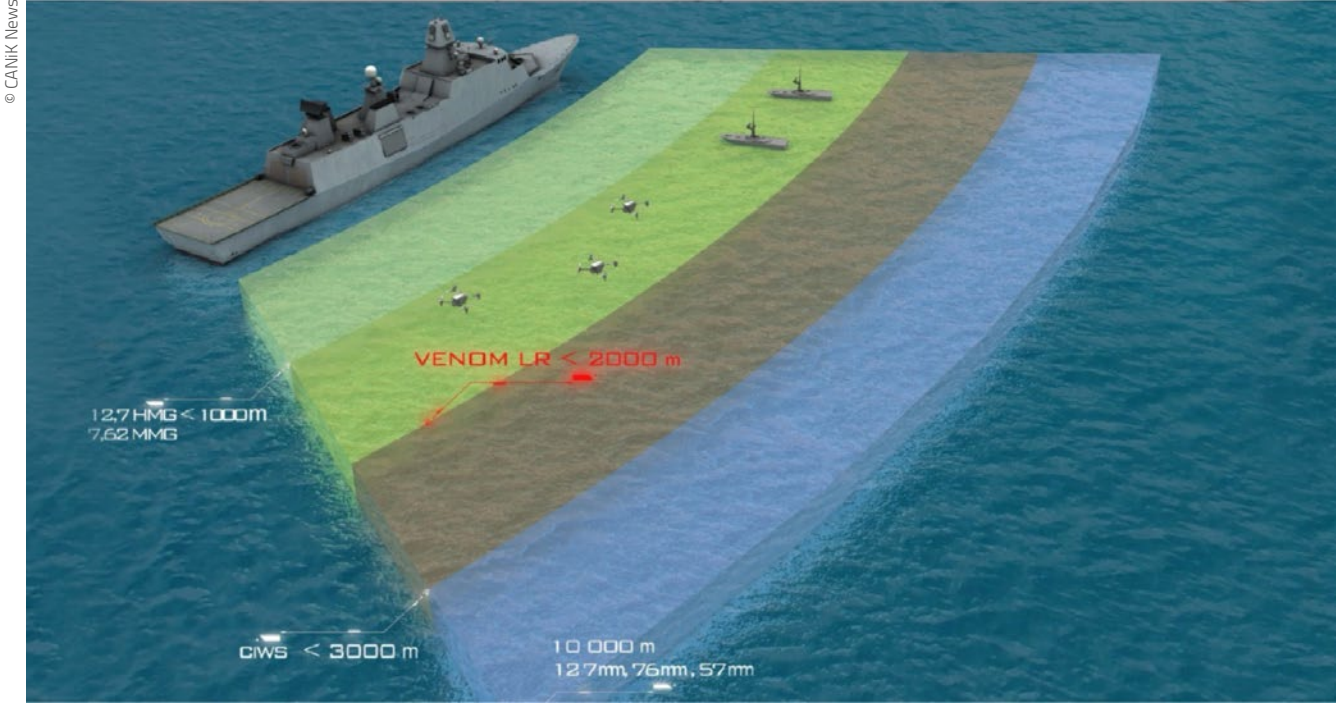
Kamikaze İDA’ların yanı sıra insansız hava araçları (İHA), dronlar ve dolanan mühimmat da deniz savaşlarının bir aracı olarak yaygınlaşmaya başlamıştır. Bu gelişmeyle birlikte, gerçek anlamda bir satürasyon saldırısının; çok sayıda ucuz İDA’nın yanında İHA/dron ve birkaç gemisavar füzesinin koordineli bir şekilde

Unmanned fireships were regularly used by navies for ages, as they were simple, cheap, and once released, would presumably reach the enemy's ships under the influence of the winds and currents, to hit them and start a fire. However, to see the explosive-laden ship with terrifying destructiveness and psychological effects, it was necessary to wait until 1585, for the “hell burners” or “machinas de minas” designed and used by an Italian engineer named Federico Gianibelli, to break the siege of Antwerp. Although the frightening effect of the explosives was far greater than the conventional fire hazard posed by fireships, these unmanned boats too could not be controlled beyond relying on the weather and sea conditions after being released and hoping that they would hit the target(s). The lack of control over these powerful weapons was the main reason why the use of these assets in naval warfare remained very limited in the following centuries. The emergence of the possibility of remote control of explosive-laden boats through radio/electric signals at the beginning of the 20th century sparked a new interest in these unmanned weapons. Although German and Italian designs produced during the 1st and 2nd World Wars were of limited effectiveness, the developing technologies since then made these assets ready for use in line with the conditions in the conduct of both conventional and asymmetrical warfare.

Today, as shown by the successful attacks against Russian Black Sea Fleet ships, bases and critical infrastructures with remote-controlled explosive-laden unmanned surface vehicles developed by the Ukrainian intelligence (SBU) and military intelligence (HUR), swarms formed by 6 to 9 vessels, 5-6 meter long, fast, low profile unmanned surface vehicles (USV) carrying around 300 kg of explosives pose a significant threat to those warships whose close defenses are not adapted to this kind of kamikaze attacks.

As UAVs/drones/loitering munitions become widespread as a tool of naval warfare in addition to kamikaze unmanned surface vehicles, chances of conducting an effective “saturation attack” on the surface combatants increase. A scenario where an attack is being carried out by a coordinated use of a large number of cheap USVs, UAVs/drones, and a few anti-ship missiles has

DR. BLEDA'DAN... | FROM DR. BLEDA



kullanımı ile gerçekleştirilmesi, çok olası ve kolay bir hale gelmiştir. Kızıl Deniz'de son aylarda yaşanan saldırılar da bu tespiti doğrulamaktadır. Böylesine çok çeşitli kabiliyette ve daha önceleri tahayyül edilemeyecek kadar yüksek sayıda silah sistemi ile icra edilecek koordineli saldırılar karşısında, gemi yakın savunma yaklaşımlarının da yeniden şekillenmesi gerekmektedir.

Bu yeni konseptte; yakın hava savunma sistemi (Close-in Weapon System / CIWS), güdümlü mühimmat (G/M) gibi üst seviye tehditlere angaje olmak için serbest kalırken, kompakt ölçüleri sayesinde ağır ve orta sınıf makineli tüfeklerin bir kısmının yerini alabilecek ve mühimmatı ile hedef üzerinde daha çabuk ve kesin etki üretebilecek bir sistem ihtiyacı ön plana çıkmıştır. Bağımsız elektro-optik sisteme ve yüksek atım hızına sahip 30x113 mm toplar, satürasyon saldırısının kamikaze hava ve deniz dronu sürülerinden oluşan alt seviye ayağını, gemiden 2.000 metre mesafeden itibaren etkin bir şekilde bertaraf etmek için ideal sistemlerdir ve bu ihtiyaca cevap verebilirler.

Denizlerde, yapay zekalı otonom silah sistemlerinin kullanılmaya başlandığı bir dönemden geçiyoruz. Bu ortamda, elektronik harbin etkinliğinin düştüğü ve hedefin imhasında kinetik etkinin sağladığı güvencenin arandığı dikkat çekmektedir. Bu koşullarda; yüksek patlayıcı / parça tesiri / yangın etkisi temelli 30x113 mm klasik mühimmat, kamikaze İDA'ları imha (K-Kill) ve görevden sakıt bırakmada (M-Kill) makineli tüfek mermilerine kıyasla çok daha etkinken; yakınlık tapalı mühimmat ise İHA / dolanan mühimmata karşı lazerler haricinde tek çözüm gibi durmaktadır. •

become very plausible and within the reach of many States and non-state actors. The attacks against naval and merchant vessels in the Red Sea in recent months confirm this assessment. Therefore, ship close defenses also need to be reshaped against coordinated attacks with such a wide range of capabilities and a previously unimaginable number of weapon systems. In this new concept where RCWSs equipped with 30x113mm high rate of fire autocannons with an independent electro-optical system replace/complement ship's last layer of defense formed by HMGs and MMGs in order to keep the ship's CIWS free to engage high-level threats (like ASM). Due to the effectiveness of various HE based ammunitions and high-rate of fire of 30x113mm revolver autocannons like Venom LR, these systems will produce neutralizing effects on unmanned targets quicker compared to machine guns. There is no doubt that these fast-firing guns are ideal systems to effectively eliminate the lower-level leg of a saturation attack, consisting of swarms of air and surface kamikaze drones, from a distance of 2,000 meters from the ship.

In an era when autonomous weapon systems with artificial intelligence are increasingly being used and thus the effectiveness of electronic warfare is decreasing, the neutralization of the target through kinetic effect remains the only alternative in defense. 30x113mm classical ammunition based on high explosive/fragmentation/incendiary effect is much more effective in destroying (K-Kill) and disabling (M-Kill) kamikaze USVs than machine gun bullets, while proximity fuse ammunition is way more effective against moving UAVs/loitering munitions.

It is evident that 30x113mm autocannons are the most effective solution for naval vessels' last layer of defense against kamikaze drones, until efficient and dependable laser systems are developed and deployed. •



MECANIK

ADVANCED FIREARMS
OPTICS

M01

MICRO REFLEX SIGHT



M02

VERSATILE REFLEX SIGHT



M03

COMPETITION REFLEX SIGHT



CANiK, 2024'te Küresel Arenada İz Bırakacak

CANiK to Make Waves in 2024 Across the Globe

CANiK ve bağlı olduğu Samsun Yurt Savunma (SYS) grup şirketleriyle birlikte, 2024 yılında global arenada gövde gösterisi yapacak. 2023 yılında 4 kıtada 13 fuara katılarak ihracat grafiğini yükselten ve savunma sektöründe en fazla ihracat yapan 10 firma arasına giren CANiK, 2024 yılında katılacağı 14 uluslararası fuarla başarısını perçinlemeyi hedefliyor.

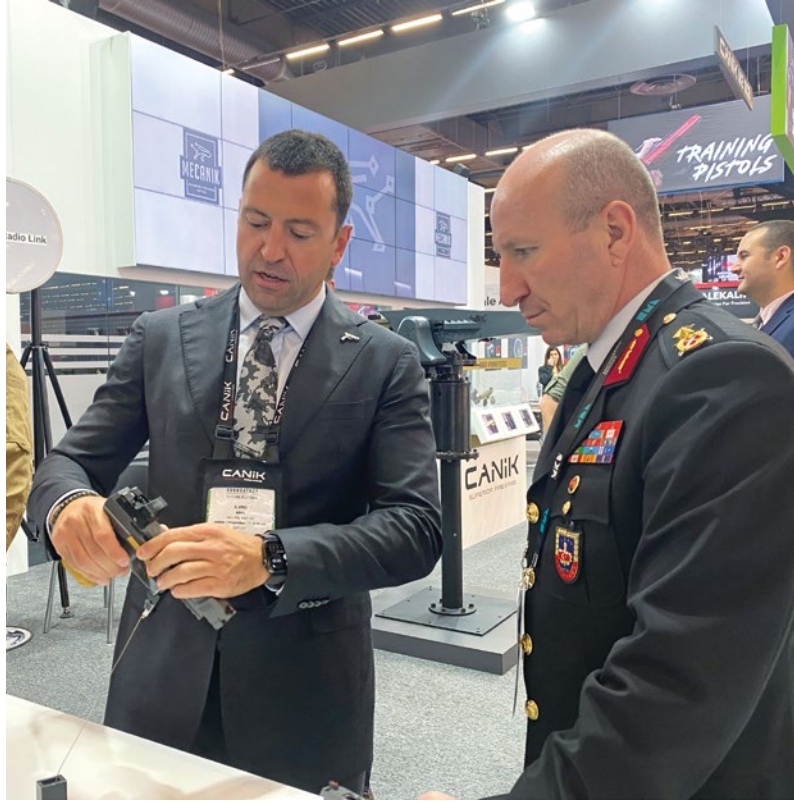
CANiK and its sibling companies under the Samsun Yurt Savunma (SYS) group are set to make a significant impact on the international stage. In 2023, CANiK participated in 13 fairs across four continents and secured a spot among the top 10 companies in the defense sector by exports. For 2024, the company aims to build on this success by participating in 14 international fairs.



Tüm Fotoğraflar / All Photographs: © CANiK News

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) 2023 verilerine göre, 133 milyon dolarlık ihracatla, savunma sanayisi ihracatçıları arasında ilk 10'a giren CANiK, 2024 yılı için hedefini belirledi. Başta, SYS grup şirketlerinin amiral gemisi CANiK olmak üzere, grup şirketleriyle 12'si yurt dışında, toplam 14 uluslararası fuarda yer alacak. SYS'nin 2024 yılındaki ilk durağı, 23-26 Ocak tarihlerinde ABD'nin Las Vegas kentinde gerçekleştirilen ve hafif silah pazarının dünyadaki en büyük fuarı olan SHOT Show oldu.

According to the 2023 data from the Turkish Exporters' Assembly (TİM), CANiK achieved an export volume of \$133 million, ranking it among the top 10 defense sector companies by exports. The flagship of the SYS group, CANiK has also set ambitious goals for 2024. Along with its group companies, CANiK will participate in 14 international fairs, 12 of which are overseas. The first stop for SYS in 2024 was the SHOT Show, held in Las Vegas, NV, from January 23 to 26, the largest firearms event in the world.



“Global Rekabette Söz Sahibiyiz”

Firmanın hedefleri hakkında değerlendirme yapan CANiK Genel Müdürü Cahit Utku Aral, “Dünyada savunma sanayi alanında dikkat çekici bir gövde gösterisi hâkim. Yakın coğrafyalarda savaş ve çatışmaların yüksek olması, global anlamda ülkeler arası bloklaşmanın artması ile beraber savunma ve askeri alanda bütçelerin devletler tarafından artırılması da pazarın büyümesini ve sektöre olan talebin artmasını sağlıyor. Tüm bu etmenlerle birlikte son yıllarda yeni girişim ve gelişmelerin ivme kazandığı Türk savunma sanayisinde, 2023 yılı ihracatı adına rekor düzeyde yurt dışı satışlar gerçekleştirildi. Aynı şekilde yurt içinde ülke savunmasına ayrılan bütçenin de geçtiğimiz yıla göre arttırıldığını ve şirketlerin teşviklerle desteklendiğini izledik. Bunların etkisi ile 2024’ün ihracat ve teknolojik gelişmeler için sektör adına önemli bir yıl olmasını bekliyoruz. CANiK, Türkiye savunma sanayisi ihracatında bir kez daha ilk 10’da yer alırken bugüne kadar hayata geçirdiğimiz ürünlerle global rekabette de ülkemiz adına söz sahibi şirketler arasında yer alıyoruz. Yüksek teknoloji ve katma değerli ürünlerimizle hedefimiz doğrultusunda ilerlemeye devam ediyoruz.” dedi.

Amerika’dan Afrika’ya 14 Fuar

CANiK ocak ayında Las Vegas’da gerçekleşen SHOT Show’un ardından, Şubat ayında da Suudi Arabistan’daki World Defense Show ve Almanya’da Enforce Tac ve IWA fuarlarında ziyaretçileriyle buluştu. Yıl boyunca devam edecek yurt dışı fuarlar kapsamında SYS; ABD, Fransa, Afrika, Malezya, Polonya ve Pakistan gibi ülkelerde yerini alacak. •

“We Are a Player in Global Competition”

Cahit Utku Aral, General Manager of CANiK, shared his views on the company’s goals: “There is a noticeable display of strength in the global defense industry. The increase in wars and conflicts in nearby regions, coupled with the rise in the formation of international blocs, has prompted governments to boost their defense and military budgets. This has driven market growth and increased demand in the sector. Thanks to these factors, Turkish defense industry exports broke another record in 2023. We also observed an increase in the defense budget allocated within the country compared to the previous year, supported by incentives for companies in the Turkish defense ecosystem. We expect 2024 to be an important year for exports and technological advancements in the sector. CANiK once again ranked in the top 10 in the Turkish defense industry by exports, and the company continues to be a key player in the global defense sector with the products it has launched to date. We continue to progress towards our goal with our high-tech and high-value-added products.”

Fourteen Fairs, from the USA to the African Continent

Following the SHOT Show in Las Vegas in January, CANiK also participated in the World Defense Show in Saudi Arabia and the Enforce Tac and IWA fairs in Germany in February. Throughout the year, SYS will take part in international fairs across various countries, including the USA, France, Africa, Malaysia, Poland, and Pakistan. •

UNIROBOTICS, TRAKON UKSS Ailesi ile Kara ve Deniz Platformlarının Silah Kulesi İhtiyacını Karşılıyor

UNIROBOTICS Provides Turrets for Land and Naval Platforms with the TRAKON RCWS Family

UNIROBOTICS, Samsun Yurt Savunma (SYS) iştiraki olarak, orta kalibre silah sistemlerinin stabilizasyonu, uzaktan kumanda edilmesi ve silah sisteminin azami performansla kullanılmasına yönelik mühendislik çalışmaları yapmak üzere kuruldu ve 2020 yılı Mayıs ayından bu yana faaliyetlerini sürdürüyor. UNIROBOTICS Genel Müdürü Ömür Baç, kısa sürede TRAKON uzaktan kumandalı stabilize silah kulesi (UKSS) ailesini geliştiren firmanın, kara ve deniz platformlarında kullanılan farklı kalibrelerde silahlar için sunduğu çözümleri ve gelecek hedeflerini CANiK News okuyucuları için anlattı.



Ömür BAÇ

UNIROBOTICS Kurucu Ortağı ve Genel Müdürü
Founding Partner and General Manager of UNIROBOTICS

UNIROBOTICS, a subsidiary of Samsun Yurt Savunma (SYS), continues to enhance the performance of medium-caliber weapon systems through engineering optimizations, providing stabilization and remote-control capabilities. Established in May 2020 in Istanbul, the company rapidly developed the TRAKON family of remote-controlled stabilized weapon systems (RCWS). Ömür Baç, General Manager of UNIROBOTICS, discussed the company's solutions for naval and land platforms, its integration of various caliber weapon systems, and its future objectives with CANiK News readers.

CANiK News: Ömür Bey, UNIROBOTICS, kurulduktan sonra savunma ve havacılık sanayisi için kısa sayılabilecek bir süre içerisinde önemli başarılar elde etti. Öncelikle faaliyet alanınız hakkında kısaca bilgi verir misiniz?

Ömür BAÇ: Sizin de söylediğiniz gibi, savunma ve havacılık sanayisi için 4 yıl oldukça kısa bir süre. 2020 yılında, İstanbul'da kurduğumuz UNIROBOTICS ile yüksek teknoloji mekatronik sistemler üretmek ve bunları savunma sanayisi ürünlerine dönüştürmeyi amaçlıyoruz. Orta kalibre silah sistemlerinin stabilizasyonu, uzaktan kumanda edilmesi ve silah sisteminin azami performans ile kullanılmasına yönelik mühendislik çalışmaları yürütüyor ve kendi özgün tasarımı ürün ve çözümler ortaya çıkarıyoruz. Sürekli gelişimi, firmamızın varlığının bir parçası olarak görüyor ve bu doğrultuda ürünlerimizin gelişimi için sürekli olarak AR-GE çalışmaları yapıyoruz.

UNIROBOTICS Bir İhtiyaçtan Doğdu

CANiK News: UNIROBOTICS'in kuruluş fikri nasıl doğru?

Ömür BAÇ: Bildiğiniz gibi bir SYS iştiraki olan UNIROBOTICS, aslında bir ihtiyaç sonucu kuruldu. O ihtiyaç da SYS'nin CANiK

CANiK News: Mr. Baç, UNIROBOTICS has achieved significant success in a relatively short time within the defense and aerospace industry. Could you briefly tell us about your company's activities?

Ömür BAÇ: Indeed, four years is a relatively short period for this industry. UNIROBOTICS was established to produce high-tech mechatronic systems and transform them into defense and aerospace products. We focus on engineering work that includes the stabilization of medium-caliber weapon systems, remote operation, and performance maximization. Our in-house indigenous designs and solutions are a continuous part of our development ethos, underpinned by ongoing R&D activities.

UNIROBOTICS Was Born Out of a Need

CANiK News: What led to the establishment of UNIROBOTICS?

Ömür BAÇ: As a subsidiary of SYS, UNIROBOTICS was founded to address a specific need stemming



markasıyla 12,7 mm M2 ağır makineli tüfeği üretme projesine dayanıyor. Bu projede tasarlanıp üretilecek orta kalibre silahların hareketli platformlar üzerinde kullanımına, kullanım esnasında karşılaşılabilecek zorlukların aşılmasına yönelik bir çözüm geliştirilmesi ve bu çözümün de bir ürün ailesine dönüştürülmesi amaçlandı. Bu amaç doğrultusunda kurulan UNIROBOTICS, çok kısa bir süre içinde TRAKON uzaktan kumandalı stabilize silah kulesi (UKSS) ailesini ortaya çıkarmayı başardı.

CANiK News: UNIROBOTICS'in faaliyet alanındaki başlıca avantajları hakkında bilgi verir misiniz?

Ömür BAÇ: Ateşli silahlar konusunda büyük bir bilgi birikimine sahip olan bir grubun, SYS'nin parçası olarak faaliyetlerimiz başladık. Bence en güçlü kasımız bu. Diğer avantajlarımız arasında ise silahları üreten mühendislerle birlikte çalışabilmenin yanı sıra silah dinamiklerini ve silahın uzaktan kumandalı sistemlerde kullanımına yönelik ihtiyaçlara ilişkin bilgileri doğrudan edinebilmemizi sayabiliriz.

UNIROBOTICS, kuruluşu itibarıyla çok iyi mühendisleri bünyesine kattı ve teknik altyapısı çok güçlü bir ekip kurdu. Kurum içi ve kurum dışı eğitimlerle de bu ekibini sürekli geliştirmeye çalışıyoruz. Ekibin büyüme hızı ve projelerin ekip ile uyumluluğu konusunda da kararlı bir yönetim anlayışına sahibiz. UNIROBOTICS olarak, silah sistemleri özelinde kendi ürünlerini geliştiren ve bu ürünlere odaklı çalışan bir kimliğe sahibiz. Bu durumun doğal bir sonucu olarak da dünya çapında teknoloji ve fiyat rekabeti yaratabilecek seviyede ürünler ortaya koyabilmeyi başardık.

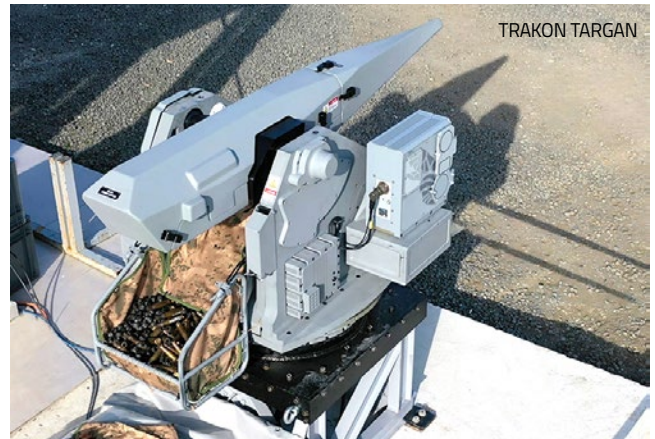
from SYS's project to produce the 12.7 mm M2 heavy machine gun under the CANiK brand. This initiative aimed to address challenges encountered with medium-caliber weapons on mobile platforms and to develop a family of products based on the solution. UNIROBOTICS was created with this goal and quickly launched the TRAKON family of remote-controlled stabilized weapon turrets (RCWS).

CANiK News: What are the main advantages UNIROBOTICS offers in its field?

Ömür BAÇ: Starting as part of SYS, which has extensive knowledge in firearms, is our primary strength. Other advantages include collaboration with expert engineers in firearms and weapon systems, and direct access to knowledge about weapon dynamics and requirements for their use in remote-controlled systems. UNIROBOTICS started with a team of highly skilled engineers and has continuously developed this team through ongoing training and a structured management approach to growth and project compatibility. We focus on developing indigenous products, particularly weapon systems, allowing us to compete globally in terms of technology and pricing.

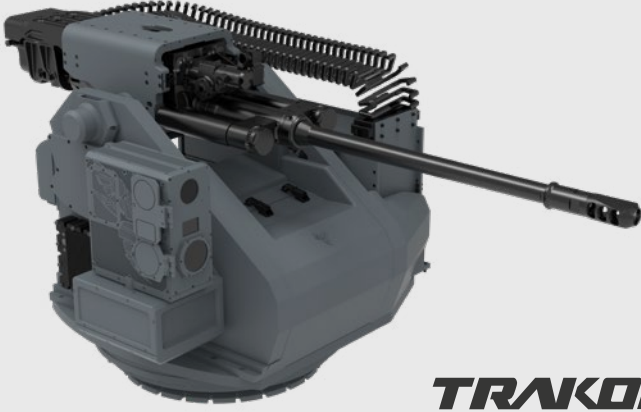


TRAKON



TRAKON TARGAN

SÖYLEŞİ | INTERVIEW



TRAKON

TRAKON
TARGAN

TRAKON UKSS Ailesi, Geniş Bir Yelpazede Çözüm Sunuyor

CANİK News: Geliştirdiğiniz UKSS ailesi hakkında bilgi verir misiniz?

Ömür BAÇ: UNIROBOTICS'in özgün olarak geliştirdiği orta kalibre silah sistemlerini, TRAKON ailesi altında topladık. Bu ailede; TRAKON Crew, TRAKON Lite ve TRAKON TARGAN'ın yanı sıra bir de VENOM LR orta kalibre top için geliştirilmiş olan TRAKON 30 stabilize silah sistemi bulunuyor. TRAKON UKSS ailesi, 5,56 mm'den 30 mm'ye kadar farklı kalibrelerde silahlarla teçhiz edilebiliyor.

TRAKON Crew, stabilize bir silah mesnedi (kaidesi) olarak tanımlanabilir. Bu sistemde, silah operatörü silah başında yer alır; ancak silahın monte edildiği mesnet, platformdan gelen hareketi yok edecek (stabilize edecek) şekilde aktif bir davranış gösterir. Elektro-optik sistem ya da uzaktan kumanda biriminin bulunmadığı bu çözümümüz, özellikle küçük botlarda ve durumsal farkındalığın çok yüksek olması gereken özel operasyonlarda, silah başı kullanımı gerektiren her durumda silahın atış performansını artırıyor ve operatörün hedefi etkisiz kılmasını kolaylaştırıyor.

TRAKON Lite çözümümüz ise 5,56 mm, 7,62 mm, 12,7 mm makineli tüfekler ve 40 mm otomatik bombaatar gibi silahların takılabildiği, uzaktan kumanda edilen stabilize bir sistemdir. Sistemde, elektro-optik birimler ve uzaktan kumanda birimleri, hedef takip yazılımları, balistik hesaplama yazılımları gibi birçok yazılım paketi bulunuyor. TRAKON Lite hem deniz hem kara platformları için konfigüre edilebilen yapıda tasarlanıp üretilmiş olmasının yanı sıra savaş yönetim sistemleri ile de kullanıma uygundur.

TRAKON TARGAN ise TRAKON Lite'in tüm kabiliyetlerine ek olarak, bağımsız hareket eden bir elektro-optik ve çok hassas ataletsel seyirüsefer sistemi (INS) ile donatıldı. Özel olarak deniz platformlarına yönelik tasarlanmış olan bu ürünümüz hem keşif gözetleme hem de silah sistemi olarak kullanılabilir. Üzerindeki optik sistemlerin, deniz şartlarında silahın etkili menziline çok üzerindeki

TRAKON RCWS Family Offers a Wide Range of Solutions

CANİK News: Could you describe the RCWS family you developed?

Ömür BAÇ: At UNIROBOTICS, we've consolidated our indigenously developed medium-caliber weapon systems under the TRAKON brand. This family includes TRAKON Crew, TRAKON Lite, TRAKON TARGAN, and TRAKON 30, each designed for different platform needs and stabilization requirements. TRAKON Crew is a stabilized weapon mount without an electro-optic system or remote-control unit, ideal for high situational awareness environments such as small boats or special operations. TRAKON Lite accommodates smaller caliber armaments and includes advanced software for target tracking and ballistic calculations, suitable for both naval and land platforms. TRAKON TARGAN adds an independent electro-optic and precise inertial navigation system (INS), designed for naval use but capable in a variety of operational environments. The latest addition, TRAKON 30, is tailored for AEI Systems' VENOM LR 30x113 mm cannon, with mass production targeted for the third quarter of 2024.

CANİK News: How would you evaluate your company's position in the defense and aerospace industry and its future plans?

Ömür BAÇ: UNIROBOTICS develops solutions for all land vehicles, naval vessels, and unmanned platforms requiring stabilized and remotely controlled medium-caliber weapon systems. Our ongoing R&D efforts aim to expand our product offerings for various calibers and needs, and to remain a responsive solution partner for our



uzaklıklardan hedef tespit, teşhis ve takip yapabilme kabiliyeti sayesinde TRAKON TARGAN, savaş yönetim sistemleri ile birlikte de çalışabiliyor.

Ürün ailemizin son üyesi ise TRAKON 30. SYS grup şirketlerinden AEI Systems'ın 30x113 mm mühimmat kullanan VENOM LR orta kalibre topu için tasarladığımız ve ürettiğimiz TRAKON 30'un kalifikasyon çalışmaları devam ediyor. 2024 yılının 3'üncü çeyreğinde bu ürünümüzün seri üretimine başlamayı hedefliyoruz.

CANiK News: Son olarak firmanızın savunma ve havacılık sanayisindeki konumu ve gelecek planları hakkında bir değerlendirme yapar mısınız?

Ömür BAÇ: UNIROBOTICS olarak, orta kalibre silah sistemlerinde stabilizasyon ve uzaktan kumanda ihtiyacı olan tüm kara araçları, deniz araçları, insansız kara ve deniz platformlarına yönelik çözümler geliştiriyoruz. Hareketli platformlar üzerindeki silah sistemi ve keşif gözetleme sistemi ihtiyaçlarına yönelik çözümler üreten firmamız, bu problemin çözülmesi gereken tüm platformlarda varlık göstermek için de çalışmalarını sürdürüyor. Önümüzdeki süreçte, farklı kalibre ve farklı ihtiyaçlara yönelik sistem çeşitliliği sunmaya devam edecek; aynı zamanda mevcut ürünlerimizi daha da geliştirmek için yoğun AR-GE faaliyetleri yürüterek son kullanıcının çözüm ortağı olmaya devam edeceğiz.

UNIROBOTICS, dinamik yapısı ve iş gücüyle; kendi görev bilgisayarı, kendi sistem yazılımları ve kendi alt sistemleri ile ürün geliştirirken, tedarik zincirinde oluşabilecek değişimlere de çok hızlı adaptasyon sağlayabiliyor. AR-GE ve inovasyonun, çözüm sunduğumuz ürünler için kaçınılmaz olduğunun bilinciyle çalışmalarımızı sürdürüyor, kullandığımız tüm alt sistemler için yürüttüğümüz AR-GE projeleri ile alt sistem geliştirme ve kalifiye etme faaliyetlerimizi devam ettiriyoruz.

UNIROBOTICS Genel Müdürü Ömür Baç'a, zaman ayırıp sorularımızı cevaplandığı ve verdiği bilgiler için okuyucularımız adına teşekkür ediyoruz. •

end-users. Thanks to our dynamic structure, we can quickly adapt to supply chain changes, while developing our products with proprietary mission computers, system software, and subsystems. Our commitment to R&D and innovation continues to drive our development and qualification activities across all subsystems.

We extend our thanks to Ömür Baç, General Manager of UNIROBOTICS, for his time and for sharing such valuable insights. •



CANiK'ten Avrupa Operasyonları için Yeni Şirket: CANiK Europe

CANiK Launches a New Company for European Operations:
CANiK Europe

CANiK_{EU}

CANiK, ABD'nin ardından Avrupa operasyonlarına yönelik de yeni bir dönemin kapılarını aralıyor. Fransa merkezli yeni şirketi CANiK Europe'u ilk kez Almanya'da tanıtan CANiK, dünya çapında ses getiren ürünlerini de Avrupalı dost ve müttefik ülkelerden katılımcıların beğenisine sundu. CANiK'in Avrupa'daki satış, pazarlama faaliyetleri ve satış sonrası hizmetlerini daha etkili yürütmek üzere konumlandırılan CANiK Europe, operasyonlarına, Almanya'nın Nürnberg kentinde düzenlenen Enforce Tac ve IWA OutdoorClassics fuarları ile başladı.

Following its successful initiatives in the USA, CANiK is now targeting its European operations with the launch of a new entity based in France, CANiK Europe. Officially unveiled in Germany, CANiK Europe introduced the company's proven and globally recognized products to participants from allied and friendly European nations. This new company aims to more effectively manage CANiK's sales, marketing activities, and after-sales services in Europe. It kicked off operations with a strong start at the Enforce Tac and IWA OutdoorClassics fairs held in Nuremberg, Germany.



Dünyanın en büyük ateşli silah üreticilerinden biri olan CANiK, Avrupa operasyonlarını Fransa merkezli kurduğu yeni şirketi üzerinden yürütecek. Her yıl artan AR-GE ve teknoloji yatırımlarının yanında stratejik adımlar da atan CANiK, yeni şirketi CANiK Europe ile Avrupa ihracatına büyük bir ivme kazandırmayı amaçlıyor.

Avrupa İhracatına İvme Kazandıracak

CANiK Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral, "2024 yılı planlı faaliyetlerimizden olan Enforce Tac ve hemen

As one of the world's leading firearms producers, CANiK will now oversee its European operations through this newly established French-based company. With increasing annual investments in R&D and technology, CANiK Europe is poised to significantly boost the company's exports to Europe.

Accelerating Exports to Europe

Didem Aral, Board Member responsible for Foreign Trade at CANiK, remarked, "We achieved our desired success at the Enforce Tac and at Europe's largest hunting and shooting



Tüm Fotoğraflar / All Photographs: © CANiK News



ardından düzenlenen Avrupa'nın en büyük avcılık ve atıcılık fuarı IWA OutdoorClassics'te hedeflediğimiz başarıya ulaştık. SYS'nin yeni Avrupa yapılanmasını yöneteceği CANiK Europe şirketi de bu fuarla birlikte operasyona başladı. CANiK Europe ile Avrupa pazarında yeni iş ortaklıkları kuracağız ve ABD pazarında olduğu gibi bu pazarda da tüm satışlarımızı, bundan sonra kendi organizasyonumuz üzerinden yapacağız. CANiK Europe ile birlikte tüm Avrupa Birliği ülkelerindeki çalışmalarımızı daha etkin bir şekilde yürüterek, CANiK'in Avrupa ihracatına büyük bir ivme kazandırmayı hedefliyoruz." dedi.

CANiK TTI Combat, Avrupa'da Görücüye Çıktı

Askeri ve kolluk kuvvetlerine özel olarak organize edilen Enforce Tac fuarına katılımcı sayısında bu yıl yaklaşık yüzde 30 artış olduğunu belirten Aral, şunları söyledi: "Ukrayna-Rusya Savaşı'ndan dolayı artan savunma harcamalarının etkilerini fuarlarda daha fazla hissettik. CANiK olarak önemli ön anlaşmalara imza attığımız Enforce Tac'te, ürün satışlarının yanı sıra ülkemizin önde gelen platform üreticilerinin Avrupa'da yürüttüğü projeleri ile de yerimizi aldık. Bu yıl 50'nci yılını kutlayan büyük ve köklü bir organizasyon olan IWA OutdoorClassics'te de her zaman olduğu gibi görkemli bir şova imza attık. ABD'de geçtiğimiz aylarda lansmanını gerçekleştirdiğimiz yeni özel tasarım tabancamız CANiK TTI Combat'ın Avrupa lansmanını da IWA OutdoorClassics'te yaptık. Büyük beğeni toplayan CANiK TTI Combat ve diğer ödüllü tabancalarımız ile yine fuarda öne çıkan markalardan biri olduk."

50'den Fazla Ürün Sergilendi

CANiK, Almanya'nın Nürnberg kentinde, 26-28 Şubat tarihlerinde düzenlenen Enforce Tac'te, CANiK M2 QCB'nin yanı sıra daha gelişmiş özelliklere sahip olan CANiK M2F ve CANiK M3'ün de yer aldığı ağır makineli tüfek ailesini sergiledi. Ayrıca VENOM LR 30x113 mm hafif geri tepmeli orta kalibre topu ve uzaktan kumandalı atış kontrol sistemleri de fuarda ziyaretçilere tanıtıldı. 29 Şubat-3 Mart tarihleri arasında, yine aynı kentte düzenlenen IWA OutdoorClassics'e de katılan CANiK, toplamda 7 günlük tanıtım turu gerçekleştirerek, 50'nin üzerinde ürününü Avrupalı paydaşları için sergiledi. •

fair, the IWA OutdoorClassics, which followed closely after. CANiK Europe was launched concurrently with these events, marking the establishment of SYS's new European structure. With CANiK Europe, we aim to forge new business partnerships in the European market and conduct our sales through our own organization, similar to our approach in the US market. By effectively managing our activities across all European Union countries, we are looking to significantly accelerate CANiK's exports to the region."

CANiK TTI Combat Debuts in Europe

Aral noted a roughly 30 percent increase in participant numbers at this year's Enforce Tac, a fair specially organized for armed and security forces. She commented, "The effects of increased defense spending, prompted by the Russo-Ukrainian War, were more palpable at the fairs. At Enforce Tac, CANiK signed significant preliminary agreements and showcased our products. We also marked our presence in projects conducted in Europe by leading platform manufacturers from our country. At the 50th anniversary of the prestigious IWA OutdoorClassics, we made a spectacular appearance and held the European launch of our newly designed pistol, the CANiK TTI Combat, which debuted in the USA a few months earlier. The CANiK TTI Combat, along with our other award-winning pistols, starred at the fair."

More Than 50 Products Displayed

At Enforce Tac, held in Nuremberg from February 26 to 28, CANiK showcased its heavy machine gun family, including the CANiK M2 QCB, the advanced CANiK M2F, and the CANiK M3, as well as the VENOM LR 30x113 mm low-recoil medium-caliber cannon and remote-controlled fire control systems. CANiK also participated in the IWA OutdoorClassics in the same city from February 29 to March 3, displaying over 50 products during the seven-day promotional tour aimed at its European stakeholders. •

Sportif Atıcılıkta Hedef Geçişleri

Target Transition in Sport Shooting



Tüm Fotoğraflar / All Photographs © CANIK News

Alperen KIVILCIM

CANIK ACADEMY Atış Eğitmeni & CANIK Team Sporcusu
CANIK ACADEMY Shooting Instructor & CANIK Team Athlete

Hedef geçişi, atıcılıkta temel bir beceridir. Bu beceri, atıcının son atış yaptığı hedeften bir sonraki hedefe hizalanarak atışın gerçekleştirilmesini içerir. "Maçlar yalnızca hızlı çift atışlar (double tap) ile değil, hedef geçişlerle ve akıcılıkla kazanılır." şeklindeki ifade, atıcılıkta başarıyı sağlayan temel ilkelere de gönderme yapar. İyi bir atıcı olabilmek için akıcı bir şekilde hareket etmek ve hedef geçişlerini etkili bir şekilde gerçekleştirmek önemlidir.

Hedef geçişlerinin kolay olmadığını deneyimleyen birçok atıcı vardır. Başlangıç ve orta seviyedeki atıcılar, genellikle hedef geçişlerinde zaman açısından istenilen performansı gösteremeyebilirler. Bu durumun başlıca nedenleri şunlardır:

- Atış yapıldıktan sonra hedefi onaylamaya çalışmak.
- Tabancanın patlamasını bekledikten sonra hedef geçişine başlamak.
- Göz geçişini tabancayla birlikte yapmak.
- Vücudu ve özellikle omuz bölgesinde fazla gerilim yaratarak hareket etmek.
- Agresif davranarak hedefin merkezini kaçırmak ve tekrar hedefe geri gelmeye çalışmak.

Hedef geçişlerinde bacak ve diz kombinasyonu yerine üst vücut kullanılarak hareket etmek de sık yapılan hatalardan biridir. Bu hataları yapmak, maçlarda istenilen akıcılığı sağlamayı engelleyebilir. Bu nedenle hedef geçişlerinde daha etkili olmak için belirli taktikler ve stratejiler kullanılmalıdır. Bu taktiklerin uygulanması, atıcının performansını arttırabilir ve daha akıcı bir atış deneyimi sağlayabilir.

Atış yapıldıktan sonra hedefin kontrol edilmeye çalışılmaması, hedef geçişlerinde dikkat edilmesi gereken diğer bir noktadır. Hedefin kontrol edilmeye çalışılması, zaman kaybına ve etap akışının bozulmasına neden olarak, puan kaybına yol açabilir. Bu yüzden atış yapıldıktan sonra hedefe odaklanmak yerine, atıcının bütün mermilerin hedefin merkezinde olduğunu düşünmesi ve atış sonrasında hedefe bakmaktan vazgeçmesi önemlidir. Bu yaklaşım, atıcının daha etkili bir şekilde hedef geçişleri gerçekleştirmesine yardımcı olabilir.

Target transition is a fundamental skill in shooting, involving the shooter switching from the target of the last shot to the next target and pulling the trigger.

The statement, "Matches are won not just with rapid double taps, but through target transitions and fluidity," also refers to the basic principles that ensure success in shooting. To be a good shooter, it is important to move fluidly and transition between triggers effectively.

Many shooters feel that target transitions are not easy. Beginners and intermediate shooters may often take too much time during target transitions. The main reasons for this are:

- Trying to verify the target was hit after shooting.
- Starting the target transition after waiting for the firearm to fire.
- Moving the firearm together with the eyes.
- Moving with too much tension in the body, especially around the shoulders.
- Acting aggressively, missing the center of the target, and trying to return to it.

Using the upper body instead of a combination of legs and knees for target transitions is also a common mistake. Making these mistakes may have adverse effects on achieving the desired fluidity in matches. Therefore, specific tactics and strategies should be used to be more fluid and effective during target transitions. Implementing these tactics can enhance a shooter's performance and provide a better and more fluid shooting experience.

Another point to consider in target transitions is making sure one does not waste time checking the target after shooting. Trying to check the target can lead to time loss and the flow of the stage disruption, resulting in point losses. Therefore, after shooting, the shooter should think that they hit the center



Hedef geçişlerindeki önemli bir nokta, tetik kırılırken gözü bir sonraki hedefin tam ortasına, merkezi bir bakışla yerleştirmektir. Bu, atıcının hedefe odaklanmasını ve isabetli atışlar gerçekleştirmesini sağlar.

An important point in target transitions is to place the eye directly in the center of the next target while the trigger is being pulled. This ensures the shooter focuses on the target and achieves accurate shots.

Hedef Geçişlerde Süre Avantajı

Hızlı hedef geçişinin temellerinden biri olarak gördüğüm ve uyguladığım teknik ise tetiğin kırıldığı anda tabancayı hedefe doğru yönlendirirken hedef geçişini içermektedir. Bu teknik, tabanca tam olarak şahlanmadan önce diğer hedefe geçiş yapılmasına dayanmaktadır. Teknik, atış sırasında sinir iletim süresini; ateşleme süresi, namlu süresi ve kilitleme süresi içerisinde kullanmayı kapsamaktadır. Böylelikle atıcıya hedefte beklemek yerine, hedef geçişlerinde süre avantajı sağlamaktadır.

Hedef geçişlerindeki bir diğer önemli nokta, tetik kırılırken gözü bir sonraki hedefin tam ortasına, merkezi bir bakışla yerleştirmektir. Bu, atıcının hedefe odaklanmasını ve isabetli atışlar gerçekleştirmesini sağlar. Ardından da tabancanın gez-arpacığını veya optiğini, hedefle gözün arasına yerleştirmek gerekir. Bu adımı her hedef geçişinde tekrarlayarak göz-namlu-tetik üçlünün sıralamasını korumak önemlidir. Bu sıralamayı korumak, atıcının her atışında istikrarı sağlar ve hedeflere daha doğru nişan almasına yardımcı olur. Böylece atıcı, her hedefe geçişte tutarlı bir nişan alma sürecine sahip olur.

Fazla agresif hareket etmek, omuz pivot noktalarını serbest bırakmamak ve tabancayı gereğinden sıkı tutmaya çalışmak gibi yanlış uygulamalar da hedefi hizalamada hatalara ve anlık geçişlerde zaman kaybına neden olabilir. Bu yüzden, maçlarda veya normal atışlarda rahat bir postür içinde olmaya özen gösterilmelidir. Tabancayı el ve bilek yardımı ile sıkı kavramak mümkündür. Ancak kol ve omuz bölgelerinin rahat olması sağlanmalıdır.

Alt Ekstremitte Bölgeleri Aktif Kullanılmalı

Hedef geçişlerini üst gövdeyi hareket ettirerek yapmaya çalışmak, geçişte akıcılığı olumsuz yönde etkileyebilen bir durumdur. Tüm hedef geçişlerinde alt ekstremitte bölgelerini de aktif bir şekilde kullanmak önemlidir. Çünkü büyük hareketleri tabancaya yakın bölgelerden gerçekleştirmek, hedef üzerindeki kontrolü kaybetme riskini arttırmaktadır.

Hedef geçişlerinde; tetik hakimiyeti, göz geçişi, hedefte bekleme süresi ve kaslarda gerilim yaratmamak gibi faktörler önem arz etmektedir. Bu becerileri geliştirmek için düzenli antrenman yapmak, atıcının istenilen akıcılığa kavuşturabilir.

Sportif atış alanında yeni beceriler kazanmak ve bu becerileri ileri seviyeye taşımak için sizleri CANIK ACADEMY eğitimlerine bekliyoruz.

Güvende kalın, takipte kalın! •

mass and stop looking at the hit targets, instead of focusing on the target that was just shot. This approach can help the shooter perform target transitions more effectively.

Time Advantage in Target Transitions

One of the techniques I consider and use as a cornerstone of fast target transitions involves directing the gun toward the target at the new target the moment the trigger is pulled. This technique is based on transitioning to another target before the firearm fully recoils. The technique uses the nerve transmission time during the shooting process; this includes firing time, the time it takes to leave the barrel, and lock time, thus providing a time advantage in target transitions.

Another important point in target transitions is to place the eye directly in the center of the next target while the trigger is being pulled. This ensures the shooter focuses on the target and achieves accurate shots. Then, it is necessary to position the gun's sights or optics between the eye and the target. Repeating this step for each target transition and maintaining the sequence of eye-barrel-trigger is crucial, and performing this sequence ensures consistency with each shot and helps the shooter aim more accurately at the targets. Thus, the shooter maintains a consistent aiming process with each target transition.

Incorrect practices such as moving too aggressively, not relaxing the shoulder pivot points, and trying to hold the gun too tightly can also lead to alignment errors and time losses in transitions between targets. Therefore, care should be taken to maintain a relaxed posture during matches or regular shooting. The gun can be tightly gripped with the help of the hand and wrist, but the arm and shoulder areas should be kept relaxed.

Active Use of Lower Limbs

Trying to perform target transitions by just moving the upper body can negatively affect the fluidity of the transition. It is important to actively use lower limbs in all target transitions because making large movements close to the gun increases the risk of losing sight picture over the target.

In target transitions, factors such as trigger control, eye transition, waiting time on the target, and not creating tension in the muscles are important. Regular training to develop these skills can bring a shooter to the desired level of fluidity.

We invite you to CANIK ACADEMY training to gain new skills for sports shooting and advance these skills to the next level.

Stay safe, stay tuned! •

CANiK, World Defense Show ile İhracat Rotasını Körfez Ülkelerine Çevirdi

CANiK, Sets Its Sights on Gulf Countries with World Defense Show

CANiK ve bağlı olduğu Samsun Yurt Savunma (SYS) grup şirketleri, ihracat rotasına Körfez ülkelerini de eklemek için harekete geçti. Suudi Arabistan'da, 4-8 Şubat tarihleri arasında düzenlenen World Defense Show'a katılan CANiK, grup şirketleriyle birlikte, ihracat hedeflerine ulaşmasını sağlayacak en son ürünlerini sergiledi. Katılımcılardan tam not alan CANiK, AEI Systems ve UNIROBOTICS, Körfez ülkelerinde yeni ortaklıklar kurma ve yeni ihracat pazarlarına ulaşma hedefiyle pek çok görüşme gerçekleştirdi.

CANiK and its affiliates, Samsun Yurt Savunma (SYS) group companies, have initiated steps to include Gulf countries in their export route. Attending the World Defense Show in Saudi Arabia between 4 and 8 February, CANiK and group companies showcased their latest products designed to meet their export targets. Receiving high praise from participants, CANiK, AEI Systems, and UNIROBOTICS conducted numerous meetings aimed at establishing new partnerships and accessing new export markets in the Gulf countries.



CANiK ve grup şirketleri, ihracat başarılarına yenilerini eklemek için Suudi Arabistan'ın başkenti Riyad'a çıkarma yaptı. 2023 yılında, ihracatını dolar bazında yüzde 75 arttırarak 133 milyon dolara çıkaran CANiK, Körfez ülkelerini de ihracat rotasına ekledi. Riyad'da düzenlenen World Defense Show'a (WDS) ilk kez katılan SYS Grup şirketleri, sergilediği ürünlerle katılımcılardan tam not aldı.

"İhracatımızla Dünyada Söz Sahibi Olmaya Devam Edeceğiz"

CANiK Dış Ticaret Müdürü Özgür Arpaz, fuara ilişkin yaptığı değerlendirmede şunları söyledi: "CANiK ve tüm grup şirketlerimizle, dünyanın dört kıtasında, her biri ileri teknolojilerle donatılmış inovatif ürünlerimizi gururla sergilemeye devam ediyoruz. Dört kıtada 70 ülkeye gerçekleştirdiğimiz ihracatımızı, Suudi Arabistan ile daha da yükseltmeyi planlıyoruz. Özellikle dünya savunma sanayisi açısından son derece stratejik bir dönemden geçtiğimiz bu günlerde, ülkemiz bu fuara üst seviyede bir katılım gerçekleştirerek politikasını net bir şekilde ortaya koymuş oldu. 2022 yılında AEI Systems'ı bünyemize dahil ederek orta kalibre top pazarına giriş yaparak, dünyada 30x113 mm orta kalibre top üreten 3 firmadan biri olduk. Bugün 30x113 mm orta kalibre toplarımız olan VENOM ve VENOM LR'nin modern dünya orduları için ne kadar önemli bir tercih olduğunu bir kez daha görmüş olduk. Burada, tüm ürün ailemizle

CANiK and its group companies made a strategic move to Riyadh, the capital of Saudi Arabia, to add to their export successes. In 2023, CANiK increased its exports by 75 percent in dollar terms, reaching \$133 million, and added Gulf countries to its export route. Attending the World Defense Show (WDS) in Riyadh for the first time, SYS Group companies received high praise from participants for the products they showcased.

"We Will Continue to Have a Say in the World with Our Exports"

CANiK Foreign Trade Manager Özgür Arpaz made the following comments regarding the fair: "Together with CANiK and all our group companies, we proudly continue to showcase our innovative products, each incorporating advanced technologies, across four continents. We plan to further elevate our exports, which already reach 70 countries across four continents, with the addition of Saudi Arabia. Especially in these days, which are extremely strategic for the global defense industry, our country has clearly stated its policy by participating at a high level in this fair. In 2022, we incorporated AEI Systems into our structure, entering the medium-caliber gun market and becoming one of the three companies worldwide that produce 30x113 mm medium-caliber guns. Today, we have once again seen how important our 30x113 mm medium-caliber guns, VENOM and VENOM LR, are for modern



CANIK M2 QCB

CANIK Dış Ticaret Müdürü Özgür Arpaz
Özgür Arpaz, CANIK Foreign Trade Manager

birlikte, Körfez ülkelerinin yoğun ilgisini ve beğenisini kazandık. Türkiye'nin ikinci yüzyılında da ülkemizi daha ileriye taşımaya ve ihracatımızla dünyada söz sahibi olmaya devam edeceğiz." dedi.

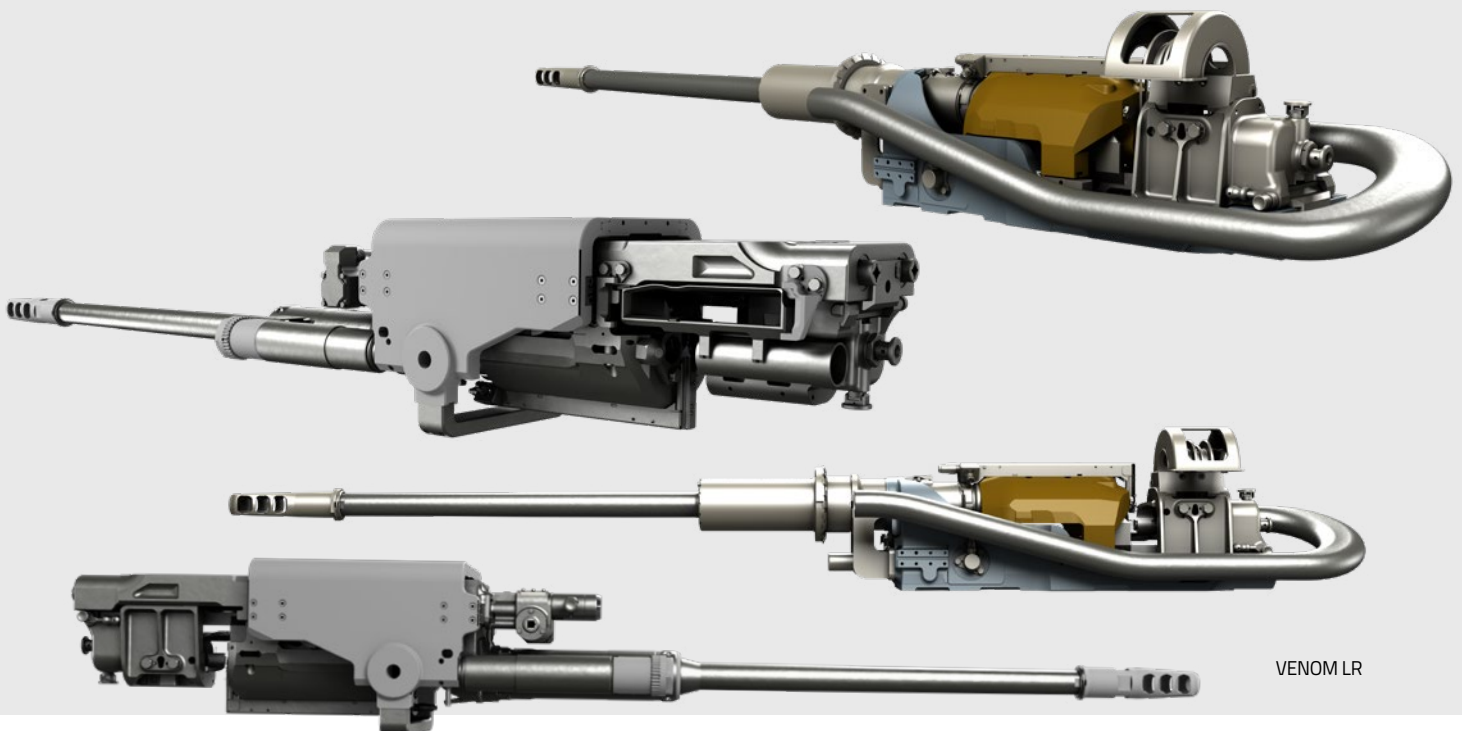
Ağır Makineli Tüfek Ailesi İlk Kez Sergilendi

CANiK, tüm dünyada övgüler alan ve muharebe alanında kendini ispatlamış CANiK M2 QCB ile bu silahın dakikadaki atım hızı arttırılmış versiyonları CANiK M2F ve CANiK M3'ün yer aldığı ağır makineli tüfek ailesini, WDS'de ilk defa Körfez ülkeleri ile buluşturdu. Dünya ordularının yeni gözdesi olan ve SYS grup şirketlerinden AEI Systems tarafından üretilen düşük geri tepmeli 30x113 mm orta kalibre top VENOM LR ve yine SYS grup şirketlerinden UNIROBOTICS'in yüksek teknoloji ürünü milli uzaktan komutalı stabilize silah kulesi (UKSS) TRAKON ailesi, fuar katılımcılarını büyüledi. Standında çok sayıda delegasyonu ağırlayan CANiK ve grup şirketleri, fuar boyunca birçok ön anlaşmaya da imza attı. •

world armies. Here, along with our entire product family, we have gained significant interest and approval from the Gulf countries. In Türkiye's second century, we will continue to advance our country further and maintain our influence globally through our exports.'

Heavy Machine Gun Family Displayed for the First Time

At the WDS, CANiK presented its renowned and combat-proven heavy machine gun family, including the CANiK M2 QCB and its higher rate-of-fire versions CANiK M2F and CANiK M3, to the Gulf countries for the first time. The low-recoil 30x113 mm medium caliber cannon VENOM LR, produced by SYS subsidiary AEI Systems, is in high demand across the world, and enjoyed great attention at the fair. The national remote-controlled stabilized weapon system (RCWS) family TRAKON, a high-tech product from SYS company UNIROBOTICS, also mesmerized the participants. SYS hosted numerous delegations at its stand, signing many preliminary agreements throughout the fair. •



VENOM LR

“CANiK Ailesinin Fertleri Olarak Geleceğe Emin Adımlarla Yürüyoruz”

“We Steadily Advance Towards the Future as Members of the CANiK Family”

CANiK News bu sayısında, Samsun Yurt Savunma'nın amiral gemisi CANiK markası ortak paydasında Türk savunma ve havacılık sanayisinde katma değer üretmek için bir araya gelen iki ismi, Erdem Bayraktar ve Gülay Hançer'i konuk etti. Hem kişisel gelişimlerini hem de profesyonel kariyerlerini CANiK ailesinin bir ferdi olarak sürdüren Orta Kalibre Silah Şef Yardımcısı Erdem Bayraktar ile Sevkiyat Personeli Gülay Hançer, CANiK'li olmayı ve deneyimlerini CANiK News'a anlattı.

In this issue of CANiK News, we are honored to feature two key figures united under CANiK, the flagship brand of Samsun Yurt Savunma, who contribute significantly to value creation in the Turkish defense and aerospace sector: Erdem Bayraktar and Gülay Hançer. Erdem Bayraktar, the Assistant Chief of Medium Caliber Weapons, and Gülay Hançer, a Transport Operations Personnel, both continue their personal and professional development as members of the CANiK family, sharing their experiences and insights into what it means to be part of CANiK with CANiK News.

Erdem BAYRAKTAR

Orta Kalibre Silah Şef Yardımcısı
Assistant Chief of Medium Caliber Weapons



Tüm Fotoğraflar / All Photographs: © CANiK News

CANiK News: CANiK ailesine ne zaman katıldınız? Bu kararı almanızdaki başlıca etkenler nelerdi?

Erdem BAYRAKTAR: Üniversiteden yeni mezun olmuş her genç gibi benim de geleceğe dair umutlarım, hayallerim ve ideallerim vardı. Bu yolda zorlu engeller olsa dahi bir plan çerçevesinde emin adımlarla yürüyebilmek için hayata atılmalıydım. Üniversite stajımı CANiK'den yaparken kısa sürede görmüş olduğum şirket politikası beni çok etkilemişti. Sürekli gelişimi misyon edinmiş ve kişisel gelişimimde bana katkı sağlayacağına inandığım için 2013 yılında CANiK ailesine katıldım ve 11 senedir CANiK'te çalışıyorum.

Gülay HANÇER: 2022 yılının Haziran ayından itibaren CANiK'te çalışmaktayım. Savunma ve havacılık sanayisi alanında kendimi geliştirmek istediğim için CANiK ailesine dâhil oldum ve dönüş geriye baktığımda “iyi ki” diyorum. Diğer çalışma arkadaşlarıma nazaran kendimi CANiK ailesinin yeni bir üyesi sayısam da çalışma ortamı ve kuvvetli ilişkiler sayesinde sanki uzun yıllardır buradaymışım gibi hissediyorum.

CANiK News: When did you join the CANiK family? What were the main factors that influenced your decision?

Erdem BAYRAKTAR: As a new graduate, I had many hopes, dreams, and ideals for the future. Despite facing challenges, I knew I needed to advance into adulthood with a solid plan and confidence. The company policy I observed during my university internship at CANiK greatly impressed me. I joined the CANiK family in 2013, believing it would contribute to my personal development and continuous growth, and as of now, I have been working at CANiK for 11 years.

Gülay HANÇER: I have been working at CANiK since June 2022. I joined the CANiK family to develop myself in the defense and aerospace industry, and looking back, I'm glad I did. Although I consider myself relatively new to the CANiK family compared to other colleagues, the work environment and strong relationships make me feel as though I've been here for many years.

CANiK News: Can you briefly describe your role and work environment here?

Erdem BAYRAKTAR: Throughout my tenure, the experience I have gained in production has allowed me to progressively take on the roles of shift line manager, department manager, and assistant chief. I start my day by reviewing the work done the previous day, then plan and monitor the tasks for the current day and conclude accordingly.

Gülay HANÇER: I work in the shipping department, the final step before the firearms are dispatched. Our unit requires care, attention, and precision since the end-user receives the products after our check. I perform my job with great pleasure and meticulousness.

CANiK News: What has working at CANiK brought to your life?

Erdem BAYRAKTAR: Working at CANiK has enriched me with many skills, including communication, team spirit, quality production, decision-making, lean production, improvement, benchmarking, and active thinking.

CANiK News: Burada üstlendiğiniz görevi ve çalışma ortamınızı kısaca anlatır mısınız?

Erdem BAYRAKTAR: Bu süre zarfında üretim alanında kazanmış olduğum tecrübe sayesinde sırasıyla vardiya hat sorumlusu, bölüm sorumlusu ve şef yardımcılığı görevlerini üstlendim. Güne bir gün önceki yapılan işlerin değerlendirmesiyle başlıyorum. Ardından gün içerisinde yapılacak işleri planlayarak ve takip ederek günü tamamlıyorum.

Gülay HANÇER: Silahların gönderime hazırlandığı son adım olan sevkiyat bölümünde görev yapıyorum. Bizim kontrolümüzün ardından ürünler son kullanıcıyla buluşacağından; özen, dikkat ve hassasiyet gerektiren bir birimdeyim. İşimi büyük bir keyifle ve bir o kadar da titizlikle yerine getiriyorum.

CANiK News: CANiK'te çalışmanın size neler kattığını anlatır mısınız?

Erdem BAYRAKTAR: CANiK'te çalışmak, bana; iletişim, ekip ruhu, kaliteli üretim, karar verme, yalın üretim, iyileştirme, kıyaslama ve aktif düşünce gibi birçok özellik kattı.

Gülay HANÇER: CANiK'te çalışmaya başladığım için kendimi güçlü ve mutlu hissediyorum. Savunma ve havacılık sanayisine, özellikle ateşli silahlara olan ilgimi fark ettim ve kendimi bu alanda daha da geliştirmek istiyorum. CANiK'li olmak, bu konuda bize önemli avantajlar sağlıyor.

CANiK News: CANiK'in misyon ve değerleri sizin için ne anlam ifade ediyor?

Erdem BAYRAKTAR: Dünyada sürekli gelişen teknolojiyi takip edip, gelişimi ve iyileşmeyi hedefleyen bir birey olarak, CANiK'in misyon ve değerleri hayat görüşümle birebir örtüştüğü için 11 yıldır aynı heyecan ve hevesle çalışıyorum.

Gülay HANÇER: CANiK, Türkiye ve dünyada marka olmayı amaçlamış, bu konuda başarılı olmuş ve kendini kanıtlamış bir firma. İş ahlakı, güven, doğruluğu önceleyen; müşteri memnuniyeti odaklı çalışan bu ailede yer aldığım için kendimi çok şanslı hissediyorum.

CANiK News: CANiK ailesinde takım ruhu, iş birliği ve iletişim konusunda nasıl bir deneyim yaşıyorsunuz?

Erdem BAYRAKTAR: Bana verilen konum itibarıyla sorumlu olduğum ekip ile beraber, aynı disiplin ve kalite anlayışıyla çalışıyoruz. Yapılacak olan işlerde iş bölümü yaparak kaliteden taviz vermeden her zaman aynı bilinçle üretim yaparak her zaman aynı sonucu elde ediyor olmamız, takım ruhumuzun ve iletişimimizin kuvvetli olmasından kaynaklanıyor.

Gülay HANÇER: Gerek yöneticilerimiz gerekse şefimiz ve sorumlularımızla olan sağlıklı iletişimimiz, önerilerimizin dikkate alınması ve çözüm odaklı çalışabiliyor olmamız, motivasyonumuzu artırıyor. Çalışma arkadaşlarımızla olan uyumumuz sayesinde daha verimli işler çıkarıyoruz.

CANiK News: CANiK'in size sunduğu gelişim fırsatları ve eğitim imkânları hakkında ne düşünüyorsunuz?

Erdem BAYRAKTAR: CANiK, her zaman kendimizi geliştirmemiz ve alanımızda en iyisi olabilmemiz için bizi eğitimlerle destekleyerek gelişen teknolojiye ayak uydurmamızı sağlıyor. Bu sayede kendimi sürekli güncelliyor ve geliştiriyorum. Bu da işimi yaparken daha özverili olmama katkı sağlıyor.

Gülay HANÇER: CANiK'in biz çalışanlara sağlamış olduğu eğitim fırsatları, kariyer yolculuğumuzda hedeflerimize ulaşabilmemiz için bizi sürekli olarak desteklemesi, cesaretimizi artırıyor. Profesyonel ve kişisel anlamda gelişim için bizi sürekli destekliyor olması, firmamızın bu çatı altında çalışanlara ne kadar değer verdiğini gösteriyor ve bu da mutluluk verici bir durum.



Gülay HANÇER
Sevkiyat Personeli
Transport Operations Personnel

Gülay HANÇER: I feel strong and happy since I started working at CANiK. I discovered my interest in the defense and aerospace industry, especially the firearms sector, and I want to further develop myself in this area. Being part of CANiK provides significant advantages in this respect.

CANiK News: What do CANiK's mission and values mean to you?

Erdem BAYRAKTAR: As an individual who aims for constant development and improvement by keeping up with technology as it evolves every day, CANiK's mission and values align perfectly with my life philosophy, which is why I work with the same enthusiasm and zeal after 11 years.

Gülay HANÇER: CANiK is a company that aims to be a brand in Türkiye and worldwide, has succeeded in this, and has proven itself. I feel very fortunate to be part of this family that prioritizes work ethics, trust, and integrity, and focuses on customer satisfaction.

CANiK News: What kind of experience do you have with teamwork, collaboration, and communication within the CANiK family?

Erdem BAYRAKTAR: Given my role, I work with my team, sharing the same discipline and understanding of quality with them. The fact that we always produce consistent results by dividing tasks without compromising the quality of our work stems from our strong team spirit and communication.

Gülay HANÇER: Our healthy communication with our managers, supervisors, and other higher-ups, their consideration of our suggestions, and our ability to work solution-oriented, increase our motivation. We have a sort of harmony with our colleagues; thus, we work more efficiently.

CANiK News: What do you think about the development opportunities and training possibilities CANiK offers you?

Erdem BAYRAKTAR: CANiK always supports us with training to improve ourselves and keep up with evolving technology so that we can be the best in our field. This allows me to continuously update and develop myself, and it helps me dedicate myself to work.

Gülay HANÇER: The training opportunities CANiK provides are excellent; they boost our courage by continually supporting us in reaching our career goals. The continuous support for our professional and personal development shows how much our company values its employees under this roof, which makes me happy to be here.

CANİK, YTÜ Savunma Sanayi Zirvesi'nde Geleceğin Liderleriyle Buluştu

CANİK Met with Future Leaders at YTU Defense Industry Summit

CANİK, Yıldız Teknik Üniversitesi (YTÜ) Savunma Sanayi Teknolojileri Topluluğu tarafından düzenlenen Savunma Sanayi Zirvesi'nde (SSZ) ana sponsor olarak yer aldı. 4-5 Mart tarihlerinde, YTÜ Davutpaşa Kampüsü Tarihi Hamam'da düzenlenen etkinlikte, CANİK Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral ve Kurumsal İletişim, İş Geliştirme ve Marka Müdürü Gençay Gençer, katılımcılara Samsun Yurt Savunma (SYS) hakkında bilgi verdi.

The Defense Industry Summit, organized by the Yıldız Technical University (YTU) Defense Industry Technologies Community, took place on March 4 and 5 at the YTU Davutpaşa Campus Historical Turkish Bath, with CANİK as the main sponsor. Didem Aral, Board Member responsible for Foreign Trade at CANİK, and Gençay Gençer, Manager of Corporate Communication, Business Development, and Brand Management at CANİK, informed participants about Samsun Yurt Savunma, the parent company of CANİK.



Tüm Fotoğraflar / All Photographs © CANİK News

Küresel arenada global oyuncu olma vizyonu ile 25 yılı geride bırakan CANİK, üniversite-sanayi iş birliğine verdiği önemi, YTÜ Savunma Teknolojileri Topluluğu'nun bu yıl 3'üncüsünü düzenlediği SSZ'ye ana sponsor olarak bir kez daha gösterdi. Savunma sektörünün yenilikçi ve vizyoner firması SYS, geleceğin liderleri olan üniversite öğrencileriyle iş birliği yaparak savunma sanayisindeki yeniliklere katkı sağlamayı hedefliyor. Savunma sanayisi alanında kariyer hedefleyen öğrenciler başta olmak üzere, konuya ilgi duyan tüm öğrenci ve akademisyenler etkinliğe yoğun ilgi gösterdi.

“CANİK'te Kısıtlamalara Yer Yok”

CANİK Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral, “potansiyel çalışma arkadaşlarım” diyerek başladığı konuşmasında, “CANİK'te hiçbir iletişimimizde herhangi bir cinsiyet, dil veya din vurgusu yapılmaz. Yaptık da yasaktır. Kıyafet yönetmeliğimizden kurumsal iletişim yönetmeliğimize kadar tamamen kucaklayıcı, çeşitliliği destekleyen, açık iletişimi destekleyen bir yapı oluşturduk. Yönetimsel olarak dünyanın çok büyük bir coğrafyasına

CANİK reaffirmed its commitment to university-industry collaboration by sponsoring the third Defense Industry Summit organized by the YTU Defense Technologies Community, celebrating 25 years with a vision to be a global player. SYS, known for its innovative and visionary approach in the defense sector, aims to drive innovation in the industry by collaborating with university students who are the future leaders and thinkers. The event attracted significant interest from students aiming for careers in the defense industry, as well as from academics and students interested in the field.

“No Room for Restrictions at CANİK”

Didem Aral began her speech by addressing the audience as “potential colleagues,” stating, “At CANİK, we do not discriminate or emphasize gender, language, or religion in any of our communications-it is strictly prohibited. From our dress code to our corporate communication policies, we have fostered a fully inclusive environment that supports diversity and promotes open communication. We operate across a vast global geography, working with over 60 countries, and 95 percent of our production is exported. In 2023,



CANiK Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral
Didem Aral, Board Member responsible for Foreign Trade at CANiK

yaşıldık. 60'ın üstünde ülkeyle çalışıyoruz, üretimimizin yüzde 95'i ihracata gidiyor. 2023 yılında ihracatımız 133 milyon dolar oldu. Dokunun, dilin, kültürel normların bambaşka olduğu insanlarla çalışıyoruz. Zaten bizim doğamızda kısıtlamalara yer yok. ABD'den Avrupa'ya kadar pek çok coğrafyada çalışanımız bulunuyor." dedi.

Öğrencilere stajlarına aksatmadan devam etmelerini tavsiye eden Aral, "Yollar engebeli, hayat rahat değil, hiçbir zaman rahat olmayacak; ama bu güzel bir şey, evrim de böyle başladı. Evrimin başlangıcı da konfor alanının dışına çıkmaktı. Az stres kariyerinizi güzelleştirir. Hemen vazgeçmeyin, zorluklar sizi daha sağlam yapacak, bundan emin olabilirsiniz. Bu jenerasyonla çalışacağımız için çok heyecanlıyım." diye konuştu.

"Dünyadaki Tabanca Algısını Değiştirdik"

CANiK Kurumsal İletişim, İş Geliştirme ve Marka Müdürü Gençay Gençer, SYS ve ekosisteminde yer alan UNIDEF, UNIROBOTICS, MECANiK, CANiK ACADEMY ve AEI Sytems firmaları hakkında katılımcılara bilgi verdi. Gençer, Türkiye'nin gerçekleştirdiği ateşli silah ihracatının yüzde 75'ini, ağır makineli tüfek ihracatının ise yüzde 100'ünün CANiK tarafından yapıldığını belirterek, "CANiK, Türkiye'nin milli tabancası ve ağır makineli tüfek markasıdır. Yaklaşık 23 ülkenin de milli tabancasıdır. O ülkenin kullandığı envanterin büyük bir bölümünü tedarik edebiliyorsanız, oranın milli silahını üretiyor oluyorsunuz. Her şey tabancayla başladı. Biz Türkiye'nin en büyüğü, dünyanın da alanında en büyük 5 şirketinden biriyiz. Dünyadaki tabanca algısını değiştiren ve sektöre yön veren bir firmayız. Bu 25 yıllık bir emeğin sonucu. 6,5 milyondan fazla kolluk kuvveti mensubu, dünya üzerinde şu an CANiK ürünlerini tercih ediyor. 2024 vizyonumuz 200 milyon dolarlık bir ciroya ulaşmak." ifadelerini kullandı. Konuşmaların ardından soru-cevap etkinliği gerçekleştirildi. CANiK İnsan Kaynakları departmanı çalışanları, firmada kariyer ve staj olanakları konusunda katılımcılara bilgi verdi. •



CANiK Kurumsal İletişim, İş Geliştirme ve Marka Müdürü Gençay Gençer
Gençay Gençer, Corporate Communication, Business Development, and Brand Management Manager of CANiK

our exports reached \$133 million. We collaborate with people from diverse linguistic and cultural backgrounds. Inherently, there is no room for restrictions in our nature. We have employees in many regions, from the USA to Europe."

Aral encouraged students to persevere through their internships, adding, "The path is rough, life is not easy, and it never will be; however, that is the essence of evolution. Stepping out of your comfort zone is where evolution begins. A little stress can enhance your career. Do not give up easily; challenges will only make you stronger, rest assured. I am very excited to work with this generation."

"We Changed the Global Perception of Pistols"

Gençay Gençer, provided insights about SYS and the entities within its ecosystem, including UNIDEF, UNIROBOTICS, MECANiK, CANiK Academy, and AEI Systems. Gençer highlighted that CANiK accounted for 75 percent of Türkiye's firearms exports and 100 percent of heavy machine gun exports, saying, "CANiK is not only Türkiye's national pistol and heavy machine gun brand but also the chosen service pistol brand of approximately 23 other countries. If you supply a substantial portion of a country's military inventory, you essentially manufacture their national firearms. Our journey began with pistols. We are the largest in Türkiye and among the top five global companies in our field. We are a company that has redefined the global perception of pistols and significantly influenced the industry after 25 years of dedication. Currently, over 6.5 million law enforcement officers worldwide choose CANiK products. Our vision for 2024 is to achieve a turnover of \$200 million." Following the presentations, a question-and-answer session was conducted. Staff from the CANiK Human Resources department provided information on career and internship opportunities within the company. •

CANiK Çalışanları, 23 Nisan'ı Fidan Dikerek Kutladı

CANiK Employees Celebrate 23 April by Planting Trees



CANiK, 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nı fidan dikimiyle kutladı. Samsun'da gerçekleştirilen "CANiK Çocukları Geleceğe Kök Salıyor" etkinliğine; CANiK çalışanları, yöneticileri ve ailelerinden yaklaşık 300 kişi katıldı. CANiK'in de bağlı olduğu Samsun Yurt Savunma (SYS) Yönetim Kurulu Başkanı H. Zafer Aral, "Çocuklarımız geleceğe kök salarken, Samsun'daki ormanımız CANiK ailemizin başarılarının bir sembolü olarak yükselmeyi sürdürecektir. Bu vesileyle 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nı kutluyor, bütün evlatlarımız için barış ve mutluluk dolu bir gelecek diliyorum." ifadelerini kullandı.

CANiK celebrated 23 April National Sovereignty and Children's Day with a tree planting event. Approximately 300 people including CANiK employees, executives, and their families participated in the event titled "CANiK Children Rooting for the Future," which was held in Samsun. H. Zafer Aral, the Chairman of the Board of Samsun Yurt Savunma (SYS), stated at the event: "As our children root for the future, the forest in Samsun will continue to grow as a symbol of our CANiK family's successes. We celebrate 23 April National Sovereignty and Children's Day and wish a future filled with peace and happiness for all our children."



Dünyanın en büyük 5'inci hafif silah üreticisi olan SYS, sürdürülebilir bir gelecek için attığı adımlarla dikkat çekiyor. Doğanın korunması, yeşil alanların artırılması ve SYS'nin çevre bilincine verdiği değer, CANiK Çocukları Geleceğe Kök Salıyor etkinliğiyle bir kez daha gözler önüne serildi. 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı için bir araya gelen SYS çalışanları ve aileleri, diktikleri fidanlarla geleceğe kök salmayı hedefliyor.

SYS, the parent company of CANiK and the world's fifth-largest producer of firearms, demonstrated its commitment to a sustainable future. SYS focuses on the protection of nature, expansion of green spaces, and environmental awareness, as evidenced by the "CANiK Children Rooting for the Future" event. SYS employees and their families gathered on 23 April National Sovereignty and Children's Day, aiming to root for the future with the saplings they planted.



SYS Yönetim Kurulu Başkanı H. Zafer Aral
H. Zafer Aral, the Chairman of the Board of SYS

“Diktiğimiz Fidanlar Yarınların Köklü Ormanlarına Dönüşecek”

Samsun Tarım ve Orman Müdürlüğü'nün CANiK için tahsis ettiği alanda gerçekleştirilen fidan dikim töreninde konuşan Aral, “Grup şirketleri olarak kurulduğumuz günden bugüne ülkemize katma değer yaratmayı sürdürürken, doğamızı ve doğal kaynaklarımızı korumak için de üzerimize düşen görevleri yerine getirme konusunda büyük bir hassasiyet gösteriyoruz. Geleceğimizin teminatı çocuklarımıza daha yeşil ve daha yaşanabilir bir dünya bırakmak amacıyla, 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nda, CANiK'in genç nesilleri adına diktiğimiz fidanlar, tıpkı onlar gibi, yarınların köklü ormanına dönüşecek. Çocuklarımız geleceğe kök salarken, Samsun'daki ormanımız CANiK ailemizin başarılarının bir sembolü olarak yükselmeyi sürdürecektir. Bu vesileyle 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nı kutluyor, bütün evlatlarımız için barış ve mutluluk dolu bir gelecek diliyorum” diye konuştu.

“Dünyayı ve Yaşanabilirliğini Koruma Umuduyla Yolumuza Devam Edeceğiz”

CANiK Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi ve Kurumsal Sosyal Sorumluluk (KSS) Komitesi Başkanı Didem Aral, SYS grup şirketleri olarak, çocuklara ve tüm dünyaya güzel bir gelecek bırakma hedef ve sorumluluğuyla çalıştıklarının altını çizerek şunları söyledi: “2023 yılı sonunda temellerini attığımız ve 2024 yılının ilk ayından itibaren büyük bir şevk ve heyecanla çalışmalarımıza başladığımız CANiK KSS Komitesi olarak, Birleşmiş Milletler Global Compact sürdürülebilirlik amaçları rehberliğinde çok değerli bir yola çıktık. Bu kapsamda da Samsun'da, evlatlarımızla



CANiK Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral
Didem Aral, Board Member responsible for Foreign Trade at CANiK

“The Saplings We Plant Today Will Transform into the Forests of Tomorrow”

Speaking at the tree planting ceremony held in the area allocated for CANiK by the Samsun Directorate of Agriculture and Forestry, Aral stated, “Since the establishment of our group companies, we have continued to add value to our country while being acutely aware of our responsibility to protect our nature and natural resources. The saplings we planted today in honor of CANiK's younger generations on 23 April National Sovereignty and Children's Day will grow into the forests of tomorrow. As our children root for the future, the forest in Samsun will expand as a symbol of the successes of our CANiK family. We celebrate this day and wish for a future filled with peace and happiness for all our children.”

“We Will Continue Our Path with the Hope of Preserving the World and Its Livability”

Didem Aral, a Board Member responsible for Foreign Trade at CANiK and Chair of the Corporate Social Responsibility (CSR) Committee, emphasized the commitment of SYS group companies to securing a beautiful future for children and the world, stating: “Our CANiK CSR Committee was established at the end of 2023 and began its activities in early 2024 with great enthusiasm. We embarked on this valuable journey guided by the United Nations Global Compact sustainability goals. Here in Samsun with our children, we are planting the first CANiK Memorial Forest. We sincerely hope that future generations, along with our children, will have clean air to breathe and beautiful forests to explore. We will continue our efforts with the

CANIK SUPERIOR WORLD



ilk CANİK Hatıra Ormanı'nı yeşertmek için bir araya geldik. Çocuklarımızla birlikte gelecek nesillerin, soluyacak temiz havaya ve keşfedecek güzel ormanlara sahip olmasını gönülden istiyoruz. Onlarla birlikte bir fark yaratarak dünyayı ve yaşanabilirliğini koruma umuduyla yolumuza devam edeceğiz. Bu vesileyle, bu cennet vatanı ve 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nı bizlere ve biricik çocuklarımıza armağan eden Ulu Önderimiz Gazi Mustafa Kemal Atatürk ve kıymetli silah arkadaşlarını saygıyla anıyor; Kurumsal Sosyal Sorumluluk Komitemize her zaman tam destek veren Yönetim Kurulumuza ve Yönetim Kurulu Başkanı Sayın H. Zafer Aral'a teşekkür ediyorum."

Festival havasında geçen fidan dikim etkinliğinde ayrıca, çocuklar için pamuk şeker ve kurabiye dağıtımı, yüz boyama aktivitesi ve sosis balon şovunun yer aldığı eğlenceli bir alan da yer aldı. •

hope of making a difference, together with future generations, and preserving the world and its livability. On this occasion, we respectfully remember our Great Leader Mustafa Kemal Atatürk, who bequeathed to our nation and our precious children the 23 April National Sovereignty and Children's Day, along with his esteemed comrades-in-arms. I also extend my thanks to our Board of Directors and our Chairman of the Board, Mr. H. Zafer Aral, for their unwavering support of our Corporate Social Responsibility Committee."

The tree-planting event was festive and suited to the occasion, featuring a fun area with cotton candy and cookies for the children, face painting activities, and a sausage balloon show. •





SFX RIVAL-S

CANİK TTI Combat, Güney Afrika Pazarında CANİK TTI Combat Enters the South African Market

Samsun Yurt Savunma'nın (SYS) amiral gemisi CANİK, Güney Afrika'da, 26-28 Nisan tarihlerinde düzenlenen HuntEX fuarında, CANİK TTI Combat'ın lansmanını yaptı. CANİK Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral, "Güney Afrika'da her yıl büyüyen bir ilgiyle karşılanıyoruz. Son bir yılda, Güney Afrika'daki sistematik pazarlama faaliyetlerimiz sayesinde, satış rakamlarında önceki yıllara göre büyük oranlarda artış kaydettik." dedi. CANİK'in Güney Afrika ihracatı, bir önceki yıla göre 11 kat arttı.

Samsun Yurt Savunma's (SYS) flagship brand, CANİK, launched the CANİK TTI Combat pistol at the HuntEX fair, held in South Africa between 26 and 28 April. Didem Aral, a Member of the Board responsible for Foreign Trade at CANİK, stated the following: "We enjoy an ever-growing interest in South Africa every single year. Thanks to our methodical marketing campaigns in South Africa, we have recorded significant increases in sales in the last year compared to previous years." CANİK's exports to South Africa have increased elevenfold compared to the previous year.



CANİK, katıldığı yurt dışı fuarlarıyla küresel arenadaki gücünü arttırmaya devam ediyor. Güney Afrika'nın Midrand bölgesinde düzenlenen avcılık ve atıcılık fuarı HuntEX'e katılan CANİK, en yeni ve inovatif ürünlerini sergiledi. CANİK, ABD ve Almanya'daki fuarların ardından, en yeni ürünü olan CANİK TTI Combat'ı da fuarda Güney Afrika pazarı ile buluşturdu. CANİK TTI Combat'ın Afrika lansmanının yapıldığı fuarda, 2023 Rugby Dünya Kupası şampiyonu olan Güney Afrika Cumhuriyeti Millî Rugby Takımı'na özel olarak ve sınırlı sayıda üretilen RUGBY SFT tabancası da dikkat çeken ürünler arasında yer aldı.

CANİK continues to strengthen its global presence through participation in international fairs. CANİK showcased its newest and most innovative products at the huntsmanship and marksmanship fair HuntEX in Midrand, South Africa. The company presented its latest product, the CANİK TTI Combat, to the South African market at the fair, following fairs in the USA and Germany that also presented the pistol in those markets, marking the African launch of the CANİK TTI Combat. The company also featured the RUGBY SFT pistol, a limited edition produced to commemorate the 2023 Rugby World Cup champion, the South African National Rugby Team.



Tüm Fotoğraflar / All Photographs: © CANIK News



“Her Yıl Daha da Büyüyen Bir İlgiyle Karşılanıyoruz”

Fuara ilişkin değerlendirmelerde bulunan Aral, “CANİK olarak domine ettiğimiz pazarlardaki etkinliğimizi, en yeni ve inovatif ürünlerimizle daha da arttırıyoruz. Son bir yılda, Güney Afrika’daki sistematik pazarlama faaliyetlerimiz sayesinde, satış rakamlarında önceki yıllara göre büyük oranlarda artış kaydettik. Geçtiğimiz yıl, bunun daha bir başlangıç olduğunu, ne yapması gerektiğini çok iyi bilen bir ekibimiz olduğunu söylemiştik. Bu söylediklerimizi, elde ettiğimiz sonuçlarla kanıtlamış olduk. İş birliklerine ve yoğun tanıtım faaliyetlerine devam ediyoruz. Burada her yıl daha da büyüyen bir ilgiyle karşılanıyoruz. Bu da bizi çok gururlandırıyor. Önümüzdeki dönemde de ülkemiz ihracatına katkı sunmaya ve Türkiye’yi yurt dışında başarıyla temsil ederek gücümüzü katlamayı sürdüreceğiz.” dedi. •

“We Enjoy an Ever-Growing Interest”

Aral commented on the fair as follows: “We are enhancing our effectiveness in markets we dominate with our newest and most innovative products. Thanks to our methodical marketing campaigns in South Africa, we have recorded significant increases in sales in the last year compared to previous years. Last year, we stated that this was just the start, and we have a team that knows exactly what to do. We have proven these statements with the results we have achieved. We continue our partnerships and intensive promotional activities. We enjoy an ever-growing interest in South Africa every single year, which us very proud. We will continue to contribute to our country's exports and advance in our journey to an ever-stronger company by successfully representing Türkiye abroad.” •



Brezilya Silah Piyasasında Devrimin İsmi: CANiK

CANiK: Revolutionizing the Brazilian Arms Market

25 yılı geride bırakan CANiK, devrim niteliğindeki performans ve standartlara sahip ürünleriyle Brezilya silah pazarında kendine sağlam bir yer edindi. Ateşli silahlar alanında kalitesi ve yenilikçiliği ile uluslararası pazarlarda yön veren etkisi gittikçe artan CANiK, 2022 yılında Brezilya'da ticari temsilciliğinin kurulmasının yanı sıra ülkenin en büyük atıcılık ve ateşli silah fuarlarından biri olan Santa Catarina'daki SHOT FAIR'a katılarak Brezilya pazarı için önemli adımlar attı.



CANiK, a company founded in Türkiye in 1997, has made a name for itself in the Brazilian arms market with its revolutionary products. Known internationally for its quality and innovation in armaments, CANiK took a significant step in 2022 by establishing its commercial representation in Brazil and participating in one of the country's largest shooting and armaments events, the SHOT FAIR in Santa Catarina.



Bu fuarda önemli bir varlık gösteren CANiK; ürünleri, güvenilirliği, hassasiyeti ve yenilikçi tasarımları ile övgü aldı. Brezilya pazarındaki konumunu fuarla pekiştiren şirket, aynı zamanda ülke genelindeki taktik operatörler için ürün sağlama konusunda yetkililerin ve güvenlik güçlerinin ilgisini de çekti.

Brezilya'da tanınırlığı giderek artan CANiK, ürünlerinin hem perakende hem de toptan satışı için ülkedeki resmi temsilciliğinin kurulması amacıyla, Brezilya Silah Şirketi (CBA) ile ortaklık kurdu. Anlaşma kapsamında, taraflar aynı zamanda silah tedariki ihalelerinde iş fırsatları yaratmayı hedefliyor.

CANiK's presence at this event was remarkable. Its products were praised for their precision, reliability, and innovative design, and the company consolidated its position in the Brazilian market and also piqued the interest of authorities and Public Security forces for the acquisition of its products for tactical operators nationwide.

Still not fully known in Brazil, CANiK partnered with the Brazilian Arms Company (CBA) to establish its



TP9 SF Mod.2



TP9 Elite Combat

2018 yılından itibaren 9x19 mm fişek kullanan CANiK METE serisi tabancalarıyla Türkiye'nin milli görev tabancası ihtiyacını karşılayan CANiK, SHOT FAIR gibi atılımlarla faaliyetlerini Brezilya'nın kamu sektörüne genişletiyor ve kolluk kuvvetleri segmentinde daha fazla pazar payı kazanmayı amaçlıyor. CANiK, ülkedeki atılımıyla, Brezilya Kamu İdaresi için hem fiyat hem de performans konusunda üstün tabancalarını sunmaya kendine misyon edindi.

CANiK, Aralık 2023'te Kamu Güvenliği ve Cezaevi İdaresi Müsteşarlığı'nın (State Secretariat of Public Security and Penitentiary Administration / SESP) tabanca tedarik sürecine katıldı ve süreçteki en uygun teklifi sundu. Brezilya Özel Harekât Polisi'nin talebini karşılamak üzere 3.200 adet 9x19 mm tabanca almayı amaçlayan bu tedarik projesi, CANiK için kamu sektöründe mükemmel bir ilk adım olacaktır.

CANiK'in yarışma tabancaları, özellikle São Paulo eyaletinde, güneydoğu Brezilya'daki atletler ve spor atıcılar arasında da gittikçe popülerlik kazanıyor. Bölgede düzenlenen CANiK ürün ve ekipman sergileri ve International Practical Shooting Confederation (IPSC) yarışmaları, CANiK marka ateşli silahların yüksek kapasitesini göstermede önemli roller oynayıp sektör profesyonellerinin markaya olan güvenini ve hayranlığını pekiştirmiştir. 2017'den bu yana ICA tarafından verilen birçok "Yılın Tabancası" ödülünü kazanan CANiK, bu ödülleri TP9 SFx, TP9 Elite Combat ve TP9 Sub Elite gibi modelleriyle alırken, aynı zamanda 2022'de SFx RIVAL ve 2023'te SFx RIVAL-S yarışma tabancalarıyla Yılın Tabancası ödülünü kazandı; METE MC9 ise 2023'te Yılın En İyi Gizli Taşıma Tabancası ödülünü aldı.

official representation in the country, enabling entry into the Brazilian arms market, both retail and wholesale. Together, the two companies aim for business opportunities also in the bidding market for the supply of their armaments.

CANiK has been producing the Turkish national duty pistol from 2018 onwards with its METE series pistols chambering the 9x19 mm round, the company is now expanding its operations to the public sector in Brazil, to gain more and more market share within the Public Security forces segment. Its mission is to offer modern technology pistols at advantageous prices for the Public Administration.

In December 2023, CANiK participated and offered the best price in the pistol procurement process of the State Secretariat of Public Security and Penitentiary Administration (SESP). This procurement project seeks to acquire 3,200 9x19 mm caliber pistols to meet the demand of the Penal Police Department / Security Operations Division. The bidding is underway, in the phase of presenting pistol certification. This procurement process will be an excellent first step for CANiK in the public sector.

CANiK's competition pistols have gained popularity among athletes and sports shooters in southeastern Brazil, especially in the state of São Paulo. Exhibition events for CANiK products and equipment and competitions of IPSC - International Practical Shooting Confederation, held in the region, were crucial for demonstrating the high



TP9 Sub Elite



TP9 SFx

GLOBAL



CANIK ürünlerinin olağanüstü kalitesi, üstün performansı ve erişilebilirliği, CANiK'in son derece rekabetçi bir pazarda öne çıkmasını sağladı. Güvenilir itibarı ve mükemmellik odaklı yaklaşımı, CANiK'i sadece askeri kuvvetler ve kolluk kuvvetleri arasında değil, aynı zamanda daha iyi bir fiyat noktasında yüksek kaliteli silahlar ve aksesuarlar arayan siviller arasında da ideal seçim haline getirdi. Şirketin AR-GE faaliyetleri sürekli olarak daha gelişmiş ürünlerin ortaya çıkmasını sağladı ve bunlar daha sonra Brezilya pazarının özel ihtiyaçlarına uygun olarak uyarlandı. CANiK'in sertifikalı silah ustaları; silahların, aksesuarların, parçaların ve/veya OEM parçaların satın alınmasından itibaren, tüm CANiK sahipleri için güvenlik ve güvenilirlik sağlıyor.

Erişilebilir ve çok çeşitlendirilmiş bir pazar gibi görünen Brezilya silah pazarı, buna karşın kalite ve değer açısından birçok istikrarsızlık yaşamıştır. Bu durumu bir atıcının tüm ihtiyaçlarını karşılayabilecek, üstün performansa sahip bir silah ile operatörleri donatma konusunda değerli bir fırsat olarak gören CANiK, değer ve kalite açısından lider bir silah ailesi olan TP9 SF serisi ile bu ihtiyaca cevap veriyor. Bu ürün ailesinde, standart ve üst seviye tabancalarla rekabet eden farklı modeller olup, ana modelleri standart sınıftaki TP9 SF Mod.2, kompakt sınıftaki SF ELITE ve sub-kompakt sınıftaki SF SUB ELITE tabancalarıdır. Bu tabancalar, operatörler ile spor atıcıları tarafından yaygın bir biçimde kullanılmaktadır.

Kişisel savunmaya ve atıcılık sporlarının gelişmesine olan inancıyla CANiK, rakiplerinden sıyrılan bir tabanca sunmaya karar verdi ve Brezilya'daki ana ateşli silah karar mercileri olan Brezilya ordusu ve SENASP tarafından sertifikalandırılmış, dünya çapında test edilmiş ve onaylanmış olan bir silahı müşterilerine sundu. CANiK'in verimlilik odaklı yaklaşımıyla ürettiği mühendislik harikası silahları, gittikleri her yerde ödül ve beğeni kazanıyor. CANiK, Brezilya'daki temsilcisi CBA ile birlikte, en son teknolojileri hayata geçiriyor ve bu teknolojileri tüm spor atıcılarına ve ekipmanlarında güvenilirlik bekleyen operatörlere daha erişilebilir kılıyor. •

CBA Pazarlama Departmanı

capacity of CANiK-made firearms, reinforcing the confidence and admiration of professionals in the sector. CANiK also won many "Handgun of the Year" awards by ICA since 2017, with models like TP9 SFx, TP9 Elite Combat, and TP9 Sub Elite, with SFx RIVAL being awarded Handgun of the Year award in 2022, and SFx RIVAL-S in 2023 for competition handguns, and METE MC9 winning the best concealed carry pistol of the year award in 2023.

The exceptional quality, superior performance, and accessibility of CANiK products have made the company stand out in a highly competitive market. Its solid reputation and continued pursuit of excellence has led CANiK to become an excellent choice with impeccable reputation not only among the military and Security Forces, but also among civilians who are looking for high-end weapons and accessories at a better price point. The company's continuous efforts in research and development have resulted in increasingly advanced products, which are then adapted to the specific needs of the Brazilian market, with CANiK's certified gunsmiths ensuring security and reliability for all CANiK owners, after the purchase of its guns, accessories, and / or parts and OEM parts for replacement or customization.

Despite seeming an accessible and diversified market, the Brazilian arms market has already gone through several instabilities in terms of quality and value. CANiK saw this as a valuable opportunity to equip Operators with a firearm truly capable of meeting all the needs of a shooter. However, to achieve this, it was necessary to have a line of armaments that could compete in value and quality, and TP9 SF family of pistols stood out among other offerings, which has several variations that compete with other brands in traditional and premium lines. The main ones are: TP9 SF Mod.2, SF ELITE, and SF SUB ELITE; these three models are classified in the category of full-size, compact size, and sub-compact respectively, and they are frequently used in personal defense by Security Operators and Sports Shooters.

Believing in defense and the expansion of practical shooting sports, CANiK decided to supply the market by delivering a standout firearm, tested and approved worldwide, with certification from the Brazilian Army and SENASP, the main arms standards existing in Brazil. CANiK's excellent firearms have been winning awards wherever they go, a trend started with efficiency-based approach of the company. CANiK, with its representative CBA in Brazil, brings a new age to the cutting-edge technologies and makes them more accessible to all sport shooters and operators, who aspire reliability in their equipment. •

CBA Marketing Team

M01 MECANIK RED-DOT



M02 MECANIK RED-DOT

MEET YOUR MATCH
SFX RIVAL

in f canik

CANIK
SUPERIOR FIREARMS

X canikarms



CANIK **sys**
SUPERIOR FIREARMS GROUP COMPANY

www.canik.com

TTI COMBAT

